

<u> 10</u>

100

100

主か方 **msup**®

十倍程序员的进阶之路,从基础软件

TDengine 工程师文化说起

陶建辉

TDengine 创始人&核心开发

100

CASE STUDES OF THE YEAR

100

100

北京涛思数据科技有限公司



讲师简介



陶建辉TDengine 创始人 & 核心开发



陶建辉, TDengine 的创始人与核心开发 。 1994年到美国留学,1997年起,先后在芝加哥 Motorola、3Com 等公司从事无线互联网的研发 工作。2008年初回到北京创办和信,后被联发 科收购。2013年初创办快乐妈咪,后被太平洋 网络收购。2017年5月创办涛思数据,专注物 联网大数据的处理,产品 TDengine 开源后,在 GitHub 全球趋势排行榜上多日排名第一。涛思 数据已获红杉、GGV、经纬、明势资本等多家机 构的近 7000 万美元的投资。







Contents

01 程序员35+岁门槛是个伪命题

02 技能专注&工程师全球视野

03 追求卓越的研发文化

04 产品专注&产品全球化

05 成功交付&高效开发方法论



程序员35+岁门槛是个伪命题





美国 vs 中国

美国: 头发花白的老程序员,依然可以在公司的程序员中担当顶梁柱的角色

中国: > "35+"门槛、程序员是吃青春饭 > 稍微有点经验的程序员,都想要转到商务、管理职位去

国内程序员之所以"一到年龄"就转岗, 无外乎两个原因:

- ➤ 都想吃 ToC 红利
- ▶ 国内大部分程序员都是做应用开发,而应用开发变化太快,今年一个框架,明年又是一个框架,如果不学习,很容易被淘汰
- ➢ 研发人员的工资相对管理岗位工资而言,偏低





TDengine 研发年龄分布

TDengine 研发团队:

- ▶ 工作经验丰富的 35+ 大龄资深程序员(占比: 50%)
- ➤ 知名学府毕业刚刚踏入社会的初生程序员
- ▶ "黄金年纪"程序员

我自己:

- ▶ 54 岁"高龄"程序员
- ▶ 从 1984 年高一的时候开始写 Basic 语言程序到现在,程序员的生涯已经 39 年





Q1

为什么这么多 35+ 的大龄程序员却能在涛思数据做的很好?

Q2

对程序员来说摆脱 35+ 魔咒的方法到底是什么?





赛道选择的重要性

应用软件开发:

> 需求变更频繁,个人的健康、技术的积累都很难得到保证,这种方向天然对大龄程序员不够友好

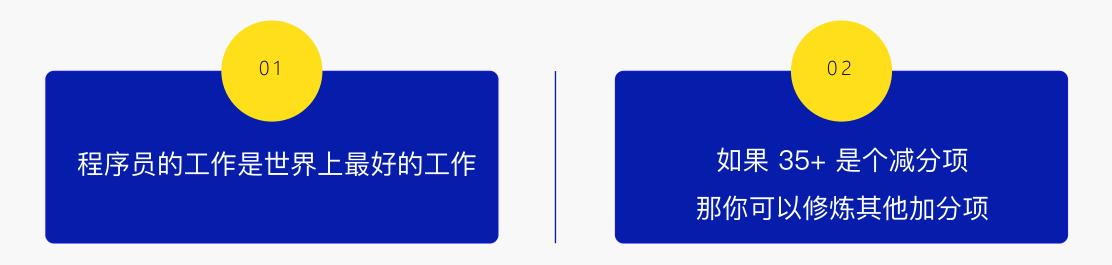
基础软件开发:

- ▶ 迭代速度相对稳定,对比起来产品对外提供的接口、功能都是相对固定的
- > 大龄程序员有更多的技术经验, 更有助于底层软件产品的细致打磨和开发





增强自身竞争力



技能专注&工程师全球视野





美国 vs 中国

- 中国软件工程师数量大约有 700 万,美国软件工程师大约 440 万
- 中国程序员加班普遍严重,而美国加班、超负荷工作的也有,但不是普遍现象
- 无论是应用软件还是基础软件,中美差距相当之大

为什么中国的 996 干不过美国的 955?





美国 vs 中国

美国: ▶ 一辈子只做一件事情,就是写程序,就算成为管理者也仍然能随时写程序

▶ 在某一领域的长期积累,让他们虽然是 955 但仍然在这一领域是十倍程序员

中国: > 程序员普遍认知, 35+无法做到管理层, 就要改行

▶ 广泛学习但很少在一个领域深入学习

自己: ▶ 只做 C 语言开发,而且只在 UNIX 系统上做,几乎不碰其他编程语言;几乎不碰 IDE 类的研发工具,vim, cscope, gcc, gdb, valgrind 几个研发工具用了快 30 年



做一个专注的开发者

//

对个人而言,长期的专注产生的价值远超过追逐时髦的收获。

只有成为一个细分领域的绝对专家的时候,你的身价才有市场溢价的可能。







个人的全球视野

为什么中国程序员比美国程序员更加好学努力,但全球的影响力却不在一个层级?

- **领先性**:从历史角度讲,在IT领域,美国毫无疑问是领先的,中国只是追随者
- 02 **先进性**: 美国掌握着IT领域更为前沿的技术
- 03 **创新性**:作为后来者,开发的产品创新性不够,价值就会缩水
- **在全球舞台,发声太少**:几大主流的 IT 交流平台,比如 hacker news, reddit 等,包括 LinkedIn, youtube 上,发声的中国程序员寥寥无几,自然没有影响力



如何打造全球视野

- □ 从习惯看中文的资料、教材、论坛、技术博客,到看英文的
- ☑ 用中英文两种语言分享技术博客,往几大主流的IT交流平台上同步发表
- 3 多多参加 GitHub 开源项目,与全球开发者进行技术探讨 (TDengine 开源地址: https://github.com/taosdata/TDengine)

追求卓越的研发文化

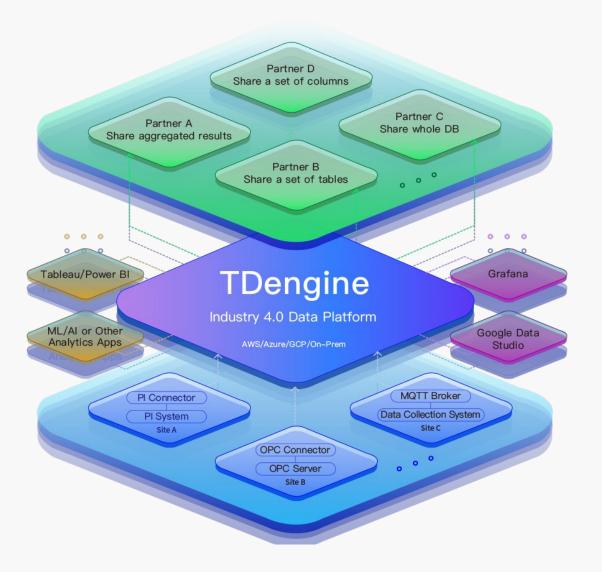




追求卓越

TDengine 的研发文化是追求卓越的文化:

- (五) 任何细小的工作,都应该以全球或同行先进水平 作为指标
- 02 达不到标准的,都应该自觉学习,并在有限的时间内达到工作标准

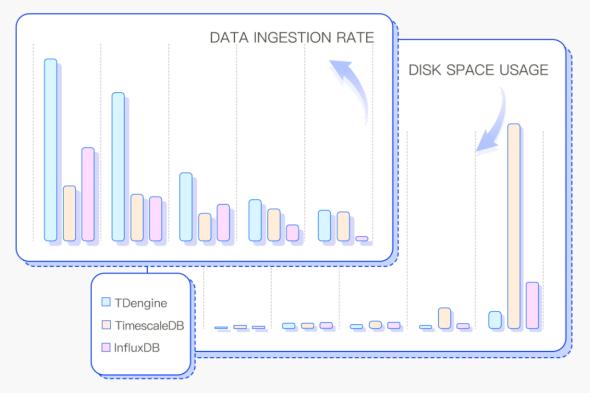






卓越的表现之一:产品性能

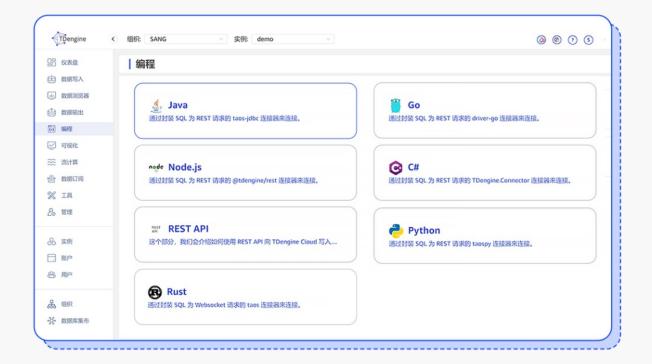
- 01 相对通用数据库,读、写、数据压缩性能至少高十倍以上
- 可将典型的物联网、车联网、工业互联网大数据平台的总 拥有成本降低至少 50%
- TSBS 基准测试结果显示,相对于 InfluxDB、TimescaleDB,性能也是远超 (进入 TDengine 官网 <u>www.taosdata.com</u> 可查阅完整报告)







卓越的表现之二:产品的易用性

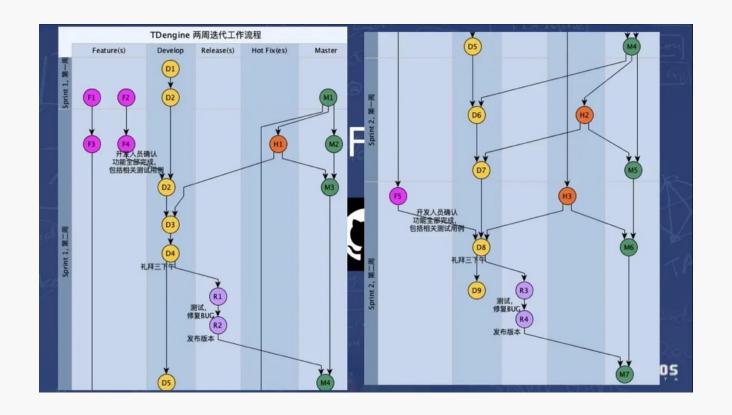


- TDengine 支持各种数据源,不需要一行代码仅需做少量配置即可将数据写入
- 采用标准 SQL 做查询和流式计算,支持各种编程语言,没有学习成本,可立即上手
- 可以通过 TDengine Cloud 立即使用体验,快速验证自己的应用场景



卓越的表现之三: 产品的稳定性

- 01 形成了基于 GitHub 的完整 CI/CD 流程
- 02 测试代码接近百万行
- 03 全自动测试
- 04 2600 核机器 7x24h 工作

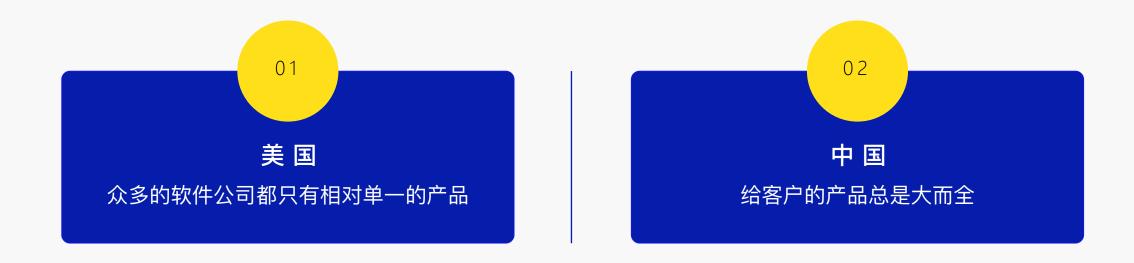


产品专注&产品全球化





产品高度专注





如何做?

- 以数据库为例,全国有名号的数据库产品至少 200 款,996 的情况下人力和财力的投入远不敌 Oracle, SQL Server、MongoDB
- 啶 在大量开源软件存在的情况下,无论是在中国还是美国,任何一个细分市场,都只有前三名才能生存
- TDengine 只做时序数据库,从 5 个人到 80 多人,坚持六年时间投入大量人力物力只打磨这一款产品



全球化思维

在软件产品的全球市场定位上,中美之间的差别又是天壤之别:

- 美国:任何一家公司的软件或互联网服务,产品定位都是服务全球客户
- ▶ 中国: 99% 是服务中国的客户,还有更多的想的 是国产替代的生意

出现这一现象的原因分析:

- ▶ 语言障碍
- ▶ 认知错误,认为中国市场足够大
- > 软件出海难度大



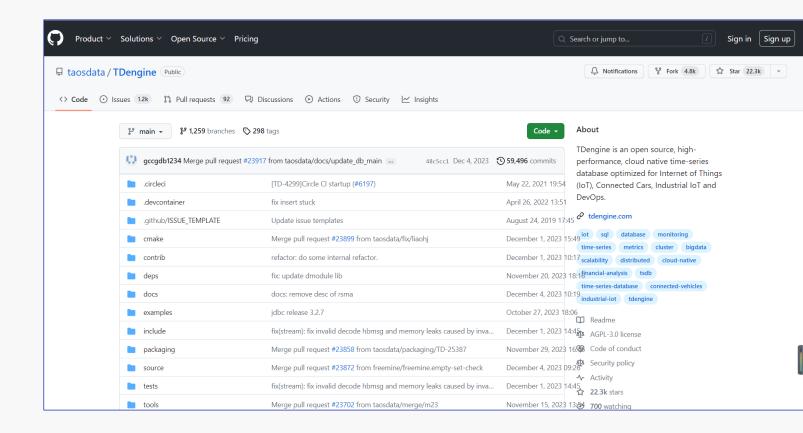


如何走向全球

- 01 依靠颠覆式的技术
- ② 依靠创新的商业模式 —— 开源

以 TDengine 为例,开源带来了:

- ➤ 439.4k 全球安装实例
- 22.3k GitHub star
- 美国的商业化客户





成功交付&高效开发方法论





以终为始

Working Backwords 是一提高工作效率的极为有效的方法,核心如下:

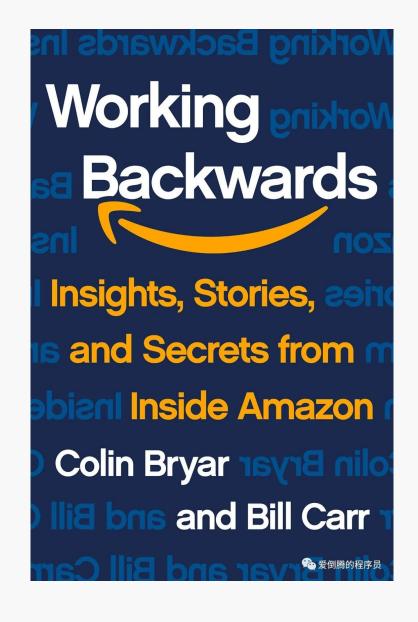
- 01 做任何事情,我们一定要先清楚目的和目标
- 02 很多时候,我们对问题或任务只有一个模糊而不清晰的了解
- 03 如果对要解决的问题和任务有清晰的描述,其实问题已经解决了一半
- 04 不仅问题很清晰,而且解决的步骤、计划反复推演了,问题已经解决了大半
- 05 初期的投入时间多,大大节省了后续的时间,而且让任务的完成时间可预期



产品开发五步走

按照"以终为始"的做事原则,我们工作的先后顺序应为:

- 01 起草新功能、大版本的宣传稿
- 02 起草好用户手册
- 03 模块划分,定义模块 API
- 04 模块本身的设计
- 05 编码、测试,不断迭代





研发的考核指标

我的考核指标仅仅一个:是否完成 JIRA 上分配的关键任务







陶建辉 / Jeff Tao

> Email: jhtao@taosdata.com

➤ Wechat: TDengine-CEO

➤ Weibo: 陶建辉-Jeff

▶ 微信公众号: 爱倒腾的程序员

> github.com/taosdata

> www.taosdata.com



TOP1%%®

100

INN

INN

100

主办方 **msup**®

no ino ino

100 100 100

nn 1nn 1nn

100 100 100

100 100 10

微信官方公众号: 壹佰案例

关注查看更多年度实践案例