LinkedIn 在 AGI 领域的应用

戴嘉婧 LinkedIn 产品经理

公众号/b站: 小戴没得觉睡 - 海外最大的华人产品经理社区



讲师简介





戴嘉婧

- LinkedIn premium 产品经理, 曾负责 LinkedIn C 端用 户增长和广告联盟用户识别
- 在此之前曾负责一个利用 AI 识别视频非法内容的创业团队,被业界 acquihire
- 公众号/b 站:小戴没得觉睡 海外最大的华人产品经理 社区







目录

- 战略分析
 - 竞争分析: AGI 的时代, 公司竞争优势在哪里?
 - LinkedIn 的三个供求市场
- 用户场景分析
 - LinkedIn 目前 AGI 的应用
 - 产品效果分析及经验总结
- 问答

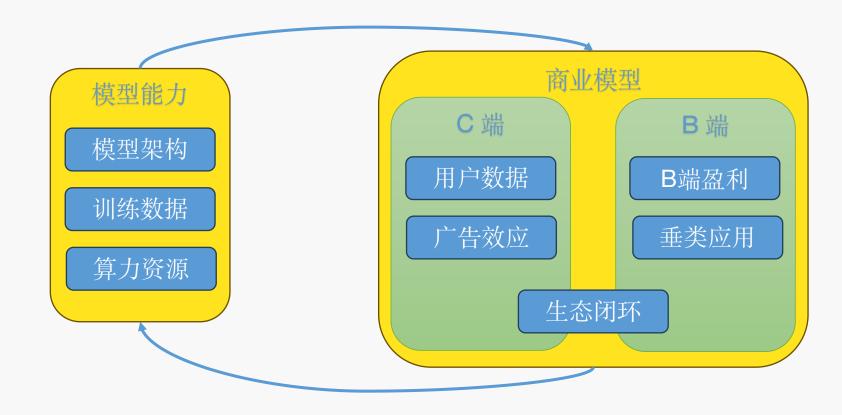






msup®

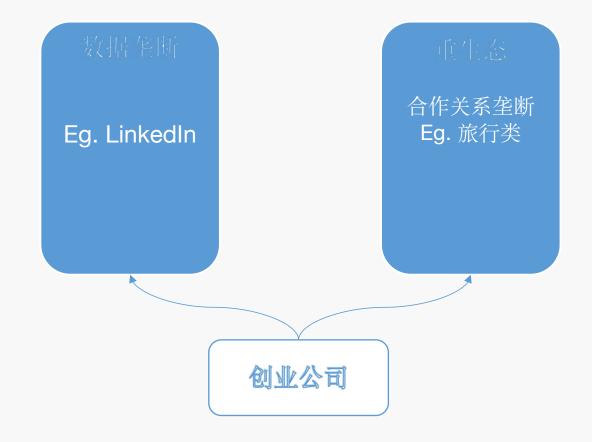
AGI 生态 - 大模型层







AGI 生态 - 应用层



LinkedIn 6 product orgs

- Flagship
- LinkedIn Talent Solutions
- Flagship growth
- Trust and Safety
- LinkedIn Marketing Solutions
- LinkedIn Sales Solutions



msup®

LinkedIn 3 marketplaces



Knowledge Marketplace 内容生态

Talent Marketplace 人才市场

Product & Service Marketplace 产品服务市场

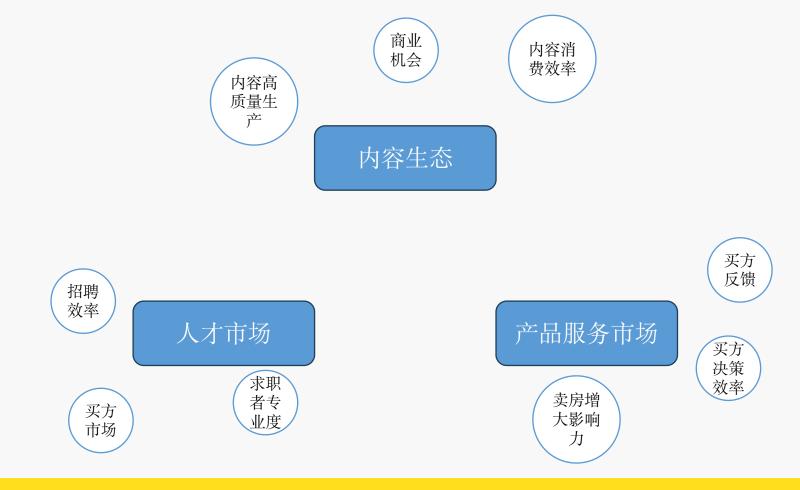
用户场景分析



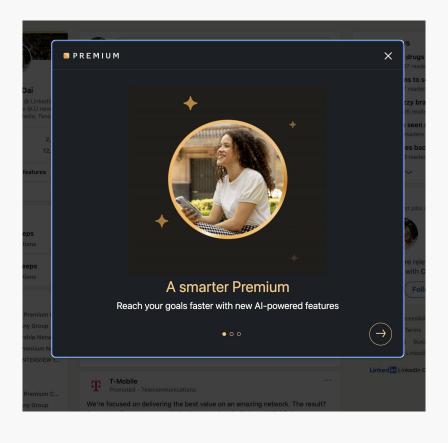


应用 AGI 的目的

解决用户痛点,维护供求关系平衡,提升市场交易效率,打造全新用户体验



msup[®]





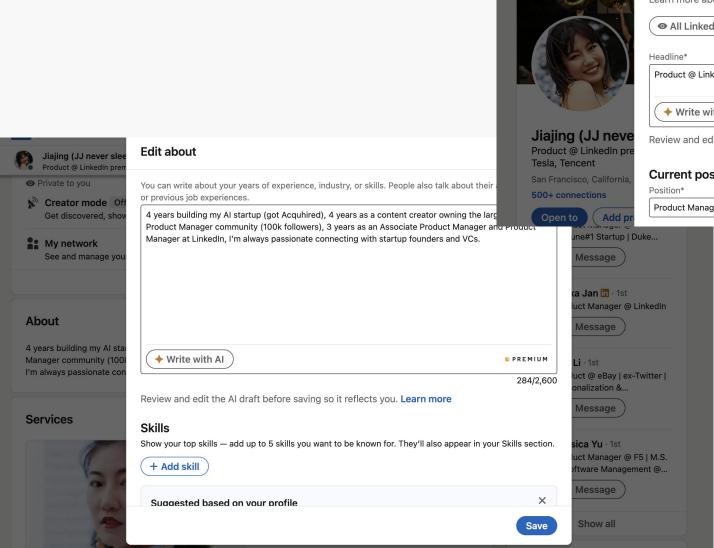


为什么 LinkedIn premium 先行?





个人档案编写





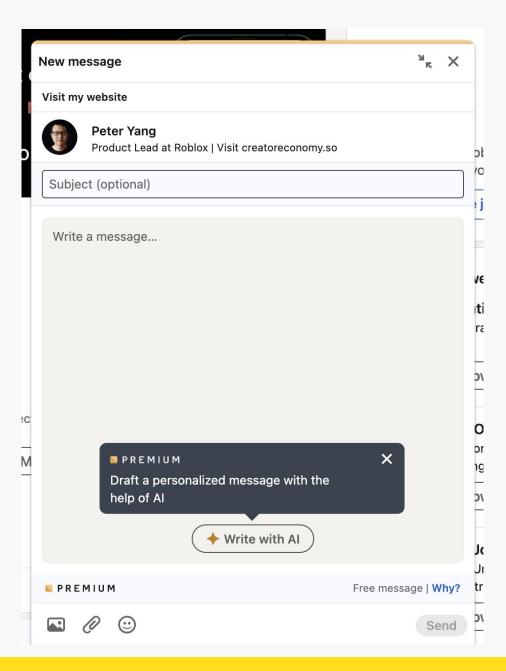
As a member, I want my profile to get more views so that I could get hired easier and generate more leads.



She/Her



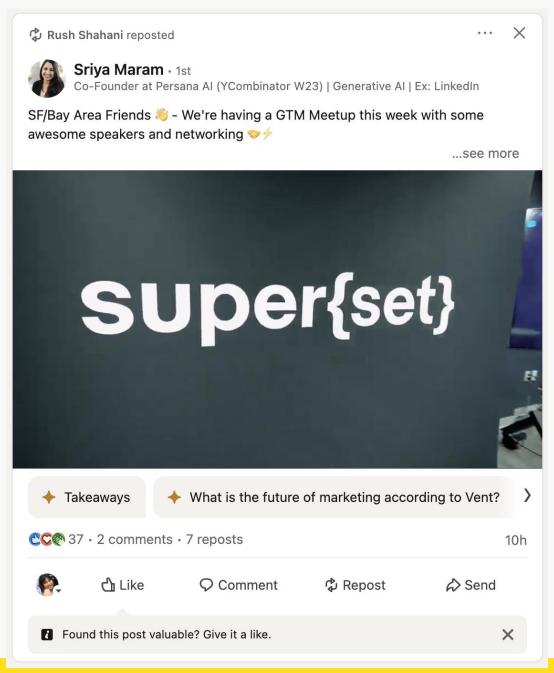
消息撰写



As a member, I want to send out professional messages so that I could get more opportunities through responses.



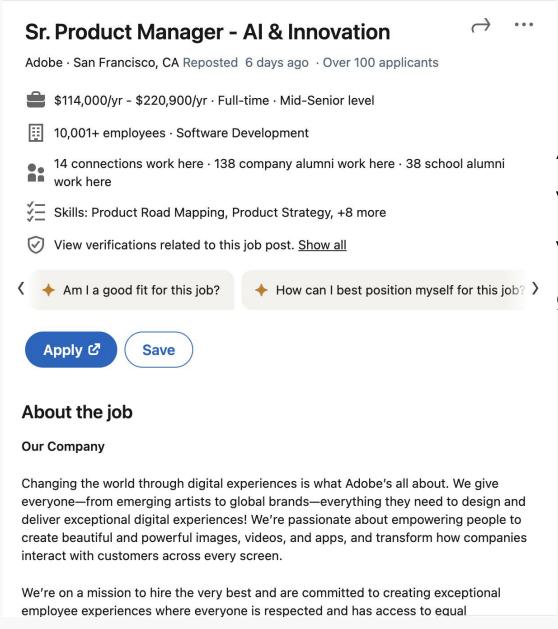




As a member, I want to understand whether that person is worth reaching out asap.



人才市场



As a member, I want to understand whether this job is a good fit for me.



经验总结

- 战略决策过程: AGI要放眼行业, 而并不是单一产品线
- Prompt engineering 是互联网行业各个工种的未来必备技能
- AGI 早期可以利用用户热情得到正向盈利和用户反馈
- 项目执行速度要快: 执行速度>创业公司爬数据的速度
- GenAI 提升效率要基于行业能力之上





B端都在做什么

LinkedIn Talent/Marketing/Sales Solutions copilot









LinkedIn mission

Connect the world's professionals to make them more productive and successful







• 微信/b站: 小戴没得觉睡

• LinkedIn/YouTube: JJ Never Sleeps



TOP1%%®

INN 1NN

100

100

_{主か方} msup[®]

100 100 1

INN 1NN

100 100

100 100

100 100 100

微信官方公众号: 壹佰案例

微信官万公众号: 壹佰案例 关注查看更多年度实践案例