

EJERCICIO DE PREVENTA

SISTEMAS DE GESTIÓN EMPRESARIAL

CELIA SOTO MARTÍNEZ



2º DESARROLLO DE APLICACIONES MULTIPLATAFORMA.

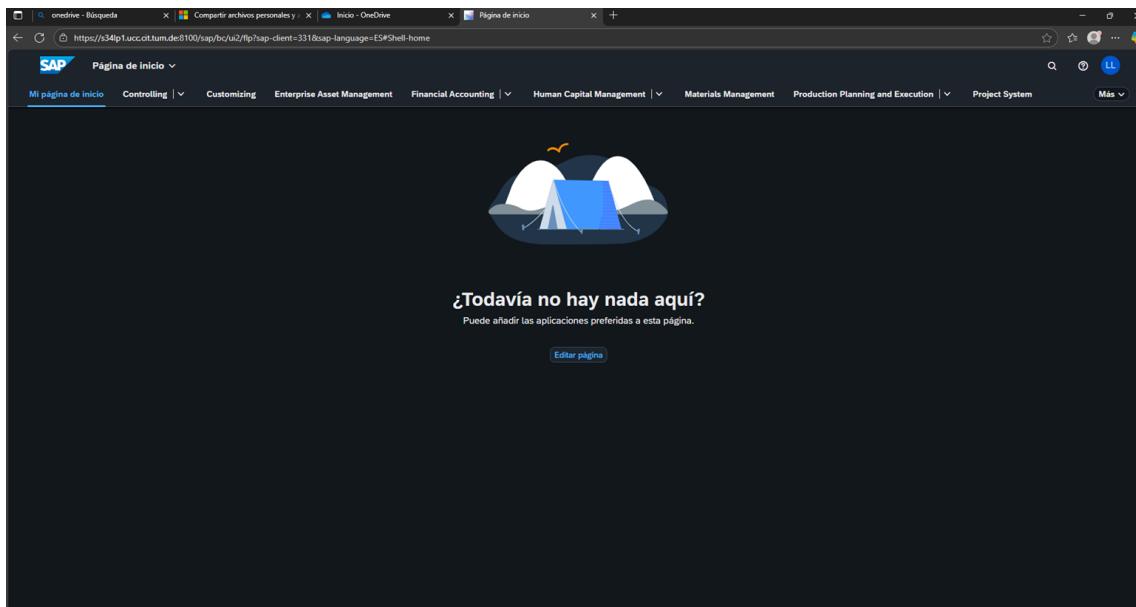


ÍNDICE

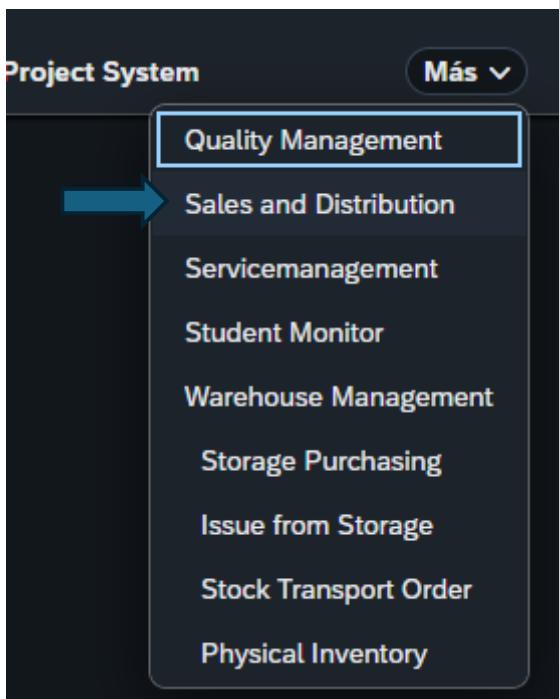
CREACION DE UNA AREA DE VENTAS.....	3
AÑADIR T-SHIRT Y WATER BOTTLE EN ESPAÑOL.....	9
SOLICITUD DE OFERTA.....	15

CREACION DE UNA AREA DE VENTAS.

Nos metemos en Fiori



Hacemos clic en **Más-> Sales and Distribution.**



Al hacer clic en Sales and Distribution se abrirá la siguiente ventana:

The screenshot shows the SAP Launchpad interface. At the top, there are several menu items: Página de inicio, Mi página de inicio, Controlling, Customizing, Enterprise Asset Management, Financial Accounting, Human Capital Management, Materials Management, Production Planning and Execution, Sales and Distribution (which is highlighted in blue), and Más. Below the menu, there are three main sections: Sales Representative, Sales Person, and Warehouse Employee. Each section contains several cards with icons and text. In the Sales Person section, the first card is titled "Gestionar datos maestros del interlocutor comercial" and has a value of 17. In the Warehouse Employee section, the first card is titled "Creación de entregas de salida De pedidos de cliente" and has a value of 10.

Hacemos clic en **Gestionar datos maestros del interlocutor comercial**.

Comprobamos que exista en el área de ventas.



Buscamos al Solicitante **Rocky*** para que me saque todos y elijo el que acaba con mi número. (22)

The screenshot shows the "Gestión de socios comerciales" search results page. The search bar at the top contains the text "rocky*". The results table below has columns for Interlocutor clal., Población, Código postal, País/region, and Rol. There are eight entries, all of which are "Deudor (FLCU00), Cliente (FLCU01)". The last entry in the list ends with the number "(22)".

Interlocutor clal.	Población	Código postal	País/region	Rol
Rocky Mountain Bikes 125000	Denver	80207	US	Deudor (FLCU00), Cliente (FLCU01)
Rocky Mountain Bikes 125001	Denver	80207	US	Deudor (FLCU00), Cliente (FLCU01)
Rocky Mountain Bikes 125002	Denver	80207	US	Deudor (FLCU00), Cliente (FLCU01)
Rocky Mountain Bikes 125003	Denver	80207	US	Deudor (FLCU00), Cliente (FLCU01)
Rocky Mountain Bikes 125004	Denver	80207	US	Deudor (FLCU00), Cliente (FLCU01)
Rocky Mountain Bikes 125005	Denver	80207	US	Deudor (FLCU00), Cliente (FLCU01)
Rocky Mountain Bikes	Denver	80207	US	Deudor (FLCU00), Cliente (FLCU01)

Hacemos clic en Cliente.

Función	Inicio de validez	Fin de validez
Deudor FLCU00	18.08.2021	31.12.9999
Cliente FLCU01	18.08.2021	31.12.9999

Organización de ventas	Canal de distribución	Sector	Bloqueo de entrega	Bloqueo de factura	Bloqueo de ...	Cuenta con deudor
US West (UW00)	Internet (IN)	Accessories (AS)				>
US West (UW00)	Internet (IN)	Bicycles (BI)				>
US West (UW00)	Wholesale (WH)	Accessories (AS)				>
US West (UW00)	Wholesale (WH)	Bicycles (BI)				>

Observamos que existe el área de ventas y como vemos, no existe la que necesitamos que es **UE00-WH-AS**, por lo tanto, tenemos que crearla.

Volvemos para atrás y hacemos clic en **EDITAR**.

Volvemos a entrar en cliente haciendo clic en la flecha que se encuentra al final:

Hacemos clic en **AREA DE VENTAS**

crear con referencia-> clic

En organización de ventas hacemos clic en **UE00-WH-AS**.

Organización de ventas	Nombre de organización de ventas	Canal de distribución	Sector
UE00	US East	IN	BR
UE00	US East	WH	00
UE00	US East	WH	AS
UE00	US East	VH	BI
UW00	US West	IN	AS
UW00	US West	VH	00
UW00	US West	VH	AS
UW00	US West	VH	BI
DB00	Germany Bavaria	BS	BI

Nos aparece las siguientes organizaciones y elegimos: **UE00-WH-AS**.

Numero Socio Comercial: 125022, dicho número nos aparece debajo del nombre de nuestro cliente, en este caso Rocky Mountain Bikes.

Socio comercial	Nombre del socio comercial	Nombre	Apellido	Nombre de organización
125022	Rocky Mountain Bikes			Rocky Mountain Bikes

Le seleccionamos → Aceptar.

Socios comerciales				
Socio comercial	Nombre del socio comercial	Nombre	Apellido	Nombre de organización
125022	Rocky Mountain Bikes			Rocky Mountain Bikes

Cogemos la UW00 WH AS como referencia luego haremos cambios en ella

Organización de ventas

Mostrar filtros

Elementos (4)

Organización de ventas	Nombre de organización de ventas	Canal de distribución	Sector
UW00	US West	WH	BI
UW00	US West	WH	AS
UW00	US West	IN	AS
UW00	US West	IN	BI

Cancelar

Crear con referencia

Objetivo

Referencia

Organización de ventas: UE00 (UE00) X

Organización de ventas: UW00 (UW00) X

Canal de distribución: WH

Canal de distribución: WH

Sector: AS

Sector: AS

Copiar Cancelar

Al finalizar vemos que todos los campos se han completado, seguidamente

hacemos clic en copiar.

Cambiamos el centro suministrador a Miami y el incoterm también a Miami.

Detalles del área de ventas

Pedidos de cliente	Facturación	Expedición	Contabilidad	Entregas parciales	Precio y estadísticas
Zona de ventas:	Fechas de facturación:	Prioridad de entrega:	Grupo de imputación:	Entrega parcial por posición:	Grupo de precios:
		02	Ingresos nacionales		
Grupo de clientes:	Versión de incoterms:	Centro suministrador:		Entrega completa necesaria:	Esquema de cliente:
		DC Miami (MI00)		<input type="checkbox"/>	Estándar (1)
Oficina de ventas:	Incoterms:	Condiciones de entrega:		Entregas parciales máximas:	Lista de precios:
	Frances a bordo (FOB)	Estandar		9	
Grupo de ventas:	ID de ubicación de incoterms 1:	Otra combinación:			
Grupo de autorizaciones:	Ubicación de incoterms 1:	Relevante POD:			
	Miami	<input type="checkbox"/>			
Cuenta con deudor:	ID de ubicación de incoterms 2:	Tolerancia limitada:			
		<input type="checkbox"/>			
Probabilidad de pedido en porcentaje:	Ubicación de incoterms 2:	Tolerancia por suministro insuficiente:			
		0,0			
Propuesta posiciones:	Plan de lista de facturas:	Tolerancia de suministro excesivo:			
		0,0			
Clasificación ABC:	Área de control de créditos:				
Procedimiento de cliente PP:	Procedimiento de garantía de pago:				

Se ha actualizado el borrador [Aplicar](#)

Y hacemos clic en Aplicar → Aplicar → Guardar

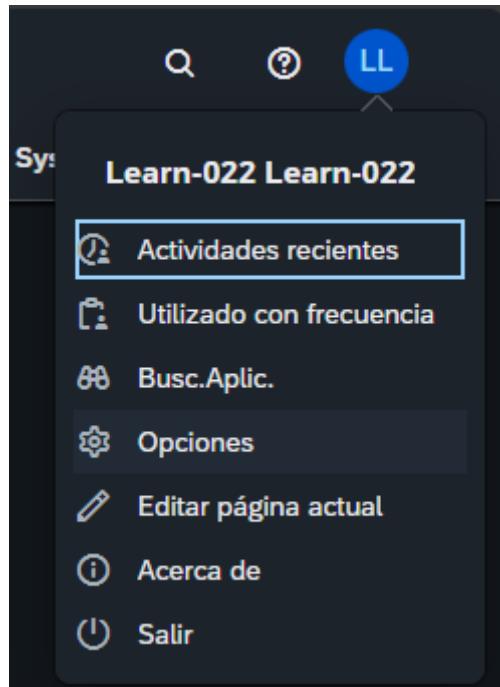


De esta forma ya hemos creado la nueva ÁREA DE VENTAS para este cliente.

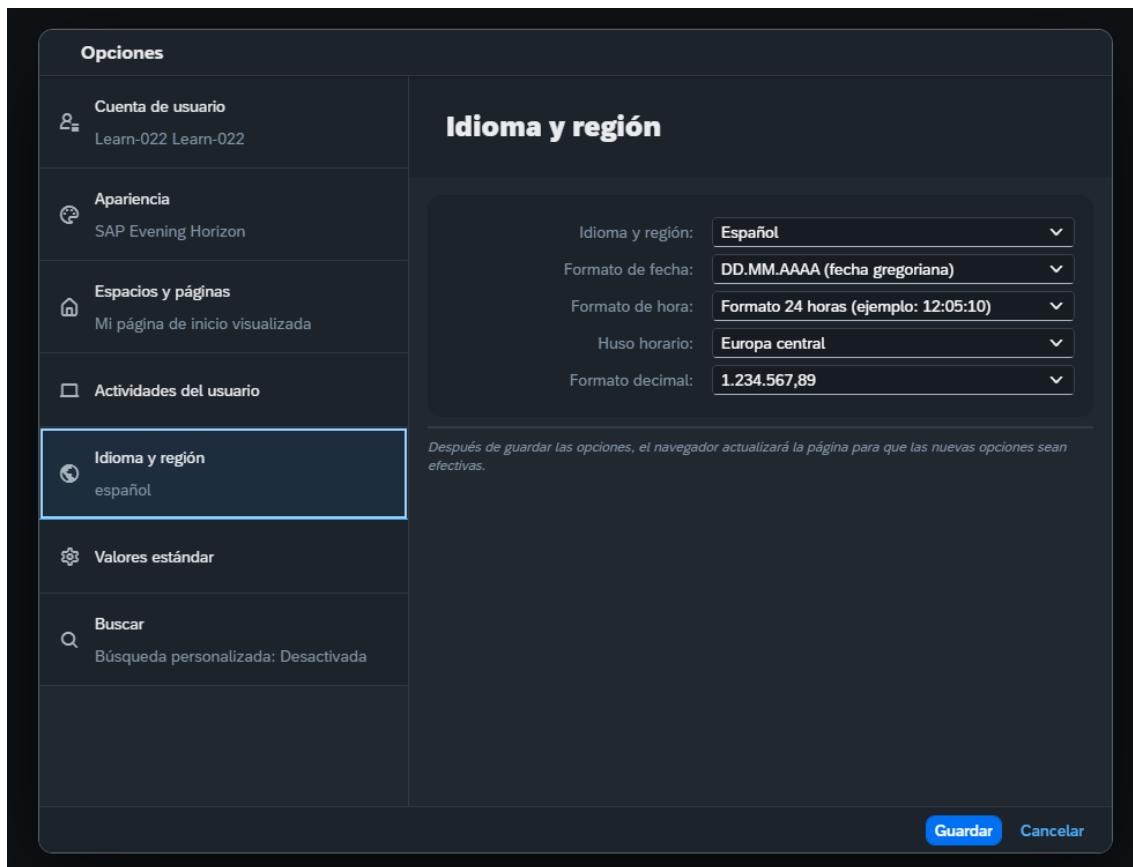
AÑADIR T-SHIRT Y WATER BOTTLE EN ESPAÑOL.

Primero debemos cambiar el idioma.

Hacemos clic en **LL → Opciones**.



Idioma y región, cambiamos Español a Inglés.

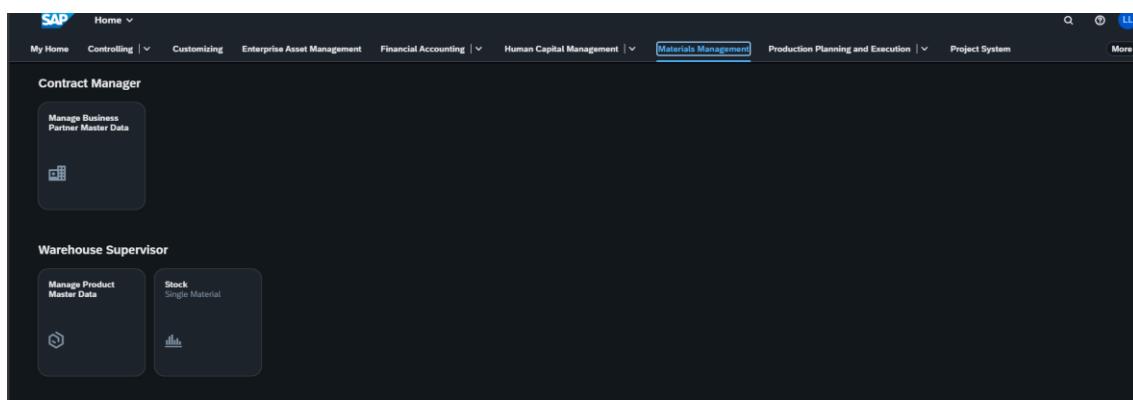


Idioma y región: **Inglés**

Clic en GUARDAR.

Una vez que ya hemos cambiado el idioma comenzamos:

Lo primero que debemos hacer es clic en Materials Management.



Clic → Manage Product Master Data.



Nos aparecerá la siguiente pantalla:

A screenshot of the SAP Manage Product Master Data interface. The top navigation bar includes the SAP logo, the title "Manage Product Master Data", and a dropdown menu set to "Standard". Below the header are search and filter fields for "Editing Status", "Product", "Product Description", "GTIN", "Product Group", and "Product Category". A toolbar with buttons for "Create", "Copy", "Mass Processing", "Show in Hierarchy", "Delete", and other actions is located above the main table. The main area displays a table titled "Products" with columns for "Image", "Description / ID", "Group / Type", "GTIN", "Product Category", and "Last Changed". A message at the bottom of the table says "To start, set the relevant filters.".

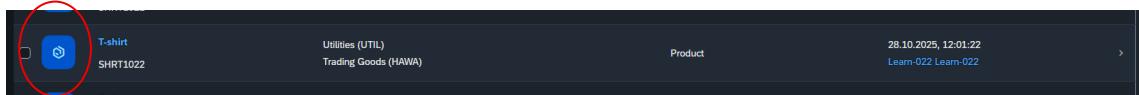
Producto Group: hacemos clic en los cuadritos y después seleccionamos Utilidades, dependiendo en que clasificación este nuestro material, sino también podemos buscarle por su nombre.

A screenshot of the SAP Manage Product Master Data interface with a modal dialog box open. The dialog is titled "Product Group" and has two tabs: "Search and Select" (which is active) and "Define Conditions". It contains a search bar and a "Show Filters" button. Below the search bar is a table titled "Items (7)" with columns for "Product Group" and "Product Group Description". The table lists the following items: BIKES (Finished Bikes), RAW (Raw Materials), SERV (Services), SFTY (Safety Gear), SPARE (Spare Parts), UTIL (Utilities), and WHEEL (Wheel Assembly). At the bottom of the dialog, there is a message "No Items or Conditions Selected" and buttons for "OK" and "Cancel".

Clic → GO.

A screenshot of the SAP Manage Product Master Data interface. The top navigation bar and search/filter fields are identical to the previous screenshot. The main table now shows a single row for a product named "t-shirt". In the "Product Group" column, the value "Utilities (UTIL)" is displayed with a small "X" icon to its right. The "Product Category" column shows "Utilities". The toolbar at the top of the table includes buttons for "Create", "Copy", "Mass Processing", "Show in Hierarchy", "Delete", and "Adapt Filters".

Escribimos T-Shirt → elegimos nuestro número → clic al paquete



Una vez dentro observamos como está en varios idiomas, pero no está en Español, hacemos clic → EDIT.

Clic en crear para tenerle en español

Language	Name	Language
ES	Spanish	ES
TR	Turkish	TR
FI	Finnish	FI
SV	Swedish	SV
BG	Bulgarian	BG
LT	Lithuanian	LT
LV	Latvian	LV
Z1	Customer reserve	Z1
HI	Hindi	HI
KK	Kazakh	KK

The screenshot shows the SAP Descriptions screen for a product named 'Camisetas'. The 'Language' column lists 'ES' (Spanish) as the active language, with the value 'Camisetas' entered. Other languages listed include German (DE), English (EN), French (FR), and Russian (RU). The 'Product' column shows the corresponding translations: 'T-Shirt' for DE, 'T-shirt' for EN, 'T-Shirt' for FR, and 'Футболка' for RU. At the bottom right, there are buttons for 'Save' and 'Discard Draft'.

Clic → **SAVE**

Volvemos a cambiar el idioma al español y hacemos todos los pasos para ver que hemos guardado el producto Camisetas.



Hacemos los mismos pasos anteriores para Botella de agua:

Volvemos a poner el idioma inglés, después hacemos clic y buscamos por *022(mi número) nos aparece water bottle, hacemos clic en él.

The screenshot shows the SAP Manage Product Master Data screen with a search query of '*022'. A blue arrow points to the row for 'Water Bottle' (BOTL1022), which is highlighted in the list. The product details are: Utilities (UTIL), Trading Goods (HAWA), Producto, and Last changed: 19.08.2021, 12:14:30 by Chris Reich.

Hacemos clic en él y después en EDIT:

Water Bottle

BOTT1022

Product Type: Trading Goods (HAWA) Base Unit of Measure: Each (EA)

Product Category: Product Revision Level:

Product Group: Utilities (UTIL) GTIN: -

GTIN Category: -

General Information Product Compliance Components Configuration Purchasing Sales Storage Warehouse Management Extended Service Parts Planning Distribution Chains Plants Valuation Areas Texts >

Basic Data

Division: Accessories (AS) Batch Management Required: No

Old Product Number: - Marked for Deletion: No

Created By: Chris Reich Last Changed By: Chris Reich

Created On: 19.08.2021, 12:14:30 Last Changed On: 19.08.2021, 12:14:30

Show More

Descriptions

Descriptions (4) Standard

Language	Product
German (DE)	Wasserflasche
English (EN)	Water Bottle
French (FR)	Bouteille d'eau / Gourde
Russian (RU)	Бутылка для воды

CREATE:

Descriptions

Descriptions (4) Standard

Language	Product
German (DE)	Wasserflasche
English (EN)	Water Bottle
French (FR)	Bouteille d'eau / Gourde
Russian (RU)	Бутылка для воды

Create Delete 🗑️ 🗑️ 🗑️

Al igual que antes añadimos el lenguaje y el nombre que nosotros queramos.

Descriptions

Descriptions (5) Standard

Language	Product
ES	Botella de agua
German (DE)	Wasserflasche
English (EN)	Water Bottle
French (FR)	Bouteille d'eau / Gourde
Russian (RU)	Бутылка для воды

Create Delete 🗑️ 🗑️ 🗑️

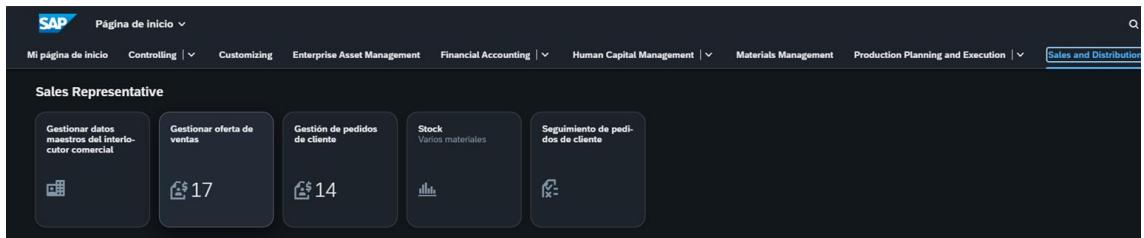
Draft updated Discard Draft

Save.

SOLICITUD DE OFERTA.

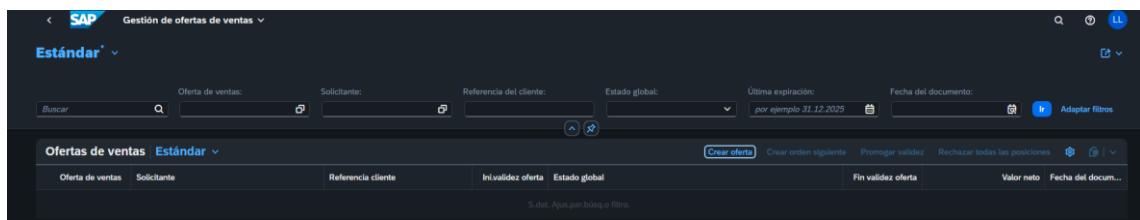
Para comenzar a hacer la solicitud de OFERTA.

1. Sales and Distribution



Hacemos clic en **Gestionar Oferta de Ventas**.

Nos aparece la siguiente **CREAR OFERTA**.



Crear oferta

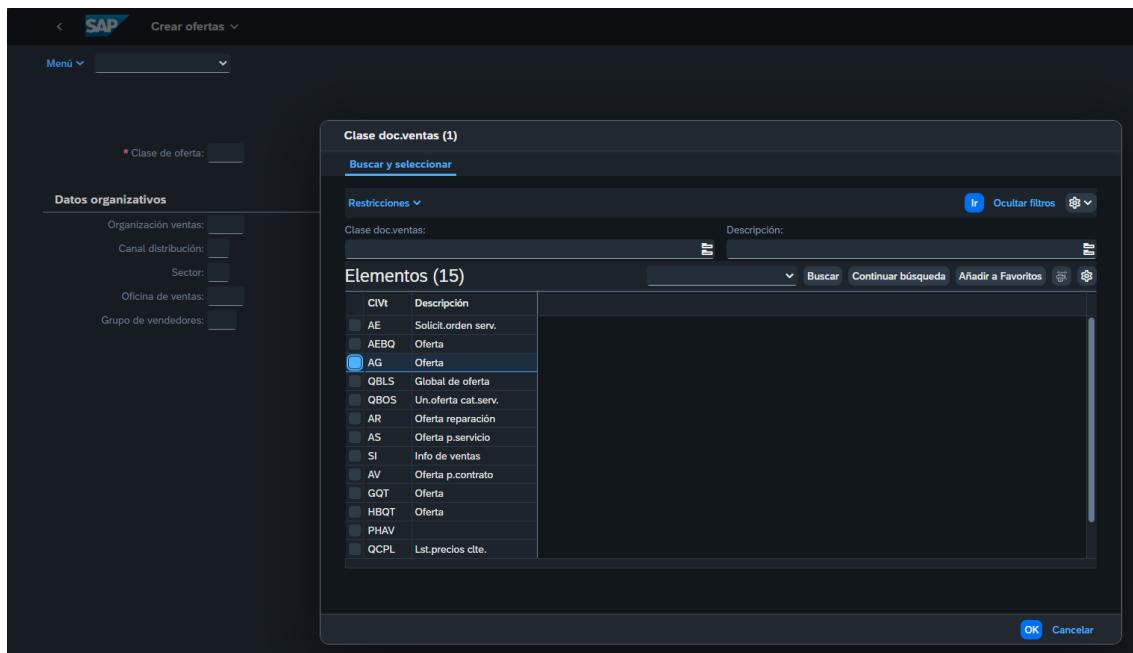
Y hacemos clic en los cuadritos que salen a la izquierda de Clase de oferta.

* Clase de oferta:

Datos organizativos

Organización ventas:	<input type="text"/>
Canal distribución:	<input type="text"/>
Sector:	<input type="text"/>
Oficina de ventas:	<input type="text"/>
Grupo de vendedores:	<input type="text"/>

Elegimos AG Oferta →OK



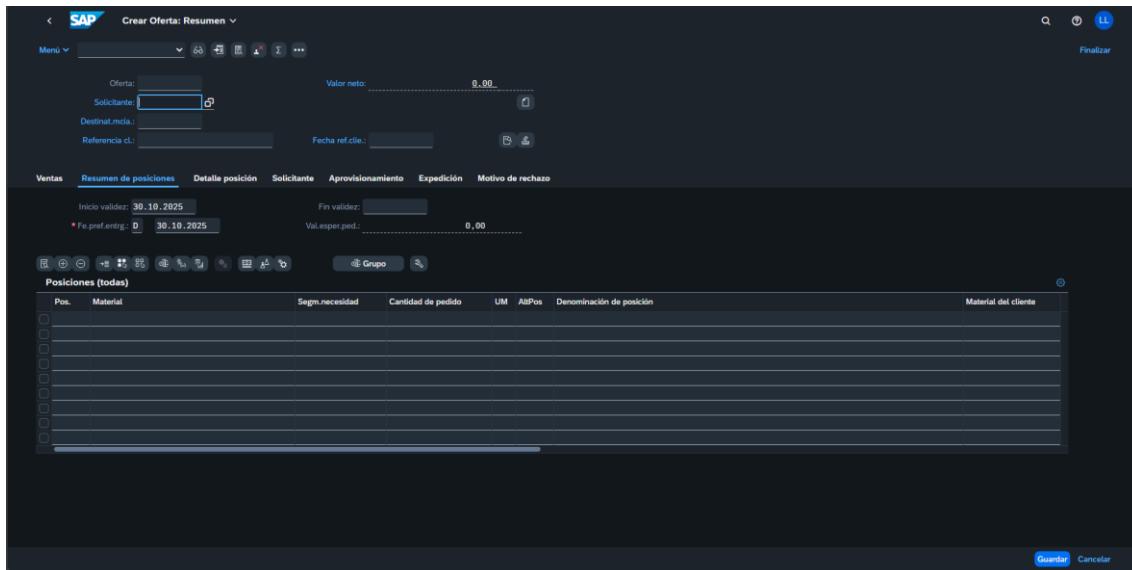
Introducimos los datos de la organización de ventas: **UE00-WH-AS**

* Clase de oferta: **AG Oferta**

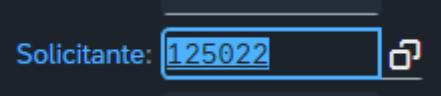
Datos organizativos

Organización ventas:	UE00	US East
Canal distribución:	WH	Wholesale
Sector:	AS	Accessories
Oficina de ventas:		
Grupo de vendedores:		

Hacemos clic en ENTER y nos aparecerá la siguiente ventana:

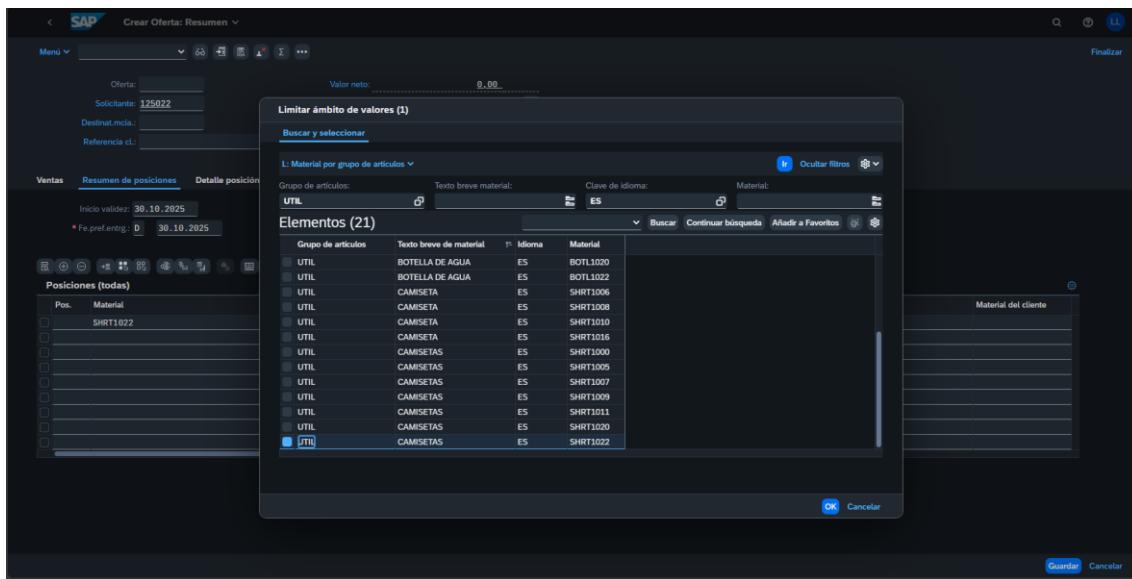


Escribimos el número del socio comercial, y lo escribimos en el hueco del



Solicitante, recordamos que esto es lo siguiente:

Hacemos clic en Material y, a continuación, hacemos clic en los cuadritos, nos aparecerá la siguiente imagen, elegimos UTIL ya que nuestros objetos pertenecen a esa área y hacemos clic en ENTER elijo la mía **022**



Grupo de artículos → clic en los cuadritos y elegimos **UTIL**.

Grupo art.	Denom.gr.artic.	Descripción 2 del grupo de artículos
BIKES	Finished Bikes	Finished Bikes
RAW	Raw Materials	Raw Materials
SERV	Services	Services
SFTY	Safety Gear	Safety Gear
SPARE	Spare Parts	Spare Parts
<input checked="" type="checkbox"/> UTIL	Utilities	Utilities
WHEEL	Wheel Assembly	Wheel Assembly

Y ahora hacemos lo mismo con la botella de agua

Grupo de artículos	Texto breve de material	Idioma	Material
UTIL	BOTELLA DE AGUA	ES	BOTL1005
UTIL	BOTELLA DE AGUA	ES	BOTL1006
UTIL	BOTELLA DE AGUA	ES	BOTL1007
UTIL	BOTELLA DE AGUA	ES	BOTL1008
UTIL	BOTELLA DE AGUA	ES	BOTL1009
UTIL	BOTELLA DE AGUA	ES	BOTL1010
UTIL	BOTELLA DE AGUA	ES	BOTL1011
UTIL	BOTELLA DE AGUA	ES	BOTL1016
UTIL	BOTELLA DE AGUA	ES	BOTL1020
<input checked="" type="checkbox"/> UTIL	BOTELLA DE AGUA	ES	BOTL1022
UTIL	CAMISETA	ES	SHRT1006
UTIL	CAMISETA	ES	SHRT1008
UTIL	CAMISETA	ES	SHRT1010

Selecciono la botella de agua y hacemos clic en este icono:

Pos.	Material	Segm.necesidad	Cantidad de pedido	UM	AltPos	Denominación de posición
10	SHRT1022			2 C/U		T-shirt
20	BOTL1022			5 C/U		Water Bottle

Clic en ENTYER y observamos que el Solicitante y el destinatario se rellena lo siguiente:

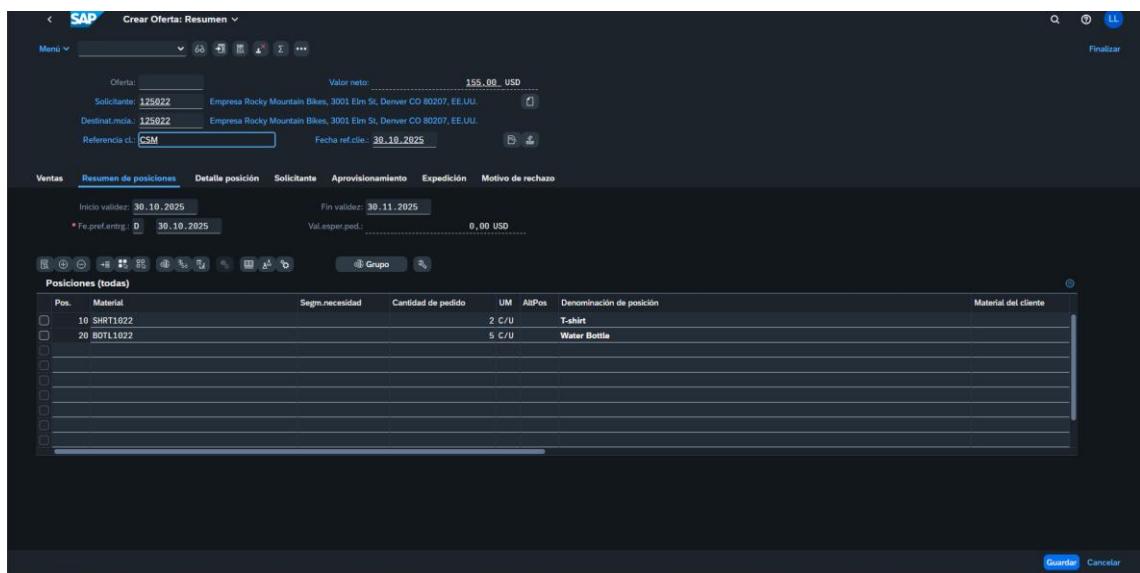
Solicitante: <u>125022</u>	Empresa Rocky Mountain Bikes, 3001 Elm St, Denver CO 80207, EE.UU.
Destinat.mcia.: <u>125022</u>	Empresa Rocky Mountain Bikes, 3001 Elm St, Denver CO 80207, EE.UU.

Escribimos también la fecha de validez, desde hoy 1 mes.

Fin validez: 30.11.2025 

Referencia (yo en mi caso he escrito mis iniciales: CSM) y la fecha de referencia del cliente (hoy).

Referencia cl.: <u>CSM</u>	Fecha ref.clie.: <u>30.10.2025</u>
----------------------------	------------------------------------



Después seleccionamos la botella ya que es a ella a la que vamos a aplicar un descuento y hacemos clic en el siguiente ícono:



Nos colocamos abajo y hacemos clic a los cuadraditos, elegimos K004: Materiales, el cual nos aplica descuento por material

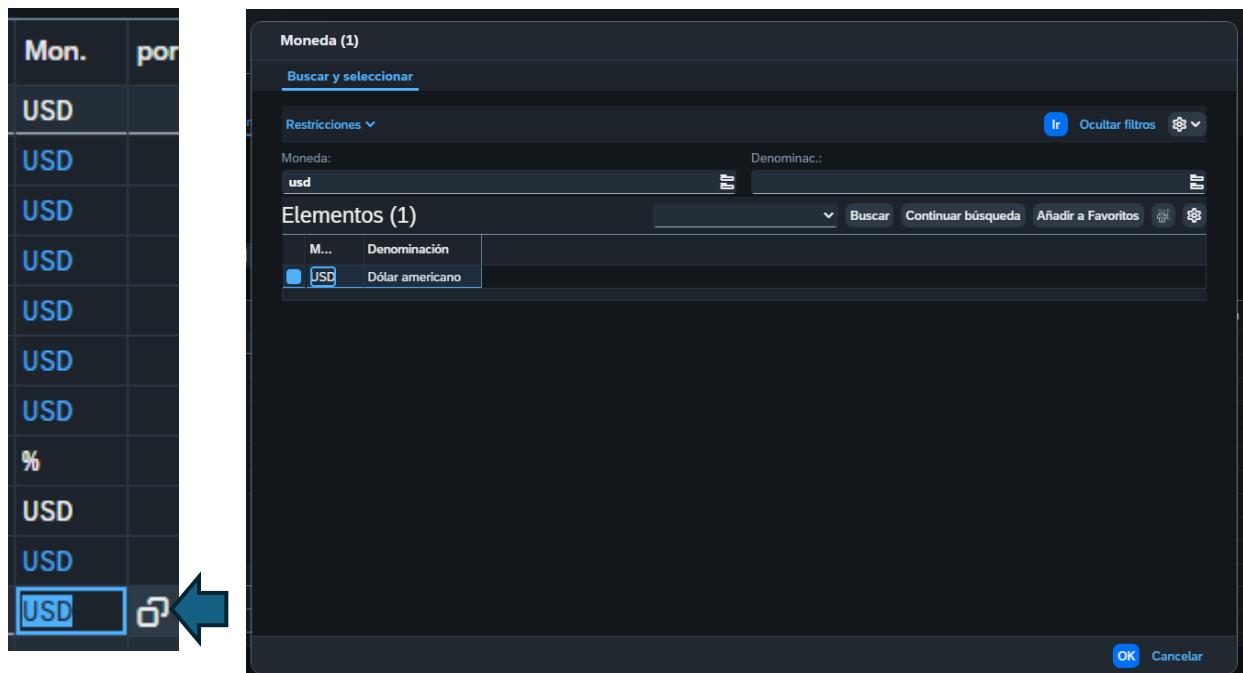
The screenshot shows the SAP Fiori interface for creating an offer. On the left, there is a table of price elements (Elem.precio) with various rows like 'Precio', 'Bruto', 'Importe descuento', etc. A red arrow points to the checkbox next to 'K004 Material' in the list. On the right, a modal dialog titled 'Clase de condición (1)' (Condition Class (1)) is open, showing a list of condition classes. 'K004 Material' is selected and highlighted with a blue border. Below the list, there is a table with columns 'MonCd' and 'Est.' containing values like '0,00', '0,00', etc.

Clic → OK

Escribimos 1 (o la cantidad que nos digan) en importe

A close-up of a digital input field labeled 'Importe'. The value '1' is entered in the field. The background shows other rows of the same input field, all containing '20,00' except for the first one which contains '1'.

En **Moneda** hacemos clic en los cuadritos y buscamos USD.

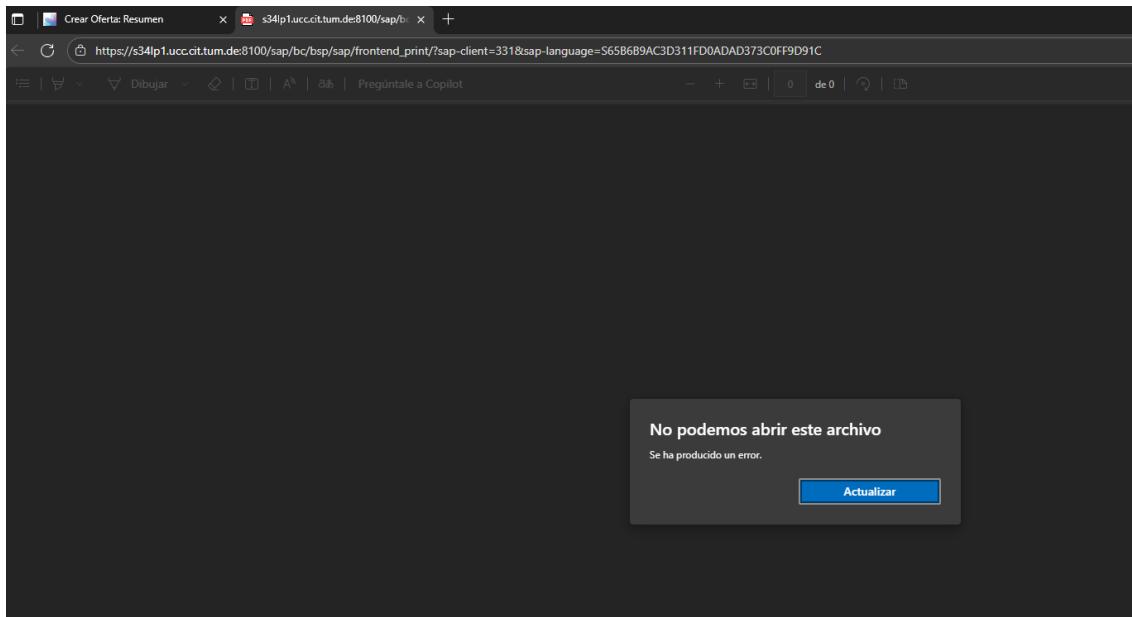


Hacemos clic en ENTER y observamos que se ha aplicado el descuento

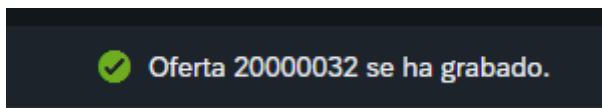
I...	CICd	Descripción	Importe	Mon.	por	UM	Valor condición	Mon.	Status	ConCon	Comp.ATO/MTS	UMB	DeCoCo	UM	Valor condición	MonCd Est.
<input type="checkbox"/>	PR00	Precio	20,00	USD	1	C/U	100,00	USD	1			C/U	1	C/U	0,00	
<input type="checkbox"/>	K004	Material	1,00	USD	1	C/U	5,00	USD	1			C/U	1	C/U	0,00	
		Importe descuento	1,00	USD	1	C/U	5,00	USD	1			C/U	1	C/U	0,00	
		Base de repobl.	19,00	USD	1	C/U	95,00	USD	1			C/U	1	C/U	0,00	
		Neto posición	19,00	USD	1	C/U	95,00	USD	1			C/U	1	C/U	0,00	
		Valor neto 2	19,00	USD	1	C/U	95,00	USD	1			C/U	1	C/U	0,00	
		Importe final	19,00	USD	1	C/U	95,00	USD	1			C/U	1	C/U	0,00	
		SKTO Dto.pronto pago	0,0000	%			0,00	USD	0			0		0,00		
		VPRS Prec.factor.interna	10,00	USD	1	C/U	50,00	USD	1			C/U	1	C/U	50,00	USD
		Estándar, EEUU con Jue...	9,00	USD	1	C/U	45,00	USD	1			C/U	1	C/U	0,00	

Para finalizar clic en: **Guardar**.

Observamos que se abrirá una pantalla nueva:



Nos volvemos a nuestra pantalla de Fiori y observamos abajo el siguiente mensaje:



Volvemos hacia atrás hasta llegar a: **Sales and Management** y volvemos a entrar en **Gestión de oferta de ventas**.

Escribimos en la barra de búsqueda el número con el que acaba mi oferta en mi caso ***032** y observo que se ha creado correctamente

The screenshot shows the SAP Fiori interface for Offer Management. The search bar at the top contains the number *032. The main table below shows one offer entry:

Oferta de ventas	Solicitante	Referencia cliente	Invalidate oferta	Estado global	Fin validez oferta	Valor neto	Fecha del docum...
20000032	Rocky Mountain Bikes (125022)	CSM	30.10.2025	Pendiente	30.11.2025	155,00	USD 30.10.2025 >

