**岗位生产工作价值量化**

时光如白驹过隙，本人自9月进入钢塑转换产品对接服务团队以来匆匆已过去三个多月了，现将11月工作量化情况做如下汇报。

本人的工作内容主要是拜访华东区域、西南区域的客户，维护与改善和客户的关系，并为客户提供及时的技术服务支持。11月1日到11月30日，华东区域与西南区域共销售钢塑转换产品45万（华东区域因个别项目公司的行为导致华东区域暂停供货，故目前销量只有45万）。

将45万元量化到每天，相当于每天1.5万元，量化到工作内容：拜访用户 14.9万元，维护与改善客户关系14.9万元，提供技术服务14.9万元。到阿波罗公司协助搬运钢塑转换产品3千元。

以上是11月的工作量化情况，在以后的工作中，我还要继续努力，为公司增值业务的壮大添砖加瓦，为公司的发展贡献自己最大的力量。

武汉武煤百江煤气有限公司

张 波

2018/12/10