

考点2: 投标阶段成本控制★★

考点2	内容	考频指数
	一、投标报价编制依据	**
投标阶段成本控制 ★★	三、投标报价编写要求	*
	四、投标报价策略	**



10.1.2 投标阶段成本控制 (清单)

一、投标报价编制依据★★(工程量清单)

分类分项工程 量清单	措施项目清单	其他项目清单	零星工作 项目清单(小变更)
分为水利建筑 工程工程量清 单和水利安装 工程工程量清 单(采用工程 单价计价)	目施工前和施工过程 中招标人不要求列明 工程量的项目。以每	指为完成工程项目 施工,发生于该工 程施 工过程中招标 人要求计列的费用 项目	指完成招标人提出的 零星工作项目所需 的人工、材料、机械 单价,也称"计目工"
建筑工程分为 14 类: 安装工 程分为3类	A CONTRACTOR OF THE PROPERTY O	两项,其中,暂列 金额一般可为(分	零星工作项目清单列 出人工、材料、机械 的计量单位, 单价由 投标人确定



提供最新高端VIP课程+精准押题:一建、二建、咨询、监理、造价、 环评、经济师、安全、房估、消防/等 QQ/VX:2069910086



C程名称: ××	工程項目总价表 ××分供通折後工程施工I标段施工标	
序号	工程项目名称	金額(元)
-	分类分塊工製部分	
1	(8) TE	
2	××××分供道建筑物土建工程	
3	水土保持工程	2
=	排集項目	- CX
of.	智利金	74.
	e ii	



10.1.2 投标阶段成本控制(清单)

暂列金额 (大变更)	暂估价
定义: 指招标人为可能发生的合同变更 而预留的金额和暂定项目。	定义: 暂估价是指在工程投标阶段已经 确定的、但又无法准确确定价格 的材料、工程设计或工程项目。
数量: 暂列金额=(分类分项工程项目+ 措施项目)×5%。	



分类分项工程量清单项目编码采用十二位阿拉伯数字表示





10.1.2 投标阶段成本控制 (清单)

			RAL	1 土方开抢工程(编9	§ 500101)
項目编码	项目名称	项目主要特征	计量 单位	工程量 计算规则	主要工作內容
500101001×××	场地平整	1. 土类分级 2. 土量子資 3.協議		按据标设计图示场地平整面积计量	1. 測量放线标点 2. 清除核被及废弃物处理 3. 推、挖、填、压、找平 4. 弃土(取土)装、运、妈
500101002×××	一般土力开枪	1. 土美分级 2. 并挖焊度 3. 运距			201
500101063×××	渠道士方开挖	1. 士美分级 - 2. 斯面形式及尺寸 3. 运距		按据标设计图示	1. 测量放线标点 2. 处理液水、积水
500101004×××	沟、槽土方开挖		3	尺寸计算的有效自 然方体积计量	3. 支撑挡土板 4. 挖、装、运、卸
500101005×××	坑土方开挖		A CONTRACTOR		5. 弃土场平整



【案例】

事件1:编制投标报价文件时,通过工程量复核,把措施 项目清单中围堰工程量12000m3 修改为10000m3, 并编制了单价 分析表如下。

事件3: 2011年11月, 围堰施工完成, 实际工程量为 13000m3, 在当月工程进度款支付申请书中, 围堰工程结算费 用计算为13000X7.38=95940元。

问题:事件3中,围堰工程结算费用计算是否正确,说明 理由: 如不正确,给出正确结果。



10.1.2 投标阶段成本控制(清单)

答案: 不正确。因为措施项目是总价承包, 围堰结算费用 应为10000×7.38=73800元



三、投标报价编写要求★

- (1) 投标总价。(2) 工程项目总价表。(3) 分类分项工程量 清单计价表。(4)措施项目清单计价表。(5)其他项目清单计价表。 (6) 零星工作项目清单计价表。(7) 工程单价汇总表。(8) 工程单 价费(税)率汇总表。(9)投标人生产电、风、水、砂石基础单价汇 总表。(10)投标人生产混凝土配合比材料费表。(11)招标人供应材 料价格汇总表(若招标人提供)。(12)投标人自行采购主要材料预算 价格汇总表。(13) 招标人提供施工机械台时(班)费汇总表(若招标 人提供)。(14)投标人自备施工机械台时(班)费汇总表。(15)总 价项目分类分项工程分解表。(16)工程单价计算表。(17)人工费单 价汇总表。
 - (1)~(6)也称为主表,
 - (7)~(17)也称为辅表。



10.1.2 投标阶段成本控制(清单)

- 四、投标报价策略★★
- 1. 投标报价高报
- (1) 施工条件差的工程:
- (2) 专业要求高且公司有专长的技术密集型工程:
- (3) 合同估算价低自己不愿做、又不方便不投标的工程;
- (4) 风险较大的特殊的工程:
- (5) 工期要求急的工程:
- (6) 投标竞争对手少的工程;
- (7) 支付条件不理想的工程;
- (8) 计日工单价可高报。





- 2. 投标报价低报
- (1) 施工条件好、工作简单、工程量大的工程;
- (2) 有策略开拓某一地区市场;
- (3) 在某地区面临工程结束, 机械设备等无工地转移时:
- (4) 本公司在待发包工程附近有项目,而本项目又可利 用该工程的设备、劳务,或有条件短期内突击完成的工程:
 - (5) 投标竞争对手多的工程:
 - (6) 工期宽松工程;
 - (7) 支付条件好的工程。



10.1.2 投标阶段成本控制(清单)

- 3. 不平衡报价
- (1) 能够早日结账收款的项目(如临时工程费、基础工 程、土方开挖等)可适当提高。
 - (2) 预计今后工程量会增加的项目,单价适当提高。
- (3) 招标图纸不明确,估计修改后工程量要增加的,可 以提高单价:对工程内容不清楚的,则可适当降低一些单价, 待澄清后可再要求提价。

注意: 不平衡是针对某一个项目, 而高报低报是针对总价



不平衡报价利与弊

优点:	调整内部各个项目的报价,以期既不提高总报价,不影响中标,又能在结算时得到更理想的经济效益。
缺点:	采用不平衡报价一定要建立在对工程量仔细核对分析的基础上,特别是对报低单价的项目,如工程量执行时增多将造成承包商的重大损失;不平衡报价过多和过于明显,可能会导致报价不合理等后果。



10.1.2 投标阶段成本控制 (清单)

- 4. 无利润报价
- (1) 中标后, 拟将大部分工程分包给报价较低的一些分 包商:
- (2) 对于分期建设的项目, 先以低价获得首期工程, 而 后赢得机会创造第二期工程中的竞争优势,并在以后的实施中 赚得利润:
- (3) 较长时期内,承包商没有在建的工程项目,如果再 不中标,企业亏损会更大。



案例:

某水利工程施工招标文件依据《水利水电工程标准施工招标文

件》(2009年版)编制。招投标及合同管理过程中发生如下事件:

事件1:投标前,某投标人召开了投标策略讨论会,拟采取不平 衡报价,分析其利弊。会上部分观点如下:

观点1: 本工程基础工程结算时间早, 其单价可以高报:

观点2: 本工程支付条件苛刻,投标报价可高报;

观点3: 边坡开挖工程量预计会增加, 其单价适当高报;

观点4: 启闭机房和桥头堡装饰装修工程图纸不明确,估计修改

后工程量要减少,可低报:

观点5: 机电安装工程工期宽松,相应投标报价可低报。



10.1.2 投标阶段成本控制(清单)

问题:

1. 事件1中, 哪些观点符合不平衡报价适用条件? 分析不平衡报 价策略的利弊。

答案:

- (1) 观点1、观点3和观点4符合不平衡报价适用条件。
- (2) 不平衡报价的利: 调整内部各个项目的报价, 不提高总报 价、不影响中标, 又能在结算时得到更理想的经济效益。

不平衡报价的弊: 采用不平衡报价一定要建立在对工程量仔细 核对分析的基础上,特别是对报低单价的项目,如工程量执行时增 多将造成承包商的重大损失:不平衡报价过多和过于明显,可能会 导致报价不合理等后果。



考点2: 投标阶段成本控制★★

内容	考频指数	考查重点
一、投标报价编制依据	**	清单组成
三、投标报价编写要求	*	主表、辅表
四、投标报价策略	**	高报、低报、不平衡、 无利润

提供最新高端VIP课程+精准押题:一建、二建、咨询、监理、造价、环评、经济师、安全、房估、消防/等 QQ/VX:2069910086