Conceptos clave en la Ciencia de Datos para negocios + Introducción a SQL

Ciencia de Datos para Negocios - FCE UBA

Nicolás Sidicaro 20/05/2025

Curso de Ciencia de Datos para Negocios

20 de Mayo de 2025

Objetivos de la clase

- Comprender la importancia del **contexto de negocio** en proyectos de ciencia de datos
- Dominar los conceptos fundamentales para traducir datos en valor empresarial
- Introducir **SQL** como herramienta esencial para el análisis de datos
- Entender las **consultas básicas** y su aplicación en casos de negocio reales

Parte 1: Ciencia de Datos en el Contexto Empresarial

El ciclo de vida de un proyecto de datos

1. Entendimiento del negocio

- Identificar problemas y oportunidades
- Definir objetivos claros

2. Entendimiento de los datos

- Explorar fuentes disponibles
- Evaluar calidad y relevancia

3. Preparación de datos

- Limpieza y transformación
- Integración de fuentes

1. Modelado

- Técnicas estadísticas
- Algoritmos de machine learning

2. Evaluación

- Validación de resultados
- Alineación con objetivos

3. Implementación

- Despliegue de soluciones
- Comunicación de insights

KPIs (Key Performance Indicators)

¿Qué son?

- Métricas cuantificables que evalúan el desempeño hacia objetivos específicos
- Reflejan factores críticos de éxito en una organización

Características (SMART)

- Specific (Específicos): Claramente definidos y enfocados
- Measurable (Medibles): Cuantificables de manera objetiva
- Achievable (Alcanzables): Realistas dentro de los recursos disponibles
- Relevant (Relevantes): Alineados con los objetivos estratégicos
- Time-bound (Temporales): Con plazos definidos para su evaluación

KPIs por industria

Retail

- Ventas por metro cuadrado
- Ticket promedio
- Tasa de conversión
- Rotación de inventario

E-commerce

- Tasa de abandono del carrito
- Costo de adquisición de cliente (CAC)
- Valor de vida del cliente (LTV)
- Tasa de retorno de productos

Finanzas

- Tasa de morosidad
- Índice de eficiencia
- Rentabilidad del capital

Marketing

- Retorno de inversión (ROI)
- Tasa de engagement
- Costo por lead/conversión

Recursos Humanos

- Tasa de rotación
- Tiempo de contratación
- Índice de satisfacción laboral

Del dato al KPI



Del dato al KPI

- 1. Identificación de objetivos estratégicos
- 2. Selección de métricas que indican progreso
- 3. Establecimiento de valores base y metas
- 4. Creación de sistemas de monitoreo
- 5. Evaluación periódica y ajustes

Del dato al KPI



Entendimiento del negocio

La importancia del contexto empresarial

- El valor de los datos solo existe en el contexto de las decisiones de negocio
- Cada industria y organización tiene sus propias dinámicas y desafíos
- El analista debe familiarizarse con la terminología específica del sector

Preguntas fundamentales para entender el negocio

- ¿Cuál es el modelo de negocio? ¿Cómo genera valor la empresa?
- ¿Quiénes son los **clientes** y cuáles son sus necesidades?
- ¿Quiénes son los **competidores** y cómo se diferencia la empresa?
- ¿Cuáles son los **procesos clave** y cómo se miden?
- ¿Qué decisiones críticas se toman regularmente?

Métodos para desarrollar el entendimiento del negocio

¿Sos o querés ser un consultor? Entonces...

- Entrevistas con stakeholders clave
- Inmersión en documentación corporativa
- Observación de procesos operativos
- Análisis de la cadena de valor
- Benchmarking con competidores

Data Storytelling

¿Qué es?

Combinación de datos + visualización + narrativa que:

- Transforma datos complejos en insights accionables
- Comunica hallazgos de manera memorable y persuasiva

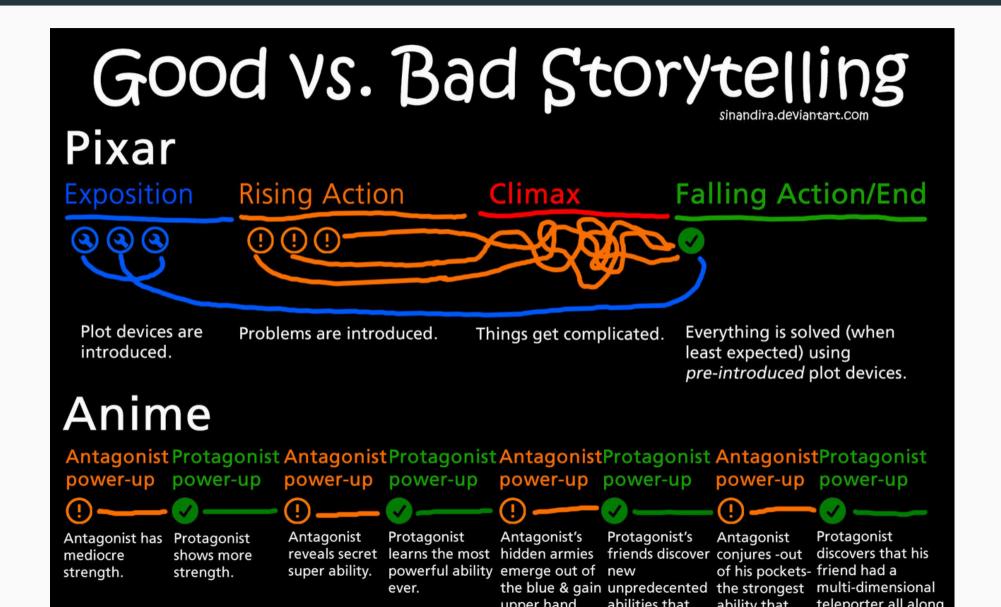


Componentes del storytelling efectivo con datos

- Contexto: Situar los datos en el marco adecuado
- **Relevancia**: Conectar con las preocupaciones de la audiencia
- Estructura narrativa: Problema, complicación, resolución

- Visualización apropiada: Elegir el formato visual que mejor comunica el mensaje
- Llamado a la acción: Indicar claramente los próximos pasos

Hacer algo aburrido



Errores comunes a evitar en data storytelling

- Sobrecarga de información
- Gráficos **engañosos** o manipuladores
- Narrativa **desconectada** de los datos
- Ignorar la audiencia específica
- Falta de conclusiones **accionables**

Técnicas de storytelling con datos

- "Zoom in, zoom out": Alternar entre la visión general y el detalle
- Comparaciones y contrastes para dar contexto
- Uso de **analogías y metáforas** para explicar conceptos complejos
- Personalización con ejemplos concretos y casos de estudio
- Presentación progresiva de la información

Parte 2: Introducción a SQL para Analistas de Datos

¿Qué es SQL y por qué es importante?

Definición y contexto

- Structured Query Language: lenguaje estándar para interactuar con bases de datos relacionales
- Creado en los años 70, se ha convertido en EL LENGUAJE para el trabajo con datos estructurados
- Permite a los analistas acceder directamente a los datos sin depender de áreas de gobierno (todo en *cloud/servidor*)

Ventajas de SQL para analistas de datos

- Acceso directo y específico a grandes volúmenes de datos
- Procesamiento **eficiente** en el servidor de base de datos
- Capacidad para **combinar datos** de múltiples fuentes
- Lenguaje declarativo: se especifica qué datos se quieren, no cómo obtenerlos
- Habilidad **transferible** entre diferentes sistemas y empresas

Sistemas de gestión de bases de datos relacionales

PostgreSQL

- Open source
- Robusto y escalable
- Excelente para análisis

MySQL/MariaDB

- Open source
- Muy usado en aplicaciones web
- Fácil de configurar

Oracle Database

- Empresarial
- Alto rendimiento
- Funciones avanzadas

Microsoft SQL Server

- Fcosistema Microsoft
- Power Bl integración
- Buenas herramientas de administración

SQLite

- Ligero, embebido
- No requiere servidor

Fundamentos de bases de datos relacionales

Conceptos clave

- Base de datos: colección organizada de información estructurada
- Tabla: estructura que organiza datos en filas y columnas
- Fila/Registro: instancia individual de datos
- Columna/Campo: atributo específico que describe los datos
- Clave primaria: identificador único para cada registro
- Clave foránea: campo que vincula tablas entre sí

Modelo relacional

- Organización de datos en relaciones (tablas)
- Normalización para reducir redundancia
- Integridad referencial para mantener consistencia
- Relaciones entre tablas
 - Uno a uno (1:1)
 - Uno a muchos (1:N)
 - Muchos a muchos (N:M)

Ejemplo conceptual: Base de datos de ventas retail

- Clientes: ID_Cliente, Nombre, Email, Dirección
- Productos: ID_Producto, Nombre, Categoría, Precio
- Ventas: ID_Venta, ID_Cliente, Fecha, Total
- Detalle_Ventas: ID_Detalle, ID_Venta, ID_Producto, Cantidad, Precio_Unitario

Fundamentos de SQL para analistas

Las consultas SELECT: el núcleo del análisis

Estructura básica de una consulta:

- **SELECT**: campos a recuperar
- FROM: tablas de origen
- WHERE: condiciones de filtrado
- GROUP BY: agrupación para agregaciones
- HAVING: filtros sobre agregaciones
- ORDER BY: ordenamiento de resultados
- LIMIT/TOP: restricción del número de resultados

Funciones principales en SQL

Funciones de agregación

- **COUNT()**: contar registros
- SUM(): sumar valores
- AVG(): calcular promedios
- MIN()/MAX(): encontrar valores extremos

Funciones de texto

- **CONCAT()**: unir cadenas
- SUBSTRING(): extraer parte de una cadena
- UPPER()/LOWER(): cambiar mayúsculas/minúsculas

Funciones de fecha

- EXTRACT(): obtener componentes (año, mes, día)
- DATE_TRUNC(): truncar a nivel específico
- DATEDIFF(): calcular diferencia entre fechas

Funciones de ventana

- RANK(): asignar ranking
- ROW_NUMBER(): numerar filas
- SUM() OVER(): sumas acumulativas

JOINs: combinando datos de múltiples tablas

- INNER JOIN: solo registros con correspondencia en ambas tablas
- LEFT JOIN: todos los registros de la tabla izquierda
- RIGHT JOIN: todos los registros de la tabla derecha
- FULL JOIN: todos los registros de ambas tablas

SQL para casos de uso empresariales: Ventas

Casos de uso típicos

- Segmentación de clientes por valor y comportamiento
- Análisis de canasta de compra (productos que se compran juntos)
- Cálculo de métricas como LTV (Lifetime Value) y CAC (Customer Acquisition Cost)
- Evaluación de campañas y promociones

- ¿Cuáles son nuestros clientes más valiosos?
- ¿Qué productos se compran frecuentemente juntos?
- ¿Qué campañas generan mayor ROI?
- ¿Cómo varía el comportamiento de compra por segmento/región/temporada?

SQL para casos de uso empresariales: Finanzas

Casos de uso típicos

- Reportes de ingresos y gastos por período
- Análisis de rentabilidad por producto o cliente
- Proyecciones y comparaciones año contra año
- Detección de anomalías en transacciones

- ¿Cuáles son los productos más rentables?
- ¿Cómo se comparan los resultados con el mismo período del año anterior?
- ¿Qué unidades de negocio están superando sus objetivos?
- ¿Existen patrones inusuales en los gastos o transacciones?

SQL para casos de uso empresariales: Operaciones

Casos de uso típicos

- Monitoreo de inventarios y rotación de productos
- Evaluación de eficiencia de procesos
- Identificación de cuellos de botella
- Análisis de tiempos de servicio

- ¿Qué productos tienen riesgo de quiebre de stock?
- ¿Cuáles son los tiempos promedio de entrega por región?
- ¿Dónde se producen los mayores retrasos en el proceso?
- ¿Cómo varía la utilización de recursos a lo largo del tiempo?

SQL para casos de uso empresariales RRHH

Casos de uso típicos

- Patrones de rotación de personal
- Evaluación de desempeño por departamentos
- Análisis de compensaciones y equidad salarial
- Planificación de capacidad

- ¿Qué departamentos tienen mayor rotación de personal?
- ¿Existe correlación entre capacitación y desempeño?
- ¿Hay disparidades salariales no justificadas?
- ¿Cómo proyectar necesidades futuras de personal?

Buenas prácticas y consejos prácticos

Optimización de consultas

- Seleccionar solo las columnas necesarias (evitar SELECT *)
- Limitar el volumen de datos procesados (usar WHERE eficientemente)
- Entender y usar índices adecuadamente
- Considerar el orden de las operaciones

Organización del trabajo con SQL

- Comentar consultas complejas
- Usar CTEs (Common Table Expressions) para consultas modulares
- Crear vistas para consultas frecuentes
- Mantener consistencia en convenciones de nombres

Recursos para seguir aprendiendo SQL

- Plataformas de práctica online
 - SQLZoo
 - HackerRank Para developers
- Documentación específica de cada SGBD
- Comunidades como Stack Overflow

Conclusión

- SQL como **puente** entre datos crudos y análisis avanzados
- Complementariedad con herramientas como R y Python

Actividad práctica

Escenario: Retail y optimización de inventario

Contexto

Una cadena de retail quiere analizar el desempeño de sus productos por categoría y región para optimizar su inventario.

Trabajo en grupos (15 minutos)

- 1. ¿Qué tablas necesitaríamos para este análisis?
- 2. ¿Qué KPIs serían relevantes para medir el desempeño?
- 3. ¿Qué tipo de consultas SQL serían necesarias?