2016年度工作总结

——张林晓

回首2016年的工作历程，从5月份我正式成为小宝的一员，经历许多没有接触的事物和人;见识了很多从未见识过新鲜;似乎从一开始，新年带来的一切都是新发展、新要求，摆在我的眼前，昂首只能选择前进。

总体观察，这一年对我取得长足进步;不论在与同事合作，还是在技术上的突破与工作上的对接上，都在不断进步中

经过在公司这几个月工作，虽然完成了一些项目功能的开发，我的技能也提高了很多，但是感觉我的技术还有很大提升空间，所以我会在以后的工作中更加努力，努力提高自己的技术和各种不足，努力使自己成为一名称职的职员。在这里我向自己提出一下要求：

1、学无止镜，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将通过自己看书、网络学习或者计划报学习班，坚持不懈地努力学习各种技术知识，并用于实践。

2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项技能。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。

4、努力提高自己的日常交际能力。

1. 工作内容

一开始到公司对公司项目的php框架一窍不通，到后来慢慢学习积累，尝试写接口，模块，页面等，在同事和主管的帮助下一起构建了小宝招商管理后台，完善了厂商平台和对接工作。

1. 小宝招商管理后台
   1. 后台用户，用户组，用户权限等小宝招商管理用户相关内容构建
   2. 华夏银行相关功能筹建，如：任务佣金，预付佣金汇总和明细，佣金后台审核，诚信金汇总和明细。
   3. 后台用户操作总日志
   4. 厂商管理：订单中心、订单评论、资金明细、财务充值功能
   5. 评论中心：敏感词管理、投诉管理、评论管理
   6. 推荐任务编辑，新增及任务审核等任务发布审核流程
   7. 推广任务CPC点击付费任务
   8. 和app端人员对接后台对小宝招商推送
   9. 部分推荐任务类型功能规划和数据库设计
   10. 人才，厂商，信息管理
2. 智慧运营平台
   1. 智慧推广-推广任务管理
   2. 推广任务CPC点击付费任务
   3. 小宝销售的数据报表：月度销售，新增经销商分析报表
3. 小宝招商接口构建
   1. 小宝招商最初任务大厅中的任务的全部任务，承包招商，推广转发接口及任务的排序功能
   2. 用户首次登录小宝招商的选择行业地区等导航信息选择接口
   3. 任务详情接口
   4. 协助游亦剑对接兑吧功能和开发活动商城
4. 日常功能维护和缺陷修复
5. 工作计划

在2017年我打算要坚持上一年在公司的工作热情和态度，同时严格要求自己，坚持每天在完成任务的基础上都花一定时间来学习新知识，积极的提升自身能力。深入了解php的运行机制，apchae和mysql。同时我打算学习一种新的非关系数据库如：mongoDB和一种新的语言如：Python或者C++。

新的一年到来，企业长一周年我长一周岁，我愿与公司共成长祝愿公司业绩年年长.