**Ветров Виталий Николаевич**

**Контактная информация:** тел. 066 196 39 09; [vetrov25@ukr.net](mailto:vetrov25@ukr.net),

**Личные данные:**

Дата рождения: 24. 02. 1986г.

Место проживания: г. Херсон, ул. Шовкуненко, 113

**Образование: среднее-специальное**

**2004 – 2005г -** « Херсонский профессиональный лицей»

**Профессиональные навыки:**

* Знание ПК
* Работа с 1С
* Знание АВ и IT – техники
* Большой опыт продаж
* Обучение торгового персонала

**Личные качества:** ответственный, инициативный, предприимчивый специалист, с хорошими способностями и стремлением к профессиональному росту.

**Опыт работы:**

**2013 – 2014г – «** Комфи» - магазин бытовой и компьютерной техники

**Должность:** продавец – консультант

**Обязаности:** Консультация клиентов, продажа товара, обучение стажеров.

**2013г «**Эльдорадо» – магазин бытовой и компьютерной техники

**Должность:** продавец – консультант, IT – специалист

**Обязаности:** Консультация клиентов, продажа товара, обучение стажеров,

Проведение тренингов для продавцов по эфективным продажам IT- услуг,

Помощь продавцам во время предложения IT- услуг покупателям,контроль выполнения

продавцами планов по продажам IT- услуг, выполнение инсталяций IT- услуг, проверка –

настройка проданой техники.

**2012г –2013г «**Технополис» – магазин бытовой и компьютерной техники

**Должность:** продавец – консультант, IT – специалист

**Обязаности:** Консультация клиентов, продажа товара, обучение стажеров,

Проведение тренингов для продавцов по эфективным продажам IT- услуг,

Помощь продавцам во время предложения IT- услуг покупателям,контроль выполнения

продавцами планов по продажам IT- услуг, выполнение инсталяций IT- услуг, проверка –

настройка проданой техники.

**2011 – 2012г – «**Эльдорадо» - магазин бытовой и компьютерной техники

**Должность:** продавец – консультант, IT – специалист

**Обязаности:** Консультация клиентов,продажа товара, обучение стажеров,

Проведение тренингов для продавцов по эфективным продажам IT- услуг,

Помощь продавцам во время предложения IT- услуг покупателям, контроль

выполнения продавцами планов по продажам IT- услуг, выполнение инсталяций IT-

услуг, проверка – настройка проданной техники,

управление персоналом АВ, IT, ПЭ – отделов (14 продавцов), проведение еженедельного

фотоотчёта, контроль работоспособностиIT- оборудования магазина.

**2008 – 2011г – «** Мега Макс» - магазин бытовой и компьютерной техники

**Должность:** продавец – консультант

**Обязаности:** Консультация клиентов, продажа товара, обучение стажеров.

**2008г –** « Сантехника Плитка» - магазин сантехники

**Должность:** продавец – консультант

**Обязаности:** Консультация клиентов, продажа товара, робота с оптовими покупателями.

**2006 – 2008г – «** Микроклимат» - магазин климатической техники

**Должность:** продавец – консультант, специалист по тёплым полам DEVI

**Обязаности:** Консультация клиентов, продажа товара, командировки

(внеплановые закупки товара), обучение стажеров, проведение тренингов

по продукции компании DEVI, создание смет по системам отопления и

изготовления саун, содействие при создании акций для привлеченияпокупателей.

**2005 – 2006г –**«Зодчий» - магазин строй – материалов

**Должность:** продавец – консультант

**Обязаности:** Консультация клиентов, продажа товара, ексклюзивное

оформление торгового зала, командировки (плановые закупки товара),

обучение стажеров.