



＼税理士業界で／

年収1000万円を 突破する方法とは

はじめに



税理士事務所で働く際に、以下のような悩みはありませんか？

「今の事務所がなかなか評価してくれない」

「自分の年収を上げる方法がわからない」

これらは、税理士事務所で働く多くの方に共通する悩みの1つです。

今回このPDFレポートでは、税理士事務所での働き方に焦点を当て、年収1,000万円を目指す具体的な方法や、戦略について解説をしていきます。さらに、開業税理士になるメリットや成功するための秘訣についてもまとめました。

目次



- 税理士事務所で働く方の平均的な年収 ...8
- 高年収を目指す方がやっていること ...7
- 開業税理士について ...9
- ミツカルができること ...12

税理士事務所で働く方の平均的な年収

税理士事務所で
働く方の平均年収

658万円



男性

女性

年収はキャリア・スキルによって大きく変動

現在の税理士事務所で働く方の平均年収は658万円。男女別に見ると、男性が691万円、女性が578万円です。これはあくまで平均であり、キャリアやスキルの向上によって大きく変動します。

例えば、税務担当者の平均年収は450万円。日本人の平均的な年収は443万円ですので、しっかりと自分の実力を高めていくことができれば、通常の一般企業よりも高い年収が望めるでしょう。

※参考：令和3年賃金構造基本統計調査|表番号1

税理士事務所で働く方の平均的な年収



年収UPは税務科目の取得が鍵

税理士業界では、専門的な知識と高い資格が重要視され、これが給与や仕事の機会に直結しています。

特に、消費税や法人税などの税務科目の取得は、税理士の業務範囲を広げ、クライアントに提供できるサービスの幅を拡大させる要因となります。そのため、多くの税務科目を修得することで、税理士の専門性が向上し、それが年収の向上に繋がる可能性があります。

税理士事務所で働く方の平均的な年収

社員税理士の平均年収

税理士事務所で働く社員税理士の平均年収は640万円を超えています。大手税理士事務所であるBIG4では、年収が800万円から1,000万円以上のプレイヤーも存在します。

これらの大手税理士事務所はハードルが高い一方で、100名から500名ほどの税理士事務所でも、年収1,000万円を超えるプレイヤーが多く存在します。東京の場合だと、山田&パートナーズ、辻・本郷税理士法人、日本経営グループなどが中堅の税理士事務所です。



【中堅の税理士事務所】

経験・実力を積むことで
1,000万円から2,000万円以上の
年収を目指すことも可能

高年収を目指す方がやっていること

税理士事務所で働く中で自分の年収を上げていく方法を比較

	難易度	年収の上がり方
BIG4へ転職する	高い	◎
開業する	高い	◎
既存の事務所で付加価値業務を付ける	中	○
マネージャー職に就く	中	○

ハードルが低く比較的年収が上がりやすいのは、今の事務所でスキルを磨いてスペシャリストとしての付加価値業務ができる「スペシャリストコース」と、今の事務所で管理職としてマネジメントができる「管理職コース」です。これらは比較的ハードルが低く、着実に年収を増やしていくことが期待できます。

高年収を目指す方がやっていること



自分の市場価値を正確に把握する

転職や開業には、比較的年収が上がりやすいタイミングがあります。例えば、税理士登録が可能になる大学院卒業のタイミングや、新しいスキルを身につけた時です。

ただ、転職を検討する際には、自分の市場価値を正確に把握することが重要です。エージェントのアドバイスだけでなく、市場調査を行い、自身のスキルや経験をしっかり整理しましょう。

開業税理士について

税理士資格を取得した際には、独立することを考える方も多いと思います。実際にあるアンケート調査では、税理士登録した際の次のステップとして「独立開業する」と回答した方が全体の70%を占めました。

科目を取り切って税理士登録した場合どうするのか？

①独立開業する

全体の70%

②社員税理士として登録する

③一般企業で経理部長として成り立つ

開業税理士について

開業税理士は成功すると、非常に高い年収を得ることができ、夢のある職業と言えます。また、一般企業と異なり、顧問業を受けることで売上が安定する傾向があります。

ただし、現在全国に税理士事務所は4万社以上。企業に選ばれるのは簡単ではありません。開業しても、顧問先が増えない、売上げが伸びないといった課題を抱える事務所も増加しています。

税理士事務所専門のコンサルティング会社や税理士紹介会社の協力を得るだけでなく、創業当時からしっかりと事業計画を策定し、資金調達にも慎重に取り組むことが必要です。



開業税理士のメリット

一般企業と異なり顧問料をもらうため
売上げが安定している

まとめ

今回は、平均的な税理士事務所の年収と、年収を上げるための手法や、開業する際の注意事項について解説をしてきました。

弊社はこれまでに多くの求職者にお会いし、累計で5,000名以上の方の転職をサポートしてきましたが、評価制度の重要性については痛感しています。しっかりと評価され年収が上がっていく、ポジションが上がっていくことは、働く上でとても重要です。

そのためにはまず、自分の市場価値を知り、もらえる年収を知ることが、これからのキャリアにおいて大切なステップです。



ミツカルにできること



「今の自分の年収は本当に適正なのか」
「まずは自分の市場価値を知りたい」

もし、あなたが本資料をお読みいただきそう感じられたなら・・・
まずは、ミツカルであなたのもらえる年収や市場価値を確認しませんか？

ミツカルにお気軽にご相談いただければ、あなたが希望する事務所やポジションについての情報提供やサポートをいたします！

税理士法人専門の転職プラットフォーム「ミツカル」

ミツカルで最適な職場を見つけて働き方と人生に選択肢を増やしませんか？



ワークライフ
バランスの取れた
生活がしたい方



今よりも
年収を上げたい方



もっとスキルを
高めてキャリア
アップしたい方

経験豊富なキャリアアドバイザーが、あなたの転職を親身にサポートします。



代表 城之内 楊

これまで、3,000以上の税理士事務所のコンサルティングや士業向けのセミナーに複数登壇。さらにはスタートアップから上場企業まで外部顧問や役員としても活躍する。退職後、税理士業界を活性化するために、税理士事務所の採用支援サービスを展開する株式会社ミツカルを創業。年間2,400名以上の税理士事務所の求職者をサポート。

税理士法人専門の転職プラットフォーム「ミツカル」



ミツカルが選ばれる5つの理由

1

マッチ率の高い事務所から
オファーが届く

2

厳しい審査を通過した
事務所のみが登録

3

業界最大手
地域最大手・特化型事務所
100社以上が登録

4

好条件求人が豊富で
選択肢も幅広い

5

今の職場にバレずに
転職活動ができる

税理士法人専門の転職プラットフォーム「ミツカル」



ご登録後すぐにあなたにマッチした求人をお届けします

税理士法人専門の転職プラットフォーム
「ミツカル」のご登録はこちらから

＼登録は簡単30秒／



ここをクリック

OR



👉 QRコードからもアクセスできます

ミツカルを利用した実際の転職者の声

個人事務所から特化型事務所へ転職



転職期間

1ヵ月

業界経験

5年

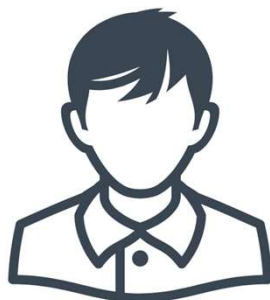
現在の収入

650万円

個人事務所で巡回担当として働いていましたが、訪問先の社長は零細や小規模ばかりでした。年収を上げるためには担当件数や規模感を増やす他なく、資料を期限通りに送ってすらこない企業を相手にしても将来性は無いなと感じていました。資産税にもともと興味がありチャレンジをしたいと思っていたのでミツカルに条件登録。都内の相続特化事務所からまさかのオファーがありました。担当した報酬に対してのインセンティブもよく転職してよかったと感じております。

ミツカルを利用した実際の転職者の声

5大都市から地元の大手事務所へ転職



転職期間

2ヵ月

業界経験

13年

現在の収入

700万円

大阪の中堅事務所でマネージャーとして働いてましたが、両親と子供の事を考え、地元に戻りました。正直年収は下がってますが、地方の生活水準では充分です。休日は家族で一緒に出かけて両親も孫に逢える頻度が増えて喜んでました、今の事務所は地方でも有名な事務所で地域で有名な企業も担当をさせていただいております。ミツカルは登録してすぐにオファーがあったので、登録期間が短くて担当の方もびっくりしてましたが、良いサービスだとは思います。

ミツカルを利用した実際の転職者の声

地方事務所から大手事務所へ転職



転職期間

2ヵ月

業界経験

9年

現在の収入

800万円

転職を決意したのは、将来のキャリアパスと待遇の不一致が理由でした。10年後の幹部ポストを見据えていましたが、幹部の待遇や内情を知るにつれ、責任は増える一方で給与がそれに見合っていないと感じたんです。そんな中、ミツカルさんと出会いました。最初に担当者とお話した時に、とても親切に話をしてくれて、その時点で今回の転職がうまくいくイメージを持つことができました！ミツカルのサービスは、これから転職を考える人にとって非常に価値のあるものだと思います。

ミツカルを利用した実際の転職者の声

地方事務所から大手事務所へ転職



転職期間

2カ月

業界経験

9年

現在の収入

780万円

今回ミツカルさんを利用して転職活動を行いました。カジュアル面談でお話した約8割の企業が私のイメージに合っていました。さらに、カジュアル面談は「うちの事務所に来てほしい」という前提のもと話が進むことが多く、通常の面接とは大きな違いを感じました。一時は進路に迷うこともありましたが、ミツカルのチームが他の企業を紹介してくれたので、私は常にポジティブな姿勢を維持することができました。最終的には、地方の中堅事務所から大手規模の事務所に転職し、新たなキャリアの道を歩み始めています。