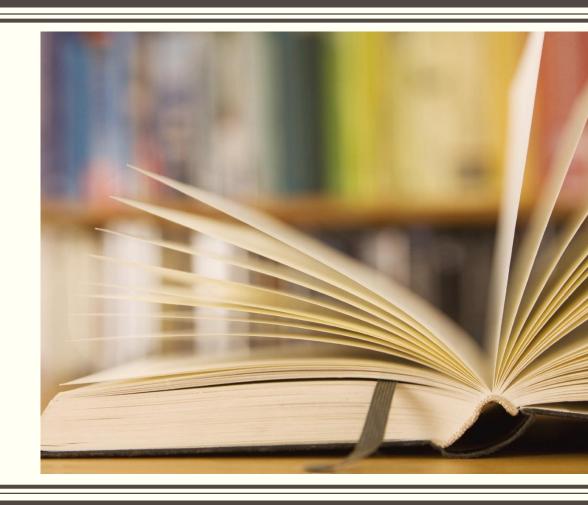
GUIDE DE PARAMETRAGE DES REMISE

Données de base



Introduction

La remise est une réduction commerciale qu'on opère au moment de la vente.

Avec Lymytz ERP, il existe deux façon de paramétrer une remise;

- Les remises générales (Non ciblé)
- Les remises ciblés

Soyez tranquille, la différence entre les deux façon est dans la façon de les utiliser

<u>Les Remises Générales</u> ne sont pas paramétrées pour un article ou un client; elle ont vocation à s'appliquer directement sur une facture par un responsable disposant de l'autorité nécessaire pour ce faire: Par exemple suite à une promotion, ou pour tout autre raison, on voudrait accorder 5% de remises spontané sur le panier d'un client

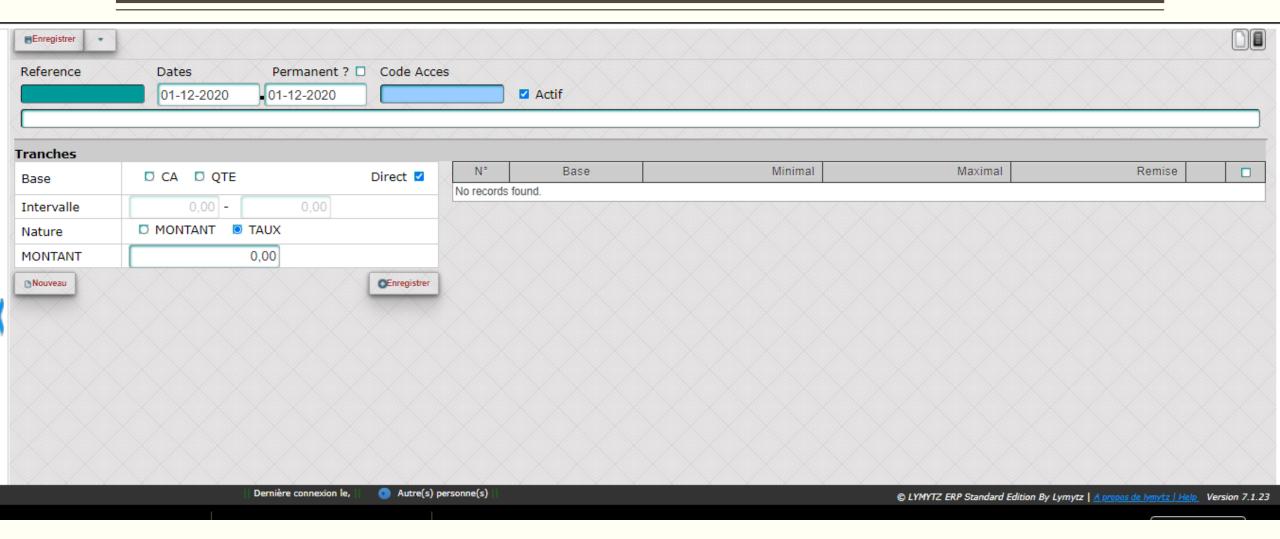
Les remise ciblés ont un caractère un peu permanent et sont destiné à un groupe de client précis et pour une sélection d'articles bien choisis. Une fois qu'on paramètre ce type de remise, l'application au client devient implicite et ne nécessite plus aucune forme de privillège.

Partie I:REMISE NON CIBLE

Vous accédez à l'interface de paramétrage en suivant le lien



Présentation de l'interface

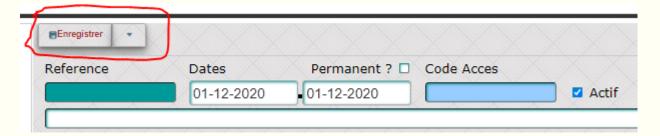


Vous vous retrouvez sur cette page et le formulaire se remplit comme suit:

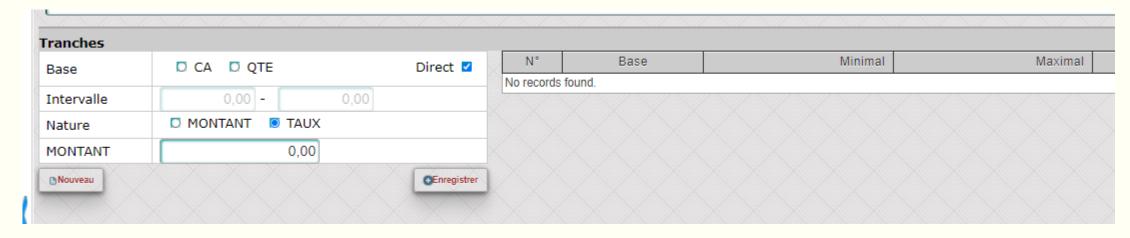
Etape 1

- ☐ La référence: Il s'agit d'un code d'identification de la retenu
- □ Période d'activité de la remise
- ☐ Si la remise est permanente, vous devez l'indiquer en cochant la case permanent
- ☐ Code d'accès: Permet de limiter l'accès aux remise aux seules personnes ayant ce code
- ☐ Actif

Enregistrez



Etape 2: Options du plan de remise



- ☐ La base d'application: Vous choisissez entre Le chiffre d'affaire et la quantité
- □ L'option direct: Vous choisissez cette option si vous ne voulez pas paramétrer un plan avec des tranches comme sur la capture ci-dessous.

Ce tableau dit que, successivement pour un Chiffre d'affaire compris entre

1000 et 5000 la remise est de 2%, entre 5001 et 10000 elle est de 4%, et entre 10001 et 20000 elle sera 7%

Ν°	Base	Minimal	Maximal	Remise		
1	CA	10 001	20 000	7%	•	
2	CA	5 001	10 000	4%	•	
3	CA	1 000	5 000	2%	0	

Si par contre, vous ne voulez pas de découpage en tranche, il suffit de cocher l'option direct



Et il ne sera plus possible que de définir une seule ligne ainsi.

t 🗾	%	Ν°	Base	Minimal	Maximal	Remise		
		1	CA	Min	Max	5%	•	

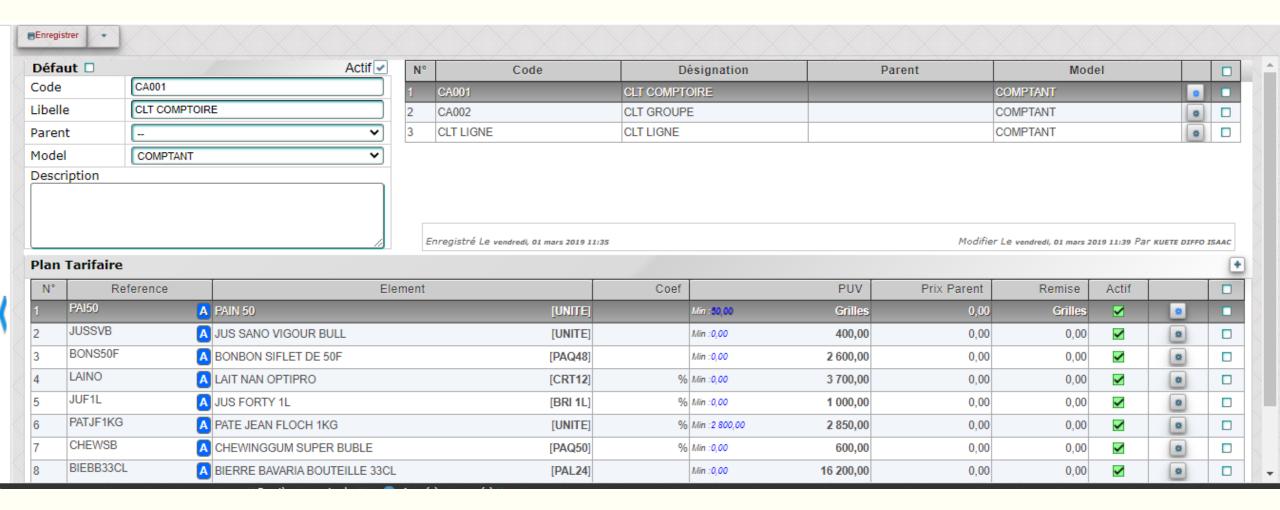
Partie II:REMISE CIBLE

Le paramétrage des remises ciblé passe par la notion de **Catégorie tarifaire**. Il est question pour le dire simplement de créer des groupe auxquelles on affectera plus tard des clients et de définir pour chaque groupe et par article: *un prix de vente, un prix de vente minimale, une remise*

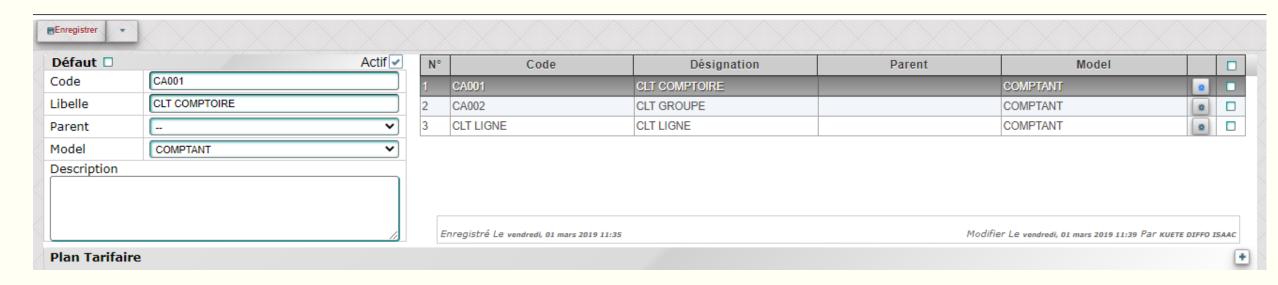
On accède à l'Interface en suivant le chemin suivant



Présentation de l'interface



Attribuer les écarts aux Tiers



- La partie à gauche: c'est le formulaire pour créer/Modifier une nouvelle catégorie tarifaire
- La partie de droite: la liste des catégories existante
 - ☐ Le code: Code d'identification de la catégorie
 - ☐ Libellé: Désignation explicite de la catégorie
 - ☐ Parent: permet de définir une hiérarchie dans les catégories
 - ☐ Model: Détermine le plan de règlement par défaut pour les clients de cette catégorie

Enregistrez

Le Plan tarifaire

Le plan tarifaire désigne pour une catégorie l'ensemble des articles rattaché et les réduction qui leurs sont appliquées

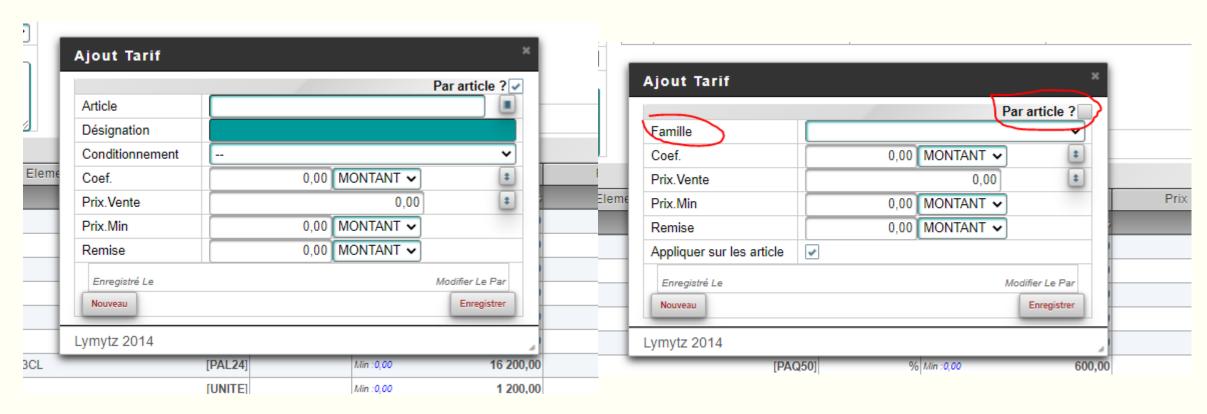
Plan	Plan Tarifaire +										
N°	Reference	Element		Coef		PUV	Prix Parent	Remise	Actif		
1	PAI50	A PAIN 50	[UNITE]		Min : 50,00	Grilles	0,00	Grilles	✓	*	
2	JUSSVB	A JUS SANO VIGOUR BULL	[UNITE]		Min :0,00	400,00	0,00	0,00	~	*	
3	BONS50F	A BONBON SIFLET DE 50F	[PAQ48]		Min :0,00	2 600,00	0,00	0,00	~	\$	
4	LAINO	A LAIT NAN OPTIPRO	[CRT12]	%	Min :0,00	3 700,00	0,00	0,00	~	-	
5	JUF1L	A JUS FORTY 1L	[BRI 1L]	%	Min :0,00	1 000,00	0,00	0,00	~	*	
6	PATJF1KG	A PATE JEAN FLOCH 1KG	[UNITE]	%	Min : 2 800,00	2 850,00	0,00	0,00	✓	-	
7	CHEWSB	A CHEWINGGUM SUPER BUBLE	[PAQ50]	%	Min :0,00	600,00	0,00	0,00	✓		
8	BIEBB33CL	A BIERRE BAVARIA BOUTEILLE 33CL	[PAL24]		Min :0,00	16 200,00	0,00	0,00	✓		
9	THETTB	A THE TOLE TEA BAG 2GX48	[UNITE]		Min :0,00	1 200,00	0,00	0,00	✓	-	
10	CHOM100G	A CHOCOLAT MAXON 100G	[UNITE]		Min :0,00	600,00	0,00	0,00	~		
							'		0	1/4 0	10 -

Ajouter un article au plan tarifaire:

Etape 1: Cliquer sur le bouton à



l'extrème droite sur la capture précédente

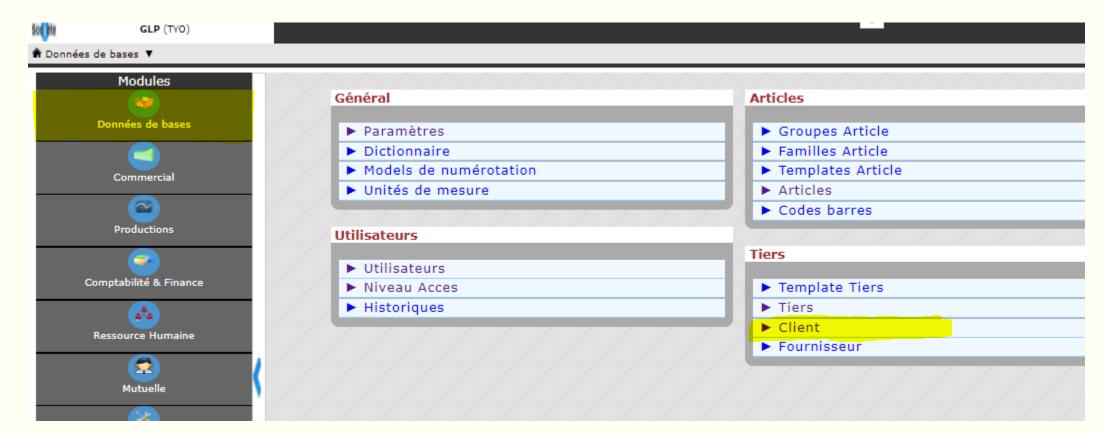


Les deux figures ci-dessus montre que vous pouvez réaliser le paramétrage par article ou par famille d'articles. Pour le reste, le remplissage du formulaire est intuitif

Attribuer les catégories aux clients

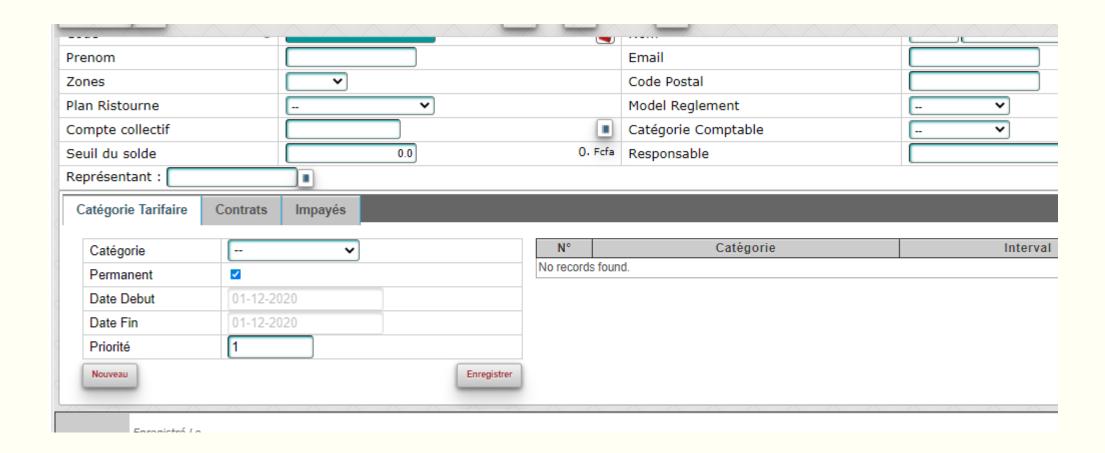
Lorsqu'on a paramétré les Catégories et les plans tarifaires associés, il faut les affecter aux clients pour que l'application de la remise soit faite dès qu'on facture lesdits articles aux client.

Pour le faire, on se rend sur l'interface de paramétrage des clients



Attribuer les catégories aux clients (suite)

On s'intéresse à l'onglet Catégorie Tarifaire du formulaire article



Attribuer les catégories aux clients (suite)

On s'intéresse à l'onglet Catégorie Tarifaire du formulaire article

- > Catégorie: Choisir parmi les catégories créées sur l'interface des catégories tarifaire
- > Permanent: Cet attribut permet d'affecter la catégorie de manière permanente ou pas au client.
- ▶ Période: Il s'agit ici de dire sur quelle période on voudrait que le plan tarifaire soit appliqué au client. Cette option peut par exemple servir à gérer des périodes de promotions...
- Priorité: Lorsqu'on affecte plusieurs catégorie au client, la priorité permet de dire laquelle des catégories est prioritaire.

