

# Eigendarstellung des Teilnehmers einer Pitch-Veranstaltung

Firmenname	mindfulmachines A.I.
Profil-Nr.	S-0964
Tätigkeitsfelder	eCommerce, Smart Home, Healthcare, Communication, Social Network
Grundidee / Thema	Eine künstliche Emotionale Intelligenz, die Sprachassistenten & Chatbots Empathie, tiefes psychologisches Verständnis, Emotionen und fortgeschrittene menschliche Kommunikationsfähigkeiten verleiht.
USP / Alleinstellungsmerkmal	Die Künstliche Emotionale Intelligenz erstellt ein individuelles Persönlichkeitsprofil jedes Nutzers. Kommunikation wird auf hoch empathischer Ebene, individuell an Persönlichkeit angepasst. Hierfür nutzt KI ihr Wissen über u.a. Psychologie, Therapie

#### Geschäftsidee

Erkanntes Problem	Durch zunehmende Digitalisierung erhöht sich die Kommunikation mit Maschinen immens. Fehlende Kommunikation und Bindung führt zu Stress, Depression und Ängsten. Genau diese Eigenschaften fehlen in den aktuellen Lösungen, in der Mensch-Maschine Kommunikation.
Problemlösung	Eine wahrhaftige Künstliche Emotionale Intelligenz. Sprachassistenten, Chatbots und Interfaces, mit echter Empathie und komplexen Kommunikationsfähigkeiten. Sie passen ihre Kommunikation individuell an jeden Nutzer an und verstehen ihn.
Geschäftsmodell	<ul> <li>Lizenzierung der Plattform bzw. eigener Produkte basierend auf Nutzerzahl/Teamgröße</li> <li>Skalierung über Vertriebspartner, Systemintegratoren und Softwareanbieter (3rd party apps)</li> <li>B2C-App für anwendungsübergreifende Vernetzung und Zusatzservices</li> </ul>
Strategie	<ul> <li>Langfristig: PaaS-Strategie mit Apps/Services von Drittanbietern</li> <li>Kurz-/mittelfristig: Go-to-Market mit eigenen Produkten und kundenspezifischen Projekten auf Basis der Plattform</li> <li>Perspektivisch: Ökosystem mit anwendungsübergreifendem Netzwerk</li> </ul>
Pitchdeck vorhanden	Ja

## Kapital

Kapitalbedarf	250.000 €
Kapital von Investor eingebracht?	Nein
HTGF? INVEST? PRESEED? andere?	Nein

#### Markt

Marktvolumen	ca. 50 Mrd. €
Proof of Market	-
Umsatz letzte 2 Jahre	-
Anz. zahlende Kunden bislang	-
Erw. Umsatz in 4 Jahren	23.150.000 €
Wettbewerb	Anbietern für Virtuelle Assistenten, Chatbots, Conversational AI, eLearning. Aktuelle Wettbewerber und Lösungen stehen in den Bereichen Emotionale Intelligenz, befriedigende Langzeitanwendung und soziale Vernetzung, weit hinter unserer Technologie.
Vertriebswege / Art Marketing	B2B: Salesforce, KAM, Nutzung des in den letzten 15 Jahren aufgebauten Partnernetzwerks zu Multinationalen Konzernen. Website. Digitaler Vertrieb. B2C: App Store Marketing & Optimierung, virale Verbreitung.

## Leistungserstellung

Proof of Concept ?	erbracht
Arbeit am Vorhaben seit	01.10.2015
Zukünftige Milestones	3M. MVP Produktisieren (Ge to market spin out)
	6M. Kompatibilität erhöhen & Company building
	9M. Feature Set erweitern
	12M. Autonomie des Systems verbessern (go to market
	finales Produkt)

## Controlling

0011110111110	
Controlling intern vorhanden?	-
Ergebnisplanung vorhanden?	Ja
Liquiditätsplanung vorhanden?	-
SWOT vorhanden?	-
Kostenblöcke	Softwareentwicklung
	Go to Market (Sales Marketing)
	Infrastruktur/Operations
	Company building
Erwart. Gewinn in 4 Jahren	9.650.000 €

## Zusätzliche Informationen

Gründungsmotivation	In einer Zukunft, in der die Mensch-Maschine
	Kommunikation eine immer tragendere Rolle spielt, eine
	menschliche Kommunikation erhalten. Allen Menschen
	Zugang zu wertschätzender (heilender) Kommunikation
	ermöglichen.
Kurzbeschr. des Gründerteams	interdisziplinäres Startup-Team mit Experten aus den
	Bereichen Psychologie, Softwareentwicklung/UX, Produkt-
	und Business-Development.