

Eigendarstellung des Teilnehmers einer Pitch-Veranstaltung

| | |
|------------------------------|--|
| Firmenname | Complero GmbH |
| Profil-Nr. | S-1170 |
| Tätigkeitsfelder | SaaS, KI, IT, InsureTech |
| Grundidee / Thema | Das Produkt analysiert und aktualisiert Kundendaten. Veraltete Daten werden durch eine KI erkannt und DSGVO-konform aktualisiert. Mit der Plattform-Lösung profitieren Unternehmen von aktuellen Kundendaten und Kunden von der Kontrolle über ihre Daten. |
| USP / Alleinstellungsmerkmal | Es handelt sich um ein Pay-per-Update Modell, wodurch Unternehmen ihre Prozesskosten enorm senken können. Gleichzeitig können Umsatzpotentiale besser genutzt werden, indem Lebensereignisse zur gezielten Kundenansprache verwendet werden. |

Geschäftsidee

| | |
|---------------------|---|
| Erkanntes Problem | Kontaktdaten ändern sich ständig. Dadurch verlieren Unternehmen schnell den Kontakt zum Kunden und diese erhalten wichtige Dokumente nicht mehr. Die Kundenbeziehung bricht ab und für das Unternehmen und den Kunden entstehen unnötige Kosten. |
| Problemlösung | Mithilfe unserer KI werden Änderungen von Kontaktdaten frühzeitig erkannt. Als Datentreuhänder geben wir dem Kunden die Möglichkeit, seine veralteten Daten zu aktualisieren und die Datenänderung an die von ihm gewünschten Unternehmen weiterzuleiten. |
| Geschäftsmodell | Es handelt sich um ein Pay-per-Update Modell, bei welchem für jede aktualisierte Datenänderung eine Gebühr erhoben wird. Dabei liegt diese deutlich unter den Prozesskosten, welche für das Unternehmen bei nicht mitgeteilten Datenänderungen anfallen. |
| Strategie | Mit der Complero Lösung für Unternehmen werden deren Datenbanken automatisch aktuell gehalten. Dabei erhalten die Endkunden auch die Möglichkeit ihre Daten bei weiteren Unternehmen zu aktualisieren, so werden diese und weitere Unternehmen Kunden. |
| Pitchdeck vorhanden | Ja |

Kapital

| | |
|-----------------------------------|-----------|
| Kapitalbedarf | 1.000.000 |
| Kapital von Investor eingebracht? | Ja |

| | |
|-----------------------------------|---|
| HTGF? INVEST? PRESEED? andere? | INVEST-förderfähig, mit HTGF in Kontakt |
|-----------------------------------|---|

Markt

| | |
|-------------------------------|--|
| Marktvolumen | 18.000.000.000 |
| Proof of Market | erbracht |
| Umsatz letzte 2 Jahre | 200.000 |
| Anz. zahlende Kunden bislang | 6 |
| Erw. Umsatz in 4 Jahren | 3.000.000 |
| Wettbewerb | Der Deutsche Post Umzugsservice ist das einzige Substitut, wodurch bei Umzügen neue Anschriften gemeldet werden. Dies beschränkt sich jedoch auf Anschriften und wird immer seltener genutzt. Die gängige Alternative sind hohe Prozesskosten. |
| Vertriebswege / Art Marketing | Direktvertrieb über LinkedIn, unterstützt durch Messe-Auftritte sowie die Teilnahme an Acceleratorprogrammen hat uns unsere bisherige Interessenten sowie Kunden wie Telekom, R+V, HDI und Allianz geliefert. |

Leistungserstellung

| | |
|-------------------------|---|
| Proof of Concept ? | erbracht |
| Arbeit am Vorhaben seit | 01.01.2020 |
| Zukünftige Milestones | Integration in weitere Unternehmenskunden mit > 1 Mio. Endkunden. |

Controlling

| | |
|-------------------------------------|----------|
| Controlling intern vorhanden? | Ja |
| Ergebnisplanung vorhanden? | Ja |
| Liquiditätsplanung vorhanden? | Ja |
| SWOT vorhanden? | Ja |
| Kostenblöcke | Personal |
| Erwart. Gewinn in 4 Jahren (gesamt) | - |

Zusätzliche Informationen

| | |
|------------------------------|--|
| Gründungsmotivation | Unsere Motivation ist es, die Beziehung zwischen Unternehmen und Endkunden aufrechtzuerhalten. Indem der Kunde selbst entscheidet, welches Unternehmen seine aktualisierten Daten erhält, hat er höchste Transparenz und Kontrolle über seine Daten. |
| Kurzbeschr. des Gründerteams | Die beiden Gründer kennen sich bereits seit Kindertagen und haben an der TU Kaiserslautern Wirtschaftsingenieurwesen und Informatik studiert. Mit ihrer Vision, die Verwaltung von Kontaktdaten |

StartersCapital c/o DNC GmbH

www.starterscapital.de hello@starterscapital.de +49 - 621 – 40147611

PALATINA und StartersCapital haften nicht für die Richtigkeit der hier dargestellten Aussagen.

| | |
|--|---|
| | transparenter zu machen, haben sie 2017 ihr SU gegründet. |
|--|---|