

Eigendarstellung des Teilnehmers einer Pitch-Veranstaltung

Firmenname	EWAKE GERMANY GmbH
Profil-Nr.	S-1119
Tätigkeitsfelder	Sports, IoT, eMobility, IT
Grundidee / Thema	Akku-elektrisch angetriebene Jetboards (Surf-/Wakeboards, Jetski (Wassermotorräder)) für den Freizeitsport
USP / Alleinstellungsmerkmal	Fahrdynamik, Design, Videostreaming, IoT-Datenübertragung, Batterie(management)

Geschäftsidee

Erkanntes Problem	Generationenwechsel bei Wakeboard/Motorboot/Motoryachten. Benzingetriebene Jetboards sind laut, stinken und sind unhandlich an Board einer Yacht. Viele Boots-/Yachtesitzer kaufen Spaß-/Luxurygadgets. Elektrische Sparte ist neu im Wassersport.
Problemlösung	Bau eines elektrischen Wakeboards / Jetski.
Geschäftsmodell	Verkauf von elektrisch angetriebenen Wakeboards / Jetski mit Zubehör (Batterie, u.a.). Verkaufskanäle B2C: Internet (seit 2021), Händler und Vermittler (zukünftig) // B2B (zukünftig): Yachtausrüster, Surfschulen, Wakeboard-Shops, Hotels
Strategie	Aufbau der Marke EWAKE für Wakeboards, spätere Erweiterung um elektrische JetSki.
Pitchdeck vorhanden	Ja

Kapital

Kapitalbedarf	500.000 €
Kapital von Investor eingebracht?	Nein
HTGF? INVEST? PRESEED? andere?	-

Markt

Marktvolumen	1.000.000.000 €
Proof of Market	Erbracht
Umsatz letzte 2 Jahre	-
Anz. zahlende Kunden bislang	-
Erw. Umsatz in 4 Jahren	4.900.000 €
Wettbewerb	Ca. 20 Wettbewerber weltweit. Bis auf die Fa. Jetsurf (Tschechien, Gründung vor 10 Jahren mit benzinbetriebenen Jetboards) in der neuen Elektro-Szene alles junge Unternehmen < 3 Jahre.
Vertriebswege / Art Marketing	Internet, Local-Dealer, Yachtausrüster, eigener Webshop auf unserer Homepage. Social-Media, Multiplikatoren / Influencer, Bootsmesse (Düsseldorf)

Leistungserstellung

Proof of Concept ?	Erbracht
Arbeit am Vorhaben seit	01.10.2020
Zukünftige Milestones	Dez. 2021: Neue Designs für 2022 / Start Pre-Order-Phase Dez. 2021: Sales-Dealer / GPS-Tracking / Batterieservice Feb. 2022: Erweiterte Funktionen zum Videostreaming Dez. 2022: Announcement / Present. E-JetSki Apr. 2023: 1st-Shipment E-Jetski

Controlling

Controlling intern vorhanden?	-
Ergebnisplanung vorhanden?	Ja
Liquiditätsplanung vorhanden?	Ja
SWOT vorhanden?	-
Kostenblöcke	Formenbau, CAD-Konstruktion, Patente, Material, Fremdleistungen, Personal
Erwart. Gewinn in 4 Jahren (gesamt)	2.350.000 €

Zusätzliche Informationen

Gründungsmotivation	Wassersport boomt. Kleine, elektrische Boards sind cool und machen Spaß.
Kurzbeschr. des Gründerteams	2 Personen, 35 und 52 Jahre alt, Kfz-Mechatroniker und Wirtschaftsingenieur, im Freizeitwassersport aktiv, Erfahrung in CAD-Konstruktion, Fertigungstechnik und Elektronik.