

## Eigendarstellung des Teilnehmers einer Pitch-Veranstaltung

|                              |   |
|------------------------------|---|
| Firmenname                   | v10k GmbH   |
| Profil-Nr.                   | S-1035  |
| Tätigkeitsfelder             | IT, SaaS, LawTech   |
| Grundidee / Thema            | Zentral auf einer Plattform Verträge und Vereinbarungen erstellen, gemeinsam bearbeiten, direkt kommunizieren und digital unterschreiben - für eine Zusammenarbeit auf Augenhöhe, damit gegenseitiges Vertrauen entstehen kann. |
| USP / Alleinstellungsmerkmal | Wir vereinen den gesamten Vertragslebenszyklus auf einer Plattform. Die Firma basiert auf einem innovativen Unternehmensmodell zum Schutz der Kundendaten.  |

### Geschäftsidee

|                     |   |
|---------------------|---|
| Erkanntes Problem   | Verträge heute bedeuten: E-Mail-Hin-und-Her, Abstimmungsbedarf über Telefon, nervenaufreibende Formartierung und ggf. händisches Unterschreiben - viel Zeit, Kosten und Nerven gehen verloren und der Inhalt bzw. die Vertragspartei kommen zu kurz.    |
| Problemlösung       | Ein gemeinsames Kommunikations- und Bearbeitungstool inkl. elektronischer Unterschrift: Alle Vertragsparteien behalten den Überblick, Änderungen sind sichtbar und die Konzentration liegt auf dem wichtigsten - die Zusammenarbeit.                    |
| Geschäftsmodell     | Als Software-as-a-Service (SaaS) wird unser Produkt von der bzw. dem Hauptanwender*in bezahlt und die Vertragsparteien nutzen es kostenlos mit. Dieses Kennenlernen durch die Vertragsparteien bewirkt erneute Vertragsabschlüsse - ein Netzwerkeffekt. |
| Strategie           | Wir möchten unser Produkt nachhaltig auf dem Markt etablieren und das Erstellen von Verträgen vereinfachen. Es gibt viele verwandte Themenbereiche, die später integriert werden können - Ideen gehen uns nicht aus!                                    |
| Pitchdeck vorhanden | Ja  |

### Kapital

|                                   |                    |
|-----------------------------------|--------------------|
| Kapitalbedarf                     | 450.000 €          |
| Kapital von Investor eingebracht? | Ja                 |
| HTGF? INVEST? PRESEED? andere?    | INVEST förderfähig |

### Markt

|                              |               |
|------------------------------|---------------|
| Marktvolumen                 | 100.000.000 € |
| Proof of Market              | -             |
| Umsatz letzte 2 Jahre        | 10.000 €      |
| Anz. zahlende Kunden bislang | -             |
| Erw. Umsatz in 4 Jahren      | 3.000.000 €   |

|                               |   |
|-------------------------------|---|
| Wettbewerb                    | Direkte Wettbewerber sind paperless.io und contracthero.de, aber auch andere CLM-Lösungen.  |
| Vertriebswege / Art Marketing | Die ersten Kund*innen sind schon in der Hinterhand. Der Ausbau soll primär online und über den Netzwerkeffekt erfolgen, d.h. Vertragsparteien unserer Kund*innen erleben das Produkt in der Anwendung und beziehen es anschließend ebenfalls. |

### Leistungserstellung

|                         |  |
|-------------------------|--|
| Proof of Concept ?      | erbracht   |
| Arbeit am Vorhaben seit | 01.09.2020   |
| Zukünftige Milestones   | Seit Oktober 2021 gibt es das Produkt auf dem Markt. Dezember 2021 werden Nachrichten auf der Plattform möglich sein, im 1. Quartal 2022 die Serienbrieffunktion und gemeinsames Bearbeiten. |

### Controlling

|                                     |  |
|-------------------------------------|--|
| Controlling intern vorhanden?       | Nein   |
| Ergebnisplanung vorhanden?          | Ja   |
| Liquiditätsplanung vorhanden?       | Ja   |
| SWOT vorhanden?                     | Nein   |
| Kostenblöcke                        | Der größte Kostenblock sind Gehälter, gefolgt von Marketing- und Vertriebsaktivitäten sowie externen Entwicklungsdienstleistungen. |
| Erwart. Gewinn in 4 Jahren (gesamt) | 5.300.000 €  |

### Zusätzliche Informationen

|                              |  |
|------------------------------|--|
| Gründungsmotivation          | Verträge im Berufsalltag waren insb. in Positionen in der Geschäftsführung und HR immer ein notwendiges Übel. Und uns vereint der Traum vom Gründen. Das haben wir miteinander verbunden und genau dadurch die beste Motivation für uns gefunden.    |
| Kurzbeschr. des Gründerteams | Das Team besteht aus zwei Männern und einer Frau mit zusammen über 50 Jahren Berufserfahrung im Bereich Softwareentwicklung, Geschäftsführung und HR. Mit unserem gemischten Hintergrund sind wir bestens für alle Unternehmensbereiche aufgestellt. |