

Eigendarstellung des Teilnehmers einer Pitch-Veranstaltung

Firmenname	Protonen-Akkumulator.at
Profil-Nr.	S-0820
Tätigkeitsfelder	Chemistry, Energy, eMobility, Disruptive Solutions
Grundidee / Thema	Schaffung eines haltbaren, aber preisgünstigen Akkumulators, der Eigenschaften von Lithium und Blei vereint. Die ersten funktionierenden Labor-Prototypen existieren bereits auf Basis von Carbonfasern als Elektrode. Ziel 2021 ist die Schaffung formschöner Prototypen.
USP / Alleinstellungsmerkmal	1) Schnellladung 2C bis 4C (Abstufung der Ladegeschwindigkeiten), Temperaturbeständigkeit bis von -40 bis 70°C, 2) Tiefentladung bis 0,3 Volt möglich, 3) extrem langlebig 5.000 - 20.000 Zyklen, Überladung möglich, extrem robust und günstig in der Herstellung idealer Hybridakkumulator

Geschäftsidee

Erkanntes Problem	Lithiumakkus sind zu teuer und zu empfindlich! Vor allem für Schwellenländer. Bleiakkumulatoren sind zwar günstig, aber nicht lange haltbar.
Problemlösung	Die Kombination beider Techniken. Ersatz der empfindlichen Bleigitter-Elektroden durch Carbonfasern-Elektroden sorgt für längere Haltbarkeit ohne Mehrkosten. Der neue keramische Separator bietet auch noch anderen Mehrwert wie Kohlenstoffabscheidung
Geschäftsmodell	Lizenzmodell Franchisemodell (erstes Modell in Verhandlung) Durch die Forschungen an der Carbonfaser-Batterie V2 ergeben sich auch für die normale Bleibatterie V1 interessante Optionen (Gegenstromelektrode), die relativ rasch umgesetzt werden können.
Strategie	Bau größerer und schönerer Prototypen Entwicklung und Adaption bestehender Anlagen Stand 06-2021
Pitchdeck vorhanden	Ja

Kapital

Kapitalbedarf	500.000 €
Kapital von Investor eingebracht?	Ja
HTGF? INVEST? PRESEED? andere?	INVEST beantragt, mit HTGF in Kontakt

Markt

Marktvolumen	40 Mrd.
--------------	---------

Proof of Market	Erbracht
Umsatz letzte 2 Jahre	-
Anz. zahlende Kunden bislang	-
Erw. Umsatz in 4 Jahren	1.000.000 €
Wettbewerb	Der Batteriemarkt hat für Li und Pb ein jährliches Volumen von 80 Mrd Euro. Der Wettbewerb mit ähnlichen Parametern basiert auf teuren LiFePO4-Akkus
Vertriebswege / Art Marketing	Als Lizenz für Eastpenn, Johnson, SAVF, Hoppecke, Banner, BAE, TAB, Mutlu, etc ein weiteres Geschäftsmodell entwickelt sich im Erdgas-Bereich

Leistungserstellung

Proof of Concept ?	Erbracht
Arbeit am Vorhaben seit	01.01.2016
Zukünftige Milestones	V3: bleifreie Variante Randerfindung: Seperator für unbrennbare lithiumzellen und C-Abscheidung für CO2 freie Erdgasverbrennung

Controlling

Controlling intern vorhanden?	Ja
Ergebnisplanung vorhanden?	Nein
Liquiditätsplanung vorhanden?	Nein
SWOT vorhanden?	Ja
Kostenblöcke	Eine Beteiligung an einem existierenden Batteriewerk wäre auch möglich. Dafür sind aber 5-10 Mio Euro notwendig (kleines Werk in Bayern / in Berlin). Vorteil: Man kauft sich bestehenden Umsatz, bestehende Kunden ein.
Erwart. Gewinn in 4 Jahren (gesamt)	1.000.000 €

Zusätzliche Informationen

Gründungsmotivation	Preisgünstige erneuerbare Energiespeicherung. Motivation: monetär
Kurzbeschr. des Gründerteams	Das Team ist eine kompetente Mischung aus Kaufleuten, Chemikern und Technikern. Bereit zum Aufbau/Umrüstung oder Übernahme eines Blei/Säure-Batterie-Werkes.