

# Eigendarstellung des Teilnehmers einer Pitch-Veranstaltung

Firmenname	Privatparker GmbH
Profil-Nr.	S-0959
Tätigkeitsfelder	eCommerce; Green/Smart City; Mobile App; Social Network
Grundidee / Thema	Vermittlung von privatem Parkraum mit E-Mobilitätsförderung
USP / Alleinstellungsmerkmal	Die Zusammenführung der beiden Themen Abbau von Parkplatzproblemen durch Vermittlung privater Parkplätze und Förderung der E-Mobilität (auch kostenloses Aufstellen von E-Ladesäulen) bearbeitet noch keine andere Firma in dieser Form.

#### Geschäftsidee

	Geschartshace	
Erkanntes Problem	Es muss Personen und Investoren geben, die sich hauptberuflich mit der Unternehmung beschäftigen. Außerdem sind wir mit dem innovativen Thema E-Mobilität sehr früh gestartet. Die Investitionshöhe für das Projekt ist höher als erwartet.	
Problemlösung	Verkauf der gesamten Plattform oder Einbindung von interessierten Investoren und Bildung eines neuen, hauptberuflichen Kernteams.	
Geschäftsmodell	Private Parkplätze, die temporär nicht benötigt werden Parkplatzsuchenden zuweisen. Diese Parkplätze können kostenlos mit E-Ladestationen versorgt werden. Die Kosten werden durch Werbepartner querfinanziert.	
Strategie	Aufbau von Städtepartnern, die in Ihrer Stadt die Businessidee verbreiten.	
Pitchdeck vorhanden	ja	

### Kapital

Kapitalbedarf	300.000€
Kapital von Investor eingebracht?	nein
HTGF? INVEST? PRESEED? andere?	nein

#### Markt

Marktvolumen	ca. 50 Mio.€
Proof of Market	erbracht
Umsatz letzte 2 Jahre	50.000€
Anz. zahlende Kunden bislang	100.000
Erw. Umsatz in 4 Jahren	5.000.000€
Wettbewerb	Ampido
Vertriebswege	Zentrale sucht Städtemanager, die betreibt in der Ihrer Stadt das Portal.
Marketing	Eigene Werbeagentur, alles ist möglich

## Leistungserstellung

Proof of Concept?	erbracht
Arbeit am Vorhaben seit	01.01.2019
Zukünftige Milestones	Neues Kernteam finden und finanzieren oder die gesamte Organisation an Dritte veräussern.

Control	ling
---------	------

Controlling	
Controlling intern vorhanden?	ja
Ergebnisplanung vorhanden?	-
Liquiditätsplanung vorhanden?	-
SWOT vorhanden?	ja
Kostenblöcke	-
Erwart. Gewinn in 4 Jahren	2-3 Mio. €

## Zusätzliche Informationen

Gründungsmotivation	Das Etablieren von innovativen Ideen, die die Zukunft von morgen bestimmen.
Kurzbeschr. des Gründerteams	Erfahrene deutsche Unternehmer (u.a. Maschinenbau, Marketing, Werbung, Herrenmode) gründeten das Unternehmen im Jahr 2019 und wollen die bereits in Gang gesetzte Firma als Ganzes veräußern.