

# Eigendarstellung des Teilnehmers einer Pitch-Veranstaltung

Firmenname	myTalents Community GmbH
Profil-Nr.	S-0949
Tätigkeitsfelder	eCommerce; Entertainment; SaaS; Social Network
Grundidee / Thema	Wir sind das AirBnB für Freizeiterlebnisse: Wir schaffen einen komplett neuen Markt für Freizeitangebote, indem wir es allen Menschen ermöglichen, schnell und einfach eigene Online- und Offline-Workshops anzubieten.
USP / Alleinstellungsmerkmal	Die erste P2P-Plattform für Freizeiterlebnisse – von jedermann an jedermann. Unsere Kunden finden bei uns auf einen Blick alle Offline-Angebote in der Nähe und Online-Angebote deutschlandweit.

#### Geschäftsidee

Geschartslace	
Erkanntes Problem	Menschen sehnen sich nach Erlebnissen für den Feierabend und das Wochenende. Gleichzeitig gibt es talentierte Menschen, die Online- und Offline-Workshops anbieten, aber mangels Vermarktungs-Know-how nicht sichtbar sind.
Problemlösung	Unsere Plattform bringt Angebot und Nachfrage nach Freizeiterlebnissen zusammen. Indem wir es allen Menschen ermöglichen eigene Workshops anzubieten schaffen wir einen komplett neuen P2P Markt. Hyperlocal und gleichzeitig global!
Geschäftsmodell	Wir erhalten bei jeder Buchung eines Erlebnis-Tickets eine Vermittlungsgebühr i.H.v. 09-25%. Die Talente entscheiden sich bei der Veröffentlichung eines Angebotes für eines der zwei Pakete und legen damit die Leistung und die Gebühr selbst fest.
Strategie	Wir gehen beim Deutschland Roll-Out Stadt für Stadt vor:  1. Auswahl der nächsten Stadt + Akquisition der ersten 15 Talente  2. Branding Kampagne über Social Media (Facebook + Instagram)  3. Kunden-Akquise mit Fokus auf Google Ads und E-Mail-Marketing
Pitchdeck vorhanden	ja

#### Kapital

Kapitalbedarf	250.000€
Kapital von Investor eingebracht?	Nein
HTGF? INVEST? PRESEED? andere?	Mit HTGF in Kontakt

#### Markt

Marktvolumen	700.000.000€
Proof of Market	erbracht
Umsatz letzte 2 Jahre	15.000€

Anz. zahlende Kunden bislang	500
Erw. Umsatz in 4 Jahren	260.000.000€
Wettbewerb	<ul> <li>Airbnb Experiences: Erlebnis-Markt für Reisende</li> <li>Jochen Schweizer: Markt für Abenteuer-Geschenke</li> <li>Eventbrite: Markt für Business Seminare</li> <li>ArtNight: Standardisierte Kunstkurse</li> <li>TheMakery: Klassische Workshops in fünf Städten</li> </ul>
Vertriebswege	Facebook, Instagram, Google, E-Mail-Marketing, Medienpartner
Marketing	Google Ads mit relevanten Key Words, Performance Marketing mit Video und Bild-Content aus den Workshops über den FB Business Manager, Content Marketing mit Blogartikeln über Freizeiterlebnisse, Selbstverwirklichung, Selbständigkeit

## Leistungserstellung

Proof of Concept?	erbracht
Arbeit am Vorhaben seit	13.09.2019
Zukünftige Milestones	Bis Ende 2020:
	- Mitte November: Launch der V2 von myTalents.com als
	deutschlandweite Plattform
	- Gewinnung von Firmenkunden mit Erlebnissen für
	virtuelle Weihnachtsfeiern
	- B2C Weihnachtsgeschäft
	- Roll-Out 2021
angestellte Mitarbeiter	vorhanden

#### Controlling

Controlling	
Controlling intern vorhanden?	ja
Ergebnisplanung vorhanden?	ja
Liquiditätsplanung vorhanden?	ja
SWOT vorhanden?	ja
Kostenblöcke	2020: 26 T€ / Monat für Personal, Marketing und Verwaltung 2021: 313 T€ P, 805 T€ M, 35 T€ V
	2022: 2,2 Mio€ P, 3,3 Mio€ M, 222 T€ V
	2023: 9,4 Mio€ P, 101 Mio€ M, 1,3 Mio€ V
	2024: 23 Mio€ P, 102 Mio€ M, 2,5 Mio€ V
Erwart. Gewinn in 4 Jahren	23.000.000€

### Zusätzliche Informationen

	···
Gründungsmotivation	Wir haben die Vision von einer Welt, in der jede*r
	einzelne sich selbst verwirklichen kann und die Chance
	bekommt, sich erfolgreich selbständig zu machen.

Kurzbeschr. des Gründerteams	Christian (CEO-66%-M.Sc.) Mission: Allen kreativen
	Menschen ein Sprungbrett zur Selbständigkeit bieten, 9
	Jahre Vertrieb.
	Michel (CPO-34%-B.Eng.) Verantwortung für
	Produktentwicklung & Technik, 5 Jahre Erfahrung in der PE