

Eigendarstellung des Teilnehmers einer Pitch-Veranstaltung

Firmenname	breazy-health GmbH
Profil-Nr.	S-1051
Tätigkeitsfelder	Big Data, Healthcare, Mobile App, Medtech
Grundidee / Thema	Unsere modulare App-Plattform unterstützt Ärzte und
	Patienten bei der Anamnese, Diagnose und Therapie für
	Asthma bronchiale. Unsere Software-Architektur ermöglicht es
	uns zudem, sehr schnell auf weitere Indikationen wie COPD u.a.
	zu erweitern.
USP / Alleinstellungsmerkmal	- Cloudbasierte, verschlüsselte und hochskalierfähige Backend-
	Lösung
	- App-Individualisierung entsprechend Asthmaart und –stufe
	- Hochskalierbare Prozesslösung zur Einschleusung in digitale
	Patient-Engagementprogramme für GKV/PKV & Pharmafirmen

Geschäftsidee

Erkanntes Problem	Patienten verstehen ihre Asthma-Therapie häufig nicht,
	nehmen ihre Medikament häufig sehr unregelmäßig und falsch
	ein und sind beim Arzt schlecht vorbereitet und achten nicht
	auf das Selbstmanagement. Ärzte erhalten keine oder falsche
	Real-Life-Daten.
Problemlösung	Ärzte benötigen aufbereitete Therapiedaten für individuelle
	Therapieangebote. Die modularisierte App breazyTrack
	unterstützt Asthmatiker ohne viel Aufwand und Vorwissen ihr
	Asthma in 2 min. pro Tag managen können.
Geschäftsmodell	Wir verfolgen ein Freemium-Modell im B2C-Bereich und ein Pay
	per Use (Lizenzmodell) im B2B-Bereich für GKV/PKV und
	Pharmaunternehmen. Im B2B-Bereich bieten wir ergänzend
	eine Integrationsimplementierung sowie ein KPI-Monitoring als
	Service-Paket an.
Strategie	In 2021 schließen wir den Closed-Circle bestehend aus App +
	KPI-Dashboard + Hardware-Anbindung. In 2022 konzentrieren
	wir uns auf die Datenanalyse und deren Wertschöpfung, DiGA
	sowie die Indikationserweiterung COPD. In 2023 sind wir Leader
	in D-A-CH.
Pitchdeck vorhanden	Ja

Kapital

Kapitalbedarf	1.000.000
Kapital von Investor eingebracht?	Ja
HTGF? INVEST? PRESEED? andere?	INVEST-förderfähig, mit HTGF in Kontakt

Markt

Marktvolumen	2,5 Mrd. €
Proof of Market	Erbracht

Umsatz letzte 2 Jahre	46.089,00 €
Anz. zahlende Kunden bislang	> 1000
Erw. Umsatz in 4 Jahren	2.652.999 €
Wettbewerb	- www.qurasoft.de (Digitales Tagebuch + Telemedizin-
	Anwendung, gegründet 2015) -> Medizinprodukt!
	- www.vision-health GmbH (Digitale Inhalationsunterstützung, gegründet 2017)
	- www.mytherapyapp.com/de (Tablettenerinnerung und
	Dokumentationsapp / So
Vertriebswege / Art Marketing	B2B:
Vertifiedswege / / it is warketing	> Pharmaaussendienst
	> Krankenkassen -> Fachbereiche Versorgung- &
	Versorgungsprogramme (DMP & SV-Vertrag, z.B. 140a)
	> Arztpaxen (Verschreibungspflichtigkeit als
	Medizinprodukt)
	> Kooperationspartnerschaften
	B2C:
	> App-Stores
	> SEA
	Marketing:
	> App-Store Optimization & -Ads
	> Suchmaschinenoptimierung & -werbung
	> Aufbau von Testimmonials & White Papern zu
	relevanten Asthma-Thema / Atemwegsthemen
	> Displays (Fachmagazine & Fachwebsites)
	> Flyer & Plakate

Leistungserstellung

Proof of Concept ?	Erbracht
Arbeit am Vorhaben seit	02.01.2017
Zukünftige Milestones	2021
	> Medizinprodukt Kl.1 (MDD)
	> 20.000 Nutzer
	> Launch breazyGate (Datadashboard für Ärzte)
	2022
	> COPD-App
	> KI-Strukturen zur Datenanalyse (Machine Learning)

Controlling

Controlling intern vorhanden?	Ja
Ergebnisplanung vorhanden?	Ja
Liquiditätsplanung vorhanden?	Ja
SWOT vorhanden?	Ja
Kostenblöcke	Personal:

	Dev-Team (Aufbau von Scrumteams)
	Data Engineering & Business-Intelligence
	Marketing: siehe oben
	Zertifzierung & QM & Studien:
	Kl. 2a DiGA-Nutzenstudie & Begleitung
Erwart. Gewinn in 4 Jahren	-

Zusätzliche Informationen

Gründungsmotivation	Die Digitalisierung im Bereich der Atemwegserkrankungen, besonders im Bereich der Therapiewahl und Therapiebegleitung für Asthmatiker ist nicht etabliert. Diese Erfahrung hat Andreas Thom, selbst Asthmatiker, lange Jahre erlebt.
Kurzbeschr. des Gründerteams	Das Kernteam besteht aus drei Gründern mit Gründererfahrung und einem begleitenden Arzt (Leiter Verträge im GKV und PKV-Bereich). Die Kernkompetenz der Gründer liegt in den Bereichen Interface- und Produktdesign, Informatik sowie Marketing.