

Eigendarstellung des Teilnehmers einer Pitch-Veranstaltung

Firmenname	Medicalcooling
Profil-Nr.	S-0933
Tätigkeitsfelder	MedTech, Healthcare
Grundidee / Thema	Wir haben ein Beatmungsgerät für den Rettungsdienst entwickelt, das mit gekühlter Luft arbeitet. Der Einsatz von gekühlter Luft führt dazu, dass sich die Überlebenswahrscheinlichkeit von Schlaganfall und Reanimationspatienten verdoppelt.
USP / Alleinstellungsmerkmal	Unser Gerät ersetzt bestehende Beatmungsgerät im Rettungswagen, somit gibt es keine Einstiegshürden. Wir sind der einzige Anbieter im Beatmungsgerätemarkt mit Kühlung, und der einzige Anbieter im Kühlproduktemarkt mit Beatmungsgerät.

Geschäftsidee

Erkanntes Problem	Es braucht ein kompaktes Kühlsystem, dass keine zusätzliche Zeit in der Behandlung braucht und ohne Steckdose auskommt.
Problemlösung	Kühlen über gekühlte Beatmung bereitgestellt durch flüssigen Sauerstoff.
Geschäftsmodell	Verkauf des Gerätes für 13.000€ und zusätzlich den flüssigen Sauerstoff über Partner für 27€ pro Woche. Telemedizin für 27€ pro Woche.
Strategie	Wir vollziehen die Serienfertigung mit einem etablieren Zulieferer, der uns auch bei der Entwicklung für die Serienfertigung und bei der Zulassung unterstützt. Zusätzlich arbeiten wir eng mit den Sauerstofflieferanten.
Pitchdeck vorhanden	Ja

Kapital

Kapitalbedarf	3.000.000€
Kapital von Investor eingebracht?	Ja
HTGF? INVEST? PRESEED? andere?	-

Markt

Marktvolumen	2.000.000.000€
Proof of Market	-
Umsatz letzte 2 Jahre	-
Anz. zahlende Kunden bislang	-
Erw. Umsatz in 4 Jahren	400.000.000€
Wettbewerb	Braincool AB hat das einzige Zugelassene Produkt um
	Patienten im Rettungsdienst zu kühlen mit Qool
	Therapeutics und Neurocoolar sind zwei weitere Produkte

	auf dem Weg, alle haben den Nachteil zusätzliche Geräte zu sein.
Vertriebswege / Art Marketing	Über Sauerstofflieferanten und über gemeinsame Studien mit Klinken finanziert durch Förderungen.

Leistungserstellung

Proof of Concept?	Erbracht
Arbeit am Vorhaben seit	01.06.2012
Zukünftige Milestones	Finanzierung, Zulassung und Fertigung, erste Leben gerettet, erste Daten am echten Patienten, Verfahren in den Guidelines.
Anz. angestellte Mitarbeiter	Unbekannt

Controlling	
Controlling intern vorhanden?	Ja
Ergebnisplanung vorhanden?	-
Liquiditätsplanung vorhanden?	-
SWOT vorhanden?	-
Kostenblöcke	Serienentwicklung, Zulassung, Aufbau der Serienfertigung, weitere Patente, Markteinführung.
Erwart. Gewinn in 4 Jahren	600.000.000€

Zusätzliche Informationen

Gründungsmotivation	Ich bin selbst Rettungssanitäter und habe zu viele
	Patienten, die das System gebraucht hätten, um zu
	überleben oder um weiter leben zu können wie vorher,
	anstatt zu Pflegefällen zu werden.
Kurzbeschr. des Gründerteams	Unser Gründer Fabian hat einen Hintergrund als
	Maschinenbauer und Rettungssanitäter. Aktuell hält
	Fabian sämtliche Patente.
	Unser Kernteam besteht noch aus unserem CFO
	(Steuerberater) und unserem CLO (promovierter Jurist).