

Overview

회 사 명 ㈜ 레이니스트

대표이사 김태훈

설립시기 2012년 6월

전화번호 02-3453-9300

주 소 서울시 강남구 선릉로 107길 13 4층

홈페이지 <u>www.rainist.com</u>

사업개요 금융 데이터 분석 기반 온라인 금융 코칭 서비스 (웹 / 앱)

- 신용카드 혜택 시뮬레이션을 통한 추천 솔루션 '뱅크샐러드' 운영(<u>www.banksalad.com</u>)

2016.05.10 예/적금 추천 서비스 추가(<u>www.banksalad.co.kr</u>)

- 2015.12.07 카드 소비 관리/금융 코칭 모바일 앱 출시(http://bit.ly/bs-install)

2016.01.18 신용/체크카드 소득공제 자동계산기 기능 추가

History

2012.06.	레이니스트 설립

2012.03. 청년창업사관학교 2기 선발

2013. 03. 세계경영연구원 창업사관학교 1기 선발

2013. 12. 정보통신산업진흥원 선정 글로벌 스타트업

2014.01. 미래창조과학부 지정 멘토링 기업 선정

2014.03. 스마일게이트 오렌지팜 인큐베이팅 선정

2014.06. 금융 IT 융합연구소 설립

2014.04. 벤처기업인증

2014. 06. SBA 서울산업진흥원 신규 비즈니스모델 개발 지원사업 선정

2014. 08. 뱅크샐러드 PC웹 정식 런칭, 월 3만 사용자 돌파

2014. 08. 미래창조과학부 데이터베이스진흥원 선정 차세대 빅데이터 활용 우수 기업

2014. 12. IBK 기업은행 카드 추천 솔루션 계약 체결

2014. 12. 중소기업청 산학연 첫걸음 R&D 지원 선정

2015. 04. 국내 최초 코스콤 핀테크 경진대회 사업부문 대상

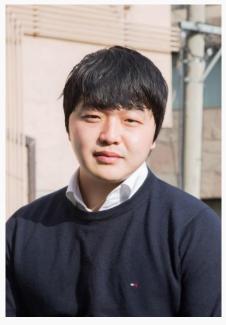
2015. 06 KT CLiP 서비스 공동 개발

2015. 12 뱅크샐러드 안드로이드 앱 출시

2016. 05 뱅크샐러드 PC웹에 예/적금 비교 추천 서비스 추가



Board Members



대표이사 김 태 훈

학력

부산 양정고등학교 졸업 서강대학교 경영학과 졸업

경력

2016 핀테크 산업협회 부회장

2015 대경 창업아카데미 멘토

2014 사단법인 핀테크포럼 발기인

2013 IGM 기업사관학교 1기

2012 청년창업사관학교 2기

2012 레이니스트 창업

2005 서태웅호떡 창업



CTO 황성현

학력

민족사관고등학교 졸업 성균관대학교 소프트웨어학과

경력

2014 레이니스트 CTO

2013 스타트업 X_X(엑스바엑스) 창업 맥주추천서비스 오마이비어 개발







레이니스트는 정보 비대칭성 해결로 금융시장을 혁신할 핀테크 스타트업입니다

금융상품 시장의 미래는 고객들이 자신에게 가장 최적화된 상품을 선택할 수 있는 '개인화'에 있다고 믿습니다.

> 레이니스트는 정교한 데이터와 알고리즘을 기반으로 개인 맞춤형 금융 시장을 만들어 나가고자 합니다.

국내 최대 규모 금융 상품 데이터를 분석, 개인 소비 패턴에 꼭 맞는 카드를 추천하고 관리해드리는 <뱅크샐러드>를 만듭니다.

뱅크샐러드는 금융상품의 선택부터 관리까지, 사용자의 개인 금융을 책임지는 All-round Service입니다. 3,500여 개 카드 상품, 25만 여 개의 혜택 데이터를 기반으로 가장 정교한 카드 추천을 제공할 뿐만아니라, 카드 혜택 분석부터 소득공제 관리까지 4000만 카드 사용자 모두가 합리적인 소비 생활을 누릴수 있도록 돕는 지출관리 모바일 앱을 제공하고 있습니다. 2016년 5월, 국내 유일, 사용자의 우대금리조건 충족 여부를 반영한 맞춤형 예·적금 비교 추천 서비스를 선보입니다.

코스콤 핀테크 경진대회 대상 수상부터 다양한 대기업과의 협업까지, 레이니스트의 역량을 대외적으로 인정받고 있습니다.

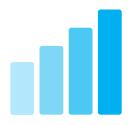
레이니스트는 뛰어난 금융상품 추천 기술을 인정받아 코스콤 주최 2015 핀테크 챌린지에서 사업부문 대상을 수상하였습니다. 또한 IBK 전 지점에 태블릿 신용카드 추천 서비스를 제공하고, KT 클립 앱에 뱅 크샐러드 카드 혜택 데이터를 제공하는 등 대형 금융/IT사와 다양한 협업을 진행하고 있습니다.





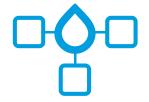
모바일 금융 유통 선도

대면 판매에 국한된 금융상품 시장에서 개인화된 추천 기술을 활용하여 모바일 금융 시장을 창출하려 합니다.



금융 비효율 해결

고객의 금융 효용은 증대되고 신용카드사는 마케팅 비용을 절감하여 금융 시장의 비효율성과 비대칭성을 해결합니다.



금융상품 플랫폼

신용카드 시장에서 쌓은 노하우로 예/적금, 수시입출금 등 금융상품 전체로 카테고리를 확장하려 합니다.



한국 금융 수출의 교두보

한국을 넘어 아시아로, 금융 수출 숙원을 IT기술로 이루고 싶습니다.



D banksalad Web

나에게 맞는 금융상품을 찾는 가장 완벽한 방법



계량화된 신용카드 추천방식

- 1. 국내 최대 3,225종의 카드 혜택을 1원 단위까지 계산/비교하는 알고리즘 'Chef' 개발
- 2. 추천 받은 고객은 매월 사용금액의 2~7%를 절약 (월 100만원 시 연 30만원 절약)
- 3. 전 가맹점 무이자 할부, 발렛파킹 등 선호하는 정성적 혜택까지 필터링 가능

Process

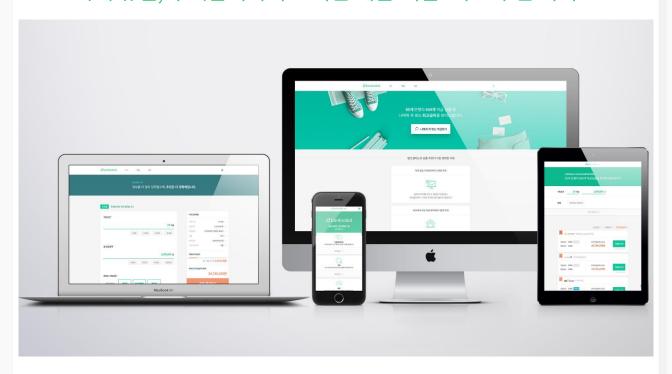


Website http://banksalad.co.kr



D banksalad Web

국내 유일, 우대금리까지 고려한 예금·적금 비교 추천 서비스



국내 유일, 개인의 우대금리 조건 충족 여부를 반영한 맞춤형 예·적금 비교 추천

- 1. 국내 95개 은행(제1금융권 17곳, 제2금융권 78곳)의 1,100여개의 예·적금 상품의 우대금리 조건을 한 눈에 비교
- 2. 사용자에게 개인화된 최고의 만기지급금을 주는 예금과 적금 상품 추천

Process



Website 적금 http://banksalad.co.kr/saving

예금 http://banksalad.co.kr/deposit



D banksalad App

돈은 아끼고 혜택은 더 받게 해 주는 카드 생활 솔루션



주요 기능

- 1. 카드 결제 문자를 자동으로 인식하여 지출 내역 자동 등록 / 카드 별 사용 금액 관리
- 2. 예산관리, 소비 통계 제공 등 지출 관리/분석
- 3. 카드 사용으로 받은 **할인, 적립, 마일리지 금액을 실시간으로 알려주는 '카드 혜택 분석' 제공**
- 4. 사용자의 실 소비패턴을 기반으로 더 큰 혜택을 제공하는 카드 존재 시 '자동화된 카드 추천' 제공
- 5. 신용/체크카드 소득공제 자동 계산기 기능

Download on Google Play

https://play.google.com/store/apps/details?id=com.rainist.banksalad



IBK기업은행과 핀테크 기업 ㈜레이니스트, 태블릿 솔루션 활용 카드시장 동반 개척

(위레이니스트는 지난 주 IBK기업은행 전국 650여개 지점에서 태블릿 PC를 통해 단 10회의 클릭으로 자신에게 가장 큰 혜 택을 주는 카드를 추천해주는 '신용카드 추천 앱'을 출시하였다.

기존의 신용카드 선택 방식은 직원 및 카 드설계사의 권유, 지점에 배치되어 있는





IBK기업은행 전국 650여 개 지점에서 카드 추천 서비스

eal 에에에스트 레르 <IBK ONE Card> 도입

기업 금융사와 중소 IT기업의 상생 및 제휴관계라는 점에서 업계의 주목을 받고 있으며, 또한 고객에게 민감한 수 있는 개인정보 등의 이슈와 관련이 없는 단순한 소비패던 입력만으로 고객에게 합리적인 카드 선택을 도와준다는 점에서 상당히 고무적이다. IBK기업은행 지점용 앱은 출시 1개월 전 10개의 지점에서 실신한 테스트 결과 50%를 터서는 발급을 보였으며, 테스트에 참여한 직원들도 기존에 비

해 간단하고 정확한 결과를 보여주는 앱

어나, 서비스 라이센스 형태의 계약이라는 점에서 개방형 협력이 라는 평을 듣고 있다.

김태훈 대표는 "금융권으로부터 제휴에 대한 제안이 여러 번 있었지만, IBK기업은행의 경우 레이니스트를 급용기술 전문기업으로서 인정하고 확실하게 맡겨주었다는 점이 담았다. 기획부터 서비스 개선 방안까지 완전히 위입해주셔서 진짜 우리 서비스를 만든다는 생각으로 혈입할 수 있었다. 실리콘밸리에서의 운행과 미리크 제휴방식도 이러한 양상으로 발전하고 있으며, 필레크 시대의 은행 경쟁력은 노하우를 가진 각각의 서비스 공급자들과 얼마나 개방적이고 수평적인 요큰 플랫폼 모델을 만들어 경쟁력을 확보하느냐로 귀절될 첫"이라고 얘기하였다. ● 목용용 7지









Contact

안성원 / 홍보 담당

T 010-2914-7717

M <u>sungwon@rainist.com</u>

W www.rainist.com