

#### DESAFIO BANCO BMG- TIME 9

# EmpreendEla

Conectando empreendedoras e seus negócios a produtos financeiros



#### Diana Alves

# CABELEIREIRA, SP 34 ANOS

Mãe solo de 2 filhos, começou a empreender na sua própria casa como cabeleireira. Com o aumento da demanda precisou investir em equipamentos, infraestrutura e funcionárias.

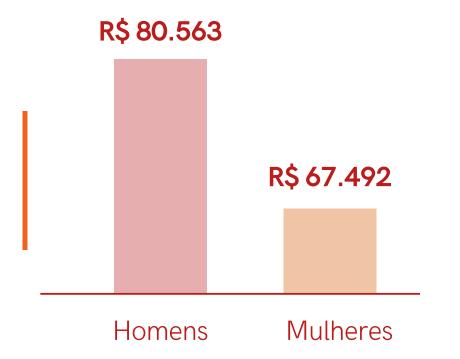
Buscou crédito em um banco mas não conseguiu, então teve que juntar dinheiro para investimento próprio.



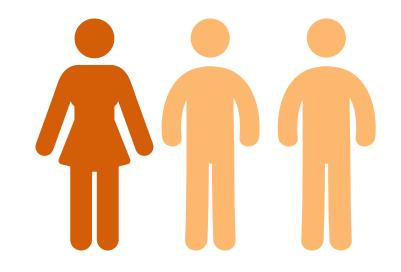
#### **Problema**

As mulheres empresárias tomam menos empréstimos nos bancos se comparado aos homens, e alguns dos possíveis motivos\*, de acordo com a nossa pesquisa, podem estar relacionados à falta de conhecimento sobre crédito, insegurança e dificuldade no acesso ao crédito.

**BMG** Mulher



O valor médio dos empréstimos também são menores, e essa diferença supera R\$ 13.000,00\*



1 a cada 3 donos de negócios são mulheres



Como aproximar Diana aos produtos de crédito com maior conhecimento e segurança para que ela possa investir no seu negócio?

### **EmpreendEla**

É um aplicativo que acompanha a jornada da mulher empreendedora promovendo conhecimento de gestão de negócio e produtos financeiros

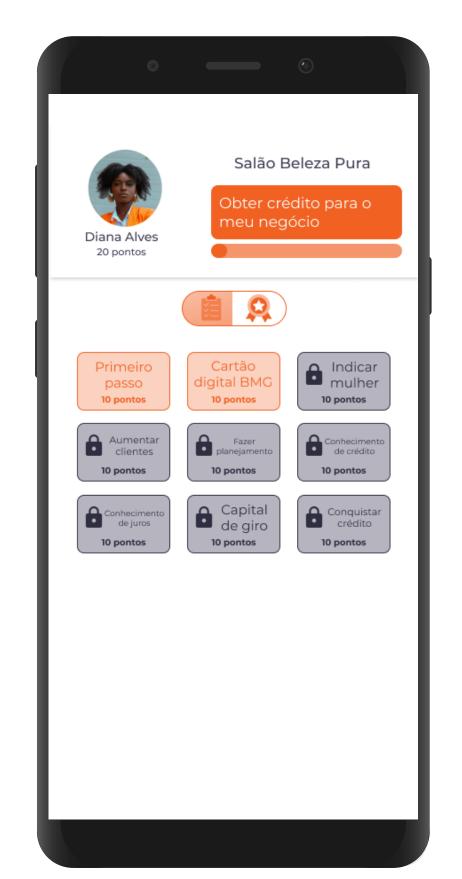
Para empoderar, trazer maior
segurança e aproximar o Banco BMG
juntamento com os produtos
financeiros que mais se adequam às
empreendedoras





#### **Diferencial**

O nosso diferencial é a utilização de chatbot e gamificação para engajar cada vez mais mulheres e a inteligência artificial para análise dos dados de evolução dos negócios, assim como o direcionamento de melhores produtos financeiros e até a sugestão de criação





## Oportunidade

O EmpreenEla quer conectar a mulher empreendedora ao banco por meio de boas experiências! Com o EmpreendEla queremos ancar pelo menos 6 milhões de empreendedora

alcançar pelo menos 6 milhões de empreendedoras que não se tornam donas de negócios quando comparado aos homens!

\*Fonte: Sebrae - Empreendedorismo Feminino no Brasil. Março de 2019.

#### Jornada da Diana até o seu crédito









#### Jornada da Diana até o seu crédito











# Próximos passos

#### **CURTO PRAZO (1 ANO)**

- POC + POV nas cidades onde o Banco BMG tem maior presença
- Alcançar 150 mil empreendedoras

#### MÉDIO PRAZO (3 ANOS)

- Buscar parceria de cursos com o Sebrae
- Alcançar 1 milhão de empreendedoras
- Aumentar a proporção de mulheres que tomam crédito

#### **LONGO PRAZO (5 ANOS)**

- Estar entre as TOP3 soluções que ajudam mulheres com conhecimento e crédito para seus negócios
- Alcançar 3 milhões de empreendedoras

## Time



CAMILA MELO
Marketing



GRACIELE OLIVEIRA

Dev - Fullstack



NAIARA ANDRADE

Business