

## Mgr. Ing. Petr Mateřánka

narozen 1976

### Vzdělání a odbornost

**Czech Grid Group** – mezinárodní výcvik Facilitace synergických workshopů

**Results Coaching** – výcvik Koučování podle mozku a Neuroleadership

**Lux Business School** – výcvik Psychologie prodeje

Univerzita Tomáše Bati ve Zlíně – Fakulta multimediálních komunikací, obor Marketingové komunikace

Slezská univerzita v Opavě - Obchodně podnikatelská fakulta v Karviné, obor Marketing a management



### Facilitátor - konzultant – trenér – lektor – kouč – marketér:

**zvyšování výkonnosti lidí a firem (Organisation Development), práce se změnou, výsledkové koučování, kompletní paleta soft skills, manažerské, obchodní a marketingové dovednosti, firemní kultura, efektivní tvorba týmů včetně teambuildingů a další.**

### Kvalifikace a schopnosti

- unikátní prozvědný **Synergogy přístup k rozvoji výkonnosti** člověka, týmů a firmy jako celku – jeden z hrstky vybraných certifikovaných facilitátorů a konzultantů v ČR
- **zkušený kouč** - mezinárodní certifikace v Koučování podle mozku a Neuroleadershipu (Results Coaching)
- **mezinárodní certifikace v oblasti obchodu a dlouholetá obchodní praxe** (Lux Business School a další)
- **žádaný trenér a lektor** – viz příklady společností níže (reference na vyžádání)
- **dlouholetá praxe v marketingu** (pozice v marketingových společnostech nebo marketingových odděleních firem)
- **konzultace, facilitace na zakázku klientů** (po vstupních analýzách například revize, vyladění i transformace firemní kultury, rozvoj týmů, úprava systémů motivace zaměstnanců a další **projekty**)
- efektivní **tvorba osobnostních profilů** klientů ve vztahu k jejich pracovnímu zařazení a směřování, následně transformační i transakční **koučování**, konzultace
- **certifikace v oblasti asertivity**
- **CAE (Certificate in Advanced English)** – mezinárodní cambridgeská zkouška z anglického jazyka
- **Ruskij jazyk v sfere biznesu** – mezinárodní zkouška z obchodní ruštiny
- **aktivní Mystery shopper a Mystery caller**
- dobrovolný **mediátor** – řešení konfliktů rodinných i firemních
- bývalý dlouholetý **prodejce finančních produktů** pro ČMSS, a.s.
- **vedení prezentací/tréninků v anglickém a ruském jazyce**
- **aktér marketingových i vzdělávacích videí** (od tvorby scénáře po realizaci; například Healthcomm, Dina)
- velmi rychlá myšlenková adaptabilita na situaci klienta, schopnost jednat s emočním i logickým typem klienta, proaktivita ne reaktivita, lidský přístup, silná kreativita, vyváženost mezi tím být realistický a entuziasmem (vše má řešení)
- rád vystupuji před publikem :-)

### Vedl a vede řadu workshopů, tréninků, konzultací a dalších rozvojových a vzdělávacích akcí pro širokou škálu společností.

Posilováním řídicích kompetencí, rozvojem osobnosti, koučinkem, facilitací, dovednostmi vedení týmů a budováním týmů, motivací a její implementací, řízením konfliktů, firemní kulturou a její implementací, efektivní komunikací, posilováním kompetencí pracovníků call center, Customer Care oddělení, back office a asistentkých týmů, rozvojem dalších soft skills, manažerských, strategických a obchodních dovedností apod. se prakticky zabýval a zabývá buď jako samostatný facilitátor, trenér, lektor, konzultant, kouč pro vlastní klienty, nebo jako najatý facilitátor, trenér, lektor, konzultant, kouč pro klienty rozvojových a

vzdělávacích společností Neuron consulting, s.r.o., A Trend s.r.o.  
Od roku 2013 se velmi intenzivně věnuje synergogickým workshopům pod hlavičkou Czech Grid Group.

#### **Rozvoj a vzdělávání pro klienty Neuron Consulting, s.r.o., například:**

Teva Czech Industries s.r.o., OKD, a.s., Hyundai Dymos Czech s.r.o., Osram Česká republika s.r.o., Shimano Česká republika, Caterpillar Global Mining Czech Republic, a.s., Tieto Czech s.r.o., Edwards, s.r.o., SYNOT ICT Services, a.s., CANIS SAFETY a.s., ADAMIK Company, Saft Ferak a.s., BORCAD cz s.r.o., Wörwag Pharma GmbH, CROMODORA WHEELS, s.r.o., BIKE FUN International, s.r.o., CTS Czech Republic, s.r.o., HARTMANN – RICO a.s., OVAK a.s., Safran Morpho (Morpho Cards Czech s.r.o.), Batz Czech, s.r.o., Papcel, a.s., Husqvarna Česká republika, VODOTOP FM s.r.o., Coal Mill a.s., Linaset a.s., LIFT SERVIS s.r.o. a další.

#### **Rozvoj a vzdělávání pro klienty A TREND s.r.o. například:**

FOREZ s.r.o., KONZUM, obchodní družstvo, ZEZ SILKO, s.r.o., Pewag s.r.o., JASS a.s., ISOTEP s.r.o. a další.

#### **Rozvoj a vzdělávání pro klienty Tempo Training & Consulting a.s. například:**

Alumont plast s.r.o., Raudo, FAST Integration, s.r.o., Femont Opava s.r.o., Ferram strojírna, s.r.o., ABB s.r.o., Massag a.s., D A S spol. s r.o., Šumperská první vodárenská, a.s., TECHNOPARK CZ s.r.o., Brano Group, a.s., D5, a.s., KUNST, spol. s r.o., ENVI-PUR, s.r.o., Vodárenská a.s., Elok - Opava, spol. s r.o., Opavia – Mondeléz, a.s., KOMAS, spol. s r.o., SŠ služeb Vítkov, Stora Enso Wood Products s.r.o., BOHEMIAFLEX CS, s.r.o., Hagemann a.s., Dům kultury Akord Ostrava - Zábřeh, s.r.o. a další.

#### **Rozvoj a vzdělávání (včetně Synergogy workshopů) vlastní klienti například:**

AVX CZECH REPUBLIC s.r.o., Bühler CZ s.r.o., Havel s.r.o., Kühn Company s.r.o., Levron s.r.o., NetCentrum, s.r.o., Grand Afrika s.r.o. a další.

#### **Vybraní klienti z oblasti marketingové práce (kampaně, konzultace atd.):**

Gypstrend, s.r.o., CK Original s.r.o., CA Africatravel, DINA, Promidi, s.r.o., FROS ZPS s.r.o., Portaflex s.r.o., Chlebiš s.r.o., OKNA RAB CZ s.r.o., Grand Afrika s.r.o. a další.

#### **Vybraná pracovní praxe**

2013 – současnost: Czech Grid Group - certifikovaný facilitátor synergogických workshopů, konzultant Organisation Development + obchodní činnost

2010 – 2014: manažerská, obchodní a marketingová činnost pro marketingovou společnost Levron s.r.o.

2009: specialista prodeje (LUX (CZ), s.r.o.)

2008 – 2009: ředitel marketingu ve velké průmyslové společnosti (LANEX a.s.).

2008 – současnost: bohatá lektorská, trenérská, koučovací a konzultační činnost pro vlastní klienty, klienty poradenských společností Neuron consulting, s.r.o., A Trend s.r.o.

2005 – 2008: marketingový odborník a projektový manažer pro zahraniční trhy v Lázně Darkov, a.s.

2007 – 2008: lektor večerních kurzů anglického jazyka na jazykové škole (Hello language school s.r.o.).

2004: specialista nákupu v mezinárodní strojírenské společnosti (BONATRANS GROUP a.s.).

1997 – 2003: vedení a řízení týmu balírny na Scryne Farms ve Skotsku.

2000 – 2001: specialista v reklamní agentuře (ARS spol. s r.o.).

V roce 1999 moderoval řadu přednášek o Internetu pro podnikatele.

#### **Praxe ve vzdělávání a rozvoji dospělých 8 let.**