

USER GUIDE WELLDONE ERP SUITE

INTEGRATED SALES, REPAIR & INVENTORY MANAGEMENT Version 1.1



Penjualan - POS

Point of Sale (POS) adalah antarmuka kasir yang digunakan untuk melakukan transaksi penjualan secara cepat dan efisien. Modul ini terintegrasi langsung dengan inventory, sehingga stok akan berkurang secara otomatis setelah transaksi disimpan

1. Penjualan - POS

- Langkah: pilih Transaksi (POS) -> Penjualan POS.
- **Fitur:** Sistem membuka akan otomatis halaman transaksi secara baru. **Tanggal** transaksi akan terisi otomatis ini sesuai tanggal hari (contoh: 30/08/2025).

2. Memilih Frontliner (Pilih Akun)

- Langkah: Pada bagian "Pilin Akun", klik dropdown

Pilih Akun

-- Pilih Frontliner --

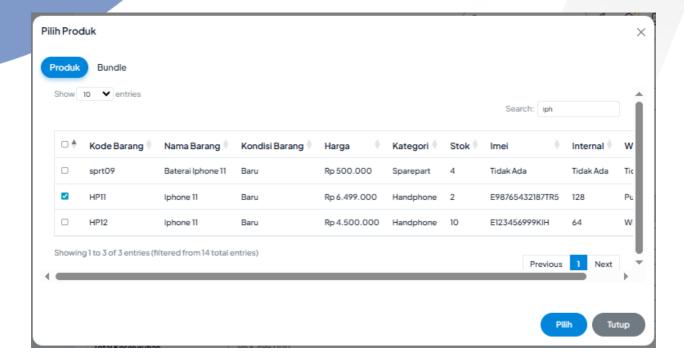
- **Fitur:** Pilih nama **Frontliner** (kasir) yang sedang bertugas. Ini penting untuk pelacakan penjualan per karyawan.
- **Note:** Langkah ini *wajib* dilakukan sebelum bisa menambah produk.

3. Menambah Produk ke Keranjang (Pilih Produk)

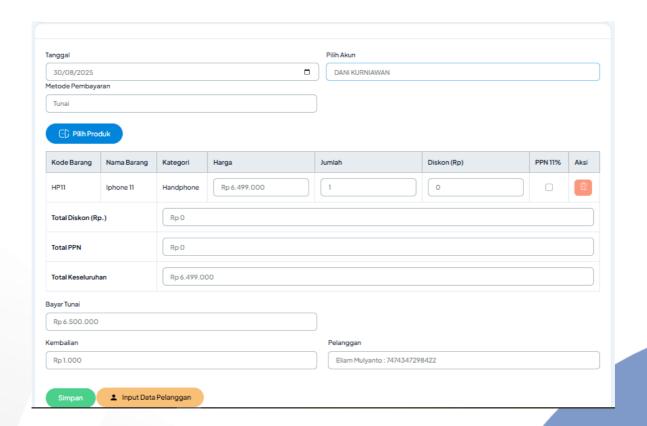




- Pilih produk dengan **klik checkbox** dan bisa dilakukan dengan search untuk memudahkan pencarian produk



- Setelah produk dipilih, sistem akan otomatis mengisi kolom Kode Barang,
 Nama Barang, Kategori, dan Harga.
- Jumlah: Masukkan jumlah unit yang dibeli oleh pelanggan.



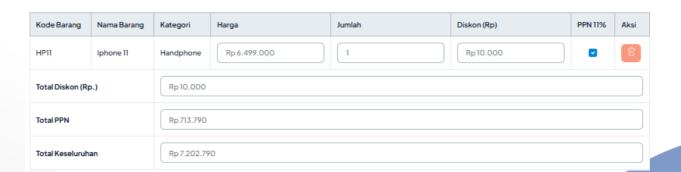
4. Mengatur Diskon per Item (Opsional)

- Langkah: Jika suatu produk mendapat diskon khusus, masukkan nominal diskon (dalam Rupiah) pada kolom "Diskon (Rp)" di baris produk tersebut.
- Contoh: Jika sebuah casing didiskon Rp 10.000, ketik 10000 pada kolom diskon



5. Melihat Ringkasan Biaya

- Fitur: Sistem akan menghitung secara otomatis dan menampilkan ringkasan di bawah tabel:
- Total Diskon (Rp.): Jumlah total semua diskon per item yang diberikan.
- Subtotal: Total harga barang sebelum PPN dan setelah diskon.
- Total PPN: Sistem menghitung PPN (11%) dari Subtotal. Jumlah ini akan ditampilkan.
- Total Keseluruhan: **Merupakan jumlah akhir yang harus dibayar pelanggan** (Subtotal + Total PPN).



6. Memilih Metode Pembayaran

- Langkah: Pada bagian "Metode Pembayaran", klik dropdown Pilih Metode.



- Fitur: Pilih metode pembayaran yang digunakan pelanggan.
- Contoh Pilihan: Tunai, Transfer, Multi Payment (Tunai + Transfer).

7. Memproses Pembayaran dan Kembalian

Bayar Tunai:

- Setelah "**Total Keseluruhan**" muncul, masukkan jumlah uang yang diberikan oleh pelanggan.
- Sistem akan **secara otomatis** menghitung dan menampilkan **Kembalian**(Jumlah Uang Diberikan Total Keseluruhan)



Bayar Non-Tunai: Kolom kembalian akan tetap Rp 0.



Bayar Multi Payment (Tunai + Non Tunai)

- Setelah "**Total Keseluruhan**" muncul, masukkan jumlah uang yang diberikan oleh pelanggan secara tunai dan melalui bank (pilih jenis bank)
- Sistem akan **secara otomatis** menghitung dan menampilkan **Kembalian**(Jumlah Uang Diberikan Total Keseluruhan)

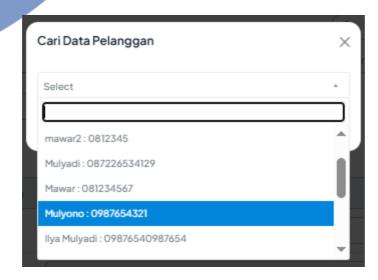


8. Menginput Data Pelanggan

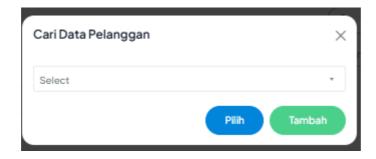
- Langkah: Klik tombol "Input Data Pelanggan".

Input Data Pelanggan

- Fitur: Sebuah pop-up akan muncul untuk memilih data pelanggan.



- Manfaat: Jika data pelanggan (terutama nomor WhatsApp) dicatat, pelanggan akan masuk ke database untuk promosi dan bisa melihat riwayat transaksinya.
- Isi Data: Anda dapat mencari pelanggan yang sudah ada atau membuat baru dengan mengisi data pelanggan sesuai form yang ada.



- 9. Menyelesaikan Transaksi (Simpan)
 - Langkah: Setelah semua data benar, pastikan kembalian sudah sesuai, lalu klik tombol "Simpan"

Note:

- Transaksi tersimpan dan tidak dapat diubah.
- **Stok barang** di database secara otomatis berkurang sesuai jumlah yang terjual.
- **Nota** penjualan akan otomatis tercetak (jika printer terhubung).
- Layar akan kembali kosong dan siap untuk transaksi berikutnya