

ГРЕБЕНИК ВИТАЛИЙ

Дата рождения: 22 июня 1985г.

Место проживания: Украина, г. Запорожье.

т. моб: +38(097) 187 18 88

e-mail: hrebenikv@gmail.com

Семейное положение: женат

Дети: сын



Опыт профессиональной деятельности:

Январь 2018 — по Октябрь 2018

<https://rezet.io> разработка web ориентированного программного обеспечения.

Должность: Sales Manager

Должностные обязанности:

- Работа с фриланс биржами Upwork, Weblancer, FL.ru для поиска клиентов;
- Переписка с клиентами, выявление их потребностей;
- Формирование стоимости;
- Распределение задачи между разработчиками;
- Планирование работы команды разработчиков;
- Проведение ежедневных митапов;
- Проверка и дополнение данных в системе task-треккинга: Asana, Jira;
- Контроль своевременного выполнения задач AmoCRM;

Участвовал в проекте по разработке платформы предоставляющей сервис по аренде недвижимости (аналог booking.com)

Август 2014 – по февраль 2016

АИК-ЕКО - Международная инженерная компания-разработчик комплексных технологических решений и поставщик основного и вспомогательного оборудования на промышленные предприятия по всему миру (штат сотрудников в Украине 178 человек).

Должность: Коммерческий директор.

Должностные обязанности:

- Формирование портфеля заказов компании;
- Стратегическое планирование развития компании;
- Управление командой руководителей (9 направлений);
- Формирование планов продаж по направлениям;
- Анализ тенденции развития промышленного сектора Украины, стран СНГ;
- Реорганизация и продвижение приоритетных направлений компании;
- Представление компании на зарубежных рынках (Германия, Россия, Узбекистан, Казахстан);

- Согласование стратегии развития с ТОП менеджментом и собственником компании;
- Активное участие в разработке сайта и презентационных материалов компании;
- Достижение интересов компании в международных переговорах (Германия, Россия, Казахстан, Узбекистан);
- Контроль реализации проектов на всех этапах;
- Планирование расходов коммерческого отдела;
- Формирование финансовой отчетности коммерческого отдела.

Достижения:

- Подписание контракта на разработку энергосберегающей технологии и выполнение проекта строительства линии по производству фосфоритной муки на предприятии «НавоиАзот» (Узбекистан). Выполнен базовый инжиниринг.
- Подписание контракта на разработку технологии и реализации проекта системы аспирации на «Побужском ферросплавном заводе» (Украина) «под ключ».
- Совместное участие с компанией ННІ (КНР) и победа в тендере на «Магнитогорском металлургическом комбинате» по проекту «Строительство новой аглофабрики № 5». Разработка энергосберегающей технологии по строительству аглофабрики для компании ННІ (КНР).

Январь 2014г – Август 2014г

Международная инженерная компания **АІК-ЕКО**.

Должность: Проект-менеджер направления систем газоочистки и технологической аспирации.

Должностные обязанности:

- Работа с существующей клиентской базой;
- Поиск и привлечение новых Заказчиков;
- Сотрудничество с проектными институтами;
- Проведение презентаций компании;
- Участие в тендерных торгах;

Образование: Неоконченное высшее (Заочная форма).

2014г-2019гг – Классический Частный Университет, факультет экономики и предпринимательства, специальность финансы и налогообложение.

Онлайн курсы:

- Илья Кантор - курс JavaScript 2017 (онлайн) learn.javascript.ru;
- Laracast.com – курсы по laravel 5;
- Михаил Русаков — курс «javascript, jQuery, ajax от нуля до гуру»;
- Udemу - The Complete JavaScript Course: Build a Real-World Project;
- Udemу - The Complete React Web App Developer Course;

Прочее:

- Английский язык – средний уровень;
- Самообучаемость, способность воспринимать и обрабатывать большой объем информации;
- Нацеленность на результат, стрессоустойчивость;
- Стремление к развитию и профессиональному росту.
- Водительское удостоверение кат. В, наличие автомобиля.

Увлечения: Web разработка, онлайн технологии.