

TP Découverte HubSpot

Création de compte HubSpot

Rechercher HubSpot

< Tableau de bord

Paramètres

Vos préférences

Général

Notifications

Gestion de compte

Paramètres par défaut du compte

Journal d'audit

Utilisateurs et équipes

Mises à jour de produits

Intégrations

Ces préférences s'appliquent uniquement à vous.

Global

Cela s'applique à tous vos comptes HubSpot.

Photo de profil

Prénom

Grégory

Nom

Meneus

Langue

Français

Accueil / tableau de bord

Rechercher HubSpot

lundi 16 février 2026

Bonjour Grégory,

Réunions

Accédez à la participation et à la préparation des réunions dans HubSpot

Connecter votre calendrier

Tâches

Vous n'avez aucune tâche aujourd'hui

Nouvelle tâche

Premiers pas avec HubSpot

Afficher votre abonnement

10 %

1 tâches terminées sur 10

Rechercher HubSpot

Mettre à niveau

Assistant

Université Paris Nanterre

Ventes

Gérer les tableaux de bord

Créer un tableau de bord

Actions

Partager

Ajouter du contenu

Filtres rapides

Filtres avancés

Attribué : Tout le monde peut modifier

Activités de l'équipe par date d'activité

Au cours des 30 derniers jours

Un utilisateur HubSpot a consigné un e-mail à Brian Halligan (Sample Contact) (bh@hubspot.com)

samedi dernier à 11:16

(Exemple d'e-mail) Bonjour

Bonjour Brian, j'ai entendu dire que votre entreprise recherchait un fournisseur de délicieux cupcakes. Nous sommes le premier...

Nombre total de contacts créés et travaillés avec nombr...

Au cours des 30 derniers jours

Comparé avec | L'année précédente

Filtres (1)

CONTACTS CREATED

0

CONTACTS WORKED

1

DEALS CLOSED WON

0

CONTACTS ASSIGNED

0

NEW DEALS CREATED

0

Estimation du chiffre d'affaires de transaction par phase

Nombre total de transactions conclues / objectif

Création du pipeline

HubSpot CRM interface showing the Sales Pipeline configuration and transaction details.

Sélectionnez un pipeline : Pipeline de transactions

Configurer | Règles de pipeline | Automatiser | Libellés d'élément Transaction

Nom de la phase	Probabilité	Utilisé dans	Propriétés de phases conditionnelles	Règles de pipeline
Présentation de nos services	20 %	0		
Rendez-vous planifié	30 %	1		
Qualifié pour acheter	40 %	0		
Présentation planifiée	60 %	0		
Devis envoyé	80 %	0		
Contrat envoyé	90 %	0		
Fermé gagné	Gagné (100 %)	0		
Fermé perdu	Perdu (0 %)	0		

Transactions | Tous les transactions | Mes transactions

Rechercher | Vue de tableau de bord | Pipeline de transactions | Filtres | Trier | Exporter | Enregistrer

Propriétaire de la transaction | Date de création | Date de la dernière activité | Date de fermeture | Plus | Filtres avancés

Présentation de nos services (0) < > Rendez-vous planifié (1) < > Qualifié pour acheter (0) < > Présentation planifiée (0) < > Devis (0)

HubSpot - Nouvelle transaction (exemple de...)

Montant: 1000 \$US
Date de fermeture: 03/01/2024
Date de création: 16/02/2026
Brian Halligan (Sample Contact)

Transactions | Tous les transactions | Mes transactions

Rechercher | Vue de tableau de bord | Pipeline de transactions | Filtres | Trier | Exporter | Enregistrer

Propriétaire de la transaction | Date de création | Date de la dernière activité | Date de fermeture | Plus | Filtres avancés

< > Devis envoyé (0) < > Contrat envoyé (0) < > Fermé gagné (0) < > Fermé perdu (0) <

0 \$US | Montant total
0 \$US (80 %) | Montant pondéré

0 \$US | Montant total
0 \$US (90 %) | Montant pondéré

0 \$US | Montant total
Gagné (100 %) |

0 \$US | Montant total
Perdu (0 %) |

Ajout d'un deal ou d'un contact

Rechercher HubSpot

Transactions

Tous les transactions 1

Mes transactions

Rechercher

Vue de tableau de bord

Pipeline de

Propriétaire de la transaction

Date de création

Date de la dernière activité

Présentation de nos service 0

Rendez-vous planifié 1

Qualifié p

HubSpot - Nouvelle transaction (exemple de...)

Montant: 1000 \$US

Date de fermeture: 03/01/2024

Date de création: 16/02/2026

Brian Halligan (Sample Contact)

0 \$US | Montant total

0 \$US (20 %) | Montant pondéré

1000 \$US | Montant total

300 \$US (30 %) | Montant pondéré

0 \$US | Montant total

0 \$US (40 %) | Montant pondéré

Créer Transaction

[Modifier ce formulaire](#)

Nom de la transaction *

Vente de matériel informatique

Pipeline *

Pipeline de transactions

Phase de la transaction *

Présentation de nos service

Montant

1000,00 \$

Date de fermeture

Créer

Créer et en ajouter un autre

Annuler

Rechercher HubSpot

Transactions

Tous les transactions 1

Mes transactions

Rechercher

Vue de tableau de bord

Pipeline de

Propriétaire de la transaction

Date de création

Date de la dernière activité

Présentation de nos service 0

Rendez-vous planifié 1

Qualifié p

HubSpot - Nouvelle transaction (exemple de...)

Montant: 1000 \$US

Date de fermeture: 03/01/2024

Date de création: 16/02/2026

Brian Halligan (Sample Contact)

0 \$US | Montant total

0 \$US (20 %) | Montant pondéré

1000 \$US | Montant total

300 \$US (30 %) | Montant pondéré

0 \$US | Montant total

0 \$US (40 %) | Montant pondéré

Créer Transaction

Date de fermeture

22/02/2026

Propriétaire de la transaction

Grégory Meneus

Type de transaction

Entreprise existante

Niveau de priorité

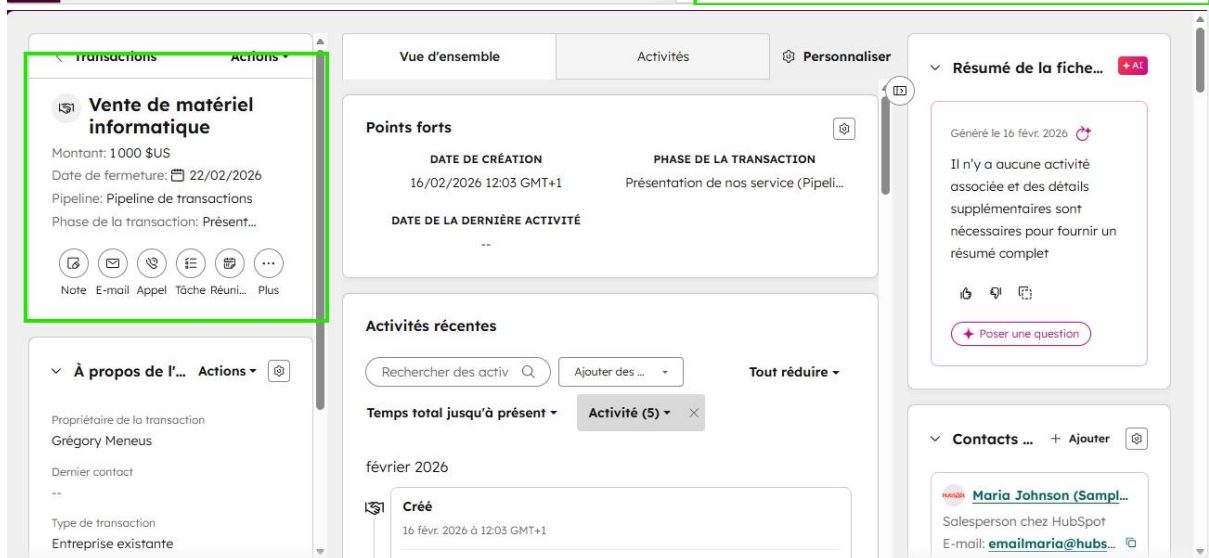
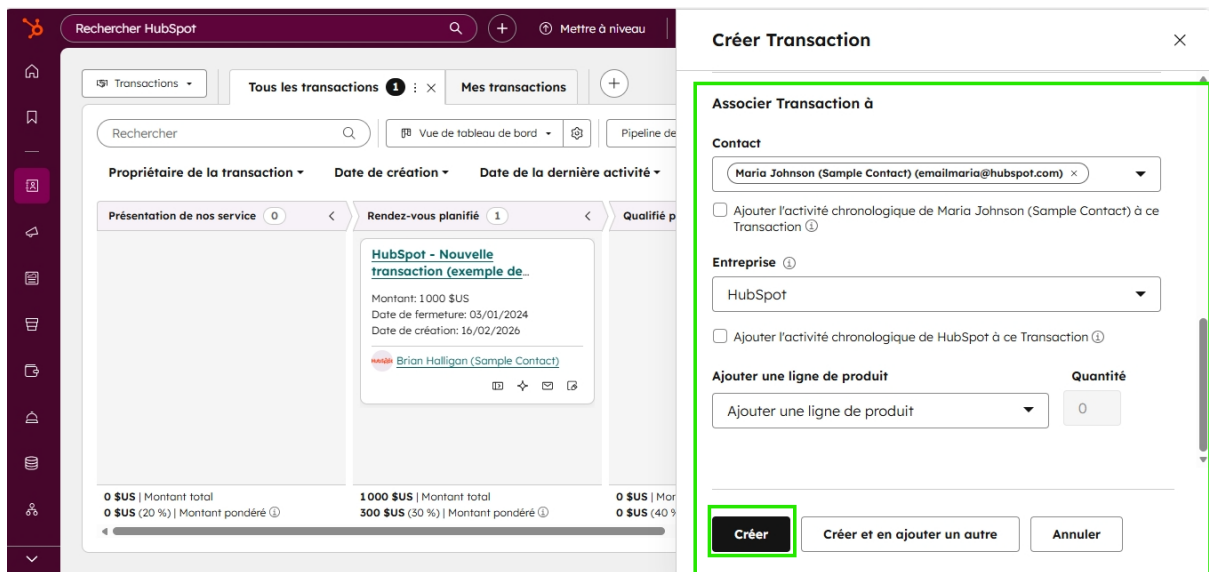
Moyen

Associer Transaction à

Créer

Créer et en ajouter un autre

Annuler



Visualisation du pipeline avec vos deals

