

Introduction

Qualité de la donnée

Performance Business

Recommandations

Taille d'entreprise

Tout

Secteur d'activité

Tout

76,0 %

Pourcentage de contacts propres

39,1 %

Pourcentage d'entreprises propres

46,3 %

Pourcentage de contacts marketing

3,9 %

Contacts sans entreprise

10,25 %

Entreprise sans contact

99,1 %

Pourcentage de mails propres

Complétude des contacts

1 ans, 2 mois

Age Moyen

Avant traitement

4,1 %

Après traitement

3,9 %

Scoring Moyen

59,47

44,3 %

Données non RGPD

Taille d'entreprise

Tout

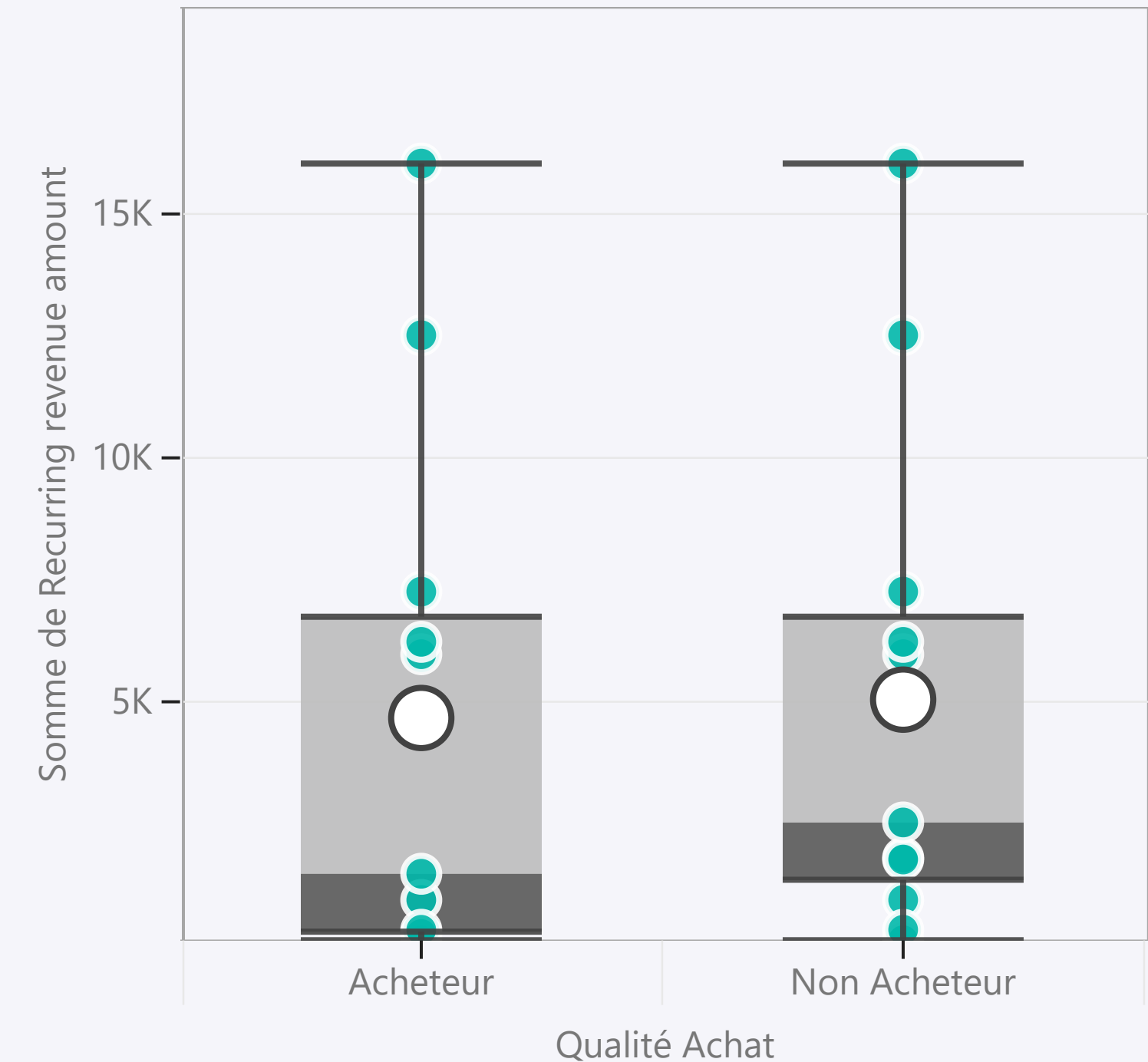
Nombre de transactions

1695

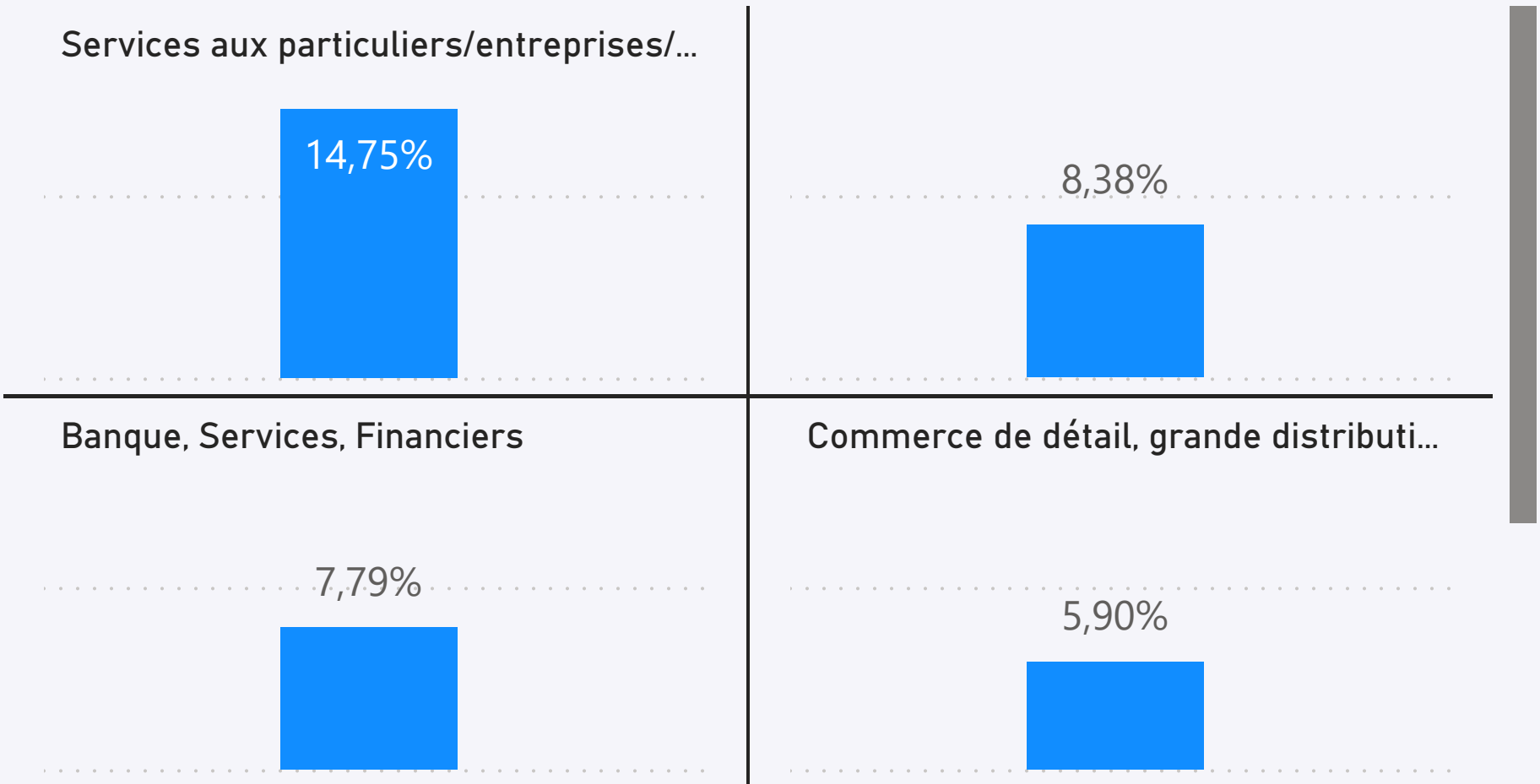
Secteur d'activité

Tout

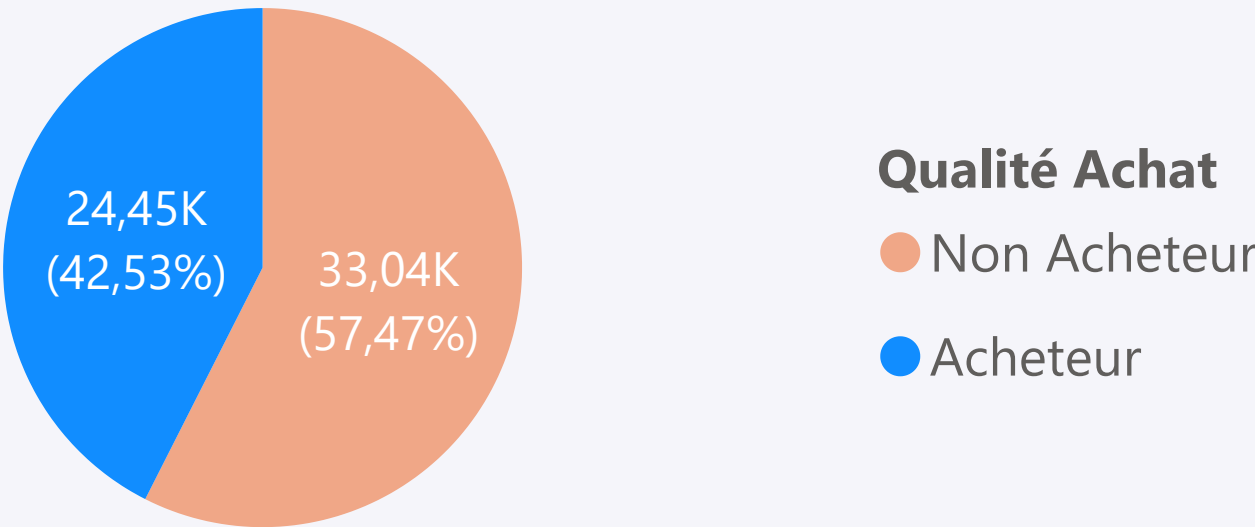
Distribution du Revenu Récurrent par
Qualité d'Achat et Secteur d'Activité



Pourcentage de deals signés par secteur d'activités



Repartition des persona selon la qualité d'achat



Taux de conversion des deals

23,5 %

Valeur moyenne des deals

€ 2 504,7

Taux de churn

13,1 %

Delai moyen de closing contrat

1 ans, 2 mois

Introduction

Qualité de la donnée

Performance Business

Recommandations