# Takas Uygulaması Whitepaper Taslak Çalışması

# **Uygulama Hakkında**

Bu whitepaper, Flutter teknolojisini kullanarak para kullanmadan 2. el ürün alışverişi üzerine kurulu benzersiz ve farklı özelliklere sahip bir takas uygulaması geliştirmeyi amaçlamaktadır. Uygulamanın amacı, kullanıcıların israfi önlemelerine, birikimlerini korumalarına ve çevreye duyarlı bir şekilde alışveriş yapmalarına yardımcı olmaktır. Geliştireceğimiz uygulama, ikinci el eşyaların takas edilmesini sağlayarak israfı önlemeyi ve kullanıcıların tasarruf yapmasını hedefleyen bir platform olacaktır. Kullanıcılar, kullanmadıkları eşyaları başkalarıyla takas ederek ihtiyaçlarını karşılayacak ve sürdürülebilir bir yaşam tarzına katkıda bulunacaklar.

## A. Takas Uygulaması Hedef Kitle Genişletilmiş Analiz

#### **Ana Hedef Kitle:**

- Çevreye Duyarlı Kişiler: Sürdürülebilir bir yaşam tarzı benimseyen ve atık oluşumunu azaltmak isteyen kişiler. Bu kitle, uygulama aracılığıyla daha az ürün satın alarak ve daha fazla ürün takas ederek çevresel ayak izlerini küçültmeyi amaçlar.
- Maddi Tasarruf Etmek İsteyenler: Bütçelerini kontrol altında tutmak ve para tasarrufu yapmak isteyen kişiler. Bu kitle, uygulamada kullanmadıkları ürünleri satarak veya takas ederek gelir elde etmeyi ve yeni ürünler edinmeyi amaçlar.
- Benzersiz Ürün Arayanlar: Seri üretim ürünlerden sıkılan ve özgün ve vintage ürünler arayan kişiler. Bu kitle, uygulamada nadir ve özel ürünler keşfederek tarzlarını yansıtmayı amaçlar.
- Yeni İnsanlarla Tanışmak İsteyenler: Sosyalleşmek ve yeni insanlarla tanışmak isteyen kişiler. Bu kitle, uygulamada ortak ilgi alanlarına sahip kişilerle bağlantı kurarak yeni bağlantılar kurmayı amaçlar.

#### Alt Hedef Kitleler:

- Öğrenciler: Bütçeleri kısıtlı olan ve yeni ürünlere ihtiyaç duyan öğrenciler.
- **Ev Hanımları:** Kullanmadıkları ev eşyalarını ve kıyafetlerini satmak veya takas etmek isteyen ev hanımları.
- Koleksiyoncular: Nadir ve özel ürünler arayan koleksiyoncular.
- El Sanatları ve El Yapımı Ürün Üreticileri: Ürünlerini satmak veya takas etmek isteyen el sanatları ve el yapımı ürün üreticileri.
- **Yerel İşletmeler:** Kullanılmayan stoklarını satmak veya takas etmek isteyen yerel işletmeler.

### Hedef Kitlenin Demografik Özellikleri:

Yaş: 18-55 yaş arasıCinsiyet: Erkek ve kadın

Gelir: Düşük, orta ve yüksek gelirliEğitim: Lise, üniversite ve üzeri

• Meslek: Öğrenci, ev hanımı, serbest meslek sahibi, memur, işçi vb.

• Yaşam Tarzı: Çevreye duyarlı, tasarruflu, özgün, sosyal

### Hedef Kitlenin Psikolojik Özellikleri:

- **Çevre Bilinci:** Çevreyi korumaya ve sürdürülebilir bir yaşam tarzı benimsemeye önem veren kişiler.
- **Tasarruflu Düşünce:** Paralarını bilinçli bir şekilde harcamak ve israftan kaçınmak isteyen kisiler.
- **Benzersizlik Arayışı:** Seri üretim ürünlerden sıkılan ve tarzlarını yansıtan özgün ürünler arayan kişiler.
- Sosyalleşme İhtiyacı: Yeni insanlarla tanışmak ve sosyalleşmek isteyen kişiler.

### Hedef Kitleye Ulaşma Stratejileri:

- **Sosyal Medya Pazarlama:** Hedef kitleye hitap eden platformlarda (Instagram, Facebook, TikTok vb.) reklamlar ve içerikler yayınlamak.
- **Etkileyici Pazarlama:** Hedef kitleyle aynı değerleri paylaşan influencer'lar ile iş birliği yapmak.
- İçerik Pazarlama: Çevre dostu yaşam tarzı, tasarruf ipuçları, vintage ürünler ve takas kültürü gibi konularda blog yazıları ve videolar hazırlamak.
- **E-posta Pazarlama:** Hedef kitleye uygulama hakkında bilgi veren ve yeni ürünlere dair bildirimler gönderen e-posta kampanyaları düzenlemek.
- Yerel İş Birlikleri: Çevre dostu ürünler satan mağazalar ve sürdürülebilirlik etkinlikleri düzenleyen kuruluşlarla iş birliği yapmak.
- Üniversite Kampüsleri: Öğrenci kulüpleri ve etkinlikleri aracılığıyla uygulama tanıtımı yapmak.

## Hedef kitleyi genişletmek için önemli olan noktalar:

- Uygulamanın sunduğu faydaları ve değerleri net bir şekilde iletmek.
- Farklı ilgi alanlarına ve demografik özelliklere hitap eden içerikler ve özellikler sunmak.
- Hedef kitle ile etkileşime girmek ve geri bildirimlerini dikkate almak.
- Kullanıcı dostu ve sezgisel bir uygulama arayüzü tasarlamak.

# B. Temel Uygulama Özellikleri ve Fikirler

- 1) **Kullanıcı Profili ve Doğrulama:** Kullanıcıların ilgi alanlarını ve takas tercihlerini paylaşabilecekleri profiller oluşturmaları.
  - **a. Kullanıcı Profilleri:** Detaylı profil oluşturma (kullanıcı adı, fotoğraf, konum, geçmiş takaslar ve kullanıcı değerlendirmeleri).
  - **b. Doğrulama:** Telefon numarası, e-posta ve sosyal medya hesapları ile kullanıcı doğrulaması.
- 2) **Arama, Kategori ve Filtreleme:** Kullanıcıların aradıkları ürünleri kategoriye, konuma, anahtar kelimeye ve diğer kriterlere göre filtrelemeleri.
  - a. **Kategori Sistemi:** Ürünlerin çeşitli kategorilere ayrılması (Elektronik, Giyim, Kitaplar, Ev Eşyaları, vb.).
  - b. **Filtreleme:** Konum, kategori, ürün durumu ve takas tekliflerine göre arama ve filtreleme.
- 3) **Takas Teklifleri ve İletişim:** Kullanıcıların potansiyel alıcılar ve satıcılarla uygulama üzerinden iletişim kurmaları.
  - **a.** Takas Teklifleri: Kullanıcıların ilgilendikleri ürünler için kendi ürünlerini teklif edebilmesi.
  - **b. Anlık Mesajlaşma:** Kullanıcılar arasında anlık mesajlaşma ile takas şartlarının konuşulması ve anlaşılması.
- 4) **Güvenlik ve Değerlendirme Sistemi:** Kullanıcıların kimliklerini ve işlemlerini korumak için sağlam güvenlik önlemleri.
  - a. **Kullanıcı Değerlendirmeleri:** Takas gerçekleştikten sonra kullanıcıların birbirlerini değerlendirmesi.
  - b. **İtiraz ve Destek:** Sorun durumunda kullanıcıların itirazda bulunabileceği ve destek alabileceği bir sistem.

#### 5) Etkinlik ve Topluluk:

- a. **Topluluk Etkinlikleri:** Kullanıcıların belirli bölgelerde takas etkinlikleri düzenlemesi.
- b. **Forum ve Blog:** Kullanıcılar arasında bilgi paylaşımı ve etkileşimi sağlayan forum ve blog bölümleri.

- 6) **Ürün Ekleme:** Kullanıcıların fotoğraf ve açıklama ekleyerek takas etmek istedikleri ürünleri kolayca listelemeleri.
- 7) **Konum Hizmetleri:** Kullanıcıların yakınlardaki takas firsatlarını görmeleri.
- 8) **Akıllı Öneriler ve Yapay Zeka:** Kullanıcıların geçmiş arama ve takas davranışlarına göre kişiselleştirilmiş ürün önerileri.**Otomatik Eşleştirme:** Yapay zeka kullanarak, kullanıcıların ihtiyaçlarına ve tekliflerine göre otomatik takas eşleştirmeleri.

### C. Benzersiz Özellikler ve Ek Özellikler

- 1. **Beceri Takası:** Kullanıcıların birbirleriyle hizmet veya becerilerini takas etmelerine olanak tanıvan bir özellik.
- 2. **Bağış Sistemi:** Kullanıcıların kullanmadıkları ürünleri ihtiyaç sahiplerine bağışlamalarına olanak tanıyan bir özellik.
- İhtiyaç Duyulan Ürün Eşleştirme: Kullanıcıların ihtiyaç duydukları ürünleri belirtmelerine ve uygulamaya hangi ürünlerin ihtiyaç duyulduğunu bildirmelerine olanak tanıyan bir Al destekli sistem.
- 4. **Grup Takasları:** Birden fazla kullanıcının birden fazla ürünü içeren takas grupları oluşturmalarına olanak tanıyan bir özellik.
- 5. Ödül ve Sadakat Programı:
  - Sanal Para Birimi: Kullanıcıların uygulama içi para birimi kazanabilecekleri ve bu parayı diğer ürünler için indirim almak veya uygulama içi hizmetler satın almak için kullanabilecekleri bir sistem.Her takas işlemi, kullanıcıya puan kazandırır.
  - Rozetler ve Seviyeler: Kullanıcılar, belirli hedeflere ulaştıkça rozetler ve seviyeler kazanır.

#### 6. Sosyal Paylaşım:

- Paylaşım Butonları: Kullanıcılar, takas ettikleri ürünleri sosyal medya platformlarında paylaşabilir.
- Kullanıcı Hikayeleri: Başarılı takas hikayelerini paylaşarak, topluluk duygusunu güçlendirebiliriz.

#### 7. İlan ve Bildirimler:

- Anlık Bildirimler: Kullanıcılar, ilgilendikleri kategorilerde yeni bir ürün listelendiğinde anlık bildirim alabilir.
- Favori Listesi: Kullanıcılar, beğendikleri ürünleri favorilerine ekleyebilir ve bu ürünlerdeki değişikliklerden haberdar olabilirler.

#### 8. Topluluk ve Forum:

- o Kullanıcı Forumları: Kullanıcılar arasında bilgi paylaşımı ve tartışma platformları.
- Etkinlik Takvimi: Uygulama üzerinden yerel takas etkinlikleri düzenleyebilir ve kullanıcıları bu etkinliklere davet edebiliriz.

- 9. Uygulamayı gamification unsurlarıyla daha ilgi çekici hale getirmek
- 10. Kullanıcıların takaslarını sosyal medya platformlarında paylaşmalarına olanak tanımak
- 11. Yerel işletmelerle iş birliği yapmak ve onların ürünlerini uygulamada listelemek

## D. Büyük Firmalar ve Markalar ile Bağ Kurma

#### 1. Sponsorluk ve Ortaklıklar:

- Kurumsal Sponsorluk: Büyük firmalarla sponsorluk anlaşmaları yaparak, onların ürünlerini belirli puanlarla takas edilebilecek şekilde entegre edebiliriz.
- Ortak Kampanyalar: Çevre dostu veya sürdürülebilirlik odaklı markalarla ortak kampanyalar düzenleyebiliriz.

#### 2. Kurumsal Sosyal Sorumluluk (KSS) Projeleri:

 KSS Katılımı: Büyük şirketlerin KSS projeleri kapsamında uygulamanızla ortaklık kurmalarını sağlayabiliriz.

#### 3. Pazarlama ve Tanıtım:

- o **Influencer İşbirlikleri:** Çevre dostu yaşam tarzını benimseyen influencerlarla işbirliği yaparak, uygulamanızın tanıtımını yapabiliriz.
- o **PR Çalışmaları:** Medya ve basınla iyi ilişkiler kurarak, uygulamanızın hikayesini ve amaçlarını geniş kitlelere duyurabiliriz.

## E. Teknik Tavsiyeler

#### 1. Performans Optimizasyonu:

- Veritabanı Seçimi: Firebase veya Firestore kullanarak gerçek zamanlı veritabanı yönetimi yapabiliriz.
- Lazy Loading: Özellikle görüntüleme sayfalarında lazy loading kullanarak uygulamanızın performansını artırabiliriz.

#### 2. Kullanıcı Deneyimi (UX):

- Basit ve Kullanıcı Dostu Arayüz: Uygulamanızın arayüzünü sade ve anlaşılır tutarak kullanıcı deneyimini iyileştirebiliriz.
- o **Geribildirim Mekanizmaları:** Kullanıcılardan düzenli olarak geribildirim alarak, uygulamanızda sürekli iyileştirmeler yapabiliriz.

#### 3. Güvenlik:

- Kimlik Doğrulama: Firebase Authentication kullanarak güvenli kullanıcı kimlik doğrulaması sağlayabiliriz.
- Veri Güvenliği: Kullanıcı verilerini şifreleyerek ve güvenli bağlantılar (HTTPS) kullanarak veri güvenliğini sağlarız.

- 4. Yapay Zeka (AI) Entegrasyonu ve Makine Öğrenimi: Makine öğrenimi kullanıcı davranışlarını analiz ederek, kullanıcıların ilgi alanlarına yönelik kişiselleştirilmiş öneriler sunulabilir.Gemini, uygulamaya entegre edebileceğimiz ve kullanıcı deneyimini önemli ölçüde geliştirebilecek birçok AI özelliği sunuyor. Kullanabileceğimiz bazı özellikleri şunlardır:
  - Ürün Kategorizasyonu ve Eşleştirme: Kullanıcılar ürünlerini eklerken Gemini'nin otomatik kategorizasyon özelliğini kullanarak ürünlerini doğru şekilde kategorize etmelerine yardımcı olabiliriz. Bu, kullanıcıların aradıkları ürünleri daha kolay bulmalarını sağlar.
  - Görüntü Tanıma ve Ürün Değerlendirme: Kullanıcılar ürünlerin fotoğraflarını yüklediklerinde, Gemini'nin görüntü tanıma özelliğini kullanarak ürünün ne olduğunu otomatik olarak tanımlatabiliriz. Bu, sahte ürünlerin ve dolandırıcılıkların önlenmesine yardımcı olabilir.
  - Kişiselleştirilmiş Öneriler ve Keşif: Kullanıcıların geçmiş takaslarını ve arama geçmişlerini analiz ederek, onlara ilgi duyabilecekleri diğer ürünleri ve kullanıcıları önerebiliriz. Bu, kullanıcıların uygulamada daha fazla zaman geçirmelerine ve daha fazla takas yapmalarına yardımcı olur.
  - Sohbet Botu ve Müşteri Desteği: Kullanıcıların uygulama ile ilgili sık sorulan soruları yanıtlamak ve temel destek sağlamak için bir sohbet robotu oluşturabiliriz

# F. İsim ve Slogan Önerileri

```
Takasr (Takas + Swap)

ReDön (Recycled + Dönüştür)

EcoTakas (Eco + Takas)

Bartr (Barter + Takas)

ÇevrEx (Çevre + Exchange)

Swapla (Swap + Takasla)

Takasify (Takas + Modify)

"Eskiyi Değiştir, Yeniyi Kazan"

"Doğayı Koru, Tasarruf Et"

"Paylaşarak Kazan"

"Yeni İhtiyaçlar, Eski Hazineler"

"İkinci Elin Gücü"
```

## Sonuç

Bu ek özellikler ve stratejiler, uygulamanızın sadece bir takas platformu olmasının ötesine geçerek, kullanıcılar arasında güçlü bir topluluk oluşturmasına ve sürdürülebilir bir yaşam tarzını teşvik etmesine yardımcı olacaktır. Büyük firmalar ve markalarla yapılacak işbirlikleri, uygulamanızın güvenilirliğini ve popülerliğini artıracaktır. Ayrıca uygulamamızın önemli bir finansal kaynağı olacaktır. Dart dili ve Flutter teknolojisi ile geliştirilen uygulamanız, modern ve kullanıcı dostu bir deneyim sunarak geniş bir kitleye hitap edecektir.

Flutter Grup 71 Taslak Çalışmasıdır Nihai Sonuç İçermez!

Merve Karkın Mehmet Akif Özden Nefise Buse Uzun

Neslihan Gürgen Mehmet Ali Keklik