Федеральное государственное образовательное бюджетное

учреждение высшего профессионального образования «НАЦИОНАЛЬНЫЙ-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ «ВЫСШАЯ ШКОЛА ЭКОНОМИКИ»

Высшая школа бизнеса

Домашнее творческое задание по дисциплине «Архитектура предприятия»

Выполнила: Григоращенко Екатерина Андреевна ББИ1904 Проверила: Пылаева Екатерина Владимировна

Оглавление

Оглавление	2
Введение	3
Основная деятельность компании	3
Бизнес-модель Остервальдера	5
Компонентная модель бизнеса	6
Изменения в компонентной бизнес-модели	9
План реализации изменений	10
Мотивационная модель целевой архитектуры предприятий.	11
Верхнеуровневая модель текущего состояния	13
Бизнес-слой архитектуры предприятия	23
Модель перехода архитектуры предприятия от текущего состояния до целевого	34
Результаты оценки изменений	35
Заключение	37
Список литературы	38

Введение

В данной работе будет рассмотрен крупный книжный интернет-магазин с собственной службой доставки. Целью работы является разработка и внедрение решения для интеграции со сторонними транспортными компаниями и курьерами. В ходе работы будет составлена канва бизнес-модели компании, будет сформирована компонентная бизнес-модель, проанализированы уровни зрелости, будет проведен классический SWOT-анализ. Более того, будет сформирован план реализации изменений, связанных с внедрением выбранного решения. Для лучшего отражения изменений, которые планируются в компании, с помощью нотации Archimate будет составлена мотивационная модель целевой архитектуры предприятия, послойная модель текущего и целевого состояния. С помощью вышеупомянутой нотации будут также разработаны подробные модели бизнес-слоя и слоя информационных систем, будет построена модель перехода. Итоговым, завершающим этапом, работы станет анализ результатов оценки изменений, основанных на обновленной компонентной бизнес-модели компании.

1. Основная деятельность компании

Интернет-магазин «Мейз» основан в 2013 году. На сегодняшний день «Мейз» является в топ-10 книжных интернет-магазинов России. Ассортимент магазина насчитывает около 100 тысяч наименований товаров.

Главные преимущества Mayze.ru: удобный сайт, огромный ассортимент, приемлемые цены, простейшая схема оформления заказа. Средний срок доставки по России составляет четыре дня. По Москве – двое суток.

Онлайн-магазин «Мейз» обслуживает физические и юридические лица, которым необходимо выполнить доставку книг, канцелярских и сопутствующих товаров. Доставка продукции осуществляется курьерской службой магазина. Компанию «Мейз» возглавляет генеральный директор. Бухгалтерский учет ведет бухгалтерия, которая подчиняется генеральному директору. Также в подчинении у генерального директора находятся директора подразделений и секретарь.

Директору по производству и развитию подчиняются три отдела. Отдел обслуживания, который состоит из офисных сотрудников, отвечающих за клиентскую поддержку. Клиенты с помощью сайта или мобильного приложения оформляют заказ на доставку продуктов, выбирают примерное время доставки и способ оплаты. В случае внесения изменений в заказ, клиенты могут позвонить или написать в клиентскую поддержку. Производственный отдел состоит из сотрудников, которые осуществляют анализ бизнес-процессов компании для дальнейшей оптимизации, производственное планирование и оперативное управление деятельностью компании. Отдел сортировки и его сотрудники занимаются управлением и работой на складе. Все три отдела возглавляются начальниками.

ИТ-директору подчиняются 2 отдела. Отдел ИТ- инфраструктур, отвечающий за контроль, анализ и оптимизацию работы аппаратного и программного обеспечения организации. В данном отделе работают системные инженеры, программисты, разработчики и аналитики. Отдел информационной безопасности и его сотрудники занимаются координацией и контролем мероприятий по осуществлению технической защиты информации организации и ее клиентов. Во главе обоих отделов находятся начальники.

Директору по логистике подчиняются автобаза и отдел логистики. Отдел логистики отвечает за эффективное и оптимальное перемещение товаров и их доставку. Так как доставка части заказов и любое другое перемещение продукции осуществляется с помощью автотранспорта компании, автобаза занимается его техническим сопровождением.

Директору по персоналу подчиняется отдел кадров во главе с начальником. Отдел кадров занимается организацией работы всех сотрудников, при которой данная компания будет наиболее эффективно работать.

Компания «Мейз» обладает собственной курьерской службой, однако для повышения скорости и расширения диапазона доставки было принято решение начать сотрудничество со сторонними транспортными компаниями и курьерами для доставки продукции магазина.

В качестве комплексного решения управления предприятием «Мейз» использует «1C:ERP Управление предприятием», поэтому для оптимальной интеграции со сторонними логистическими компаниями было принято решение установить модуль API + 1C, который работает на «1C:ERP Управление предприятием» и позволяет работать сразу с несколькими десятками служб доставки в одной форме. Функционал модуля включает в себя, но не ограничивается:

- отслеживание статусов заказов прямо в 1С
- автозаполнение данных по заказу покупателя или поставщика
- выбор пунктов доставки прямо на карте или в списке
- рассылка писем и СМС клиентам при изменении статуса заказа
- распознавание адресов с помощью Dadata
- сравнение тарифов разных компаний в режиме онлайн
- формирование и печать ярлыков, этикеток и актов передачи

2. Бизнес-модель Остервальдера

Бизнес-модель Остервальдера, или Business Model Canvas — это шаблон из девяти блоков — ключевых элементов бизнеса. На данной модели отображены ключевые партнёры, ключевые виды деятельности, ключевые ресурсы, ценностные предложения, взаимоотношения с клиентами, каналы сбыта, потребительские сегменты, структура издержек и потоки поступления доходов интернет-магазина «Мейз».

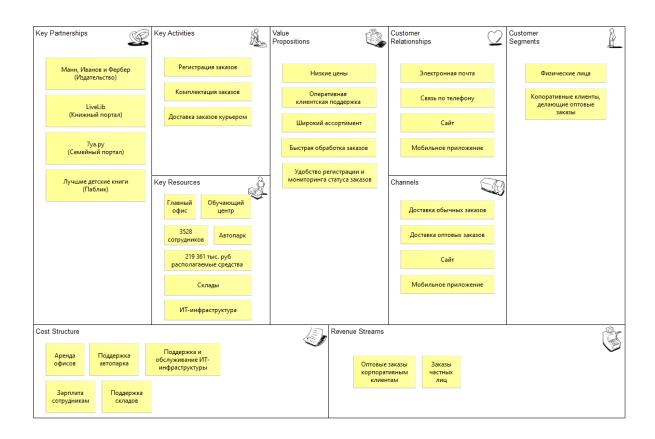


Рисунок 1. Канва бизнес-модели А.Остервальдера в текущем состоянии

3. Компонентная модель бизнеса

Компонентное бизнес-моделирование - это методика представления деятельности предприятия в виде набора отдельных компонент для проведения анализа и идентификации возможностей для улучшения.

Бизнес компетенции (столбцы) определяются как крупные предметные области с характерными особенностями и необходимыми навыками.

Уровень ответственности (строки) характеризует границы и цели действий и принимаемых решений. В данной модели рассматриваются три уровня: стратегия, управление и исполнение.

В данном случае были выделены 7 компонентов:

- 1. Клиенты взаимодействие с клиентами, клиентское обслуживание и маркетинг.
- 2. Товары ассортимент, мерчендайз, цены.

- 3. Оформление и комплектация заказов поступление заказов в систему, обработка и комплектация на складе.
- 4. Доставка заказов маршруты доставки, распределение курьеров, вручение заказа.
- 5. Каналы сбыта коммуникация компании с потребителем.
- 6. Логистика склады, поставки, транспортные перевозки.
- 7. Административная деятельность финансовое и техническое сопровождение основной деятельности, кадровые процессы, бизнес-стратегии.

Таблица 1. Компонентная бизнес-модель

	Клиенты	Товары	Оформление и комплектаци я заказов	Доставка заказов	Каналы	Логистика	Администрат ивная деятельность
Стратеги я и политика	Маркетинговая стратегия Стратегия клиентского сервиса Рыночная стратегия	Планирование ассортимента Расширение ассортимента Планирование товаров с символикой бренда	Методы и процедуры оформления и обработки заказов ————————————————————————————————————	Нормативно- методическое обеспечение доставки	Стратегия каналов сбыта Дизайн сайта Дизайн приложения Дизайн каталога товаров	Планирование и проектирован ие сетей — Планирование и проектирован ие складов — Планирование спроса и предложения	Стратегическо е управление Корпоративная стратегия Кадровая политика Финансовая политика ИТ-стратегия
Управле ние	Управление маркетинговы ми кампаниями ———————————————————————————————————	Поток продукции Планограмма сайта и приложения Распределение товаров Предсказание спроса Управление ценами	Мониторинг заказов	Мониторинг заказов — — — Планирование перевозок транспортом — — Управление базой маршрутов — — Мониторинг курьеров	Управление каналами сбыта Управление рабочей силой Система управления заказами Предотвраще ние розничных	Маршрутизац ия звонков ————————————————————————————————————	Управление эффективность ю организации Казначейство организации Риск менеджмент Управление документообор отом Управление

					убытков		ІТ-инфраструк турой ————————————————————————————————————
							финансами
Исполне ние	Обслуживание клиентов	Запасы, управляемые поставщиками	Оформление заказа через сайт	Подготовка маршрутов	Управление заказами	Управление складами ————————————————————————————————————	Набор персонала
	Взаимодействи е с клиентами — Маркетинг	Заказ на закупку	Оформление заказа через приложение	Предоставлен ие данных мониторинга о статусе заказа	Управление оборудование м	Управление автопарком ————————————————————————————————————	Обучение и повышение квалификации
	Реклама	Система управления поставщиками	Комплектация заказов	Вручение заказа	Управление ценами	управления перевозками	Финансовый учет
	Связи с общественност ью	Пополнения запасов	Сортировка заказов	заказчику			Бухгалтерский учет
			Предоставлен ие данных мониторинга о статусе заказа				Косвенные закупки ————————————————————————————————————



Рисунок 2. Радарная диаграмма уровней зрелости компонентов

Анализ уровней зрелости выделенных компонентов:

- 1. Планирование перевозок транспортом, управление базой маршрутов, мониторинг курьеров процессы связанные с деятельностью в рамках данных компонентов определены на уровне всей организации и выполняются согласно установленным срокам. Отсутствует постоянно развитие и также возможны превышения согласованного бюджета.
- 2. Предоставление данных мониторинга о статусе заказа процессы связанные с деятельностью данного компонента измеряются и контролируются. Все действия осуществляются качественно, в срок и согласно ранее согласованному бюджету.

4. Изменения в компонентной бизнес-модели

Таблица 2. Компоненты модели до изменений

Компоненты доставки заказов						
Бизнес-цель						
Обеспечение оперативно	ой доставки товаров наиболее комф	ортным клиенту методом				
Деятельность Ресурсы Управление						
Доставка заказов на дом	Курьерская служба, сотрудники отдела логистики, автопарк, 1С: Управление предприятием	Сотрудники отдела логистики распределяют заказы между курьерами и выстраивают маршрут с помощью 1С: Управление предприятием. После перехода заказов в курьерскую службу, курьеры развозят заказы по домам в соответствии с составленным маршрутом и временем.				
Бизнес-сервис						
Собственной курьерская служ	ба доставляет заказы, а данные о до Управление предприятием	ставках и заказах ведутся в 1С:				

Таблица 3. Компоненты модели после изменений

Компоненты доставки заказов					
	Бизнес-цель				
Обеспечение оперативн	ой доставки товаров наиболее комф	ортным клиенту методом			
Деятельность	Ресурсы	Управление			
Доставка заказов на дом и в пункты самовывоза	Курьерская служба, сотрудники отдела логистики, автопарк, 1С: Управление предприятием с установленным модулем API+1С, курьеры и точки самовывоза сторонних транспортных компаний	Сотрудники отдела логистики распределяют заказы между курьерами и выстраивают маршрут с помощью 1С: Управление предприятием. Заказы в соответствии с распределением переходят либо в курьерскую службу, либо к сторонним компаниям доставки. Далее осуществляется доставка либо до дома заказчика, либо до указанной точки самовывоза.			
Бизнес-сервис					
Собственной курьерская служба или сторонняя транспортная компания доставляет заказы, а данные о доставках и заказах ведутся в 1С: Управление предприятием					

5. План реализации изменений

План реализации программы по оптимизации системы службы доставки "ООО Мейз" был выполнен в MS Project.

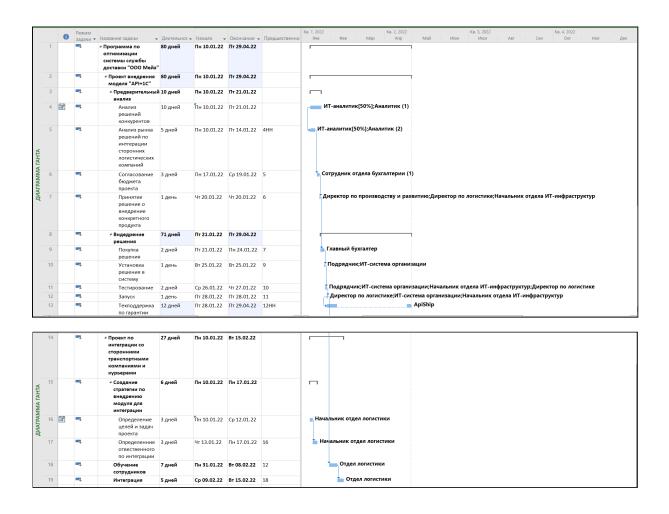


Рисунок 3. План и диаграмма реализации изменений

6. Мотивационная модель целевой архитектуры предприятий.

Чтобы увеличить скорость и расширить диапазон доставки, а также добавить опцию самовывоза без необходимости создания отдельной платформы или же внедрения дорогой сложной новой системы, было принято решение внедрить уже существующий модуль API+1C для 1C:ERP Управление предприятием. Данная ERP система уже давно является частью информационной системы компании, так что внедрение модуля должно пройти быстро и без лишних ресурсных затрат. Отобразим мотивы и условия преобразований с помощью мотивационной модели.

Модель мотивации позволяет понять, что движет предприятием и какие причины преобразований, которые необходимо осуществить. Модель мотивации обычно включает:

- Основные заинтересованные стороны проекта
- Основные движущие силы проекта

- Основные оценки движущих сил проекта
- Основные цели проекта
- Основные принципы архитектуры предприятия
- Основные требования и ограничения проекта

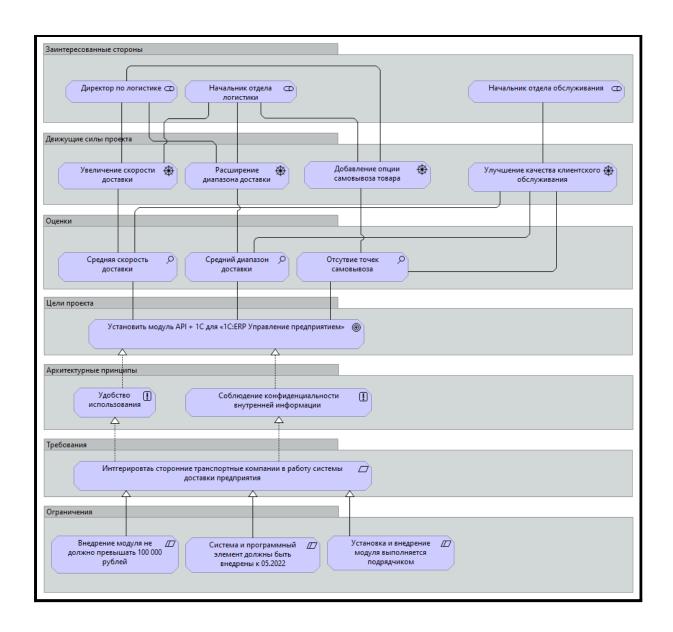


Рисунок 4. Мотивационная модель целевой архитектуры предприятий

Стейкхолдеры проекта по интеграции сторонних транспортных систем:

- 1. Директор по логистике
- 2. Начальник отдела логистики
- 3. Начальник отдела обслуживания

Таблица 4. SWOT-анализ предприятия во время проекта по внедрению

	ие стороны (S) Собственная курьерская служба Доставка до дома Выбор времени доставки Бесплатная доставка для заказов стоимостью больше 500 рублей.	Слабые стороны (W) 1. Средняя скорость доставки 2. Средний диапазон доставки 3. Отсутствие опции самовывоза		
Возмож	кности (O)	Угрозы (Т)		
1.	Увеличить скорость доставки	1. Клиентская база не возрастет в связи с		
2.	Расширить диапазон доставки	высокой конкуренцией		
3.	Добавить опцию самовывоза	2. Внедрение модуля приведет к		
4.	Повысить качество клиентского	техническим проблемам		
	обслуживания	_		
5.	Повысить прибыль за счет увеличения клиентской базы			

Внешнее окружение компании состоит из ее клиентов (как физических лиц, так и корпоративных клиентов), партнеров, в нашем случае это онлайн-порталы и блоги, взаимодействующих организаций и конкурентов в лице форме других интернет-магазинов, поставляющих книги и канцтовары.

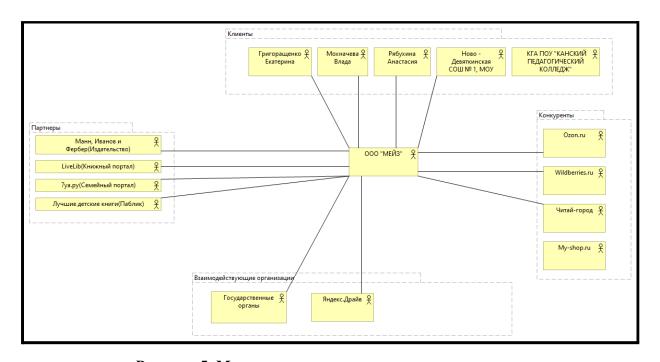


Рисунок 5. Модель внешнего окружения компании

7. Верхнеуровневая модель текущего состояния

Вся деятельность компании строится вокруг трех групп основных процессов:

- обработка полученных заказов
- комплектация заказов
- доставка заказов

Техническое обеспечение - это группа процессов, предназначенных для поддержки эффективной работы информационных систем компании.

Бухгалтерский учет - это группа процессов отвечающих за ведение учета о финансовых операциях.

Клиентское обслуживание - это группа процессов включающих в себя обслуживания клиентов до, во время и после покупки товара или услуги.

Управление складами - группа процессов отвечающих за контролирование работы склада.

Мониторинг статуса заказа - группа вспомогательных процессов обеспечивающих своевременное обновление статуса заказ в системе.

Обслуживание транспортных средств - группа процессов обеспечивающих базовое тех. обслуживание транспортных средств, принадлежащих компании.

Управление персоналом - это группа процессов направленных на обеспечение предприятия квалифицированным персоналом, а также на воздействие на сотрудников компании, целью которого является обеспечение наиболее эффективного функционирования организации и удовлетворение интересов рабочего коллектива и потребностей отдельно взятого сотрудника.

Управление поставками - это группа вспомогательных процессов обеспечивающих контроль условий поставок и исполнения, а также управление данными и документами, связанных с ними.

Налоговый учет - это группа процессов отвечающих за ведение учета о налоговых операциях.

Управление ИТ-безопасностью - это группа вспомогательных процессов обеспечивающих защиту данных компании от внешних факторов.

Таблица 5. Реестр процессов текущего состояния

	№	Группа	Категория	Процесс/Подпроцесс
		процессов/Верхне		
		уровневый		
		процесс		
L				

1	Обработка полученного заказа	Группа процессов основной деятельности	 Получение данных о заказе Проверка данных сделанного заказа Внесение итераций в заказ, в случае необходимости Подтверждение онлайн оплаты Подтверждение заказа
2	Комплектация заказов	Группа процессов основной деятельности	 Сбор товаров заказа на складе Обновление статуса заказа Передача заказа в доставку
3	Доставка заказа	Группа процессов основной деятельности	 Планирование маршрутов доставки Распределение заказов между курьерами Выдача курьером Принятие оплаты при получении
4	Техническое обеспечение	Группа процессов вспомогательной деятельности	Поддержка эффективной работы информационных систем компании
5	Бухгалтерский учет	Группа процессов вспомогательной деятельности	Ведение учета о финансовых операциях
6	Клиентское обслуживание	Группа процессов вспомогательной деятельности	Обслуживания клиентов до, во время и после покупки товара или услуги.
7	Управление складами	Группа процессов вспомогательной деятельности	Определение местоположения товара Контроль операций, проводимых сотрудниками Хранение и обработка товаров Контроль операций, осуществляемых автоматически
8	Мониторинг статуса заказа	Группа процессов вспомогательной деятельности	Обновление статуса заказа
9	Обслуживание транспортных средств	Группа процессов вспомогательной деятельности	Осуществление базового автосервиса
10	Управление персоналом	Группа процессов вспомогательной деятельности	Кадровая деятельность
11	Управление поставками	Группа процессов вспомогательной деятельности	 Отслеживания условий поставки Управления изменениями Хранения документов и данных о поставщиках Согласования условий договоров и управления контрактами Автоматизации процессов

			закупок, производства, дистрибуции
12	Налоговый учет	Группа процессов вспомогательной деятельности	Ведение учета о налоговых операциях
13	Управление ИТ-безопасностью	Группа процессов вспомогательной деятельности	Обеспечение защиты данных

На карте процессов представленной ниже можно увидеть группы основных процессов компании и их подпроцессы, а также вспомогательные процессы. Связи на модели демонстрируют влияние каких вспомогательных процессов необходимо для успешного протекания подпроцессов основных.

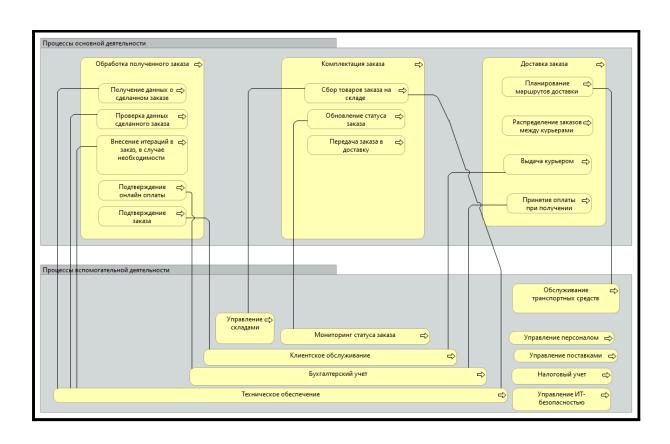


Рисунок 6. Карта процессов текущего состояния

В текущем состоянии ИС система предприятия состоит из:

1. "1C: Бухгалтерия", через которую отдел бухгалтерии осуществляет бухгалтерский учет

- 2. "1C: ERP Управление предприятием", через которую осуществляется планирование и управление ресурсами предприятия, а также ведутся все данные о заказах, клиентах и доставках.
- 3. "1С: Документооборот", которая используется для создания, обработки и хранения документов.
- 4. "1C:ITIL", которая используется для управления и защиты IT-инфраструктуры компании.
- 5. ""Интернет-магазин", реализуемый в виде сайта и приложения, используется для создания, регистрации и мониторинга заказов.

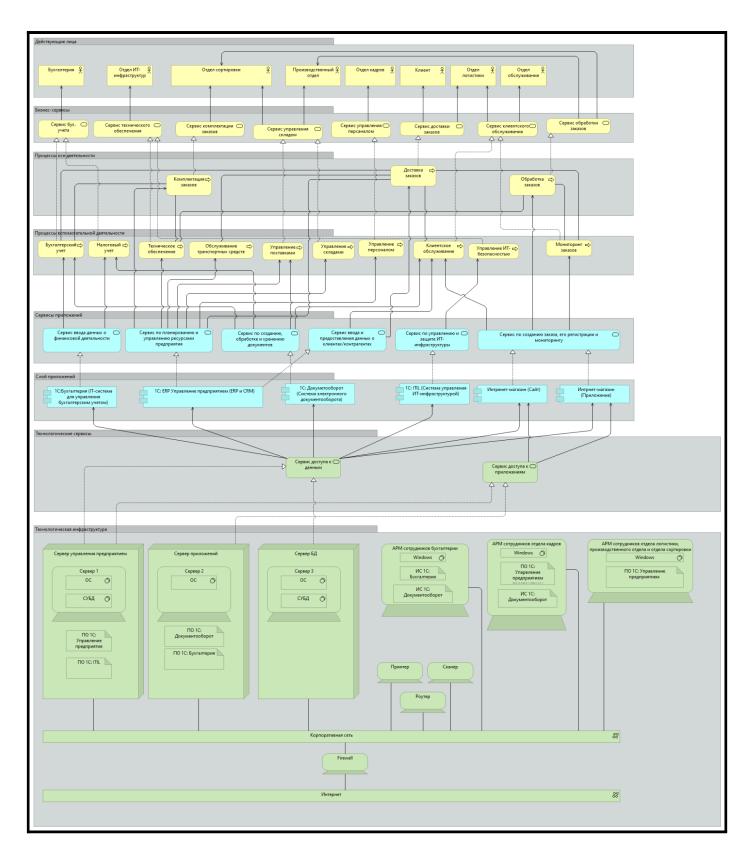


Рисунок 7. Верхнеуровневая модель текущего состояния

Внедрение модуля API+1С повлекло за собой изменения в группе процессов доставки. Теперь при распределении заказов между курьерами, также учитываются курьеры сторонних логистических компаний доступ к которым появился через внедренный модуль. Также теперь у клиентов присутствует опция самовывозов, что значит часть заказов специально отвозится в пункты выдачи, к которым подключена компания через модуль API+1C. Процесс выдача курьером заменяется на процесс "выдача товаров" в целом из-за опции выдачи товара в точках самовывоза.

Таблица 6. Реестр процессов целевого состояния

No	Группа процессов/Верхне уровневый процесс	Категория	Процесс/Подпроцесс
1	Обработка полученного заказа	Группа процессов основной деятельности	 Получение данных о заказе Проверка данных сделанного заказа Внесение итераций в заказ, в случае необходимости Подтверждение онлайн оплаты Подтверждение заказа
2	Комплектация заказов	Группа процессов основной деятельности	 Сбор товаров заказа на складе Обновление статуса заказа Передача заказа в доставку
3	Доставка заказа	Группа процессов основной деятельности	 Планирование маршрутов доставки Распределение заказов между курьерами и работниками сторонних компаний доставок Доставка в пункт самовывоза Выдача товара Принятие оплаты при получении
4	Техническое обеспечение	Группа процессов вспомогательной деятельности	Поддержка эффективной работы информационных систем компании
5	Бухгалтерский учет	Группа процессов вспомогательной деятельности	Ведение учета о финансовых операциях
6	Клиентское обслуживание	Группа процессов вспомогательной деятельности	Обслуживания клиентов до, во время и после покупки товара или услуги.
7	Управление складами	Группа процессов вспомогательной деятельности	 Определение местоположения товара Контроль операций, проводимых

			сотрудниками 3. Хранение и обработка товаров 4. Контроль операций, осуществляемых автоматически		
8	Мониторинг статуса заказа	Группа процессов вспомогательной деятельности	Обновление статуса заказа		
9	Обслуживание транспортных средств	Группа процессов вспомогательной деятельности	Осуществление базового автосервиса		
10	Управление персоналом	Группа процессов вспомогательной деятельности	Кадровая деятельность		
11	Управление поставками	Группа процессов вспомогательной деятельности	 Отслеживания условий поставки Управления изменениями Хранения документов и данных о поставщиках Согласования условий договоров и управления контрактами Автоматизации процессов закупок, производства, дистрибуции 		
12	Налоговый учет	Группа процессов вспомогательной деятельности	Ведение учета о налоговых операциях		
13	Управление ИТ-безопасностью	Группа процессов вспомогательной деятельности	Обеспечение защиты данных		

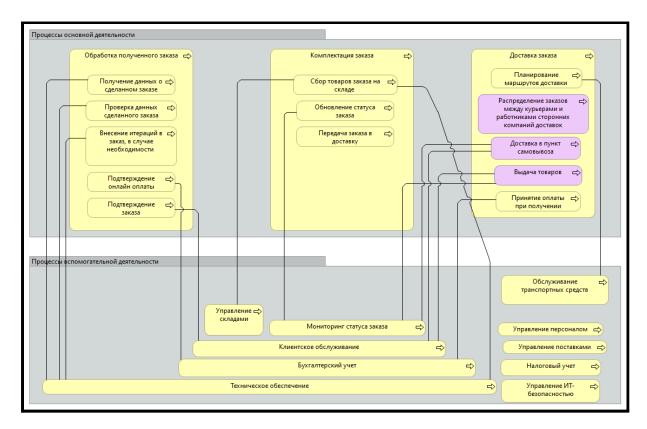


Рисунок 8. Карта процессов целевого состояния

В верхней уровневой модели целевого состояния можно заметить, что добавляется внешнее действующее лицо в виде сторонних служб доставок, которое осуществляет бизнес-сервис доставки заказов также как и отдел логистики (курьеры компании). В связи с внедрением API+1C в 1C:ERP Управление предприятием, меняется данная ИС и добавляется сервис по взаимодействию со сторонними транспортными компаниями.

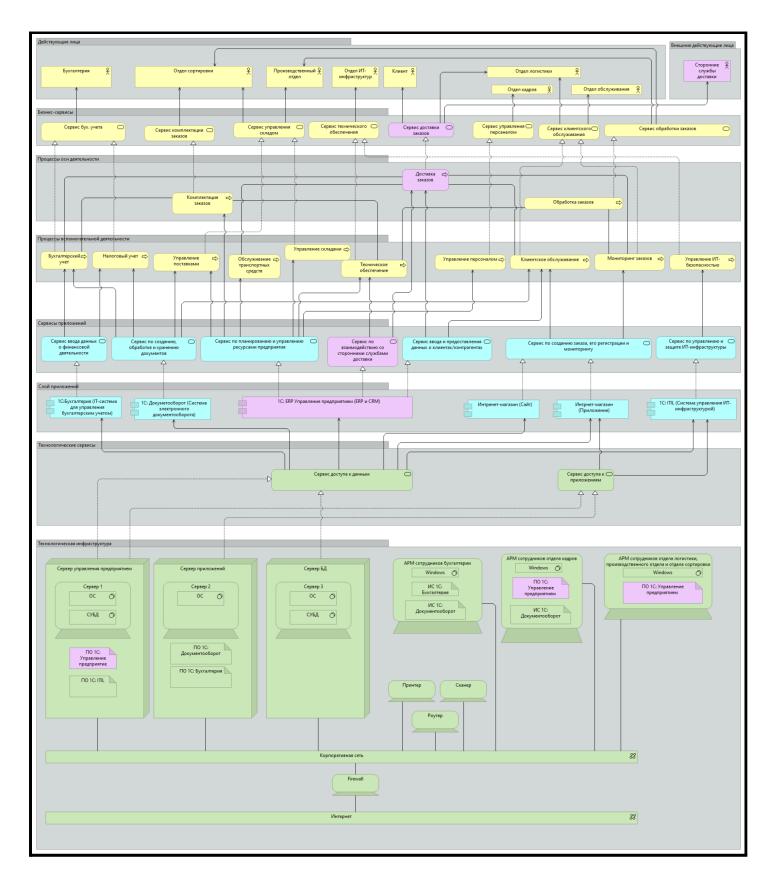


Рисунок 9. Верхнеуровневая модель целевого состояния

8. Бизнес-слой архитектуры предприятия

На модели ниже представлена организационная структура компании, описанная ранее.

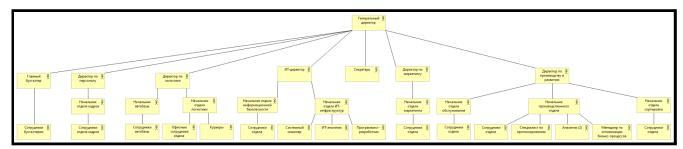


Рисунок 10. Организационная структура интернет-магазина

На модели ниже представлены главные ценности компании в текущем состоянии.

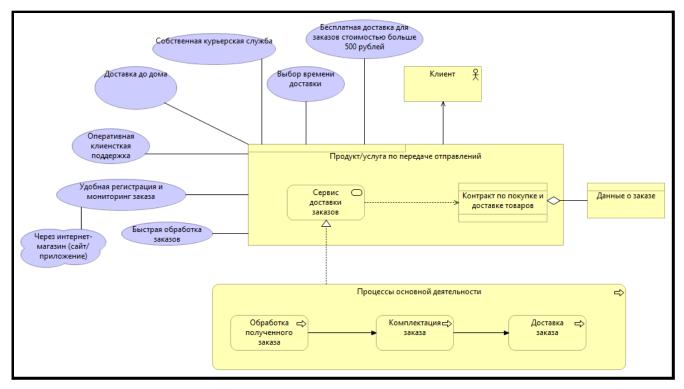


Рисунок 11. Модель создания ценностей текущего состояния

В реестре ИС в текущем состоянии описаны функциональные возможности информационных систем, используемых интернет-магазином "Мейз". На ниже представленной матрице HealthGrid все системы оценены на основе их технического состояния и ценности с точки зрения бизнеса.

Таблица 7. Реестр ИС текущего состояния

					Интернет-магаз
			1C:		ИН
Название	1C: ERP Управление	1С: Бухгалтерия	Документооборо		(сайт/приложен
системы	предприятием	КОРП	т КОРП	1C:ITIL КОРП	ие)

Описание системы	основе 1C:ERP Управление производством - связывает работу всех подразделений производственного предприятия. Она позволяет построить комплексную информационную систему управления предприятием, повысить	ведение бухгалтерского и налогового учета на предприятии. Позволяет работать с различными системами налогообложения (общей, упрощенной, патентной, в виде единого налога на	l*	1С:ІТІL Управление информационными технологиями предприятия КОРП» — решение для комплексного управления информационными технологиями.	Сайт интернет-магази на для покупки товаров онлайн и заказа доставки - универсальное решение для автоматизации процесса регистрации и мониторинга заказов клиентами
Область применен ия	Управление бизнесом, производством, производством, закупками, поступлениями, складом, доставкой, НR, отдел маркетинга и продаж, управление клиентами, логистика, отслеживание статусов заказов	Ведение отчетности	для комплексного решения широкого спектра задач автоматизации учета документов, взаимодействия сотрудников, контроля и анализа исполнительской дисциплины.	Управление информационными технологиями	Предназначен для регистрации и мониторинга статуса заказов клиентов
Полезнос ть	Высокая	Высокая	Высокая	Средняя	Средняя
Техничес кое состояние	Исправное	Исправное	Исправное	Исправное	Исправное
Владелец со стороны бизнеса	Директор по производству	Главный бухгалтер	Секретарь	Специалист по ИТ	Начальник отдела обслуживания

	затрат и расчет себестоимости, управление	контролируемых иностранных компаний, объединение бухгалтерского и налогового учета	Инструменты совместной работы сотрудников, работа с документами, управление документами, управление процессами, встроенная почта, проектный учет и контроль исполнения, планирование рабочего времени	Управление каталогом и уровнем услуг, выполнение запросов, управление инцидентами, управление изменениями, управление проблемами, управление событиями, управление непрерывностью и доступностью услуг, управление информационной безопасностью, управление приложениями, операционное	Регистрация и отслеживание статуса заказа
Возможно	эффективности рекламных каналов	налогообложение		управление	
Дата последнег о обновлен ия системы	07.10.2021	12.10.2021	2021	01.08.2012	27.01.2021
Дата последнег о обновлен ия информац ии	14.10.2021	14.10.2021	14.10.2021	05.11.2021	01.12.2021

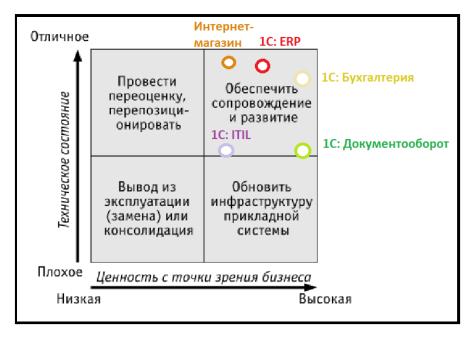


Рисунок 12. Матрица оценки HealthGrid в текущем состоянии

Представленная ниже модель приложения 1C:ERP Управление предприятием в текущем состояния описывает само приложение, данные в нем и их взаимосвязи.

Приложение включает в себя такие справочники:

- Справочник закупок
- Справочник поставок
- Справочник складов
- Справочник товаров
- Справочник курьеров
- Справочник заказов
- Справочник клиентов
- Справочник программ лояльности
- Справочник контрагентов
- Справочник первичных учетных документов
- Справочник событий
- Справочник пользователей
- Справочник обращений

Система позволяет вносить, редактировать, удалять информацию из справочников, а также выполнять ее поиск.

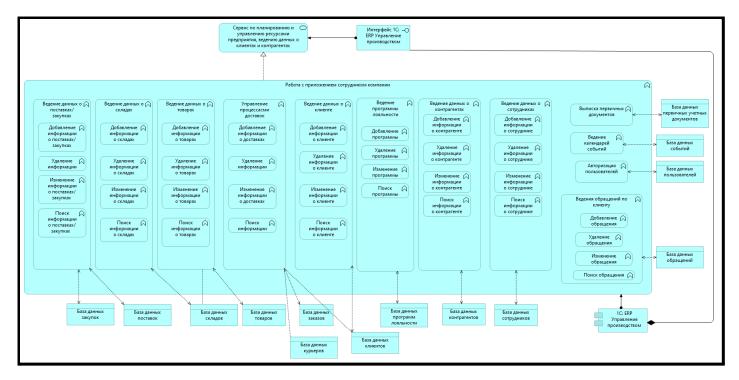


Рисунок 13. Модель приложения 1C:ERP Управление предприятием в текущем состояния

Теперь рассмотрим бизнес-слой архитектуры в целевом состоянии.

Организационная структура предприятия не изменится с проведением проекта, поэтому перейдем к рассмотрению бизнес-модели А.Остервальдера. При внедрении модуля, возникают партнерские отношения со сторонними службами доставки. Теперь можно осуществлять доставку не только с помощью курьеров компании, но также при помощи сторонних курьеров и пунктов самовывоза. Увеличилась скорость доставки и теперь имеется выбор между двумя типами доставок (курьер и самовывоз). Также из-за появление нового элемента в системе ERP увеличились затраты по обслуживанию ИТ-инфраструктуры.

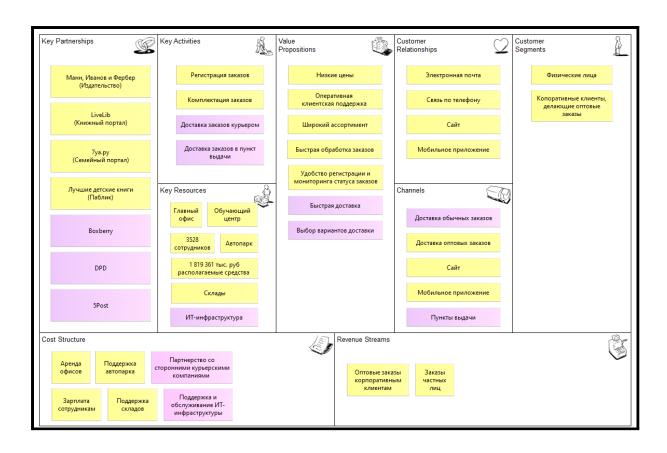


Рисунок 14. Канва бизнес-модели А.Остервальдера в целевом состоянии

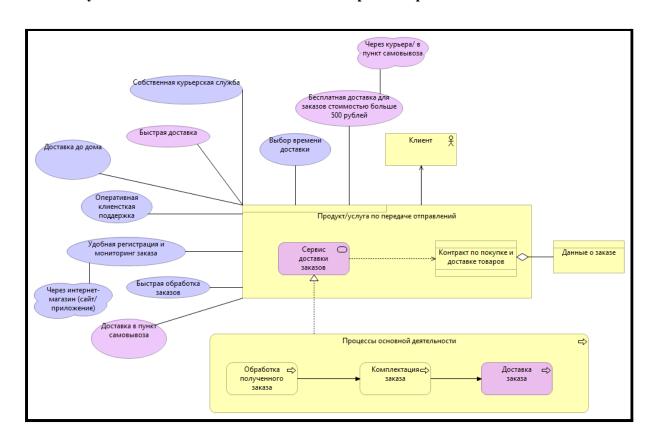


Рисунок 15. Модель создания ценностей целевом состояния

В связи с началом сотрудничества со сторонними логистическими компаниями, появилась возможность доставлять товары через пункты самовывоза. Также, из-за увеличения количества курьеров, скорость доставки стала в 2 раза быстрее.

Благодаря внедрению модуля, установилось сотрудничество со сторонними логистическими компаниями, а благодаря появлению опции самовывоза, новые клиенты стали делать заказ в нашем интернет-магазине.

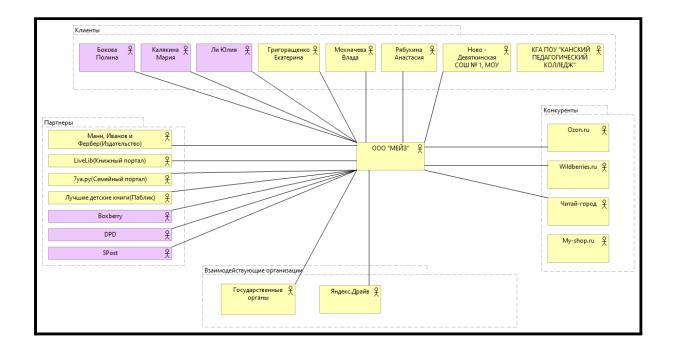


Рисунок 16. Модель внешнего окружения в целевом состоянии

Рассмотрим реестр информационных систем в целевом состоянии. Все изменения происходили в рамках 1С: ERP Управление предприятием и возможности модуля распространяются только на его деятельность. Теперь есть возможность выбирать службы доставки и выбирать пункты выдачи из списка или прямо на интерактивной карте. Также доступно сравнение тарифов разных компаний в режиме онлайн.

Таблица 8. Реестр ИС целевого состояния

					Интернет-магаз
			1C:		ин
Название	1C: ERP Управление	1С: Бухгалтерия	Документооборо		(сайт/приложен
системы	предприятием	КОРП	т КОРП	1C:ITIL КОРП	ие)

Описание системы	Автоматизация на основе 1С:ЕRР Управление производством - связывает работу всех подразделений производственного предприятия. Она позволяет построить комплексную информационную систему управления предприятием, повысить прозрачность всех бизнес-процессов и обеспечить принятие эффективных управленческих решений.	Программа 1С:Бухгалтерия полностью автоматизирует ведение бухгалтерского и налогового учета на предприятии. Позволяет работать с различными системами налогообложения (общей, упрощенной, патентной, в виде единого налога на вмененный доход для отдельных видов деятельности). Решает полный комплекс задач бухгалтерской службы.	традициям с работы с документами и контроля исполнения.	КОРП» — решение	Сайт интернет-магази на для покупки товаров онлайн и заказа доставки - универсальное решение для автоматизации процесса регистрации и мониторинга заказов клиентами
Область применен ия		Ведение отчетности	Предназначен для комплексного решения широкого спектра задач автоматизации учета документов, взаимодействия сотрудников, контроля и анализа исполнительской дисциплины.	Управление информационными технологиями	Предназначен для регистрации и мониторинга статуса заказов клиентов
Полезнос ть	Высокая	Высокая	Высокая	Средняя	Средняя
Техничес кое состояни е Владелец	Исправное	Исправное	Исправное	Исправное	Исправное
со стороны бизнеса	Директор по производству	Главный бухгалтер	Секретарь	Специалист по ИТ	Начальник отдела обслуживания

	Мониторинг и				
	анализ показателей				
	деятельности,				
	обслуживание и				
	ремонт				
	оборудования,			Управление	
	управление			каталогом и	
	финансами, учет		Инструменты	уровнем услуг,	
	затрат и расчет		совместной	выполнение	
	себестоимости,		работы	запросов,	
	управление		сотрудников,	управление	
	закупками и		работа с	инцидентами,	
	продажами,		*	управление	
	управление складом,	Бухгалтерский	документами,	изменениями,	
	управление	учет, учет по	управление	управление	
	системой доставки,	подразделениям,	документами,	проблемами,	Регистрация и
	управление	расчеты при	управление	управление	отслеживание
	клиентской базой,	исполнении	процессами,	событиями,	статуса заказа
	управление рабочим	контрактов,	встроенная	управление	
	временем,	подготовка	почта,	непрерывностью и	
	управление	уведомления о	проектный учет	доступностью	
	бизнес-процессами	контролируемых	и контроль	услуг, управление	
	(ВРМ), оценка	сделках,	исполнения,	информационной	
	эффективности	отчетность	планирование	безопасностью,	
	рекламных каналов,	контролируемых	рабочего	управление	
	отслеживание	иностранных	времени	приложениями,	
	статусов заказов,	компаний,		операционное	
	выбор пунктов	объединение		управление	
	доставки прямо на	бухгалтерского и			
	карте или в списке,	налогового учета			
	сравнение тарифов	· ·			
Возможн	разных компаний в				
ости	режиме онлайн				
Дата					
последне					
го					
обновлен					
ия					
системы	07.10.2021	12.10.2021	2021	01.08.2012	27.01.2021
	0,.10.2021	12.10.2021		01.00.2012	
Дата					
последне					
го					
обновлен					
ИЯ					
информа	12 11 2021	14 10 2021	14 10 2021	05 11 2021	01 12 2021
ции	12.11.2021	14.10.2021	14.10.2021	05.11.2021	01.12.2021

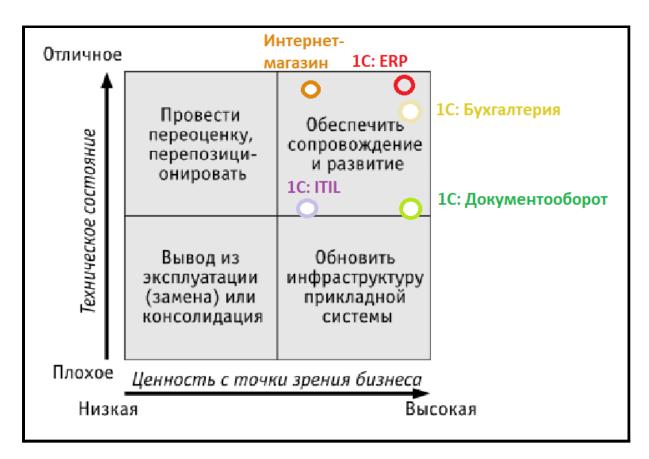


Рисунок 17. Матрица оценки HealthGrid в целевом состоянии

В связи с внедрением в 1C:ERP модуля, ее эффективность с точки зрения бизнеса возросла.

В представленной ниже модели приложения демонстрируется, что в связи с внедрение модуля, появляется возможность чтения и в дальнейшем использования данных о пунктах самовывоза и курьерах сторонних служб доставок. Соответственно появляется доступ к справочникам курьеров сторонних логистических компаний и справочникам пунктов самовывозов.

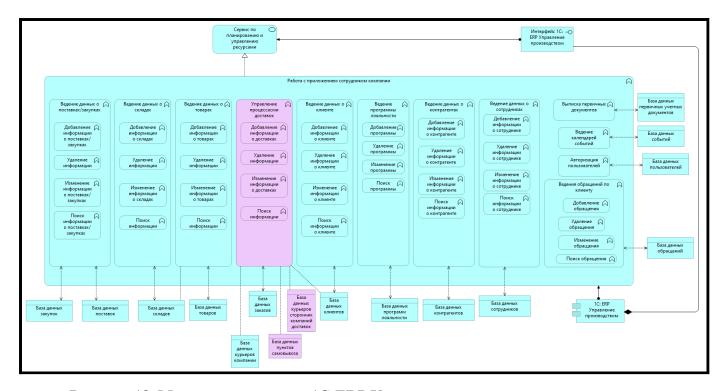


Рисунок 18. Модель приложения 1C:ERP Управление предприятием в целевом состояния

9. Модель перехода архитектуры предприятия от текущего состояния до целевого

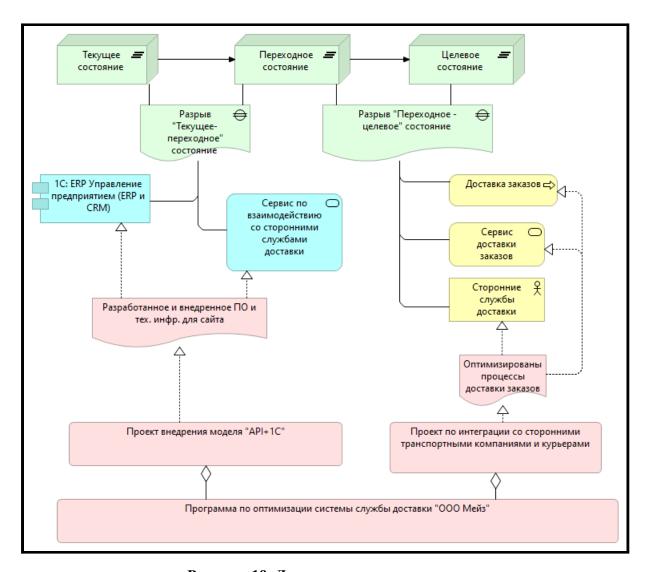


Рисунок 19. Диаграмма перехода

Программа по оптимизации службы доставки состоит из 2 проектов:

- 1. Проект по внедрению модуля "API+1C". Он подразумевает внедрение модуля в систему 1C:ERP Управление предприятием и появлении нового сервиса приложения по взаимодействию со сторонними службами доставки.
- 2. Проект по интеграции со сторонними транспортными компаниями. Он подразумевает в бизнес-слоях архитектуры: изменения в основном процессе доставки заказов, изменение в бизнес-сервисе доставки заказов и добавления взаимодействия с внешними действующими лицами в виде сторонних служб доставки.

10. Результаты оценки изменений

Таблица 9. Компонентная модель целевого состояния

	Клиенты	Товары	Оформление и комплектаци я заказов	Доставка заказов	Каналы	Логистика	Администрат ивная деятельность
Стратеги я и политика	Маркетинговая стратегия Стратегия клиентского сервиса Рыночная стратегия	Планирование ассортимента ————————————————————————————————————	Методы и процедуры оформления и обработки заказов Политика оформления заказов	Нормативно- методическое обеспечение доставки	Стратегия каналов сбыта Дизайн сайта Дизайн приложения Дизайн каталога товаров	Планирование и проектирован ие сетей — Планирование и проектирован ие складов — Планирование спроса и предложения	Стратегическо е управление Корпоративная стратегия Кадровая политика Финансовая политика ИТ-стратегия
Управле	Управление маркетинговы ми кампаниями ———————————————————————————————————	Поток продукции Планограмма сайта и приложения Распределение товаров Предсказание спроса Управление ценами	Мониторинг заказов ————————————————————————————————————	Мониторинг заказов Планирование перевозок транспортом Управление базой маршрутов Мониторинг курьеров Мониторинг пунктов самовывоза	Управление каналами сбыта Управление рабочей силой Система управления заказами Предотвраще ние розничных убытков	Маршрутизац ия звонков ————————————————————————————————————	Управление эффективность ю организации Казначейство организации Риск менеджмент Управление документообор отом Управление IT-инфраструк турой Управление персоналом Управление финансами
Исполне ние	Обслуживание клиентов	Запасы, управляемые поставщиками	Оформление заказа через сайт	Подготовка маршрутов	Управление заказами	Управление складами	Набор персонала



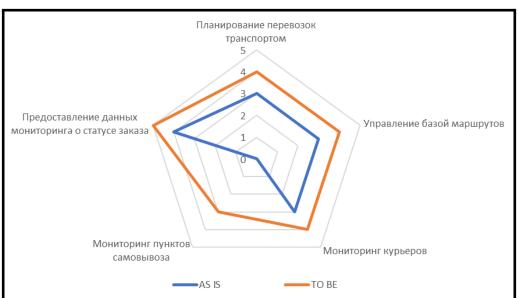


Рисунок 20. Радарная диаграмма уровней зрелости компонентов.

Анализ уровней зрелости выделенных компонентов:

- 1. Планирование перевозок транспортом, управление базой маршрутов, мониторинг курьеров процессы связанные с деятельностью в рамках данных компонентов измеряются и контролируются. Все действия осуществляются качественно, в срок и согласно ранее согласованному бюджету.
- 2. Предоставление данных мониторинга о статусе заказа процессы связанные с деятельностью данного компонента непрерывно контролируются и совершенствуются.

3. Мониторинг пунктов самовывоза - это новый компонент, процессы связанные с которым определены на уровне все организации и выполняются в рамках регламента.

Заключение

В заключении данной работы стоит отметить, что все цели, поставленные во введении и техническом задании от преподавателей дисциплины «Архитектура предприятия», были выполнены и реализованы. Были созданы все необходимые модели в рамках методологии ТОGAF, а также описаны все архитектурные изменения.

Список литературы

- 1. Презентации и семинары Пылаевой Е.В.
- 2. API + 1С [Электронный ресурс]. URL: https://api-1c.ru/ (дата обращения 30.11.2021)
- 3. Зараменских Е.П., Кудрявцев Д.В., Арзуманян М.Ю. Архитектура предприятия. Учебник для академического бакалавриата и магистратуры— Москва: Юрайт, 2018. URL: https://urait.ru/bcode/412299 (дата обращения 30.11.2021)
- 4. IBM Component Business Model [Электронный ресурс]. URL: https://www.ibm.com/downloads/cas/8RB5RWVE (дата обращения 03.12.2021)
- 5. Методические указания к выполнению домашнего творческого задания по дисциплине «Архитектура предприятия» Зараменских Е.П.