## Моделирование инновационной составляющей сбалансированной системы показателей ИТ-компании

## А. А. Мунтьянова

Астраханский государственный технический университет, Астрахань

Аннотация: Разработана стратегическая карта для ІТ-компании. Рассмотрена задача моделирования сбалансированной системы показателей для ІТ-компании на основе раскрашенных сетей Петри. Для анализа структуры системы сбалансированных показателей, цели и показатели представлены в виде раскрашенной сети Петри, состоящей из набора классических сетей Петри. Предложенная модель Системы Сбалансированных показателей, разработанная с использованием раскрашенной сети Петри, позволяет проводить «горизонтальный» и «вертикальный» анализ ССП как независимо по показателям целям и перспективам как независимо друг от друга, так и во взаимосвязи. Ключевые слова: ССП, ІТ-компания, система сбалансированных показателей, раскрашенная сеть Петри, модель, стратегическая карта, горизонтальная структура, вертикальная структура.

необходимо Для ІТ-компаниям быстро достижения успеха адаптироваться к изменениям рынка и превосходить конкурентов по скорости и качеству предоставления услуг, а также цене и широте ассортимента предлагаемых услуг. Оперативные действия должны быть хорошо скоординированы И направлены на достижение долгосрочной перспективе, иначе для ІТ-компании есть риск остаться на месте, перестав развиваться. ІТ-компания должна уметь идентифицировать свою стратегию и мобилизовать все ресурсы для достижения поставленных стратегических целей.

Одним из инструментов отображения реализованной стратегии служит сбалансированная система показателей (ССП, Balanced ScoreCard, BSC) [1]. Термин «ССП» был впервые использован в 1992 г. Д. Нортон и Р. Капланом, которые по результатам проведенного исследования широкого круга компаний смогли предложить новую методику оценки компаний.

Задача сбалансированной системы показателей заключается в возможности трансформации миссии компании в определенные задачи и показатели [2]. Данные показатели отображают баланс между внешними

отчётными данными для клиентов И внутренними характеристиками наиболее значимых бизнес-процессов, роста, обучения и инноваций [3,4]. Одной ІТ-компании ИЗ основных задач является поддержание инновационной активности компании [5]. ІТ-компании, чтобы иметь устойчивое конкурентное преимущество, необходимо постоянно проводить работу по созданию новых программных продуктов и услуг, новых методов их предоставления, что будет способствовать привлечению новых клиентов и освоению новых рынков сбыта, а как следствие – увеличению прибыли ІТкомпании. Стратегическая карта для ІТ-компании (Рис. 1), помимо четырех пятую составляющих, включать перспективу основных должна «Инновации» [6].

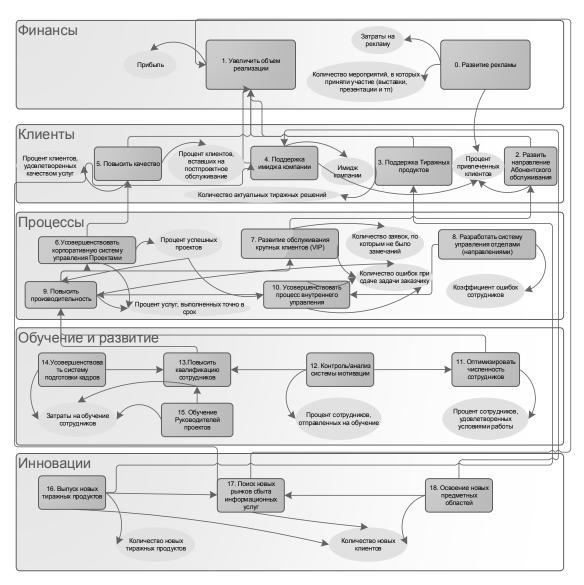


Рис. 1. – Стратегическая карта ІТ-компании

«Инновация (нововведение) — конечный результат инновационной деятельности, получивший реализацию в виде нового или усовершенствованного продукта, реализуемого на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого («Концепция в практической деятельности» инновационной политики Российской Федерации на 1998-2000 годы», одобренной постановлением Правительства РФ от 24 июля 1998г. № 832). Инновации в деятельности IT компании можно классифицировать по различным признакам, в зависимости от направления деятельности компании – создание программного продукта,

сопровождение программного продукта, развитие рынков сбыта программного продукта. Составляющая ССП «Инновации» направлена на создание новых программных продуктов или оптимизацию существующих, создание новых методов оказания услуг IT компании и другого.

Для моделирования [8,9] структуры ССП ІТ-компании, цели и показатели представим в виде раскрашенной сети Петри [10], состоящей из набора классических сетей Петри (рис. 2):

- «Вертикальная» структура ССП, включающая целеполагание на основе «древовидных» ациклических сетей Петри;
- «Горизонтальная» структура ССП, учитывающая взаимовлияние отклонений от нормы показателей на основе когнитивных карт (при этом, мы исходим из гипотезы: при нахождении показателей в пределах нормы, т.е. заданного интервала значений, их влиянием друг на друга можно пренебречь) на основе «взвешенных» сетей Петри.

Пусть набор CPN = (S, K, Fs, c, C) - раскрашенная сеть Петри, S - непустое конечное множество позиций; K - непустое конечное множество переходов, причём  $S \cap K \neq \emptyset$ ; c - непустое конечное множество цветов; C:  $S \cup K \rightarrow 2^c$  - функция, ставящая в соответствие каждой позиции и переходу сети допустимое подмножество цветов из c;  $Fs:(S \times K \cup K \times S) \times c \rightarrow Mult(c)$  сопоставляет каждой тройке  $s \in S$ ,  $k \in K$  и  $d \in C(k)$  мультимножество из Mult(C(s)). Функцию вида  $Ms: S \rightarrow Mult(C(s))$  назовем разметкой раскрашенной сети Петри [11].

Множество разметок раскрашенной сети Петри CPN=(S,K,Fs,c,C) назовем множеством всех функций вида  $Ms: S \to Mult(C(S))$ , обозначим через  $\mathcal{M}_{CPN}$ . Пару  $(CPN, Ms_0)$ , где CPN - раскрашенная сеть Петри,  $Ms_0 \in \mathcal{M}_{CPN}$ , назовем раскрашенной сетью Петри с выделенной начальной разметкой.

Множество  $\mathcal{R}_{_{CPN,Ms_0}} = \{Ms \, | Ms_0[\ \rangle Ms\}$  назовем множеством достижимых

разметок раскрашенной сети Петри CPN с выделенной начальной разметкой  $Ms_0$ . На рис. 2 изображена раскрашенная сеть Петри  $N_S$ =( $CPN,Ms_0$ ), с разметкой  $Ms_0$ , которая соответствует системным взаимосвязям ССП ІТ-компании между показателями, целями и перспективами  $s_i$  (позициями) за счет причинно-следственных связей  $k_i$  (событий).

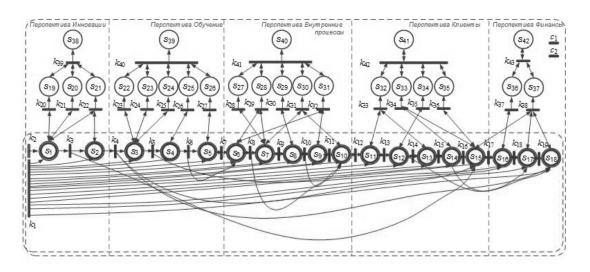


Рис. 2. – Граф ССП на основе раскрашенной сети Петри NS

Множество событий  $K = \{k_1, k_2, ..., k_{43}\}$  отображает причинноследственные связи ССП ІТ-компании, поэтому не приводится наименование каждого события для сети Петри ССП. В текущей конфигурации стратегическая карта ССП ІТ-компании (рис. 1) состоит из 19 целей и 5 перспектив, и 18 показателей (рис. 1). Количество целей и показателей для разных конфигураций может отличаться. Представим множество позиций Sраскрашенной сети Петри, как подмножество показателей M; целей ССП X и перспектив ССП PR:

$$S = (S^1 \cap S^2 \cap S^3),$$

где подмножество  $S^1 = \{s_1, s_2, ..., s_{18}\}$  множества позиций раскрашенной сети Петри совпадает с множеством показателей ССП ІТ-компании  $M = \{m_1, m_2, ..., m_{18}\}$  в рассматриваемой конфигурации ІТ,  $S^1 = M$ ; подмножество  $S^2 = \{s_{15}, s_{16}, ..., s_{37}\}$  совпадает с множеством целей ССП ІТ-компании  $X = \{x_1, x_2, ..., s_{16}, ..., s_{37}\}$ 

 $x_{19}$ };  $S^2 = M$ ; подмножество  $S^3 = \{s_{26}, s_{27}, ..., s_{42}\}$  совпадает с множеством перспектив ССП  $Pr = \{Pin, Ptd, Pip, Pc, Pf\}, S^3 = PR$ .

Разработана стратегическая карта ССП для ИТ-компании, состоящая из 19 целей и 5 перспектив, и 18 показателей.

Предложена модель ССП для ИТ-компании, отличающаяся структурно от классической ССП Нортона и Каплана введением дополнительной перспективы «Инновация», которая показала, что наряду распространенными в отрасли IT показателями для оценки эффективности работы ІТ-компании и ее конкурентоспособности, необходимо учитывать показатели инновационной деятельности. Количество целей и показателей для разных конфигураций может отличаться. Модель ССП для ИТ-компании на основе раскрашенной сети Петри, отображающая «горизонтальную» и «вертикальную» структуру ССП, позволяющая моделировать динамику достижения целей и изменения показателей ССП на основе когнитивного анализа.

## Литература

- 1. Каплан Р.С., Нортон Д.П. Сбалансированная система показателей: от стратегии к действию. М.: ЗАО «Олимп-Бизнес», 2005, 320 с.
- 2. Ханова А.А. Концепция системы интеллектуального управления стратегически-ориентированным предприятием // Статистика и Экономика. 2011. № 1. С. 187-193.
- 3. Иванов А. В. Стратегическое управление промышленным предприятием в контексте его вхождения в состав регионального производственного кластера // Инженерный вестник Дона, 2010, №4. URL: ivdon.ru/ru/magazine/archive/n4y2010/320
- 4. Бочарникова М.Ю., Ханова А.А., Хортонен А.С. Анализ структуры и оценка сбалансированной системы показателей на основе когнитивной

модели // Научный вестник Новосибирского государственного технического университета. 2014. № 2 (55). С. 86-96.

- 5. Сербиновский Б. Б., Черемисова Н. Φ.. направлений Анализ инновационной деятельности и управление развитием коммерческой URL: Инженерный Дона, 2013, **№**4. организации вестник ivdon.ru/ru/magazine/archive/n4y2013/2022.
- 6. Keyes, Jessica Implementing the it balanced scorecard: Aligning IT with Corporate Strategy. Auerbach is an imprint of Taylor & Francis Group, 2005. 523 p.
- 7. Protalinskii O.M., Shcherbatov I.A., Esaulenko V.N. Analysis and modelling of complex engineering systems based on the component approach // World Applied Sciences Journal. 2013. V. 24. № 24. pp. 268-275.
- 8. Щербатов И.А. Математические модели сложных слабоформализуемых систем: компонентный подход // Системы. Методы. Технологии. 2014. № 2 (22). С. 70-78.
- 9. Мурадян И. А., Юдицкий С. А. Метод анализа конфигураций организационных систем на сетях Петри // Управление большими системами: сборник трудов. Выпуск 16. М.: ИПУ РАН, 2007. С. 163-170.
- 10. Ханова А.А. Методология стратегического управления грузовым портом на основе имитационного моделирования. Диссертация на соискание ученой степени доктора технических наук/Астраханский государственный технический университет. Астрахань, 2013. С. 89-115.

## References

- 1. Kaplan R.S., Norton D.P. Sbalansirovannaja sistema pokazatelej: ot strategii k dejstviju [The Balanced Scorecard: Translating Strategy into Action]. M.: ZAO «Olimp-Biznes», 2005, 320 p.
- 2. Khanova A.A. Koncepcija sistemy intellektual'nogo upravlenija strategicheski-orientirovannym predprijatiem [The concept of system of

intellectual management of the strategically focused]. Statistika i Jekonomika. 2011. № 1. pp. 187-193.

- 3. Ivanov A. V. Inženernyj vestnik Dona (Rus), 2010, №4; URL: ivdon.ru/ru/magazine/archive/n4y2010/320.
- 4. Bocharnikova M.Ju., Khanova A.A., Khortonen A.S. Nauchnyj vestnik Novosibirskogo gosudarstvennogo tehnicheskogo universiteta. 2014. № 2 (55). pp. 86-96.
- 5. Serbinovskij B. B., Cheremisova N. F. Inženernyj vestnik Dona (Rus), 2013, №4; URL: ivdon.ru/ru/magazine/archive/n4y2013/2022.
- 6. Keyes, Jessica Implementing the it balanced scorecard: Aligning IT with Corporate Strategy. Auerbach is an imprint of Taylor & Francis Group, 2005. 523 p.
- 7. Protalinskii O.M., Shcherbatov I.A., Esaulenko V.N. World Applied Sciences Journal. 2013. V. 24. № 24. pp. 268-275.
- 8. Shherbatov I.A. Sistemy. Metody. Tehnologii. 2014. № 2 (22). pp. 70-78.
- 9. Muradjan I. A., Judickij S. A. Upravlenie bol'shimi sistemami: sbornik trudov. Vypusk 16. M.: IPU RAN, 2007. pp. 163-170.
- 10. Khanova A.A. Metodologija strategicheskogo upravlenija gruzovym portom na osnove imitacionnogo modelirovanija. [Methodology of strategic management of a cargo port based on simulation modeling]. Dissertacija na soiskanie uchenoj stepeni doktora tehnicheskih nauk. Astrahanskij gosudarstvennyj tehnicheskij universitet. Astrahan'. 2013. pp. 89-115.