

## NOSOTROS

FINADVI brinda soluciones empresariales para impulsar el crecimiento sostenible de empresas medianas y grandes, mediante la estructuración de todo tipo de soluciones especializadas para obtener financiamientos, reestructurar deuda y llevar a cabo fusiones y adquisiciones, acompañando a nuestros clientes en todas las etapas para garantizar el éxito en cada una de las transacciones, logrando maximizar el valor de la compañía para los accionistas.

## **CREDENCIALES**

Con más de 20 años de experiencia en el sector financiero en México y Latinoamérica y alrededor de USD2 billones de dólares de valor en diversas transacciones.

Amplia experiencia y conocimiento de distintos sectores económicos (inmobiliario, turístico, agropecuario, industrial, comercio y financiero).

Alta capacidad para entender el negocio y las necesidades u oportunidades de los clientes e inversionistas, siendo altamente eficientes para estructurar y ejecutar soluciones a la medida para cada cliente.

## CLIENTES

Nuestros clientes suelen tener ingresos que van de los \$100 a \$4,000 millones de pesos. Una parte significativa de nuestros clientes tienen exportaciones a Estados Unidos, Canadá y Europa.

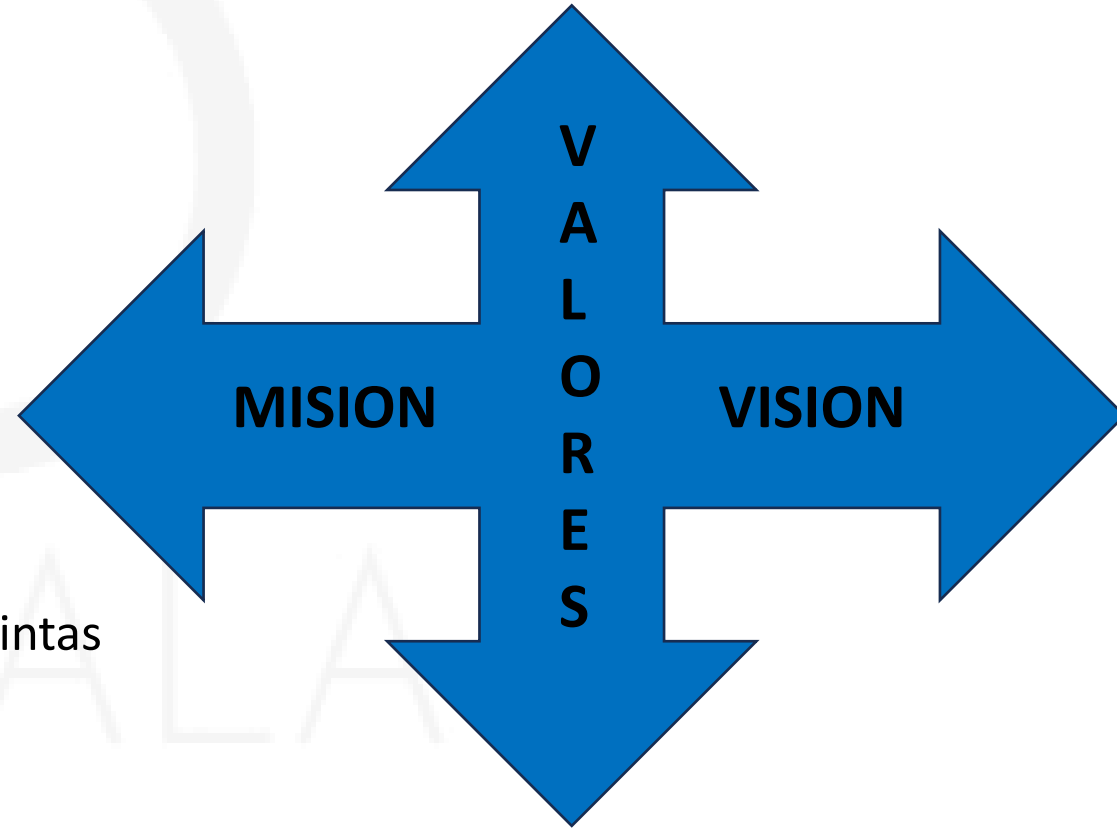
Las transacciones que llevamos a cabo suelen estar en un rango de los \$80 a \$800 millones de pesos (o su equivalente en dólares), pero hemos llevado a cabo operaciones por montos mayores e inferiores.

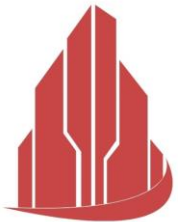
Tenemos gran experiencia con instituciones financieras nacionales e internacionales, agentes colocadores de deuda y fondos de capital.

Brindar soluciones financieras innovadoras que permitan dotar de recursos a nuestros clientes para el crecimiento sostenido de sus operaciones.

Nos enfocamos en brindar un servicio personalizado  
Y en formar relaciones a largo plazo mediante la asesoría profesional, ética y objetiva.

Tenemos las mejores soluciones del mercado para las distintas necesidades de nuestros clientes.





**FINADVI**

Soluciones Empresariales



**CLIENTES**

MEDIANO

E

Asesoramiento al cliente con el objetivo de estructurar todo tipo de financiamientos (a partir de \$100 millones de pesos) en las instituciones financieras más acordes al perfil de cada cliente.

GRANDE

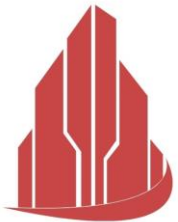
E

Atención a empresas sofisticadas, mediante la estructuración de sofisticados esquemas de financiamiento hechos a la medida para la generación de valor.

## FINANCIAMIENTOS

El tipo de solución financiera pudiera ser arrendamiento, crédito revolvente de corto plazo ("borrowing base"), crédito con destino específico para la importación o exportación, crédito de mediano/largo plazo para CAPEX, etc. La solución financiera se determinará en conjunto con el cliente acorde a sus necesidades.

Esquemas de financiamiento más flexibles en plazos, covenants, estructuras. El resultado es la ejecución de soluciones financieras que incrementen el valor patrimonial de los accionistas de las empresas atendidas.



**FINADVI**

Soluciones Empresariales

## En las soluciones financieras manejamos los siguientes Esquemas Diferenciados de Financiamiento en la obtención de recursos:



## GRAN ABANICO DE POSIBILIDADES

**PLAZO**

CORTO  
MEDIANO  
LARGO

**MONEDA**

PESOS  
DOLARES

**DESTINO**

CAPITAL DE TRABAJO  
ACTIVO FIJO  
FUSIONES  
IMPORTACIONES  
EXPORTACIONES

**FONDEO**

BANCOS  
SOFOMES  
FONDOS

## ENFOQUE EN EL SERVICIO

En todas las transacciones que ejecutamos buscamos las mejores condiciones de mercado posibles para la operación, mantenemos una comunicación directa y constante durante todas las etapas del proceso.

1. Análisis del negocio "Due Dilligence" y estructuración (diseño de la solución que brinde el mayor valor al accionista)
2. Memorándum informativo "Pitch Book" En base a la información cualitativa y cuantitativas se elabora un documento que contempla las principales fortalezas de la empresa para ser presentada ante distintas instituciones financieras o inversionistas.
3. Contacto, coordinación y seguimiento con nuestros clientes en todas las etapas del proceso con las posibles fuentes de financiamiento.
4. Carta de intención "Letter of intention" Obtención y negociación de diversas cartas de intención para lograr las mejores condiciones de mercado para nuestros clientes.
5. Ejecución y seguimiento al proceso de cierre para la obtención de los recursos financieros en tiempo y forma.



## HONORARIOS

El pago de honorarios correspondientes a los servicios de estructuración se llevan a cabo hasta el momento en que se cierra la transacción entre nuestro cliente y la contraparte, se determina como un porcentaje del total de los recursos obtenidos. El porcentaje se establece en función a las características y la complejidad de la transacción.

El porcentaje se acuerda mediante un contrato de prestación de servicios una vez que se ha realizado el due diligence y determinado las características de la solución propuesta.

## DIFERENCIADORES

- Amplio conocimiento de las actividades económicas en México, de las necesidades y oportunidades de nuestros clientes, resultando en una alta capacidad de estructuración y ejecución en soluciones empresariales.
- Tenemos relación con instituciones financieras, agentes colocadores de deuda, fondos de capital, firmas de consultoría legal y fiscal que nos permite encontrar la mejor solución en cada situación.
- Acompañamiento personalizado durante todo el proceso, logrando un proceso ágil y eficiente para nuestros clientes.

## CONTACTO



**SOCIO-DIRECTOR**  
**ALFONSO DOMINGUEZ ARMENTA**  
[adominguez@gruposiala.com](mailto:adominguez@gruposiala.com)  
Telefono: 55-77-54-52-38

Es egresado del Tec de Monterrey de la Licenciatura de Administración Financiera con una Maestría en Evaluación y Administración de Proyectos por la Universidad Panamericana. Más de 20 años de experiencia en el sector financiero en México y Latinoamérica, se ha desempeñado como Director de riesgos crediticios para clientes empresariales y corporativos, Director de financiamientos estructurados para la exportación.