

Cuidando de quem você ama

Boahlade



Jorge Luciano
Gestor/Dev
GTI 6° Período



Wilian Lopes

Gestor Comercial

GTI 6° Período

Quem somos

Orientadores: Valério Brusamolin Laureana Paludo



Dores

Insegurança dos pais

Falta de controle gerencial

Atrasos no deslocamento/Aula

Falta de informações precisas





Nossa Ideia

Criar um aplicativo móvel e web para atender às necessidades dos pais, motoristas de veículos de transporte escolar e escolas, garantindo a segurança e o bem-estar das crianças durante o transporte escolar.



Resultado Pesquisa



78% (29) Motoristas trabalham sozinhos



53% (19)
Motoristas
tem
problemas
com rotas



73% (27)
Pais que se
desejam saber
aonde o filho
esta



64% (24)
Pais que se
gostariam de
receber
notificações



80% (30)
Pais que se
preucupam
com a
segurança



Resultado Pesquisa



53% (16)
Motoristas não
trocariam sua
forma de
gerencia



13% (4)
Motoristas
pagariam por
um aplicativo



86% (26)
Motoristas
que utilizam
caderno para
gerenciar

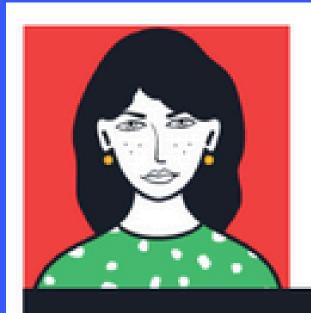


83% (25)
Motoristas
sabem a rota
memorizada
ou caderno



16% (5)
Pais que
pagam a
mensalidade
em dia

Persona



MARIA AUXILIAR DE ESCRITÓRIO

ADULTO (26-40)

Mini-bio

Maria é uma mãe ocupada e preocupada com a segurança e o bem-estar de seu filho. Ela tem um filho chamado Lucas, de 8 anos, que estuda em uma escola local. Maria trabalha em período integral e muitas vezes tem dificuldade em equilibrar sua vida profissional com suas responsabilidades como mãe.



Persona



TIO JUAREZ

MOTORISTA DE TRANSPORTE ESCOLAR

ADULTO DE MEIA-IDADE (41-59)

Mini-bio

empreendedor tradicional no ramo de transporte escolar, na profissão há mais de 17 anos. Com seu próprio negócio ele passa seu conhecimento ao seu filho, com a compra de mais um veículo. Juarez prefere manter seu gerenciamento de forma tradicional, mantendo registros em papel e cadernos. Sua experiência na área o levou a um conhecimento prático, mas limitado, sobre os custos detalhados do negócio.



Visão Geral

APÓS DEFINIRMOS UMA ÁREA DA EDUCAÇÃO PARA DESENVOLVERMOS UMA MELHORIA, DEFINIMOS OBJETIVOS E METAS A SEREM ALCANÇADAS.

OBJETIVOS

Auxiliar o motorista Informar o responsável Dar segurança aos envolvidos

METAS

Desenvolver uma ideia sólida Entregar valor a sociedade Criar um ambiente de crescimento



Storyboard



Acesso, localização, segurança. Acompanhe em tempo real seu filho no trajeto para escola





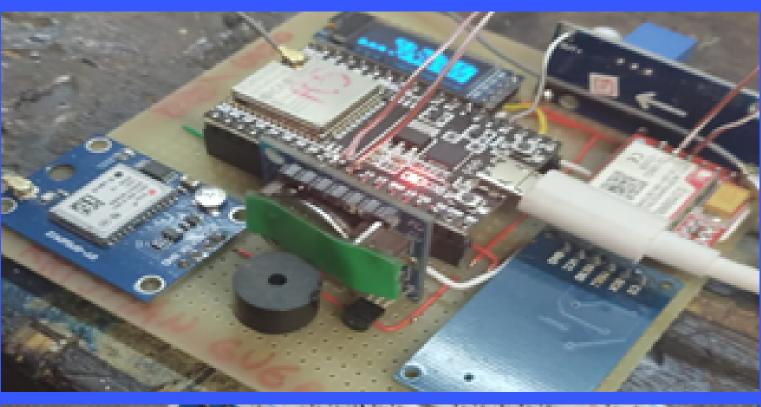


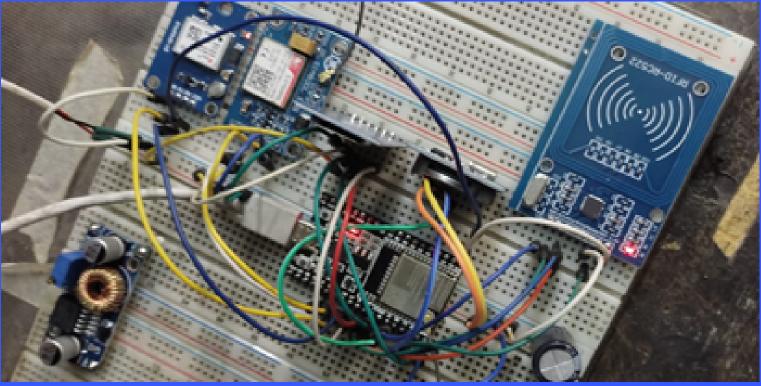






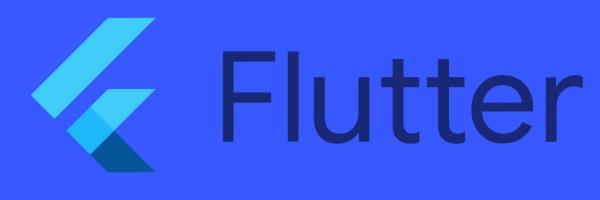
RFID







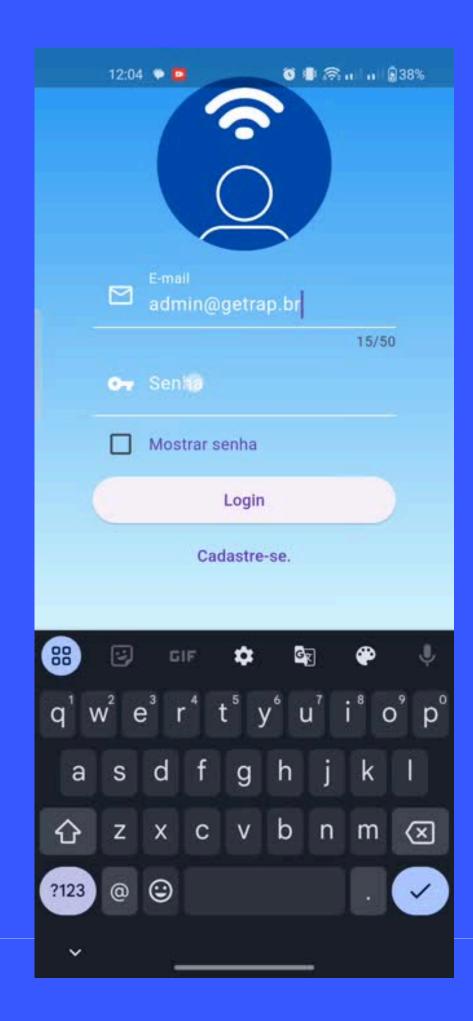
Linguagens/BD













Relacionamento transparente Conhecimento do Mercado Capacidade de Inovação Escopo do produto Mal Definido Dependência de Terceiros Lacunas de Habilidades

Forças

Oportunidades

Escalabilidade de produto
Introdução de recursos adicionais
Crescente Demanda Por Tecnologia

Instabilidade econômica

Concorrência no Mercado

Mudanças na Regulamentação



Concorrentes

DeVanPraEscola

- Criação de rotas
- Substituição do motorista
- Notificação de localização

SmartVan

- Gestão de passageiros
- Histórico de pagamentos
- Automatização de cobranças
- Acesso multi dispositivo

VanEscola

- Gerenciamento de alunos
- Gerenciamento de rotas fixas
- Notificação de localização
- Histórico de rotas



Marketing

Canais de Promoção

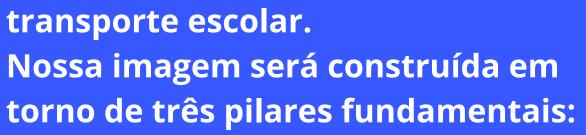
- Marketing digital
- Parcerias com escolas
- Evento e Feiras
- Demonstrações gratuitas

Modelo de Venda

- Venda direta através do site e aplicativo.
- Parcerias com instituições educacionais para pacotes corporativos.
- Suporte humanizado e atendimento ao cliente disponível online e por telefone.



A GETRAP visa ser reconhecida como uma solução confiável e inovadora no mercado de aplicativos para rastreamento de transporte escolar.







Inovação



Transparência



Marketing

Nosso diferencial competitivo está na combinação desses três elementos, garantindo uma experiência agradável para todos os envolvidos. Queremos que nossos clientes vejam a GETRAP como uma empresa comprometida com a excelência, que realmente se preocupa com a segurança e o bem-estar dos alunos.



Estimativa Financeira

Descrição	Custo Total Mensal (em R\$)
Aluguel	R\$ 290,00
Telefone	R\$ 60,00
Honorários do Contador	R\$ 250,00
Pró-labore	R\$ 3.000,00
Manutenção de equipamentos	R\$ 300,00
Material de Escritório	R\$ 100,00
Combustível	R\$ 450,00
Taxas diversas	R\$ 100,00
Serviços de terceiros	R\$ 100,00
Total	R\$ 4.650,00

Estimativa de Vendas	
10	
PreçoUnitário (em R\$)	
R\$ 19,90	
Faturamento Total (em R\$)	
R\$ 199,00	

Descrição	R\$
1. Receita total com vendas	R\$ 199,00
(-) CMV(*)	-R\$ 70,28
(-) Impostos sobre venda	-R\$ 30,85
(-) Gastos com vendas	-R\$ 13,93
2. Custos variáveis totais	-R\$ 115,06
3. Margem de Contribuição	R\$ 83,95
4. (-) Custos fixos totais	-R\$ 4.650,00
Resultado operacional	-R\$ 4.566,06



Projeção Financeira







Obrigado







Email



Github