整个项目介绍一下：

1. 开发目的；
2. 项目大板块职责介绍；
3. 盈利策略；
4. 开发目的：
5. 为桂航同学，提供7\*24小时的公共问答服务(以后推广了，可能会面向更多学校)，同学A通过群私聊向机器人发送问题，机器人会做两件事，第一，向所有的群(可能会有很多个群)，同时广播同学A提出的问题，并邀请大家来回答(设计回答奖励策略)；第二，与此同时，向web端发送这条消息的相关信息,例如：发送时间，发送用户，发送的具体内容。然后由web端设立的相应来展示这些信息(包含是否已经回答的状态)。这个业务有很好的可玩性和实用性。
6. 通过机器人吸引流量到web端，从而可以在web端扩展更多有意思的玩法，比如公共电话查询，或者查询某个同学的电话(数据可以邀请大家提供)；再比如，在web端独立出一个新的问答板块(类似v2ex社区这种的微型论坛,不同的是，我们的论坛更贴近大家，大家能在我们的社区里获取到更有用的信息)，可以是学习相关的，可以是生活、娱乐、数码、学校周边…；这个问答服务只是一个初代的雏形，后期版本更新不断融入更多新玩法，比如加入租赁服务，事件代办服务等等 …
7. 最重要的：建立一个开发者的品牌，周边可能会有很多人需要开发各种东西，但是不知道谁能开发，我们要竖立起来这个开发者的品牌，在开发领域，就能实现区域的相对垄断。比如：很多大创项目会需要技术，再比如老师们会有类似这种的科研项目需要开发相关应用，再比如附近会有小公司需要外包项目，再比如周边的各种小门店需要做管理系统或者微信的小程序等等。
8. 项目大板块职责介绍

一共做两个板块： 1.机器人的插件开发； 2.web端开发。

机器人插件模块：(QQLite机器人，请自行百度)

插件的用途：接收来自群成员的问题，并且向所有群进行广播问题；同时向web端发送这条消息的详情，以便在web端进行统计展示。

机器人资料：

作者早期博客：<http://www.94qing.com/qqrobot.html>

开发者文档：<http://www.qqlite.cn/document/index/index.html#help>

辅助了解博客：<https://blog.csdn.net/hnxymjj/article/details/51691133>

可以自行百度搜索“qqlite插件开发” 或者 c#插件开发(虽然这样没啥意思，因为有可能学了用不上，并且官网给了插件的Demo，推荐是下载下来在他的框架下进行开发就行了

Demo下载地址：<http://www.qqlite.cn/document/index/index.html#sdk> )

对于机器人的了解，有些看法分享：

从第一篇博客来看，机器人最初的作用是起到中间桥梁作用：

4.通过QQ机器人对其他QQ用户进行响应

3.Web处理后向机器人发送动作指令

1.对机器人的各种操作

2.将收消息/事件发送到web

这里是机器人(机器人QQ在这里登录上了)

这里是其他的QQ用户

这里是web端(负责处理机器人发来的消息)

即机器人只负责接收消息或者监听其他用户的操作，然后将监听到的所有内容全部发送到web端进行处理，由web进行逻辑处理后，向机器人的指定接口发送指令让，机器人接到指令后，根据收到的指令对其他用户或者自己做出相应。

但是后面的插件式开发，让我觉得它像是把原来的web端的逻辑处理让机器人执行了，因此现在的情况是web端可以进行处理，也可以开发插件进行处理(直接使用文档里给的示例进行开发就行，不需要重0开始做)。

我们也主要是开发插件对逻辑进行处理；

Web端：

接收来自插件的信息，并且统一在web端展示，这个也是最主要的，以后的业务都是在这里进行扩展的，因为机器人的核心技术并不是我们的。

以后在web端进行更多玩法的扩展，为大家提供更多的便利，尽力造一个我们觉得可以方便大家生活的平台。

比如：帮同学搭建自己的个人博客，提供托管和运维服务。

帮老师开发成绩的分析系统(欠以前英语老师的，最近和韦容文谈了一下，觉得也可以做)

还有前面提到的做一个贴近桂航地气的微型论坛🡪只包含问题和评论，其他的都不要；随着学校发展得越来越好，我们这个论坛以后的价值也会日益提升，不论是对新考生，在读生，毕业生，都是一个真实的在线版的桂航。

更多玩法，后面可以在web端进行扩展，大家平时有灵感的话，不妨记录下来，我们可以一代代地升级，产品的原型总是比较单调的，但却也是实用的，因此我建议大家能保留那些真正能为同学创造效率和方便的idea。

三、盈利策略

1.有考虑过，向机器人提问时，充值积分的策略，但是最后由于想把机器人做成一个公益的项目因此放弃了。

2.接外包的项目。(学生，老师，商铺，企业)

3.接周边大小店铺的广告。（或者广告联盟的也行）

4.推广授权我们的机器人和web这套业务到其他高校。

更多的盈利策略可以挖掘。