



Bayerische Elektrische Maschinen bietet hochwertige Motoren und Generatoren von 0,5 kVA bis 30.000kVA unter der Produktmarke BEMPower® an. Mit unserer Erfahrung und Wissen aus vielfältigen Anwendungen von Motoren und Generatoren weltweit erhalten unsere Kunden integrierte Design-Lösungen, um im internationalen Wettbewerb erfolgreich bestehen zu können. Unsere Maschinen sind weltweit bekannt und setzen den Standard für Robustheit, Zuverlässigkeit und Vielseitigkeit. Da wir unseren Kunden auch in Zukunft weiterhin die besten Produkte und Service bieten wollen, erweitern wir unser qualifiziertes Team. Wir stellen ein:

Sales Manager (m/w)

Ort: Ingolstadt, Referenzcode: DE200420

Aufgabenprofil:

- Sie repräsentieren und vertreten Bayerische Elektrische Maschinen mit entsprechendem Portfolio: Sie betreuen Neu- und Bestandskunden vor allem bei E-Motor und Generator, aber auch bei Planungsbüros, Anlagenbauer sowie Systempartnern
- Akquisition: Sie übernehmen einen gefestigten Kundenstamm, schaffen jedoch auch neue Geschäftsmöglichkeiten und entwickeln Geschäftsmodelle; Sie erstellen Angebote für Kunden; Sie organisieren und bereiten Verkaufs- und Beratungsgespräche vor, führen diese sowie Verhandlungen mit Kunden durch;
- Strategische Kundenentwicklung: Sie entwickeln Verkaufsstrategien und erstellen Kundenentwicklungspläne
- Die Akquisition von zusätzlichen Marktanteilen im Neukundenbereich gehört ebenfalls zu Ihren Aufgaben
- Sie sind zuständig für die Datenpflege der Geschäftskontakte und Dokumentation der Aktivitäten in vorgegebenen Tools

Anforderungsprofil:

- Sie bringen ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschul-/Fachhochstudium der Fachrichtung Elektrotechnik oder Maschinenbau mit und können dadurch fundierte Kenntnisse auf dem Gebiet der elektrischen Maschinen vorweisen, alternativ haben Sie mehrjährige Berufserfahrung im Bereich der Energieerzeugung oder Powertrain System
- Optimaler Weise verfügen Sie über Vertriebserfahrungen und/oder Kenntnisse in den Bereichen Verkaufstechniken
- Unterschiedliche Verhandlungs- und Kommunikationsmethoden sind Ihnen bekannt
- Wünschenswerterweise haben Sie Wissen über Markttrends und Wettbewerber in relevanter Branche
- Sie zeigen Initiative, Ergebnisorientierung, Analysefähigkeit, Kundenorientierung, Team-, Entscheidungs- und Durchsetzungsfähigkeit

Unser Angebot:

Wir bieten Ihnen anspruchsvolle Aufgaben im Spannungsfeld zwischen Innovation und Tradition, die ein hohes Maß an Einsatzfreude erfordern, eine besonders durch unternehmerischen Geist gekennzeichnete Firmenkultur, die geprägt ist von flachen Hierarchien und die Chancen bietet, frühzeitig Verantwortung zu übernehmen. Für innovative Durchstarter ergeben sich bei uns interessante Entwicklungsmöglichkeiten mit einer attraktiven und leistungsorientierten Vergütung.

Herausforderungen sind Ihr persönlicher Antrieb? Dann senden Sie bitte Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen am besten per E-Mail unter Angabe der Referenzcode, des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an unser Personalreferat. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen und aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.

Bayerische Elektrische Maschinen GmbH
Marie-Curie-Str. 6, D-85055 Ingolstadt
www.bem-power.de
bewerbung@bem-power.de