

# 一，AntBot 邮箱

---

- 1, 【AntBot 邮箱1】 - [business@antrade.io](mailto:business@antrade.io) - 推荐, 很可能回复, 邮箱显示用户名“Alice From AntBot”
- 2, AntBot 邮箱2 - [support@antbot-ai.org](mailto:support@antbot-ai.org) - 基本不回复
- 3, AntBot 邮箱3 - [support@antbot.org](mailto:support@antbot.org) - 基本不回复
- 4, AntBot 邮箱4 - [antbotvip@gmail.com](mailto:antbotvip@gmail.com) - 基本不回复
- 5, AntBot 印尼邮箱5 - [antbot.id@gmail.com](mailto:antbot.id@gmail.com)
- 6, AntBot 隐藏邮箱6 - [antbots3DZ@gmail.com](mailto:antbots3DZ@gmail.com) (从一个视频中得到)
- 6, AntBot 隐藏邮箱7 - [53585863@qq.com](mailto:53585863@qq.com)
- 7, AntBot 印尼电话: tel: +62 8114485790 (+62是印度尼西亚共和国)
- 8, AntBot 印尼电话: tel: +62 81223888167 (+62是印度尼西亚共和国)

# 二，AntBot 网站

---

- 1, 【AntBot 网站1】 - <https://www.antbot-ai.org/>
- 2, 【AntBot 网站2】 - <http://www.antrade.io/>
- 3, 【AntBot 网站3】 - <https://www.antrobotai.info/>
  - 3-1, AntBot 网站3-1 - <https://www.antrobotai.info/copy-of-home> (印尼语, ID)
  - 3-2, AntBot 网站3-2 - <https://de.antrobotai.info/copy-of-home> (德语, DE)
  - 3-3, AntBot 网站3-3 - <https://en.antrobotai.info/copy-of-home> (英文, EN)
  - 3-4, AntBot 网站3-4 - <https://it.antrobotai.info/copy-of-home> (意大利语, IT)
  - 3-5, AntBot 网站3-5 - <https://ja.antrobotai.info/copy-of-home> (日语, JA)
  - 3-6, AntBot 网站3-6 - <https://nl.antrobotai.info/copy-of-home> (荷兰语, NL)
  - 3-7, AntBot 网站3-7 - <https://vi.antrobotai.info/copy-of-home> (越南语, VI)
  - 3-8, AntBot 网站3-8 - <https://zh.antrobotai.info/copy-of-home> (繁体中文, ZH)
- 4, AntBot 网站4 - <https://antbot.me/> (有截图, 无法访问, 于2023年4月28日被删除)
- 5, AntBot 网站5 - <https://ea.antbot.org/> (无截图, 无法访问)
- 6, AntBot 网站6 - <https://www.antbot.org/> (无截图, 无法访问)
- 7, AntBot 网站7 - <https://goldquant.club/> (有截图, 无法访问, 于2023年4月28日被删除)
- 8, AntBot 网站8 - <https://www.newbee.asia/> (无截图, 无法访问, 于2023年4月28日被删除)

# 三，AntBot 相关新闻链接

---

## 1, 新闻信息一

标题：让小蚁量化炒币机器人带您走上全自动的轻松致富之路

[https://www.zhiguf.com/focusnews\\_detail/258397](https://www.zhiguf.com/focusnews_detail/258397) - 指股网 - 自动备份

<https://www.blockvalue.com/baike/20210319843427.html> - 玩币族 - 自动备份

原始链接无法获得，但是可在备份链接查看内容 - 金色财经 - 已经被删除

## 2, 新闻信息二

标题：精英专访第四期：龙娟老师和她的享抱团联盟

[https://www.sohu.com/a/444521875\\_120864833](https://www.sohu.com/a/444521875_120864833) - 搜狐网

<https://mp.weixin.qq.com/s/gf2C-0ATyre7qaSZTahTZg> - 微信公众号

## 3, 新闻信息三

标题：热点 | 以“532基本法”布局保险行业，云粹保APP以何吸引群众关注？

<https://www.shilian.com/zixun/350144.html> - 世链财经 - 需要使用VPN访问

<https://www.163.com/dy/article/FUKJIDSD0534GWL4.html> - 网易

腾讯新闻链接 - 已经被删除

## 4, 新闻信息四

标题：专访龙娟-社交电商学会做人最重要

[https://mp.weixin.qq.com/s/b2X7Tk\\_weXeQGpVkpPI9SA](https://mp.weixin.qq.com/s/b2X7Tk_weXeQGpVkpPI9SA) - 微信公众号 - 个创家

[https://www.sohu.com/a/420787769\\_120864833](https://www.sohu.com/a/420787769_120864833) - 搜狐

<https://baijiahao.baidu.com/s?id=1678783902931659424> - 百度 - 百家号

## 5, 新闻信息五

标题：淘小铺赋能团队长，打造个性IP，掌柜专属货架

<https://mp.weixin.qq.com/s/VDIqKXGsZTu5WtjbYtC7RQ> - 微信公众号 - 个创家

[https://www.sohu.com/a/428416683\\_120864833](https://www.sohu.com/a/428416683_120864833) - 搜狐

<https://baijiahao.baidu.com/s?id=1681968845841330721> - 百度 - 百家号

# 四, AntBot 国内社交媒体

1, 吴优芮相关信息：

1-1, 社交媒体 - QQ - 男1：53585863

1-2, 社交媒体 - 微信 - 男2：AntBot\_me

1-2, 社交媒体 - 微信 - 男3：antbot\_org（该用户不存在）

受害人王天佑备注：从QQ号搜索得到微信号。

受害人王天佑备注：从微信信息，QQ信息，网站信息，新闻信息互相比照，可推知，此人很可能姓名是：吴优芮，

受害人王天佑备注：QQ微信的所在地：均为中国浙江杭州，与新闻中信息一致。

受害人王天佑备注：QQ所示的出生日期：2000年7月19日，其中2000719是代表“爱恋你情谊久”的干扰项，与合约交易记录的干扰项类似，均是爱情谐音，

受害人王天佑备注：此人性别是男性。

2，龙娟相关信息：

2-1，社交媒体：微信-女1：longjuan2001314（目前微信号已经被删除）

受害人王天佑备注：从微信信息，新闻信息，Telegram信息，互相比照，可推知，此人姓名是：龙娟。

受害人王天佑备注：新闻中的英文名是Alisa，Telegram中英文名是Alice，两者发音类似，且均是女性名字，存在对应关系。

受害人王天佑备注：所在地：中国浙江杭州。

受害人王天佑备注：微信号longjuan2001314（2023年4月29日，微信号已经被删除），可能所示的出生日期：2001年3月14日，但是由新闻知，龙娟女士在2008年大学毕业，不可能7岁就大学毕业，因此排除。

受害人王天佑备注：但是2001314是代表“爱恋你一生一世”的干扰项，与合约交易记录的干扰项类似，均是爱情谐音。

受害人王天佑备注：此人性别是女性。

受害人王天佑备注：新闻中的图片包含以下信息：

图片一：

龙娟

- 享抱团联盟
- Xiang Bao Tuan
- Alisa
- 龙娟
- 天骄劳务创始人
- 自媒体实操导师
- 享抱团联盟创始人
- 淘小铺万人团队长
- 云萃保商学院培训师
- 百万系统营销策划导师

图片二：

龙娟

- 枫叶联盟，社群爆破创始人

图片三：

- 享抱团联盟帮扶政策
- 专业  
思维  
系统  
价值  
服务

受害人王天佑备注：中国平安的slogan，曾经是专业·价值，后来改为保险·银行·投资，后来改为金融·科技，目前又改为专业·价值。龙娟女士在享抱团联盟帮扶政策中，提到的“专业，价值”，也佐证了其在中国平安保险公司工作过。

2-2，社交媒体：微信-女2：pinganlongjuan

受害人王天佑备注：从微信信息可推知，此人姓名是：龙娟，因为前缀是pingan，是“平安”的拼音，而且从新闻信息推知，“云萃保”是一种保险，从“平安+保险”的信息组合，以及保险从业人员微信名的行业惯例，可推断其曾在中国平安保险公司工作过。

3，社交媒体：微博：小蚁量化机器人 <https://weibo.com/u/7750863098>

3，社交媒体：微博：享抱团联盟云萃保龙娟导师 <https://weibo.com/u/7049285685>

4，社交媒体：币Coin：小蚁量化机器人 <http://test1.bicoin.info/page/goDownload?intiviteCode=79420298>

## 五，AntBot 国外社交媒体

---

社交媒体1：Youtube: [www.youtube.com/@antradeio](http://www.youtube.com/@antradeio)

社交媒体2：Twitter: [https://twitter.com/antrade\\_io](https://twitter.com/antrade_io)

社交媒体3：Facebook: <https://www.facebook.com/antbot.org>

社交媒体4：Telegram账户 - Antbot EA - 小蚁AI: <https://t.me/s/AntbotEA/> 或 <https://t.me/AntbotEA>

社交媒体5：Telegram账户 - Alice: <https://t.me/AntbotJ> (这个J，很可能是龙娟中“娟”的拼音首字母J，和之前的新闻中龙娟对应，而且，英文名Alice和新闻中照片显示的英文名Alisa对应，且与邮箱“Alice From AntBot”对应。)

社交媒体6：Telegram账户 - Ants Support: <https://t.me/antbotssupport/>

社交媒体7：Telegram群组: [https://t.me/antbot\\_cta](https://t.me/antbot_cta)

社交媒体8：Telegram群组: [https://t.me/antbot\\_ai](https://t.me/antbot_ai)

社交媒体9：Telegram群组: <https://t.me/AntbotSupportOfficial>

社交媒体10：Telegram群组: <https://t.me/AntBotQuantify>

社交媒体11：Telegram群组: [https://t.me/antbot\\_official](https://t.me/antbot_official) (已关闭)

社交媒体12：币安广场-中文: <https://www.binance.com/zh-CN/feed/profile/65248232> (已关闭)

社交媒体13：币安广场-英文: <https://www.binance.com/en/feed/profile/58344027> (已关闭)

## 六，下载链接：

---

苹果 iOS TestFlight 下载链接：

<https://testflight.apple.com/join/UkpPUrLb>

Google Play 下载链接：

<https://play.google.com/store/apps/details?id=ea.antbot.org>

Android APK 直接下载链接：

[https://d35i5cxbmo6f5m.cloudfront.net/ant/install/downloads/AntBot\(www.antrade.io\).apk](https://d35i5cxbmo6f5m.cloudfront.net/ant/install/downloads/AntBot(www.antrade.io).apk)

宣传视频1下载：

[https://video.wixstatic.com/video/f17f2b\\_331eea8d16d647c088892d932ab557c3/1080p/mp4/file.mp4](https://video.wixstatic.com/video/f17f2b_331eea8d16d647c088892d932ab557c3/1080p/mp4/file.mp4)

宣传视频2下载：

[https://video.wixstatic.com/video/f17f2b\\_bfbacba0559d440f89acc9683ca9a4fc/1080p/mp4/file.mp4](https://video.wixstatic.com/video/f17f2b_bfbacba0559d440f89acc9683ca9a4fc/1080p/mp4/file.mp4)

## 六，AntBot 邀请码和邀请链接

---

**AntBot 邀请码：**

<https://antbot.org/register?code=ZSZOWZ> - ZSZOWZ

<https://antbot.org/register?code=4kqtNK> - 4kqtNK

<https://antbot.org/register?code=P1OB3E> - P1OB3E

**OKEX 邀请码：**

<https://www.okex.com/join/10891423> - 10891423

<https://www.okx.com/join/3682381> - 3682381

**Binance 邀请码：**

<https://accounts.binance.com/en/register?ref=IOW7GPN4> - IOW7GPN4

<https://accounts.binance.com/en/register?ref=116330605> - 116330605

<https://accounts.binancezh.top/zh-CN/register?ref=C0QWJ3K6> - C0QWJ3K6

**ByBit 邀请码：**

<https://www.bybit.com/en-US/invite?ref=5QVO6R> - 5QVO6R

**HuoBi 邀请码：**

[https://www.huobi.com/en-us/v/register/double-invite/?inviter\\_id=11345710&invite\\_code=bvkh5223](https://www.huobi.com/en-us/v/register/double-invite/?inviter_id=11345710&invite_code=bvkh5223)

inviter\_id - 11345710

invite\_code - bvkh5223

### **KuCoin 邀请码：**

<https://www.kucoin.com/r/rf/rPM5ZXX> - rPM5ZXX

### **Gate.io 邀请码：**

<https://www.gate.io/signup/13095293> - 13095293

### **BitGet 邀请码：**

<https://partner.bitget.com/bg/N9ET26> - N9ET26

## **七，AntBot 相关组织：**

---

- 1， “小蚁量化工作室”（直接，从 <https://antbot.me/> 网站了解的）
- 2， “益众邦”（直接，“享抱团联盟”原来的名称）
- 3， “享抱团联盟”（直接，由“益众邦”升级的）
- 4， “淘小铺”（“益众邦”以前推广的）
- 5， “云萃保”（“享抱团联盟”现在推广的，也被误写为“云粹保”）
- 6， 中联金安保险经纪有限公司（“享抱团”现在推广，和“云萃保”有关的）

## **八，AntBot APP曾用名和组织曾用名：**

---

- 1， 小蚁
- 2， 小蚁AI
- 3， 小蚁EA
- 4， 小蚁机器人
- 5， 小蚁量化机器人
- 6， 小蚁炒币机器人
- 7， 小蚁智能量化机器人
- 8， 小蚁量化炒币机器人
- 9， 小蚁智能量化炒币机器人
- 10， 小蚁量化工作室
- 11， 掘金量化社区
- 12， AntBot
- 13， Ant Robot
- 14， AntTrade
- 15， AntBot-AI

- 16, antbot\_cta
- 17, AntbotEA
- 18, Antbot EA
- 19, Ants Support
- 20, AntBot\_me
- 21, AntBot\_org
- 22, AntBotQuantify
- 23, AntbotSupportOfficial
- 24, antbot\_official
- 25, AntbotJ (龙娟, Alisa, Alice, 平安龙娟, pinganlongjuan, 龙娟2001314, longjuan2001314, 龙, )
- 26, goldquant-club
- 27, newbee-asia
- 28, NewBee

## 九，AntBot 团队地址位于：

---

- 1, 中国浙江杭州。（通过新闻信息）
- 2, 中国广东深圳。（通过网站信息）

## 十，AntBot 相关信息

---

### 1，浙江云萃保科技有限公司

---

- 电话：13857886644（微信号：single，地区：浙江 宁波）
- 官网：<http://www.yuncuibao.cn/>
- 网站备案号：浙ICP备2020042197号

#### 营业执照信息

- 统一社会信用代码：91330205MA2H59EFXJ
- 企业名称：浙江云萃保科技有限公司
- 注册号：
- 法定代表人：刘恩铭
- 类型：有限责任公司(自然人投资或控股)
- 成立日期：2020年04月27日
- 注册资本：1000.000000万人民币
- 核准日期：2022年07月07日

- 登记机关：象山县市场监督管理局
- 登记状态：存续
- 住所：浙江省宁波象保合作区智汇佳苑12幢313-1室

## 2, 云萃保大数据服务管理（浙江）有限公司

---

### 营业执照信息

- 统一社会信用代码：91330212MA2H6H1P6F
- 企业名称：云萃保大数据服务管理（浙江）有限公司
- 注册号：
- 法定代表人：刘恩铭
- 类型：有限责任公司(自然人投资或控股)
- 成立日期：2020年06月23日
- 注册资本：1000.000000万人民币
- 核准日期：2023年03月02日
- 登记机关：宁波市鄞州区市场监督管理局
- 登记状态：注销
- 住所：浙江省宁波市鄞州区潘火街道潘火路189号1501室-1

## 3, 中联金安保险经纪有限公司信息：

---

### 营业执照信息

- 统一社会信用代码：91330201773838737K
- 企业名称：中联金安保险经纪有限公司
- 注册号：
- 法定代表人：赵学耕
- 类型：有限责任公司(自然人投资或控股)
- 成立日期：2005年06月08日
- 注册资本：5000.000000万人民币
- 核准日期：2019年05月09日
- 登记机关：宁波市北仑区市场监督管理局
- 登记状态：存续
- 住所：浙江省宁波保税区鸿海商贸楼410-9室



# 十一，AntBot 相关IP地址 - ZoomEye钟馗之眼

---

101.36.117.216 165.154.41.100 36.255.222.23 165.154.60.7 101.36.127.124 101.36.108.79 122.10.161.141  
165.154.60.119 165.154.44.65

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的相关漏洞数据

相关漏洞数据由 SeeBug 支持提供，仅供参考

### openssh

996452023-02-09中危OpenSSH 远程DOS漏洞 (CVE-2023-25136)  
983142020-07-27中危OpenSSH 8.3p1中scp存在命令执行 (CVE-2020-15778)  
975032018-08-29高危OpenSSH 2.3 < 7.7 - Username Enumeration(CVE-2018-15473)...  
928222017-03-23中危OpenSSH on Cygwin: directory traversal in SFTP client  
925822016-12-21中危OpenSSH 安全认证绕过漏洞 (CVE-2016-10012)

### ssh

996452023-02-09中危OpenSSH 远程DOS漏洞 (CVE-2023-25136)  
987832020-10-26中危PEPPERL+FUCHS WirelessHART-Gateways Path Traversal (CVE-2...  
986902020-10-26高危Siemens IE-WSN-PA Link WirelessHART Gateway  
985412020-10-26高危Emerson WirelessHART Gateway  
983142020-07-27中危OpenSSH 8.3p1中scp存在命令执行 (CVE-2020-15778)

### apache httpd

993642021-10-08高危Apache HTTPd 多个路径穿越与命令执行漏洞 (CVE-2021-41773 CVE-2021-42013) ...  
979002019-04-10高危CVE-2019-0211 Apache Root Privilege Escalation

### nginx

962732017-07-13高危Nginx Remote Integer Overflow Vulnerability(CVE-2017-7529...  
925382016-11-16高危Nginx 权限提升漏洞 (Debian、Ubuntu发行版)  
893212015-09-06中危nginx 0.5.6 - 1.7.4 SSL session vulnerable  
620142014-03-31高危Nginx SPDY缓冲区溢出漏洞  
625292013-12-01高危Nginx Blank Null Byte 代码执行漏洞

## http

- 995612022-08-18高危muhttpd Web 服务器 未授权任意文件读取漏洞（CVE-2022-31793）
- 993642021-10-08高危Apache HTTPd 多个路径穿越与命令执行漏洞（CVE-2021-41773 CVE-2021-42013） ...
- 979002019-04-10高危CVE-2019-0211 Apache Root Privilege Escalation
- 976332018-10-30高危ACME Mini\_httpd组件任意文件读取漏洞(CVE-2018-18778)
- 965562017-09-20高危Apps industrial OT over Server: Anti-Web Local File Incl...

## ftp

- 994642022-02-21高危WordPress UpdraftPlus 敏感信息泄露漏洞（CVE-2022-0633）
- 985402020-10-26高危Opto 22 SoftPAC Project
- 980402019-08-01高危Core FTP 2.0 build 653 - 'PBSZ' Denial of Service
- 975052018-08-29高危CuteFTP 5.0 - Buffer Overflow
- 926942017-02-20高危FTPShell Client 5.24 - 'PWD' Remote Buffer Overflow

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的组织

- UCloud INFORMATION TECHNOLOGY (HK) LIMITED （中国 香港）优刻得信息科技(香港)有限公司
- Alibaba (US) Technology Co., Ltd. （美国 圣克拉拉）阿里巴巴
- ucloud.cn （中国 香港）UCloud优刻得-首家公有云科创板上市公司，A股股票代码：688158

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的运营商

- ucloud.cn （中国 香港）
- zenlayer.com （中国 香港）
- ALIYUN （美国 圣克拉拉）阿里云

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的国家和城市

- 中国 香港
- 美国 圣克拉拉

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的邮编

- 999077 - 中国 香港 中西区
- 100036 - 中国 北京 丰台区
- 94102 - 美国 旧金山 San Francisco

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的操作系统类型

Windows

Windows 10/Windows Server 2019

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的自治系统号(ASN)

135377

45102

## 十二，AntBot 相关链接 - ZoomEye钟馗之眼

<https://www.antbot-ai.org/> <http://www.antrade.io> <https://www.antrobotai.info/> <https://en.antrobotai.info/> <https://zh.antrobotai.info/> <https://vi.antrobotai.info/> <https://de.antrobotai.info/> <https://nl.antrobotai.info/> <https://antbot.me/> <https://ea.antbot.org/> <https://www.antbot.org/> <https://goldquant.club/> <https://www.newbee.asia/>

## 从相关链接在ZoomEye钟馗之眼获得的相关漏洞数据

### nginx

962732017-07-13高危Nginx Remote Integer Overflow Vulnerability(CVE-2017-7529...]

925382016-11-16高危Nginx 权限提升漏洞 (Debian、Ubuntu发行版)

893212015-09-06中危nginx 0.5.6 - 1.7.4 SSL session vulnerable

620142014-03-31高危Nginx SPDY缓冲区溢出漏洞

625292013-12-01高危Nginx Blank Null Byte 代码执行漏洞

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的标题

Crypto AI Bot | Ant Robot

AntBot, a Full-featured Crypto Automated Trading System

小蚁量化机器人-AntBot-最好的数字货币量化交易工具

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的组织

UCLLOUD INFORMATION TECHNOLOGY (HK) LIMITED

Google LLC

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的运营商

cloud.google.com

ucloud.cn

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的国家和城市

新加坡

中国 香港

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的邮编

64106 - 美国 堪萨斯城 Kansas City

04 - 未知

999077 - 中国 香港 中西区

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的操作系统类型

-- (无)

## 从相关IP地址在ZoomEye钟馗之眼获得的自治系统号(ASN)

135377

15169

## 十三，其他相关可能开发人员信息

---

1, 17166570219 (空号)

<https://bbs.pinggu.org/thread-10642141-1-1.html> (小蚁量化机器人)

2, ID: 蔡生 caiyau003 电话: 18819288024 微信号: lxqy1668 (lxqy的意思可能是两厢情愿), 广东广州, 小蔡, 男

<https://www.showwen.com/n/zvbrl9iy> (小蚁量化机器人)

<https://www.showwen.com/n/hafia8rs> (小蚁量化机器人)

<https://www.showwen.com/n/yqeo82wd> (小蚁量化机器人)

<https://www.showwen.com/n/takrj3ry> (小蚁量化机器人)

<https://www.showwen.com/n/dgo8ztl2> (小蚁量化机器人)

<https://www.showwen.com/n/ba7cfuwb> (小蚁量化机器人)

3, ID: 徐星茹 电话: 17691331510 微信号不存在

<https://www.showwen.com/n/zaxbh3hr> (小蚁智能量化机器人)

4, ID: 陈员 电话: 13060643297 微信号对方帐号因涉及违规暂不能被加好友

<https://www.showwen.com/n/fpzzuwkr> (小蚁智能量化机器人)

<https://www.showwen.com/n/od67jkfu> (小蚁智能量化机器人)

<https://www.showwen.com/n/yhwajs8j> (小蚁智能量化机器人)

5, ID: 锦鲤 电话: 17791682337 微信号: 未知, 微信名称: 中创达实业 (高价回收锌合金废料), 微信地址: 中国大陆

<https://www.showwen.com/n/fmoyZjo9> (小树机器人, 小蚁智能量化机器人)

6, 在秀文网, 搜索 小树机器人, 共找到 **1372** 条记录, 不赘述

<https://www.showwen.com/search/notes?keywords=%E5%B0%8F%E6%A0%91%E6%9C%BA%E5%99%A8%E4%BA%BA>

注: 搜索, 小树机器人, 可以得到

谷歌搜索: <http://www.smalltreebot.com/cn/> - 小树量化机器人海外网站

百度搜索: <http://www.mydbc.cn/> - 量化交易机器人, 电话: 18380514181

## 附录

### 附录1, 新闻信息一

标题: 让小蚁量化炒币机器人带您走上全自动的轻松致富之路

[https://www.zhiguf.com/focusnews\\_detail/258397](https://www.zhiguf.com/focusnews_detail/258397) - 指股网 - 自动备份

<https://www.blockvalue.com/baike/20210319843427.html> - 玩币族 - 自动备份

原始链接无法获得, 但是可在备份链接查看内容 - 金色财经 - 已经被删除

2021-03-19 17:58:38

正文:

币圈确实是时下最好的投资风口, 就连中国大妈也开始加入炒币大军了, 大家都知道中国大妈可是有钱又有闲, 又疯狂的一个群体。

随着移动互联网的崛起到蓬勃发展, 越来越多的中小企业和个人奔向时代的浪潮。他们以科技+趋势的格局, 借用组织营销分享裂变的优势, 逐步形成规模化, 正规化的互联网创业军团, 享抱团联盟就是在这样的时代背景下诞生的。

享抱团联盟, 一只沉淀多年的专业的互联网组织营销团队, 创始人龙娟老师和吴优芮老师来自中国电子商务之都——杭州。她们在长期合作中相互吸引, 拥有共同价值观, 心怀同样使命感成立起来一支以“分享经济, 抱团共赢”为服务宗旨的团队, 这同时也是一只有温度, 有规划的团队。

币圈确实是时下最好的投资风口, 就连中国大妈也开始加入炒币大军了, 大家都知道中国大妈可是有钱又有闲, 又疯狂的一个群体。即使在最好赚钱的风口上, 据我所知还是有很大一批人赚不到钱。

团队对接导师V:longjuan2001314 (目前微信号已经被删除)

常见的韭菜炒币亏钱的几个原因:

心态不好：心理素质不过关，容易被影响，看到一些利好和利空新闻，就盲目操作；过于浮躁：想着一夜暴富，盲目追高，跌的时候又太恐惧，耐心不够，盲目出手赔钱；乱学技术：各种数据指标太多太复杂，看了就头昏脑涨盲目学，瞎学赔钱；频繁交易：一天不买卖手就发痒，于是频繁买卖，大部分钱都交了手续费；

当然如果我们使用量化炒币机器人来交易，就会发生什么不同呐。

小蚁智能量化机器人将区块链技术和人的大脑思维体系完美结合,利用数学、统计学、信息技术并结合人的投资经验来管理投资组合,利用电脑弥补人脑不能快速处理大量信息和情绪化行为的不足。

由此形成一套完美的智能运行代码,代替人工操作,完全解放双手。

所有参数,开启或关闭完全由自己决定,资产也是在自己的交易所账户里,机器人无法动用。真正做到安全,省心,快捷。

小蚁量化机器人交易优势:

- 1、克服人性的弱点,没有贪婪和恐惧,纪律性强、严格执行投资策略,不受投资者情绪的变化而随意更改。
- 2、模型的系统性:多层次的量化模型、多角度的观察及海量数据的处理,结合大数据处理技术捕捉到更多的投资机会。人的经验和总结和大数据相比就显得手工交易的机会比较有限。
- 3、及时、快速、准确:及时快速地跟踪市场变化,不断发现能够提供超额收益的新的统计模型,寻找新的交易机会。并且保证下单的准确无误,这是主观交易无法相提并论的。

在数字货币市场比传统市场更适合量化交易的几个特征:

- 1、交易不间断:数字货币市场全球 7\*24h\*365天不间断,通过程序化交易策略才能实现不间断交易,靠人工根本无法达到。
- 2、交易品种多:目前数字货币种类繁多,再加上不同的定价货币,形成更多的交易对。通过程序化交易不会错失机会,多品种和多市场只能靠程序完成。
- 3、基于历史数据的回测检验和优化:程序化可以将你的策略参数化和结果提前进行预测,让你对交易策略本身的理解更加透彻,形成自己的交易系统。

虽然现在市场看起来并没有想象中的那么美好,但有句话说得很好:“机会永远是给有准备的人”,我们要对将来的机会做好准备。许多人都不知道应该怎么炒币,毕竟不是任何人能够准确判断什么时候买入,什么时候卖出的,在这种情况下我们应该如何去赚取更多的钱?

如果你没了解过量化交易,或者不知道市面上哪些智能量化比较好的话,老师这边建议直接使用智能量化交易软件就可以全自动赚钱了。这里老师推荐小蚁量化机器人,小蚁智能量化机器人是适用于币圈现货和合约的一款全自动炒币机器人,让小蚁智能搬砖量化机器人带您走上全自动的轻松致富之路!

来源: 金色财经

文章由指股网整理发布, 转载请注明出处。

## 附录2，新闻信息二

标题：精英专访第四期：龙娟老师和她的享抱团联盟

[https://www.sohu.com/a/444521875\\_120864833](https://www.sohu.com/a/444521875_120864833) - 搜狐网

<https://mp.weixin.qq.com/s/gf2C-0ATyre7qaSZTahTZg> - 微信公众号

2021-01-14 17:31

正文：

随着移动互联网的崛起到蓬勃发展，越来越多的中小型企业和个人奔向时代的浪潮。他们以科技+趋势的格局，借用组织营销分享裂变的优势，逐步形成规模化，正规化的互联网创业军团，享抱团联盟就是在这样的时代背景下诞生的。

享抱团联盟，一只沉淀多年的专业的互联网组织营销团队，创始人龙娟老师和吴优芮老师来自中国电子商务之都——杭州。她们在长期合作中相互吸引，拥有共同价值观，心怀同样使命感成立起来一支以"分享经济，抱团共赢"为服务宗旨的团队，这同时也是一只有温度，有规划的团队。

#### 【创始人介绍】

创始人龙娟老师，从事教育行业十余年，先后在大学生的职业生涯规划，金融保险，以及互联网个人创业中屡创佳绩。

创始人吴优芮，传统媒体人转型互联网，十多年组织营销带过十万级团队，并亲身参与线上线下组织营销全套可复制可裂变的商学院培训体系。

因为经历所以珍惜。十多年的行业沉淀，两位创始人的组织营销经验让她们帮助到了成百上千个普通人点燃梦想，个人成长，甚至改善生活品质。但是，她们也看到了市场风云变化的残酷，未来不可预知的风险。为此，她们潜心研究，如何真正帮助行业新人少走弯路，从依靠到独立，赋能团队，蜕变晋升，需要具备的职业技能和修养，终于，在2020年享抱团联盟问世。

#### 【行业优势】

说起享抱团联盟的行业优势：

第一从名字不难看出，这是一支区别于某一个人英雄主义的团队，更依托于组织营销行业的团队。参与者不会因为加入而担心光芒外移，为他人做嫁衣。

第二这是一支具备扎实财商思维，从财富四大象限，到资产科学配置，再到马斯特需求理论出发，真正有价值，学习型的团队。

第三享抱团联盟的商学院以科学投资者角度带领团队，它要完成的是孕育更多具有个人IP的鲜活人设，帮助每个有梦想的个体，有能力有格局有正确价值观的成为未来的万人领袖。

第四为什么会有如此底气？因为享抱团的联合创始团队，分别来自于在金融、法律、科技、营销、教育上都有专业的人士。

#### 【帮扶政策】

加入享抱团联盟将会得到的扶持：

- 1， 国家认可的金融专业人士资格证；
- 2， 获得超值的个人健康或理财保障产品；
- 3， 开启从【穷人思维】到【富人思维】的成长之路，
- 4， 一套完美地落的裂变系统，整套社群自动化营销系统
- 5， 赠送价值上万的互联网营销引流课程。
- 6， 提供百度霸屏渠道，一对一服务，排名优化
- 7， 提供微营销软件服务，全自动群管理，让您可以解放双手；

8, 你还将从个人业务能力、公众演说能力、团队管理能力、财富自由度大大提高。

9, 线上365天导师在线指导, 线下每个月3天2夜系统实战训练营。

### 【业务发展】

享抱团联盟目前市场已经覆盖全国10几个省市地区, 在过去的2020年深度合作阿里巴巴社交电商平台, 发展服务累计近5万人团队规模基础上, 在2021年, 享抱团联盟与新型互联网金融——云萃保平台强强合作, 从业务发展、商学院、企业资产配置、企业互联网组织营销等线上线下多个板块共同推进联盟的帮扶计划。欢迎中小企业和个人走近享抱团, 了解享抱团, 赋能你和你的团队正确的, 科学的, 完整的一套财商思维和组织营销双丰收。

### 【如何联系】

微信搜索小程序个创家, 在个创家榜单内容里搜索龙娟老师, 即可开始交流, 抓紧机会, 马上尝试!

(此插图中的微信号是: pinganlongjuan)

## 附录3, 新闻信息三

标题: 热点 | 以“532基本法”布局保险行业, 云粹保APP以何吸引群众关注?

<https://www.shilian.com/zixun/350144.html> - 世链财经 - 需要使用VPN访问

<https://www.163.com/dy/article/FUKJIDSD0534GWL4.html> - 网易

腾讯新闻链接 - 已经被删除

受害人王天佑备注:

三帅六将公司:

网站链接: <http://www.gzsslj.com/lxwm/>

名称: 广州三帅六将教育科技有限公司

英文: Guangzhou Sanshuailiujiang Education Co., Ltd.

总部地址: 广州市白云区白云国际会议中心4号D321

总部电话: +86 18922461777

电子邮箱: [821002127@qq.com](mailto:821002127@qq.com)

邮政编码: 510000

**摘要:** 在上篇报道中, 我们了解到了围绕着中联金安公司传出来的处罚事件, 在本篇报道中, 我们将重点关注的是云粹保APP的运作模式。社群品牌, 升级归来据公众号“享抱团联盟”介绍, 云萃保是中联金安经纪公司旗下2020

正文:

在上篇报道中, 我们了解到了围绕着中联金安公司传出来的处罚事件, 在本篇报道中, 我们将重点关注的是云粹保APP的运作模式。

社群品牌, 升级归来

据公众号“享抱团联盟”介绍, 云萃保是**中联金安经纪公司**旗下2020年新推出的互联网+保险的推广平台, 合法合规, 行业独创的新型保险经济平台, “自买省钱, 分享赚钱”, 532的基本法, 只要做好2个部门, 不考核, 不打卡, 级别只升不降, 并用基本法有效保障了第二年保费少交甚至不交的优惠政策。



据了解，“享抱团”是社群品牌“益众邦”的升级版，该社群曾经运作过淘小铺项目。2020年年中，淘小铺的运营方三帅六将公司在经营中涉嫌组织策划传销，因违反了《禁止传销条例》规定，而遭到了媒体大面积的曝光。

据相关裁判文书披露，三帅六将公司因通过“淘小铺”APP会员管理系统在滨城区组织人员、发展人员、计酬返利等一系列制度设计，组织策划传销活动而遭到有关部门查处，随着淘小铺涉嫌传销事件的东窗事发，有关益众邦推广淘小铺的传闻也开始逐渐安静了下来。

**2020年11月2日，益众邦正式升级为享抱团，有关公众号也开始发布关于云粹保的消息。**

如今的贴吧上，也有昵称和淘小铺相关的网友在对云粹保进行推广。

不过在眼下，在有关享抱团和云粹保的微信群中，还是有一些人在“倔强”地推广淘小铺。

五大津贴，两大福利

关于云粹保的模式，据有关视频资料介绍，云粹保具有经营合法、资金安全、保本增值、产品独特、收入丰厚、前景广阔等几个特点。

至于加入流程，按照推广人员的说法，投资者首先需要投入一定的资金，可以是2000元、5000元、10000元不等，之后能获得国家授予的独立经纪人执业证，然后就可以进行市场推广。

（资料来源：《保险经纪人监管规定》）

参与者有机会拿下以下五大津贴：

1.互助津贴（又叫训练津贴），这个津贴也可以理解为“静态收益”，即伞下市场购买保障的1%。

（一些参与者的后台截图）

以10000元的投资份额为例，参与者可从中得到100元每份的互助津贴，最多可拿4094次。不同的经纪人级别对应的收益也有所不同，C类经纪人（2000元）：126次；B类经纪人（5000元）：510次；A类经纪人（10000元）：4094次。

据了解，投资者所花钱购买到的产品名为“弘利年年”，产品全称为“弘康弘利年年终身寿险”。

竖版滑动多图调查发现，2017年时，弘康人寿保险股份有限公司曾遭到中国保监会的处罚。

2.分享津贴，亲自推广的客户标准业绩的百分之二十。以10000元每份举例，那就是2000元。

3.管理津贴，即辖下低保费部门（也叫小区，小部门，小市场）新增标准业绩的百分之十，C类经纪人：管理津贴日封顶1300元；B类经纪人：管理津贴日封顶3800元；A类经纪人：管理津贴日封顶8000元。

4.育成津贴，直接推荐培育第一代管理津贴的百分之五十，第二代百分之二十，第三代百分之十。

如下图所示，举例：如果A赚1000元，“你”就能拿到育成津贴500元，N个B赚10万元，“你”能从中拿到的育成津贴就是N个2.5万元，C也是以此类推。

5.服务津贴，该津贴是按照经纪人职级和新增业绩，以不同比例来奖励的。达到了某一职级，达到了相应的新增业绩，都可以拿到对应的奖励。业务顾问百分之二，经理百分之四，总监百分之五，总监同级拿二层百分之零点五。也就是说，上了职级就有被动收入。两个部门业绩均达到两万，职级为顾问；低保费部门累计育成两个顾问，升级为经理；低保费部门发展了两个经理，升级为总监。

此时，按照视频资料的主讲人预测，以两两复制的方式来算，团队发展到11级时，推广人员就有机会在理论上拿到432.55万元的高额收入，这还不算分享津贴和服务津贴。

除了上述五大津贴，还有两大福利。

## 一、营运高级总监荣誉福利津贴

累计总业绩小事业部达成100万元当月开始父母享终身养老金2000元每月。

## 二、董事荣誉福利津贴

累计总业绩小事业部达成380万元当日开始享受全网体日新增总业绩3%的加权分红。全网体当日进单总金额1000万元，其中30万释放给所有达成董事的团队长平均分配（不是加权，一日达成，终身享受，再无其他业绩考核）。截止2020年12月，据知情人透露，云粹保旗下只发展出了一名董事。

最后是三大补贴。这三项补贴是针对有资格开设服务中心的人而专门设置的。补贴一：小区业绩达到10万元就可以开设服务中心，能拿到3个点补贴。

补贴二：在服务中心的基础上连续3个月新增业绩达到20万元可以申请分公司，拿4.5%的业绩补贴。

补贴三：推荐服务中心奖励补贴：推荐服务中心奖励服务中心伞下月累计新增业绩0.5%的补贴，推荐分公司奖励分公司伞下月累计新增业绩0.5%的补贴。

## 后记

近些年，保险机构从业人员普遍存在通过微信朋友圈、公众号、微信群、微博、短视频、直播等方式进行互联网保险营销宣传的行为。一直以来，对于朋友圈营销，监管触角难以到达，存在法律法规空白。2020年12月14日，银保监会发布《互联网保险业务监管办法》，该《办法》将于2021年2月1日正式施行。东方财富网认为，上述《办法》理顺了互联网保险业务本质，并强调坚持“机构持牌、人员持证”的原则。除了给出持牌经营的硬指标外，新规还要求保险机构、保险从业人员要慎重向消费者推荐互联网保险产品，剑指朋友圈营销乱象。显而易见，互联网保险市场将就此正式告别监管的真空。

至于以直销双轨制布局互联网保险行业的云粹保在今后会如何发展？各大团队，包括直销行业从业人员的加入，会从中起到怎样的作用？先推广淘小铺、后推广云粹保的享抱团联盟又将何去何从？对此，微商电商内参将继续保持关注。

火爆的活动现场：

文章来源：微商电商内参，特此鸣谢！

# 附录4，新闻信息四

受害人王天佑备注：这里龙娟多次提到阿里巴巴，与经我在ZoomEye钟馗之眼搜索了解到，AntBot 在美国的服务器，使用阿里云，存在对应关系。

受害人王天佑备注：这里龙娟多次提到阿里巴巴，阿里巴巴曾经使用蚂蚁作为意象（如：蚂蚁金服），与 AntBot 也使用蚂蚁作为意象（如，小蚁，还有Logo使用具象的蚂蚁），存在对应关系。

受害人王天佑备注：这里龙娟多次提到阿里巴巴，而且之前的新闻可以证明她在中国平安工作过，阿里巴巴和中国平安都曾经使用橙红色作为标志色，与 AntBot 的 Logo 也使用使用橙红色作为标志色存在对应关系。

受害人王天佑备注：总结龙娟的其他信息：1，籍贯：四川，2，在杭州上的大学，2008年大学毕业，大学学的是电子商务专业，3，大学毕业后，跟老公一起开了两家公司，一家劳务公司，一家教育公司，目前在杭州也有上千平方的场地，员工百余人。（经查询，劳务公司：杭州天骄劳务服务有限公司，教育公司：杭州天之骄教育科技有限公司，老公姓名：赵江海）

标题：专访龙娟-社交电商学会做人最重要

[https://mp.weixin.qq.com/s/b2X7Tk\\_weXeQGpVkpPI9SA](https://mp.weixin.qq.com/s/b2X7Tk_weXeQGpVkpPI9SA) - 微信公众号 - 个创家

[https://www.sohu.com/a/420787769\\_120864833](https://www.sohu.com/a/420787769_120864833) - 搜狐

<https://baijiahao.baidu.com/s?id=1678783902931659424> - 百度 - 百家号

原创 个创家 2020-09-25 14:33

正文：

小铺创业代表、万人团队长、全网营销教练龙娟老师

**个创家平台：**龙娟老师您好，我是“个创家”的主编，见到您十分荣幸，在采访正式开始前，能麻烦您和我们个创家的用户们做一个自我介绍吗？

**龙娟：**您好主编，也很高兴认识您，我叫龙娟，是四川人，在杭州上的大学，也安家在杭州了，目前从事于社交电商行业。

**本站主编：**请问您是如何接触到这个行业的呢？

**龙娟：**这个其实还是有一些过程的，2008年我大学毕业，就跟老公一起开了两家公司，一家劳务公司，一家教育公司，目前在杭州也有上千平方的场地，员工百余人。接触淘小铺算是一个意外，是我的一个微友给我群发了三条信息，然后我就详细了解了一下这个项目，最后马上决定加入。

我大学是学的电子商务专业，我的同班同学很多在做淘宝、天猫的平台，都是吃过螃蟹的人，事业上发展的很好。做淘小铺的话当初也有很多考虑，首先最关心的就是他是不是阿里巴巴的项目，其次就是他运营的模式。因为在互联网里面有太多的虚假项目，我不想伤人脉，所以无比看重这一点。所以当我确定淘小铺是用淘宝账号授权登录时，我就认为它是阿里巴巴的，就这样子被吸引了。

龙娟老师参加淘小铺战略发布会

**本站主编：**您觉得淘小铺项目的优势在哪里呢？

**龙娟：**我自己是这么认为的，任何的项目能在市场上占据份额，都有它的独特之处。我不能说咱们的小铺就一定会成为行业里面的第一名，因为我们必须要有敬畏之心，但是在同样的社交电商这个行业中，淘小铺毕竟背靠阿里巴巴这样一个大集团，他的前期招商运营，未来发展规划，以及最终比拼的供应链体系都是非常有优势的。

阿里巴巴二十几年来一直在做电商，它的经验、团队、资源是任何公司都无法比拟的，所以说无论从哪方面来讲，从淘小铺入手都是一个明智的选择，淘小铺的基因是摆在这里的，我相信它总会成长成参天大树。虽然前期艰难困苦，但好在未来可期。

龙娟老师

**本站主编：**您在淘小铺做了有一段时间，有没有达到您的第一个预期呢？以及您的下一个目标是什么？

**龙娟：**这个问题我也常常在想，其实还没有达到我理想中的状态。现在团队接近两万人，但是我的下一个目标是带着团队里面的伙伴，让他们取得一个更好的成绩。我还想扶持一百位大学生，因为我是在大学期间就有做过兼职或者去创业，我更欣赏敢于在这个阶段去尝试创业年轻人。我现在团队里面也有一些学校在读的学生，所以我立下这个目标，让他们实现经济独立。

龙娟老师和她的淘小铺团队

**本站主编：**我看到您之前有提到前期的创业是非常艰辛的，这也是我们不少用户反应的问题，您可以分享些经验给我们吗？

**龙娟：**挫折肯定是不避免的，我们早期刚开始做淘小铺项目的时候，会有很多人在质疑淘小铺是不是阿里巴巴的，不少人因此而动摇。但我是坚信它是阿里巴巴的，因为我看得见，我去阿里考察过了解过。但是有很多人他选择不相信，当年阿里早期推广支付宝、淘宝这些项目的时候，很多人也都是不相信的。我自己有着坚定地的信念，我觉得做任何事情，我是自己的信念源泉，只要我坚定不移，我心无杂念，我不需要去说服他们。

另外我以前也做过一些项目，伤了一些人脉，所以后面花了很多的时间和精力去研究引流，最后收获了一些心得，项目慢慢越来越好。

龙娟老师参加淘小铺星火燎原计划峰会

**本站主编：**从事社交新零售，您认为最核心的能力或素质是什么呢？

**龙娟：**从事这一行，我认为最核心的就是要有带团队的能力，除此之外还有沟通的能力。其实社交电商我们叫私域，所谓的私域，就是自己的人际关系网，如果你之前在这方面有基础，那你做起来就会比较容易一些，因为现在想获取流量的话，成本和精力的投入都很大，传统的电商平台淘宝、天猫这些，都是巨额投入，而私域电商相对来说会有很大优势。

当然我们也需要具备一些组织能力和其他的为人所必要的素养，**我认为做事之前先做人，做人做到第一名，只有把人做对了，那其实做什么事情都还是比较容易成功的。**

龙娟老师和中国房地产投资第一人张羽冲老师合影

说得通俗一点，有些人卖人情单可能一天可以卖几十单，只要他愿意学习，然后我们交给他一些方法和技巧，他肯定可以收效很大，因为他的人脉积累在这里，而且别人对他有信心，选择信任他。但是对于有些人来说，可能他平时不擅长交际，也没有什么朋友，平时也不沟通也不来往，那这种社交稍微弱一点的人，可能连人情单都很难出。

所以我觉得不管在社交电商、传统电商还是其他的所有项目里，做人才是最重要的。人脉就是钱脉，先把人做对了，其实什么都对了。

龙娟老师和团队考察淘宝及阿里中心

**本站主编：**感谢您宝贵的分享，也谢谢您对我们“个创家”平台的信任和支持，我们也会持续不断的给广大用户提供更优质的服务，在此，衷心的祝愿您的事业越来越好。

龙娟：谢谢主编，也祝个创家平台蒸蒸日上。

## 附录5，新闻信息五

标题：淘小铺赋能团队长，打造个性IP，掌柜专属货架

<https://mp.weixin.qq.com/s/VDIqKXGsZTu5WtjbYtC7RQ> - 微信公众号 - 个创家

[https://www.sohu.com/a/428416683\\_120864833](https://www.sohu.com/a/428416683_120864833) - 搜狐

<https://baijiahao.baidu.com/s?id=1681968845841330721> - 百度 - 百家号

正文：

十年前，中国城市的大街小巷开满了各个品牌的专卖店，李宁、安踏、耐克等各类品牌是那个年代消费的主旋律，十年后，除了大型商圈，你甚至很难再看到它们的身影。

薇娅，李佳琦、罗永浩等主播几年内迅速蹿红网络，直播带货一时成为热点模式，被用户和商家追捧，2020年每天都有高达三千万人在该模式下消费购买商品，成交额突破亿元屡见不鲜。这一系列现象不难看出人们的消费模式正在改变，用户对社交、个人IP等属性有更高的期待。

2020年带货冠军薇娅、李佳琦直播平均在线高达3000万人

阿里深耕电商领域多年，对此有着更为敏锐的嗅觉，所以2020年初，旗下社交电商平台淘小铺正式上线，淘小铺立志于帮助普通人轻松创业，相比于传统电商，淘小铺成立之初，就一直在强调个人属性。

2020年9月淘小铺战略升级发布会上，淘小铺社群负责人雨浚表示："淘小铺借力手机淘宝，搭建小铺商学院，计划孵化一批明星掌柜。"2020年双十一临近淘小铺为淘小铺团队长打造个人IP，让团队长根据自己的人设上架货品，深度赋能团队长，这个双十一助力团队长更快实现创业梦想。

淘小铺负责人讯飞在大会上演讲

个人IP，即个人品牌、个人影响力、本质上就是流量、人脉、而流量变现则是财脉，在当今社会数字化的引领下，淘小铺积极帮助团队长打造属于自己的个人特色IP，通过"产品+品牌+团队长"合力驱动，增加自家商品在消费者心智中的记忆点和信任度，提升产品销售转化率。

淘小铺多渠道多层次的不断加深团队长个人IP厚度，多方位实现变现路径转化，为淘小铺团队长打造个人IP，增加身份及荣誉标识。为团队长提供全链路的CRM用户管理系统，提供数据化的代理SAAS工具进行分析，帮助团队长实现千人千面，个性化运营。最终呈现出你在人群中的独一无二的标签，创造出不可取代的优势。

淘小铺个人掌柜枫叶联盟章莹莹

淘小铺个人掌柜枫叶联盟龙娟

淘小铺个人掌柜金莉

淘小铺个人掌柜霞姐

除了团队长，淘小铺打造个人ip的优势还体现在助农项目上，截止到2020年九月，淘小铺共计帮扶超过1万名农民，足迹遍布全国20多个省份，让普通农户通过自己的个人店铺将优质的农副产品供给全国各地的消费者，一方面帮助农民增加额外收入，助力扶贫，另一方面让广大用户不再担心产品质量，可谓一举双得。

淘小铺与当地政府交流助农活动

全国各地农民及其产品在淘小铺上展示

未来淘小铺将开发出更完善的课程体系，多渠道、多维度为团队长定制专业课程，进行模拟实战，不间断地进行落地扶持计划，帮助每一位创业团队实现快速发展，加速扩张市场版图，让更多地普通人在淘小铺上实现梦想。

微商、社交电商、直销各类信息请找个创家（gechuangjia.com）。