

中华财险20亿大窟窿背后的“仙人跳”-----作恶者田振华

宁子1029 | 2020-11-12 | 投诉

阅读数：833

中华财险—还我们血汗钱

在厚本金融已经陷入经营危机的情况下，中华财险积极给红杉资本的到期债权寻找解决办法，并通过各种方式给厚本金融增信，诱骗毫不知情的出借人接盘，为中华财险退出创造条件。

在这个过程中，中华财险总公司董事会秘书、合规负责人田振华于2019年3月7日亲赴上海开会指挥，用会议纪要的话来说就是作出重要指导。

那么我们接下来就看看在田振华指导下，中华财险化解厚本金融相关业务风险的最终方案是什么！大家先看看这次会议的部分结论。会议时间是3月7日，田振华是为会议定调子的领导。

会议议题 4		厚本业务维稳原则	
背景	因市场原因及相关政策出台，导致互金平台近半年来风险频发，厚本也因此产生了流动性枯竭的危机，目前公司营收已难以覆盖公司运作成本，且账上现金所剩无几，工资发放已经出现困难，因此可能导致大量的人员流失，造成厚本公司混乱，无法正常营业、贷后管理与催收，进一步扩大风险，甚至爆发兑付危机，从而造成我司承保的债权出现运营风险。		
主要结论	以不增加整体保额的原则为准绳，适度增加放款，以帮助厚本稳定业务团队人员，从而避免运营风险造成的客户违约，也帮助厚本维持住声誉，避免舆情危机爆发，尽可能延缓厚本出现事故的时间，从而由自然还款降低整体保额，但不能因放款导致中华整体承保责任额增加。		
分议题	厚本维持运转所需现金流入	讨论情况	由于厚本的几个较大规模的资金方已经在帮助厚本进行代偿垫付，代偿压力有所缓解，每月约为1000万元，公司每月运营成本大约在2000多万，整体刚性支出在3000万左右。
	厚本目前预计的现金流入		理财平台客户所投资债权回款后，可以进行复投，预计创收1000万元每月，中华目前每月提供的承保业务能够为厚本创收800-1000万元，剩余业务收入大部分需用于偿还其他资金方欠款以及支付流量费等，不能起到帮助，目前整体资金缺口预计在1000万元每月。
	以出险赔付的形式进行支持亦或是增加放款规模		以不增加整体保额的原则为基础，适度增加放款可以帮助厚本稳定业务团队人员，从而避免运营风险造成的客户违约，也帮助厚本维持住声誉，从而避免舆情危机爆发，延缓厚本出现事故的时间，从而由自然还款降低整体保额，但不能因放款导致中华整体承保责任额增加。

大家看仔细了，中华财险当时已经对厚本金融的现金流做了测算，明确知道此时的厚本金融已经入不敷出，即将崩溃。

但是，在田振华指导下，中华财险此次会议没有任何对外部的风险提示，而是协助厚本进一步增加放贷，帮助厚本稳定业务团队，也帮助厚本维持住声誉，避免舆情危机爆发，尽可能延缓厚本金融出现事故的时间，把风险转嫁给毫不知情的出借人，以此降低中华财险的损失。

强调一遍，会议纪要中多次强调中华财险帮助厚本金融维持住声誉，从而防止舆情危机的爆发。就凭这一点，所有厚本金融出借人就可以向中华财险索赔。

为什么可以以此向中华财险索赔呢？因为中华财险帮助厚本金融维稳除了转嫁自身风险外，其给厚本金融出借人造成了非常严重的后果，具体有以下几种情况：

一是诱导很多债权已到期的出借人选择复投；

二是让很多新的出借人加入进来，为中华财险退出接盘；

三是麻痹了多数等待债转退出的出借人采取措施维护权益。

就以上几条社会危险，中华财险的董事会秘书、合规负责人田振华就要负主要责任。至于田振华是不是收中华财险董事长徐斌所托，目前不得而知。但徐斌对这一决定应该是知情或默许的。

但反观中国银保监会和上海银保监局的处罚，田振华如此明目张胆的作恶行为，如此恶劣的坑蒙拐骗行径，未遭受任何处罚。当官不为民做主，银保监会和上海银保监局的领导们真的可以回家卖红薯了，反正国家现在鼓励地摊经济。

复盘一下：

中华财险在极其微妙的时间点上为厚本金融提供全线产品承保，让本已经陷入困境的厚本金融继续运营，是不是双方合谋的骗局？这其中是否有权力寻租？

中华财险和田振华在明知道厚本金融已经事实上崩盘的情况下，还通过种种手段帮助中华财险维护舆情声誉，蒙骗出借人在鼓里，是不是伙同厚本金融在欺骗出借人？

那么，中国银保监会和上海银保监局对中华财险的处罚措施中有考虑到这些情节吗？

中华财险帮助厚本金融维稳的主谋田振华为什么没有被处罚？



宁子1029

+ 关注