



Pitch Deck - Natura Connect



Natura Connect

Conectando Consultoras, Impulsionando Sucesso



Sumário

- Problema
- Solução
- Público-Alvo
- Diferenciação Competitiva da Solução
- Contextualização da Matéria
- Equipe do Projeto
- Encerramento

Problemas



A Natura enfrenta o desafio de manter suas consultoras de beleza engajadas e aprimorar sua experiência por meio da tecnologia.

A transição de consultoras prospect para ativas, a reativação das inativas e a retenção das ativas são pontos fundamentais para a empresa.

Dados sobre Venda Direta e relacionamento com o cliente que destacam a relevância desse problema.

Solução



Rastreamento de Desempenho

Sistema de acompanhamento do desempenho das consultoras em relação aos níveis de pontuação Natura

Comunidade Virtual Integrada

Comunidade online dentro da plataforma

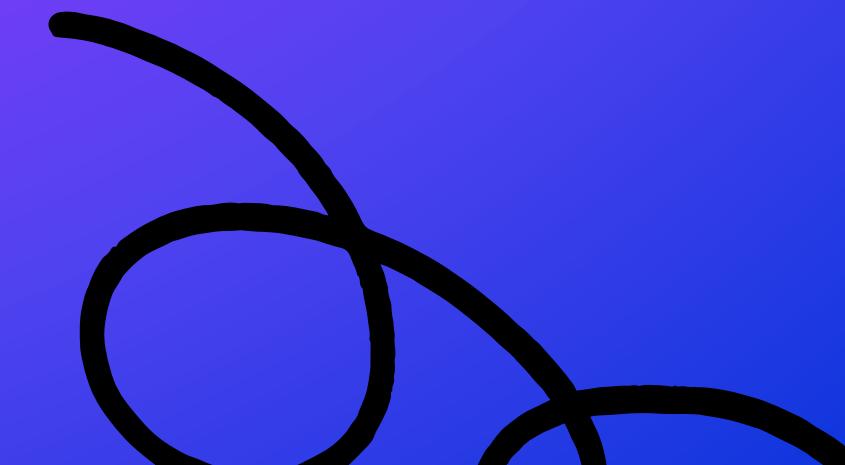
Chatbot de Suporte ao Cliente

Chatbot de suporte ao cliente que oferece assistência as Consultoras

Programa de Mentoría

Programa de mentoría onde consultoras ativas bem-sucedidas possam orientar e apoiar as consultoras cessadas que desejam retornar.

Público-Alvo



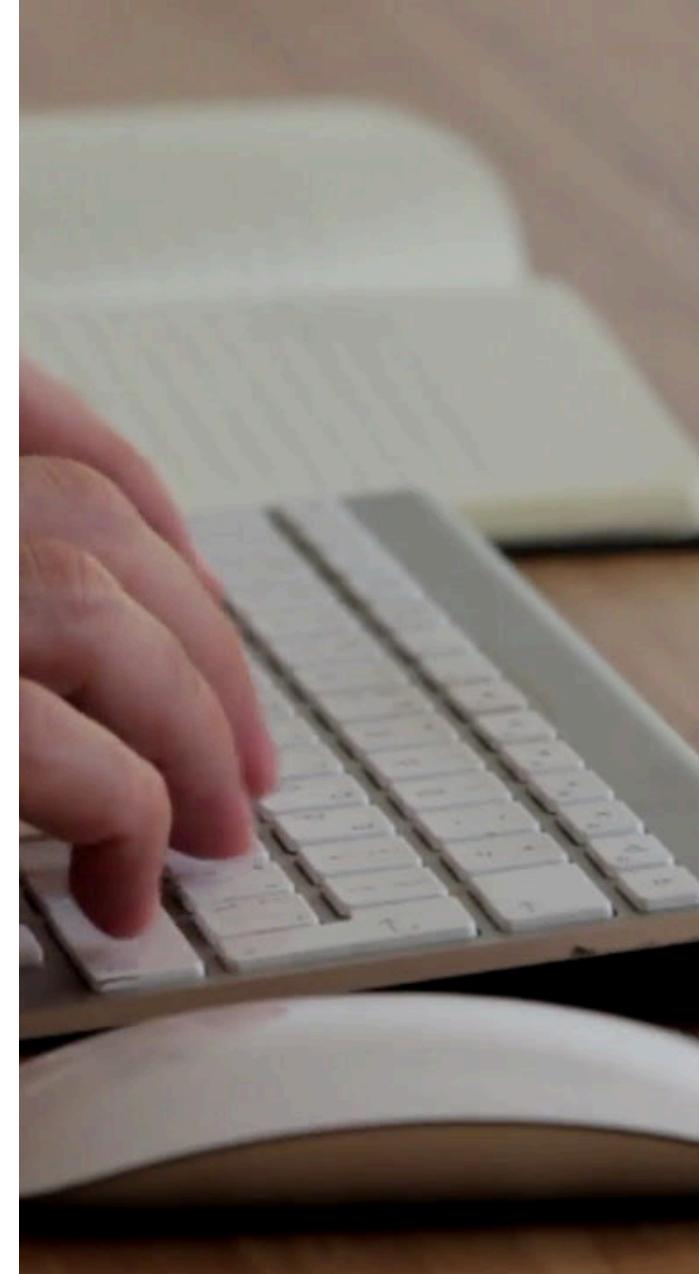
- * Consultoras Ativas
- * Consultoras Inativas
- * Consultoras Prospect
- * Consultoras Cessadas



NATURA CONNECT

Diferenciação competitiva da solução

- A diferenciação competitiva da nossa solução reside na sua capacidade de integrar várias funcionalidades em uma única plataforma já existente, estamos simplificando o processo para as consultoras.



Contextualização com Engenharia de Software

A

Levantamento de Requisitos e Tipificação

B

Ciclo de vida do Software

C

Design de Processo



Equipe do Projeto

6



Guilherme Korus

Fundador e CEO



Arthur Badu

Diretor de TI



Marcos Henrique

Chefe de
Marketing



Rafael Miura

Gerente de Contas



Vinicius Oliveira

Programador



NATURA CONNECT

Obrigado!

Para mais informações entre em contato conosco



evolutiongroupevlgp@gmail.com