Estrategia de Desarrollo del Trabajo Práctico

Grupo: 4_FILAS_AFECTADAS

Integrantes:

Guido Marchi - 2090156

Gabriel Franco Emiliano Acevedo De la Torre - 2026340

Elena Harutyunyan - 1715800

Dante Ball - 1777531

Materia Gestión de Datos

Índice:

- Estrategia
- Estructuras utilizadas
 - 1. Usuario
 - 2. Cliente
 - 3. Vendedor
 - 4. Domicilio
 - 5. Provincia
 - 6. Localidad
 - 7. UsuarioXDomicilio
 - 8. Producto
 - 9. Modelo
 - 10. Marca
 - 11. Rubro
 - 12. SubRubro
 - 13. Almacen
 - 14. AlmacenXProducto
 - 15. Publicación
 - 16. Venta
 - 17. Detalle Venta
 - 18. Factura
 - 19. Detalle Factura
 - 20. Pago
 - 21. Medio de pago
 - 22. Detalle Pago
 - 23. Envio
 - 24. Tipo envio
- Resumen Modelo Relacional
- Estrategia Modelo BI

Estrategia:

Mientras leíamos la consigna fuimos marcando las entidades principales que eran remarcadas, y a su vez analizando los datos de la tabla maestra para terminar de definir las tablas principales de nuestro modelo. Luego comenzamos a analizar la relación entre estas entidades, lo que resultó en nuevas tablas intermedias (Relaciones N-N) y también algunas que se nos habían escapado en la primera revisión.

Estructuras utilizadas:

Tablas Usuario, Cliente y Vendedor:

Se crearon estas tablas para reducir la redundancia de datos, ya que tanto el cliente como el vendedor son usuarios, y a su vez un usuario podía ser cliente o vendedor, entonces se duplicaban los datos.

Domicilio, Provincia, Localidad:

Se decidió abstraer los domicilios en una tabla los cuales cuentan con su calle, su altura, su nro piso, etc. Y además cada domicilio tiene asignado una Localidad, que a su vez tiene asignado una provincia, esto mejora el rendimiento, ya que varias direcciones podían pertenecer a la misma provincia y/o a la misma localidad. Además de que tanto el almacen, el usuario, y el envio tienen un domicilio, que a su vez tiene una provincia y una localidad.

UsuarioXDomicilio:

Esta tabla se dicidió crear comprendiendo que un usuario puede tener varias direcciones, y a su vez, una dirección puede pertenecer a más de una persona (por ejemplo, si una familia utiliza el sistema, todos tendrán la misma dirección)

Producto, Modelo, Marca, Rubro y Subrubro:

El objetivo de estas tablas es reducir la redundancia de datos, sobre todo en marca, modelo, rubro y subrubro, además de mejorar el rendimiento de las consultas y beneficiar una futura ampliación de la base de datos.

Decidimos utilizar estas 5 tablas, teniendo en cuenta que la tabla principal es Producto, pero decidimos abstraer información a las demás tablas, para facilitar el acceso a cierta información y mantener siempre una integridad de los datos.

Producto: Contiene información específica sobre cada producto individual.

Marca: Contiene información sobre las marcas de productos. Modelo: Contiene información sobre los modelos de productos.

<u>Almacen y AlmacenXProducto:</u>

La tabla de almacen, nos permite reducir la redundancia de datos, mejorar el rendimiento y mantener la integridad referencial. A su vez, decidimos crear la tabla AlmacenXProducto, porque entendemos que un producto puede encontrarse en varios almacenes, y a su vez un almacén debe almacenar muchos productos, por lo que la relación es de muchos a muchos.

Publicación:

Esta tabla almacena los datos de las publicaciones realizadas, para su futura venta.

Venta y Detalle de Venta:

Estas tablas se decidieron que fueran dos, para evitar cierta redundancia de datos a la hora de crear los detalles de las ventas, y creemos a su vez que de esta manera se mejora la normalización de la tabla, y se mejora la eficiencia del acceso a los datos.

Factura y DetalleFactura:

Al igual que en el caso de la venta, creemos que la factura y su detalle deberían ser dos tablas por separado, para eliminar redundancias.

Pago, Medio de Pago y Detalle de Pago:

La idea de crear estas 3 tablas, al igual que los casos anteriores, buscamos normalizar el modelo de datos, y a su vez nos aseguramos la integridad de los datos, por ejemplo, MedioDePago Asegura que cada medio de pago registrado en DetalleMedioPago sea válido y reconocido. Pago: Contiene información general sobre cada pago realizado y a su vez contiene la FK de venta para identificar qué pago le corresponde a cada una.

MedioDePago: Contiene los tipos de medios de pago disponibles (e.g., tarjeta de crédito, efectivo).

Envio y Tipo Envio:

Se decidió crear estas dos tablas para eliminar la redundancia de datos, ya que varios envíos podrían tener el mismo tipo de envio. A su vez se continua con la búsqueda de normalizar el modelo de datos.

Resumen:

En resumen, todas las tablas creadas tienen un propósito y buscan lograr tener un modelo de datos normalizado. A su vez, buscamos respetar la integridad de los datos, de manera que cada tabla almacene datos consistentes y haya integridad referencial entre las tablas, para evitar duplicaciones y/o referencias inválidas. También buscamos la eficiencia y el mantenimiento, reduciendo la redundancia y el espacio de almacenamiento, ya que no se repiten datos innecesarios. Por último, se buscó mejorar la escalabilidad y la flexibilidad para adaptarse a futuros cambios, ya que es más fácil agregar nuevas características o entidades sin reestructurar completamente la base de datos.

MODELO BI

A partir de los requerimientos mencionados en el enunciado, se procedió a la creación de estas 5 tablas de hecho: VENTAS, PAGOS, ENVIO, FACTURACION Y PUBLICACION Y luego sumamos a las dimensiones solicitadas, la dimensión MARCA

 Hecho Publicación: Contiene el tiempo de vigencia total, la cantidad de publicaciones, el stock total inicial y relaciones con las dimensiones de tiempo, ubicación (del almacén), marca y subrubro.

Esta tabla fue utilizada para las vistas: 1 y 2

Hecho Ventas:

Contiene la cantidad vendida, el total de dinero, y luego tiene relación con las dimensiones de rango horario, tiempo, subrubro, rango etario, y la ubicación (del almacén). Esta tabla fue utilizada para las vistas: 3, 4 y 5

Hecho Pagos:

Contiene el importe de los pagos, y las cuotas, además de relaciones con las dimensiones de tiempo, medio de pago y ubicación.

Esta tabla fue utilizada para la vista: 6

Hecho Envío:

Contiene el total de envíos, el total de envíos cumplidos, el costo total de los envíos, y luego relaciones con las tablas de dimensión tipo envío, tiempo, ubicación (del almacén) y ubicación (del cliente).

Esta tabla fue utilizada para las vistas 7 y 8

• Hecho Facturación:

Contiene el total de facturación y el concepto, y relación con las tablas de dimensión tiempo (de la factura) y ubicación.

Esta tabla fue utilizada para las vistas 9 y 10