

Exemplos de Medidas Calculadas no Looker Studio

1. Medidas Calculadas Simples

Exemplo 1: Soma Total de Vendas

- Fórmula: `SUM(Vendas)`
- Explicação: Soma os valores da coluna 'Vendas', útil para calcular o total de vendas.

Exemplo 2: Média de Preço por Unidade

- Fórmula: `AVG(Preço)`
- Explicação: Calcula o preço médio dos produtos ou serviços.

Exemplo 3: Contagem Total de Clientes

- Fórmula: `COUNT(Clientes)`
- Explicação: Conta o número total de clientes na base de dados.

2. Medidas Calculadas Intermediárias

Exemplo 4: Receita por Cliente

- Fórmula: `SUM(Vendas) / COUNT(DISTINCT Cliente_ID)`
- Explicação: Calcula a média de vendas por cliente.

Exemplo 5: Porcentagem de Contribuição de uma Região nas Vendas

- Fórmula: `(SUM(Vendas) WHERE Região = 'Sul') / SUM(Vendas) * 100`
- Explicação: Calcula o percentual das vendas que cada região representa no total.

Exemplo 6: Retenção de Clientes (Sim/Não)

- Fórmula: `IF(Data_Ultima_Compra > '2023-01-01', 'Sim', 'Não')`
- Explicação: Classifica clientes com base na última compra.

3. Medidas Calculadas Avançadas

Exemplo 7: Crescimento Percentual de Vendas Ano a Ano

- Fórmula: `(SUM(Vendas WHERE Ano = 2024) - SUM(Vendas WHERE Ano = 2023)) / SUM(Vendas WHERE Ano =`

2023) * 100

- Explicação: Calcula o crescimento percentual de vendas de um ano para outro.

Exemplo 8: Classificação de Clientes por Valor (High, Medium, Low)

- Fórmula:

CASE

WHEN SUM(Vendas) > 5000 THEN 'High'

WHEN SUM(Vendas) BETWEEN 1000 AND 5000 THEN 'Medium'

ELSE 'Low'

END

- Explicação: Classifica clientes com base no volume de vendas.

Exemplo 9: Análise de RFM (Recência, Frequência, Valor Monetário)

- Fórmula (para a Recência): DATEDIFF(Data_Atual, MAX(Data_Ultima_Compra))

- Explicação: Calcula o tempo em dias desde a última compra de um cliente.