Modelo Canvas

Software de Detecção de Pinta Preta em Ponkan.

dados

Relacionamento Parcerias Principais **Atividades Principais Proposta de Valor** Segmento de Clientes com clientes • Produtores de ponkan (pequenos, • Embrapa Mandioca e Fruticultura, • Coleta e rotulagem de imagens de • Sistema inteligente de visão • Treinamento técnico remoto e presencial. • Planos de assinatura personalizados por tamanho do pomar. universidades e institutos locais. ponkan infectadas. computacional que identifica médios e grandes). • Treinamento e otimização do modelo precocemente a pinta preta em frutas • Cooperativas citrícolas especializadas • Cooperativas e associações de • Suporte via app, WhatsApp e portal online. ponkan, evitando a propagação da • Relatórios mensais de desempenho fitossanitário. de IA. citricultores. em tangerina. • Desenvolvimento e atualização da • Empresas de sensores, câmeras e • Comunidade digital de produtores de ponkan. • Empresas exportadoras e • Reduz perdas na colheita e minimiza o distribuidoras de frutas frescas. drones agrícolas. plataforma. Demonstrações • Startups e incubadoras do • Parcerias para testes de campo e uso de fungicidas. • Consultores agrícolas e engenheiros em campo validação técnica. • Monitora o pomar em tempo real, agronegócio. agrônomos. Treinamento • Instituições de pesquisa voltadas à • Distribuidores de insumos e gerando alertas automáticos e • Monitoramento contínuo da eficácia via aplicativo e da detecção relatórios por área afetada. equipamentos agrícolas. citricultura. suporte remoto • Aumenta a qualidade e o valor comercial das frutas, atendendo aos Suporte padrões de exportação. Ferramenta técnico de Recursos Principais Canais ajuda técnicos cooperativas e agrícolas a atuar aumenta a qualidade da universidades com base em Modelo de lA treinado com imagens • Aplicativo móvel e plataforma web para monitoramento. • Parcerias com cooperativas e associações de produtores de ponkan. específicas de ponkan. diagnóstico de doenças • Banco de dados regionalizado • Demonstrações em campo e feiras agrícolas regionais. Mais (diferentes condições climáticas). • Marketing digital (Instagram, WhatsApp Business e YouTube). lucratividade Acesso a • Equipe multidisciplinar: agrônomos, • Distribuidores de tecnologia agrícola e lojas do setor. Sustentabilidade para o pomares para cientistas de dados e programadores. e uso racional de produtor • Infraestrutura em nuvem testes reais defensivos. (processamento e armazenamento de

Estrutura de custo

• Aplicativo de fácil uso para técnicos

imagens).

de campo.

- Desenvolvimento do software e treinamento do modelo de IA.
- Manutenção e hospedagem em nuvem.
- Equipe técnica e suporte ao usuário.
- Marketing e divulgação no setor agrícola.
- Parcerias e custos de campo (viagens, coletas, testes).
- Licenciamento de tecnologias complementares.

Fontes de Receita

- Assinaturas SaaS (mensal, trimestral e anual).
- Venda de módulos extras, como integração com drones e sensores.
- Consultoria técnica para análise de dados e relatórios avançados.
- Licenciamento do sistema para cooperativas.
- Parcerias com empresas de defensivos agrícolas.