

Prepared for Molindo Group

Version: 1.0

MOL-OS-040-020 Distribution Channel

Author

Virani K. Satrioputri Virani.satrioputri@soltius.co.id

PT. Soltius Indonesia Soho Capital @Podomoro City 15th Floor Suite SC - 1503-05 Jl. Letjen S. Parman Kav. 28 Jakarta 11470 – Indonesia

Phone (62 21) 29345 900 Fax (62 21) 29345 909













PREFACE

TO BE NOTICED

Text displayed in blue is included to provide guidance to the author and should be adjust or change unto the right context before publishing the document.

Normal font color is black so any guidance written in blue has to be changed unto normal font color (black).

Author is allowed to add section or subsection in this document necessarily but initial content provided need to be kept as minimum.

DOCUMENT CHANGE CONTROL

Version	Date	Authors	Summary of Change
1.0	11.05.2018	Virani K. Satrioputri	







Table of Contents

PR	EFACE		2			
<u>1</u>	<u>DEFINITION</u>					
2	DES	CRIPTION OF REQUIREMENT	4			
<u>3</u>	DES	CRIPTION OF TO BE DESIGN	4			
	<u>3.1</u>	Naming & Numbering Convention.	5			
	<u>3.2</u>	<u>Process Flow</u>	5			
	<u>3.3</u>	Roles & Authorization	5			
	<u>3.4</u>	<u>List of Standard SAP Reports and Forms</u>	5			
	<u>3.5</u>	<u>List Manual Forms</u>	5			
4	REP	ORTING, INTERFACE, CONVERSION, ENHANCEMENT, FORM REQUIREMENT	5			
<u>5</u>	DAT	A CONVERSION REQUIREMENT	6			
6	ORG	GANIZATION IMPACT (Change Management Related)	6			





1 DEFINITION

Distribution Channel adalah elemen organisasi yang bertanggung-jawab dalam jalur pendistribusian produk. Distribution Channel merupakan suatu strategi / cara untuk mendistribusikan barang ke Customer. Misalnya: Wholesale Trade, Retail Trade, Internet Trade dan lain-lain.

Suatu Distribution Channel akan menginduk ke Sales Organization.

Satu Sales Organization dapat memiliki satu atau beberapa Distribution Channel, dan sebaliknya satu Distribution Channel juga dapat dimiliki oleh beberapa Sales Organization.

2 DESCRIPTION OF REQUIREMENT

Dengan ditentukannya Distribution Channel ini diharapkan dapat memenuhi kebutuhan sebagai berikut:

- Menghasilkan sales reporting dalam jalur distribusi, sebagai dasar analisa jalur distribusi yang baik yang dapat menjamin ketersediaan produk yang dibutuhkan customer.
- Memudahkan penentuan master data yang bervariasi yang relevan untuk penjualan seperti master data customer, harga penjualan dan diskon.
- Integrasi dengan CO module sebagai report profit analysis distribusi market.

3 DESCRIPTION OF TO BE DESIGN

1

1.1

1.2

Distribution Channel pada Molindo Group didefinisikan sesuai dengan kebutuhan Sales Organization yang ada pada Molindo Group. Adapun Distribution Channel yang terdapat pada Molindo Group adalah:

- B2B Local
 - Digunakan untuk penjualan dari Molindo Group ke customer business Local
- B2B Export
 - Digunakan untuk penjualan dari Molindo Group ke customer business Export
- B2C Local
 - Digunakan untuk penjualan dari Molindo Group ke customer sebagai konsumen

Secara lengkap, relasi antara Company Code, Sales Organization, dan Distribution Channel adalah sebagai berikut:

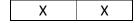
Company Code	Sales Organization	Distribution Channel
1000 – PT MMI	1000 – MMI	10 – B2B Local
1000 - PT WIWII	1000 – MIMI	20 – B2B Export
2000 – PT MRI	2000 – MRI	10 – B2B Local





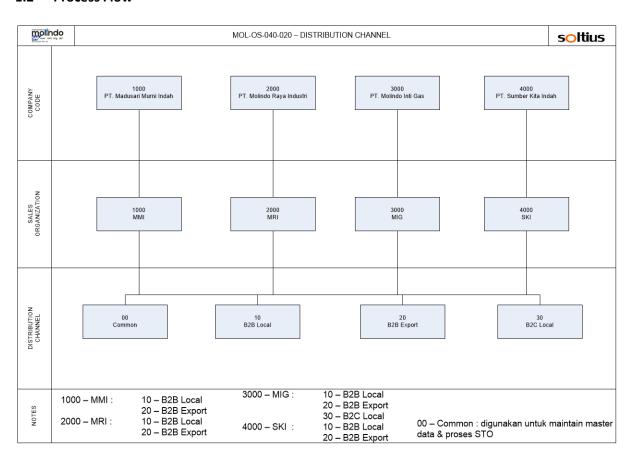
		20 – B2B Export
		10 – B2B Local
3000 – PT MIG	3000 – MIG	20 – B2B Export
		30 – B2C Local
4000 – PT. SKI	4000 – SKI	10 – B2B Local
4000 – PT. SKI	4000 – 3KI	20 – B2B Export

1.1 Naming & Numbering Convention.



Segmen t	Digit	Tipe	Keterangan
XX	2 digit	Numeric	Runnning Number

1.2 Process Flow







- 1.3 Roles & Authorization
- 1.4 List of Standard SAP Reports and Forms
- 1.5 List Manual Forms

4 REPORTING, INTERFACE, CONVERSION, ENHANCEMENT, FORM REQUIREMENT

N	No Type Development Name		Development Name	Content	Business Needs	

Type: R: Report I: Interface C: Conversion

E: Enhancement

F: Form

5 DATA CONVERSION REQUIREMENT

No	Туре	Name	Source	Estimated Volume	Entity

Type:

M: Master Data
O: Opening Balance

Source:

Manual or Other system (put system name)

Entity:

HO, RO, DC, BU

6 ORGANIZATION IMPACT (Change Management Related)

N/A