

Blueprint Document



Prepared for Molindo Group
Version: 1.0

MOL-MD-070-050 Pricing

Author

Virani K. Satrioputri
Virani.satrioputri@soltius.co.id

*PT. Soltius Indonesia
Soho Capital @Podomoro City 15th
Floor Suite SC - 1503-05
Jl. Letjen S. Parman Kav. 28
Jakarta 11470 – Indonesia*

*Phone (62 21) 29345 900
Fax (62 21) 29345 909*

PREFACE

TO BE NOTICED

Text displayed in blue is included to provide guidance to the author and should be adjust or change unto the right context before publishing the document.

Normal font color is black so any guidance written in blue has to be changed unto normal font color (black).

Author is allowed to add section or subsection in this document necessarily but initial content provided need to be kept as minimum.

DOCUMENT CHANGE CONTROL

Version	Date	Authors	Summary of Change
1.0	11.05.2018	Virani K. Satrioputri	

Table of Contents

<u>PREFACE</u>	2
<u>1 DEFINITION</u>	4
<u>2 DESCRIPTION OF REQUIREMENT</u>	4
<u>3 DESCRIPTION OF TO BE DESIGN</u>	4
<u>3.1 Naming & Numbering Convention.</u>	6
<u>3.2 Process Flow</u>	6
<u>3.3 Roles & Authorization</u>	7
<u>3.4 List of Standard SAP Reports and Forms</u>	8
<u>3.5 List Manual Forms</u>	8
<u>4 REPORTING, INTERFACE, CONVERSION, ENHANCEMENT, FORM REQUIREMENT</u>	8
<u>5 DATA CONVERSION REQUIREMENT</u>	8
<u>6 ORGANIZATION IMPACT (Change Management Related)</u>	8

1 DEFINITION

Pricing pada SAP adalah struktur dasar yang menyusun suatu harga penjualan dan biaya material yang terdiri dari susunan Condition Type.

Condition Type adalah elemen dalam suatu pricing procedur, misalnya: Base Price, Additional Charge, Surcharge, Discount dll. Condition type dapat dimaintain pada level master data dan beberapa condition type diatur dan dikelompokkan dalam suatu struktur yang dinamakan Pricing Procedure.

Condition Record adalah data harga yang disimpan dalam sebuah tabel yang akan dimaintain secara periodik sesuai dengan masa berlakunya harga.

Berikut adalah urutan kerja bagaimana system menentukan biaya:

1. System menentukan Pricing Procedure berdasarkan Sales Document type dan Customer Master.
2. Pricing Procedure terdiri dari Condition Type yang valid beserta urutan dan struktur Condition Type.
3. Setiap Condition Type dalam Pricing Procedure bisa mempunyai suatu Access Sequence. Access Sequence adalah strategi/urutan pencarian data yang dimulai dari key combination yang spesifik ke key combination yang general.
4. System akan mencari Condition Record yang valid untuk menentukan harga sesuai dengan informasi yang disimpan dalam Condition Record.

Key Benefit:

1. Dapat membantu Management untuk mengontrol harga dari setiap material.
2. Online price karena dapat dimonitor oleh semua bagian sesuai dengan otorisasi yang diberikan.
3. Harga dapat dimaintain kapan saja baik selama periode maupun sebelum periode akan memberikan management fleksibilitas dalam menentukan harga.
4. Ada track record untuk setiap perubahan yang terjadi.

2 DESCRIPTION OF REQUIREMENT

Kebutuhan adanya harga dalam suatu transaksi penjualan yang ada dalam bisnis. List harga jual yang ada dalam procedure pricing penjualan dibedakan sesuai dengan kebutuhan penjualan.

3 DESCRIPTION OF TO BE DESIGN

1

1.1

1.2

Pricing master data maintenance

Pricing data maintenance dilakukan apabila condition type yang menyusun struktur pricing memiliki master data, karena master data price terlebih dahulu harus ada sebelum melakukan transaksi penjualan. Pricing master harus mempunyai validasi periode, kunci kombinasi dan condition typenya. Sekali master data dimaintain maka akan menghitung secara otomatis dalam Sales Order. Pricing dapat dimaintain kapan saja selama atau sebelum periode validasinya, dan ini akan memberikan gambaran kepada management secara flexible dalam memutuskan harga baik harga penjualan, discount dan surcharge.

Sesuai dengan bisnis proses yang ada, diperlukan beberapa pricing procedure yang berbeda-beda.

Adapun struktur pricing procedure yang ada pada Molindo Group adalah:

1. Penjualan untuk customer Lokal

Step	Cond. Type	Description	Strategy	Remark	Posting
10	ZP01	Gross Price			ERL
20	ZP02	Freight			ERL
30	ZP03	Excise Fee		Hanya untuk ethanol tanpa fasilitas	Z01
40		Subtot 1	Total 10 - 39		
50	ZD01	Discount (Value)			ERS
60		Subtot 2	Total 40 - 59		
70	MWST	PPN	From 60		MWS
80		Total	Total 60-79		
90	VPRS	COGS		Statistical	
100	ZA01	Agent Commission		Statistical	
110	ZS01	Salesman Incentive		Statistical	

2. Penjualan untuk customer Export

Step	Cond. Type	Description	Strategy	Remark	Posting
10	ZP04	Export Price			ERL
20	ZD02	Insurance		Hanya untuk CIF dan akan mengurangi harga	
30	ZD03	Freight Export		Hanya untuk CIF dan akan mengurangi	

				harga	
40		Total	Total 10-39		
50	ZP05	Total Price	From 40	Statistical	
60	VPRS	COGS		Statistical	
70	ZA01	Agent Commission		Statistical	
80	ZS01	Salesman Incentive		Statistical	

3. Penjualan Service

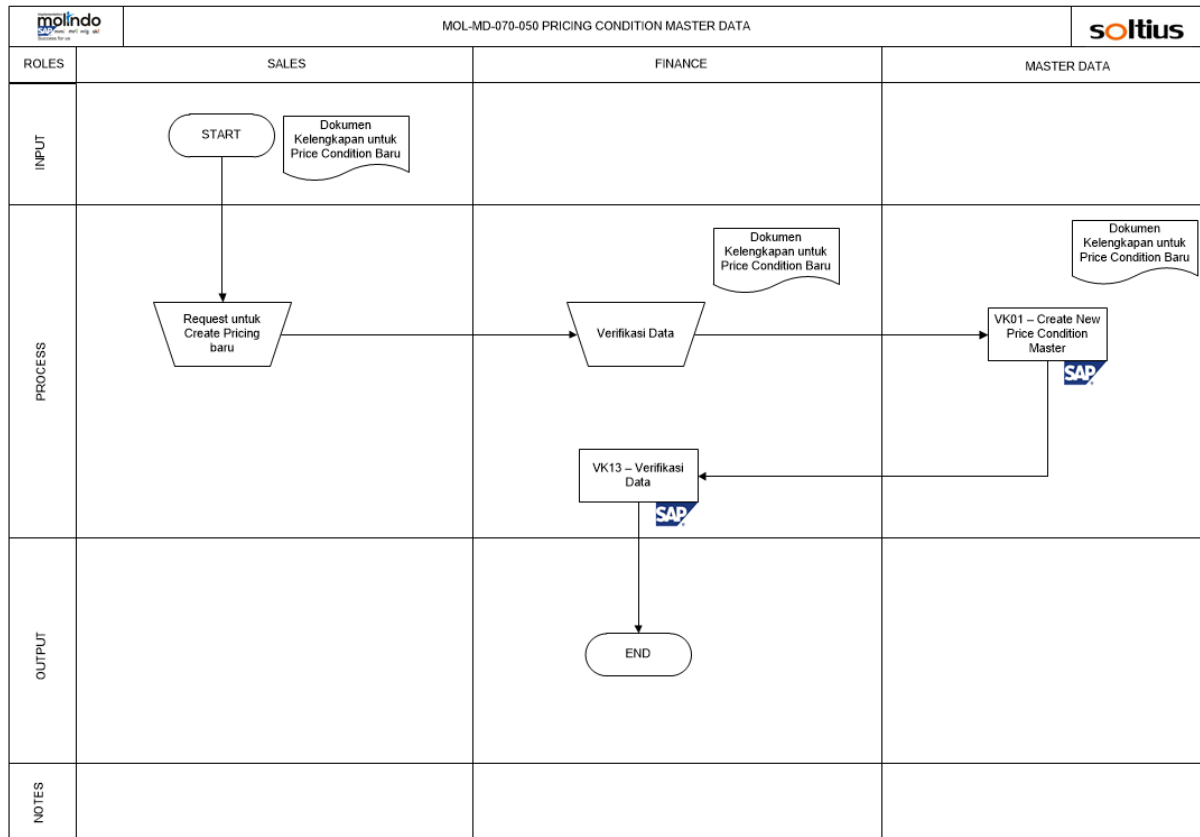
Step	Cond. Type	Description	Strategy	Remark	Posting
10	ZP01	Gross Price			
20		Subtotal 1	Total 10-19		
30	ZD01	Discount (Value)			ERS
40		Total	Total 20 -39		
50	VPRS	COGS		Statistical	
60	ZA01	Agent Commission		Statistical	
70	ZS01	Salesman Incentive		Statistical	

3.1 Naming & Numbering Convention.

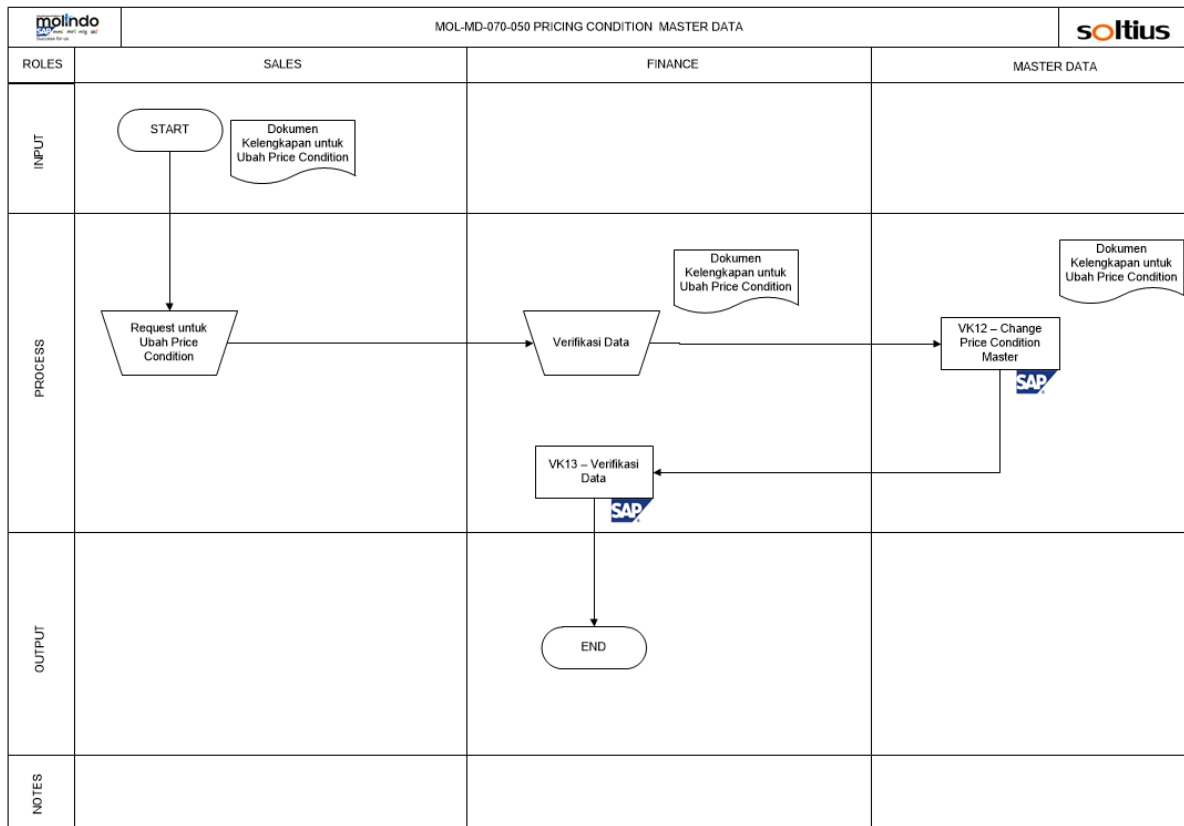
N/A

3.2 Process Flow

Create Price Master Data



Change Price Master Data



- Perubahan Harga**
Jika ada penambahan atau perubahan untuk harga jual produk yang baru, tim marketing akan mengajukan request.
- Verifikasi Data**
Request tersebut kemudian di verifikasi kepada tim finance. Jika tim finance sudah melakukan verifikasi serta approval data, informasi tersebut kemudian diberikan kepada tim master data untuk diinputkan di system
- Create Price Master (VK11)**
Team Master Data memeriksa request master data baru tersebut. Jika data dan approval sudah lengkap, maka dilanjutkan dengan Create new Price harga jual tersebut.
- Update Shipment Cost Master (VK12)**
Jika ada perubahan terhadap master data Price tersebut, maka tim master data akan melakukan perubahan terhadap data yang sudah ada.
Jika tim master data sudah selesai, kemudian akan diinformasikan ke Requester bahwa permintaan sudah ditindaklanjuti.
- Display Shipment Cost Master (VK13)**
Jika maintain price sudah selesai, selanjutnya data yang sudah diinputkan akan di verifikasi ulang oleh tim finance

5.3 Roles & Authorization

Activity	Roles/Jobs	Remarks
----------	------------	---------

Maintain Master Data Price (VK11/VK12)	Team Master Data	
Display Master Data Price (VK13)	Finance & Marketing	

5.4 List of Standard SAP Reports and Forms

5.5 List Manual Forms

4 REPORTING, INTERFACE, CONVERSION, ENHANCEMENT, FORM REQUIREMENT

No	Type	Development Name	Content	Business Needs

Type:

R: Report

I : Interface

C: Conversion

E: Enhancement

F: Form

5 DATA CONVERSION REQUIREMENT

No	Type	Name	Source	Estimated Volume	Entity
1	M	Upload Pricing	Manual		

Type:

M: Master Data

O: Opening Balance

Source:

Manual or Other system (put system name)

Entity:

HO, RO, DC, BU

6 ORGANIZATION IMPACT (Change Management Related)

N/A