202X

陪诊服务全流程操作指南

🔼 主讲人: 黄惠靖



时间: 2025.03



CONTENTS

01 代办买药服务流程

02 代办问诊服务流程

03 代取报告服务流程

04 出入院手续办理流程

05 陪同就诊服务流程

06 急诊注意事项

07 陪诊师注意事项

PART 01

代办买药服务流程













● 买药前沟通与准备

客户信息确认

客户下单后,陪诊师需在阿克索平台接 单,并在五分钟内联系客户,使用统一 话术开场,确认客户身份及买药需求, 确保沟通顺畅。

详细记录客户提供的药品名称、图片等 信息,核对药品版本,避免因药品名称 相同但版本不同导致用法错误,保障用 药安全。

挂号与资料准备

提醒客户提前在网上挂号,并告知到医 院直接取号的流程,节省时间。 若客户是首次用药,需提前询问医院是 否有该药品,是否需要提供其他资料, 并让客户在用户端提交相关资料文件, 确保顺利开药。

特殊情况处理

对于慢病患者,需提前告知其录制 委托视频,确保代办流程合规。 若是中药,需提前备好包装袋,方 便携带, 避免药品损坏或遗失。



🤍 买药流程执行



医院操作流程

到医院后先取号,然后到分诊台签到, 等候医生看资料开药,确保流程顺利进 行。

缴费时,有医保卡可抵扣,自费部分让 客户通过支付宝二维码支付,避免垫付 风险。



药品领取与邮寄

拿药后仔细核对药品种类和数量,装入 提前准备好的袋子,确保药品无误。 按客户要求将药品邮寄到家,确保邮寄 信息准确无误,让客户及时收到药品。



沟通与反馈

在整个买药过程中,随时与客户保持电 话联系,及时反馈进度,让客户放心。 如遇医生建议患者来医院检查或住院, 及时转达医嘱, 让客户自行决定后续行 动。

PART 02

代办问诊服务流程













🤍 问诊前沟通与准备



客户信息确认

接单后五分钟内联系客户,使用统一话术开场,确认客户身份及问诊需求,详细记录客户需要咨询的问题和 症状,确保不遗漏。

了解客户是否携带化验单、检查单等材料,提醒其提前准备好,以便医生查看,提高问诊效率。



挂号与资料准备

提醒客户提前在网上挂号,并告知到医院直接取号的流程,确保问诊顺利进行。 若客户是第一次就诊,需提前询问医院是否需要提供其他资料,避免因资料不全影响问诊。



特殊情况处理

对于不方便来医院就诊的患者,需提前了解其具体情况,以便更好地协助问诊。 若客户有特殊情况,如行动不便等,需提前做好相应准备,如准备轮椅等,确保客户就医便利。



一 问诊流程执行



医院操作流程

到医院后先取号, 然后到分诊 台签到,等候医生问诊。 问诊时, 可询问医生能否视频 或电话与客户沟通, 让客户更 直接地了解病情,提高问诊效 果。

费用处理与沟通

医生开好处方后,去自助机或 窗口缴费,有医保卡可抵扣。 缴费期间,随时与客户保持电 话联系,让客户支付自费部分, 不要垫付,避免资金纠纷。

结果反馈与后续处理

将问诊结果及时反馈给客户, 包括医生的诊断、用药建议等, 确保客户了解病情。 若医生建议患者来医院检查或 住院,及时转达医嘱,让客户 自行决定,并保持后续沟通, 确保客户得到妥善照顾。

PART 03

代取报告服务流程













🤍 报告前沟通与准备



客户信息确认

接单后联系客户,确认报告类型(如B 超、彩超、病理检测等)及取报告时间, 确保信息准确。

了解客户提供的取报告资料情况,如条 形码、就诊卡、身份证等,避免因资料 不全影响取报告。



取报告方式确认

根据报告类型和客户提供的资料,确定 取报告的具体方式,如自助打印机打印、 科室领取等。

提醒客户在指定时间来打印报告,或告 知报告可通过手机绑定医院官方微信自 助查询,方便客户获取报告。



特殊情况处理

对干胶片报告,需注意其保存方式,避 免沾水、折断等损坏情况,确保报告完 整。

对于病理检测报告,需了解其检查目的 和重要性,以便更好地向客户解释报告 内容。



🤍 报告流程执行



纸质报告领取

使用客户提供的资料,在自 助打印机或相关科室领取纸 质报告,确保报告信息准确 无误。

领取后仔细核对报告信息, 避免因信息错误导致客户误 解病情。



胶片报告领取

到放射科相关科室门口取胶 片报告,按照正确方式保存 胶片,避免损坏。

若客户需要邮寄胶片或拿给 医生复诊,需提前准备好包 装,确保胶片安全送达。



病理检测报告领取

若是本院检查,直接到病理科 领取报告; 若是外院检查, 需 提前办理好相关委托手续。 领取病理检测报告时,需注意 借片手续的办理,包括出示身 份证、病理报告复印件等,确 保手续齐全。



结果反馈与后续处理

将报告结果及时反馈给客户, 对于病理检测报告,需向客户 解释其诊断意义,帮助客户理 解病情。

若客户需要进一步就医或会诊, 可协助其办理相关手续,确保 客户得到妥善照顾。

PART 04

出入院手续办理流程













🤍 入院手续办理

入院前沟通与准备

接单后五分钟内联系客户,确认入院需求,包括是否异地就医、 是否已办理就医备案等,确保信息准确。

提醒客户准备好身份证、医保卡、银行卡、病例本、就诊单等 资料,以及住院押金,确保入院手续顺利进行。





入院后续处理

到住院楼相应楼层,先护士台签到,进行健康评估、信息登记 等,等待护士安排病床。

主治医师查房后,入院手续办理完成,妥善保管押金收据,避 免因收据遗失影响押金退还。



入院流程执行

客户先在网上挂号,找医生开具住院证入院单,询问是否有床 位。

按医生要求时间,带上证件、入院单、病例本、就诊单、押金 等,到住院部办理入院结算,确保入院流程顺利。

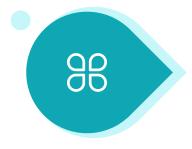


🤍 出院手续办理



出院前沟通与准备

接单后五分钟内联系客户,确认出院需求, 了解出院时间及相关事宜,确保信息准确。 提醒客户准备好住院押金收据、医保卡等资 料,以便办理出院结算,避免因资料不全影 响结算。



出院流程执行

医生开具医嘱、出院证明交给护士,护士查 看是否有出院带药,并确认出院时间。 打印费用清单,拿上医生签字的出院证明去 医保审核处审核(如有医保),然后到出院 窗口办理结算,确保结算流程顺利。



出院后续处理

缴费完成后,收到医院出具的发票,仔细核对费用明 细和零钱,确保费用无误。

若有带药出院,持处方到药房取药,核对药品信息; 整理所有资料、发票、出院证明,复印病历,并告知 客户注意事项、用药方法等,确保客户了解后续护理 要求。

PART 05

陪同就诊服务流程













🤍 就诊前沟通与准备

客户信息确认

接单后五分钟内联系客户,使用统一话 术开场,确认客户身份及就诊需求,详 细记录客户病情、就诊时间、见面地点、 交通方式等信息,确保沟通顺畅。 了解客户是否携带身份证、医保卡、病 历、检查报告等资料,提醒其提前准备 好,避免因资料不全影响就诊。



挂号与资料准备

提醒客户提前在网上挂号,并告知就诊 当天需携带的资料,如身份证、医保卡、 病历、检查报告等。

若客户需要代为挂号,需提前了解挂号 途径和时间,确保能挂到号,避免因挂 号问题影响就诊。

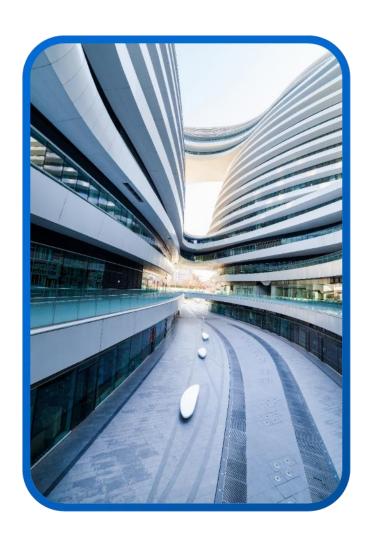


特殊情况处理

对于隐私意识强的客户,不要强行追问 病情, 尊重客户隐私, 避免客户反感。 与客户见面的前一天,再次提醒携带资 料和确认见面时间地点,确保客户按时 就诊。



● 就诊流程执行



到达医院与取号

提前半个小时到达指定地点,与客户碰面后介绍自 己和当天流程,让客户了解一天的安排。

取号挂号时,注意使用医保卡的情况,避免后续无 法刷医保卡,确保就诊流程顺利进行。

候诊与检查

带客户到诊室外签到候诊,关注客户人身安全和身 体状况,确保客户在候诊过程中安全舒适。

若客户需要轮椅,提前准备好,注意推轮椅的安全 方式,避免客户受伤。

问诊与记录

尽量让客户自己与医生沟通病情,补充遗漏问题, 认真记录医嘱,确保客户了解病情和治疗方案。 医生处理方法可能有开检查单、直接开药、安排输 液等,需根据情况协助客户完成后续流程,确保客 户得到妥善照顾。

结果反馈与后续处理

就诊结束后,整理病案,将所有单据和资料交给客 户,确保资料完整。

送别客户后,若下单人和就诊人不一样,需给下单 人打电话沟通就诊情况,并上传医嘱到阿克索小程 序,确保信息传递准确。

PART 06

急诊注意事项













● 急诊情况判断



急诊是指要求陪诊师半个小时到达医院陪诊的情况,需根据客户身体状态判断是否接单。

若客户是危重状态,或者是18岁以下、80岁以上的情况,不要盲目接单,需联系平台取消订单,避免 承担不必要的风险。





● 急诊流程执行



接到急诊订单后,迅速了解客户病情 和需求,按照急诊流程协助客户就医, 确保客户得到及时救治。



保持冷静与果断,迅速采取必要的急 救措施,并及时联系医护人员和患者 家属,确保客户安全。

● 急诊后续处理

记录突发情况的处理过程,包括采取的措施、联 若客户病情加重或出现意外,需及时与家属沟通, 系人员处理的结果等,以便后续跟进和总结。 必要时协助办理住院手续,确保客户得到妥善照 顾。

PART 07

陪诊师注意事项













🤍 服务原则与规范



不推荐与不提建议

陪诊师不能乱推荐医院或医生,也不能乱提就诊建议,以免承担不必要的责任。 患者的就医方案、检查治疗应根据医生建议来决定,陪诊师只需协助完成,避免因个人建议影响 客户治疗。



不垫付与保护贵重物品

不要给客户垫付检查费、医药费、入院押金等,让客户自己支付,避免资金纠纷。 帮助患者保管好贵重物品及相关证件,特别是在做检查时需暂时保管的物品,避免物品损坏或丢 失。

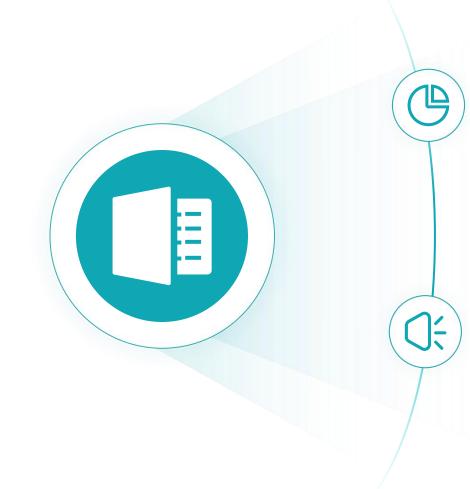


隐蔽录音与医嘱翻译

在问诊时需要录音时,要隐蔽进行,避免让医生或护士看到,以免引起不必要的误会。 仔细聆听医嘱, 提问复述确认, 用大白话简洁无误地转达给患者或其家属, 确保客户理解医嘱内 容。



🤍 风险评估与处理



风险评估要点

陪诊前需询问患者年龄、病情、自理能力等,对于高危患者要求监护人 陪同,避免承担过高风险。

对于重大手术、急诊等情况,需患者亲属陪同,负责照顾病人和决策, 陪诊师负责前端跑腿,确保各方职责明确。

突发情况处理

遇到患者病情加重、发生意外等情况,保持冷静,立即找医护人员急救, 及时联系家属,并视频记录过程,保留证据。

注意医院内的安全风险,如扶手电梯、拥挤环境等,提前做好防范措施, 避免客户受伤。



🤍 电话话术与沟通技巧

电话联系客户话术

使用统一话术开场,询问客户基本信息和 就诊需求,确认就诊时间、地点、资料准 备等。

根据客户情况,提供个性化的建议和提醒, 如是否需要轮椅、异地就医备案等,确保 客户了解就诊要求。



诊前咨询其他话术

根据客户的不同需求,灵活运用各种话术, 如询问病情细节、就医偏好、交通方式等。 尊重客户隐私,若客户反感,不要强行追问, 根据实际情况调整沟通方式,确保沟通顺畅。

2025

谢谢大家

主讲人: 黄惠靖



时间: 2025.03

