



## FASE 1

---

# DESARROLLO PLATAFORMA GESTORA DE INFORMES Y DESARROLLO INFORME ANÁLISIS COMPETENCIA

---

## FASE 1.1 PROYECTO SCRAPPING

---

PREPARADO PARA  
**GROWINTEGRATION**

PREPARADO POR  
**DGS**  
(Data Global Service)

<b>TÍTULO DEL PROYECTO</b>	DESARROLLO PLATAFORMA REPORTS POWER BI + REPORT DE ANÁLISIS DE COMPETENCIA + SCRAPPING		
<b>ENVIADO POR</b>	DGS	<b>TIPO DE PROYECTO</b>	DESARROLLO BI
<b>TELÉFONO / EMAIL</b>	675828686 gustavo.anton@dataglobalservice.es	<b>PRESUPUESTO TOTAL ESTIMADO</b>	-----
<b>FECHA DE LA PROPUESTA</b>	31/08/2023	<b>VERSIÓN NO.</b>	1.0
<b>FECHA DE INICIO PROYECTADA</b>	A la firma de la misma	<b>FECHA DE FINALIZACIÓN PROYECTADA</b>	-----

## I. RESUMEN DEL PROYECTO

## II. POR QUÉ SOMOS LA MEJOR OPCIÓN

## III. NECESIDADES / PROBLEMAS

## IV. OBJETIVOS

## V. ALCANCE DEL TRABAJO

## VI. CRONOGRAMA / HITOS

## VII. ESTRUCTURA DE COSTOS

## VIII. RECURSOS DE PERSONAL

## IX. MEDIDAS DE ÉXITO

## X. AVALES

## XI. PRÓXIMOS PASOS

## XII. DOCUMENTOS RELACIONADOS

## XIII. TÉRMINOS Y CONDICIONES

## XIV. ACEPTACIÓN DE LA PROPUESTA

## I. RESUMEN DEL PROYECTO

### QUIENES SOMOS

En Data Global Service, nos apasiona la tecnología y afrontar retos que se traduzcan en ofrecer soluciones de calidad a las necesidades de nuestros clientes. Nuestro objetivo consiste en ser la primera opción como proveedor especializado en servicios relacionados con el dato así como ayudar a nuestros clientes en el camino de la digitalización.

Trabajamos incansablemente para brindar soluciones innovadoras y de calidad

### SUS NECESIDADES

El cliente tiene la necesidad de mejorar sus sistemas de gestión de procesos para poder controlar y monitorizar toda la información que generan las diferentes tiendas que gestionan, ya sean de forma directa o las tiendas de los distribuidores. Por ello necesitan desarrollar un sistema informacional y analítico que contemple:

1. Crear una plataforma de reporting, la cual será desarrollada mediante el servicio de Power BI o Power Server Reports
2. Desarrollar o reconvertir un reporte de análisis de la competencia de las tiendas de los distribuidores
3. Desarrollar la securización del reporte, perfilado de roles, segmentación
4. Desarrollar e implantar su imagen de marca en la plataforma y en los sucesivos reportes
5. Desarrollo de procesos de scrapping sobre XIAOHONGSHU

### NUESTROS OBJETIVOS

Nuestro principal objetivo es entender la necesidad del cliente y aplicar la solución a dicha necesidad a través del diseño y desarrollo de una plataforma cloud que soporte una serie de reportes estratégicos enfocados en la gestión y monitorización del negocio de un determinado número de tiendas. En definitiva nuestro objetivo consiste en satisfacer dicha necesidad de forma clara, concisa y con un alto grado de calidad (**muy importante**)

De igual manera nuestro objetivo es cumplir todos los hitos del proyecto en tiempo y forma sin que, en la medida de lo posible, se produzcan desviaciones que repercutan en la operativa del cliente

## ESTIMACIONES DE COSTO + CRONOGRAMA

1-El proyecto tendrá un tiempo de desarrollo de jornadas desglosadas en:

Concepto	Estimación
Determinar juego de datos implicados en dar forma al reporte de competencia	1 día
Configurar entorno Microsoft Azure Data Factory(Establecer conexión con Nextcloud, proceso de carga de datos en power BI y actualización de los mismos cada hora)	3 días
Implantar y aplicar imagen corporativa de marca, personalización de la plataforma basada en el servicio Power BI o Power Server Reports	3 días
Diseño y desarrollo o reconversión del reporte de análisis de la competencia (Para el modelo de tiendas de distribuidores + Aplicación de marca corporativa y personalización del reporte)	5 días
Securización y perfilado de roles + Creacion de segmentación de datos en función de Marca	5 días
Pruebas funcionales + Pruebas de usuario	6 días
Documentación solución técnica y funcional	5 días

### ANEXO PROYECTO. FASE 1.1- PROCESOS SCRAPPING

Concepto	Estimación
Proceso de Scrapping recurrentes (cada mes o dos meses) sobre sitio web XIAOHONGSHU. Volumen 5.000 registros	2 Días

## II. POR QUÉ SOMOS LA MEJOR OPCIÓN

En DGS buscamos ofrecer a los clientes la excelencia en nuestros servicios a través de la red de colaboradores expertos en una gran variedad de soluciones tecnológicas, todas ellas basadas en la gestión, análisis e interpretación de dato, (Business Intelligence, Data Science, etc).

Disponemos de más de 10 de experiencia en desarrollo de proyectos relacionados con este ámbito profesional, nos adaptamos a las necesidades de cliente, a las estrategias globales que la organización o compañía este llevando a cabo, ayudamos en los procesos de digitalización y gestión del cambio si fuese necesario así como optimizamos sus procesos de negocio

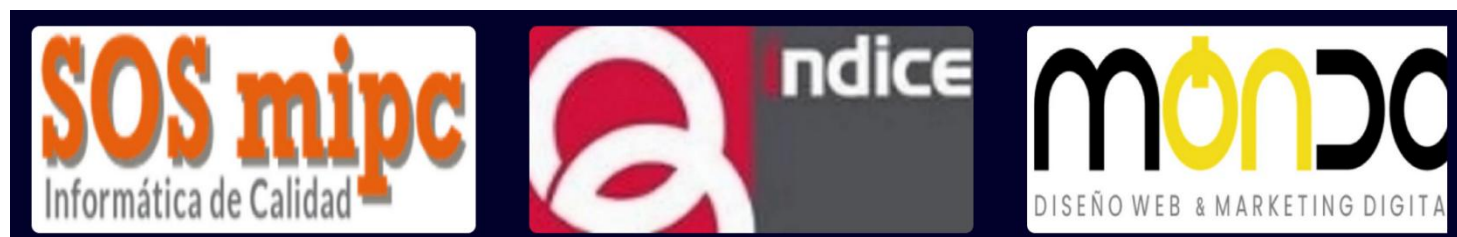
### SERVICIOS

Servicios basados en la gestión, análisis, interpretación y explotación del dato. Afrontamos el ciclo completo de vida en proyectos relacionados con el ámbito del Business Intelligence, Big Data, Data Science o Business Analysis.

Por otro lado también desarrollamos proyectos en RFID (Identificación por Radiofrecuencia) y NFC (Comunicación de Campo Cercano) tecnologías ampliamente utilizadas en el ámbito de la identificación y el seguimiento de objetos.

## NUESTRO EQUIPO

Contamos con una nutrida red de colaboradores expertos en el área del dato, desarrollo de software y mantenimiento de hardware entre otros tantos.



## NUESTRO TRABAJO

Hemos desarrollado y colaborado en proyectos enfocados en el BI y Data Science, tanto a nivel nacional como internacional. Esta es una muestra de alguno de ellos:



## III. NECESIDADES / PROBLEMAS

### UNO

DESCRIPCIÓN DE LA NECESIDAD / PROBLEMA	Crear una plataforma cloud adaptada y personalizada con la imagen de marca de Growintegration, dicha plataforma alojará reports estratégicos de negocio
TIEMPO QUE EXISTIÓ	No existió
¿ABORDADO ANTERIORMENTE?	No
SI ES ASÍ, ¿CUÁL FUE EL RESULTADO?	
IMPACTO DE LA NECESIDAD / PROBLEMA	Permitirá presentar, gestionar y monitorizar una serie de reportes de negocio a través de una plataforma cloud totalmente adaptada y personalizada con la imagen de marca de Growintegration

INFORMACIÓN ADICIONAL	Diseñada y desarrollada a través del servicio online de power BI o Power Server Reports
<b>DOS</b>	
DESCRIPCIÓN DE LA NECESIDAD / PROBLEMA	Creación, de report de análisis de competencia para modelo de tiendas de Distribuidores
TIEMPO QUE EXISTIÓ	Si, ha sido desarrollado previamente, tiempo de permanencia -->Indeterminado
¿ABORDADO ANTERIORMENTE?	Si
SI ES ASÍ, ¿CUÁL FUE EL RESULTADO?	Se creo el reporte de análisis de competencia a un nivel beta sin estar completado y sin llegar a estar explotado en producción
IMPACTO DE LA NECESIDAD / PROBLEMA	ninguno
INFORMACIÓN ADICIONAL	Fue realizado o creado a través de power BI Desktop
<b>TRES</b>	
DESCRIPCIÓN DE LA NECESIDAD / PROBLEMA	Creación de procesos de scrapping recurrentes sobre el sitio web XIAOHONGSHU
TIEMPO QUE EXISTIÓ	Si ha existido el desarrollo, tiempo en vigencia -->Indeterminado
¿ABORDADO ANTERIORMENTE?	Si
SI ES ASÍ, ¿CUÁL FUE EL RESULTADO?	
IMPACTO DE LA NECESIDAD / PROBLEMA	A través de estos procesos de scrapping se conseguía recopilar información adicional y necesaria para proceder a realizar análisis de negocio lo más completos posible
INFORMACIÓN ADICIONAL	Estos procesos de scrapping se realizaran a través de python o herramienta Octoparse 8
<b>CUATRO</b>	
DESCRIPCIÓN DE LA NECESIDAD / PROBLEMA	Crear documentación técnica y funcional sobre el resultado de la solución
TIEMPO QUE EXISTIÓ	No existió
¿ABORDADO ANTERIORMENTE?	No
SI ES ASÍ, ¿CUÁL FUE EL RESULTADO?	
IMPACTO DE LA NECESIDAD / PROBLEMA	
INFORMACIÓN ADICIONAL	

IV. OBJETIVOS	
DESCRIPCIÓN DEL OBJETIVO	BENEFICIOS CLAVE
Determinar y validar todas las fuentes facilitadas por el cliente, ver tipos de datos y cuales de ellos son los más imprescindibles	Montar un modelo dimensional estable, escalable que permita un fácil diseño y dearrollo de reports y dashboards

Diseño y creación de proceso de extracción y carga de datos desde nube privada(nextcloud) hacia Power BI. Este proceso será creado mediante ADF(Azure Data Factory).	Disponer de un proceso de carga y actualización de datos automatizada de cara a trabajar con esos datos en PBI
Crear una plataforma cloud adaptada y personalizada con la imagen de marca de Growintegration, dicha plataforma alojará reports estratégicos de negocio	Disponer de un punto de acceso único en la nube de todos los reportes estratégicos y dashboards de negocio
Diseño, desarrollo, reconversión del reporte de análisis de la competencia para las tiendas de los distribuidores + perfilado de roles de usuario + segmentación de datos en función de la marca	Disponer de un reporte que optimizado permita explorar monitorizar y analizar fácilmente la competencia directa de las tiendas que gestiona Growintegration
Creación de procesos recurrentes de scrapping sobre el sitio web XIAOHONGSHU. <b>Volumen 5000 registros</b>	Estos procesos ayudarán a ampliar y enriquecer el sistema informacional (datos) de Growintegration de cara a realizar mejores análisis
Documentar de forma técnica y funcional la solución a la necesidad	Permitirá disponer de una trazabilidad de la solución para poder realizar procesos evolutivos más fáciles en el futuro

## V. ALCANCE DEL TRABAJO

El alcance del proyecto consiste en realizar una gestión y validación previa de los datos del cliente  
 Establecer procesos de carga y actualización de datos en Power BI Pro a través de establecer la conexión previa entre la nube privada del cliente (Nextcloud) y power BI, dicha carga y actualización será gestionada mediante microsoft azure data factory.

Crear una plataforma cloud en la cual se alojarán los diferentes reportes estratégicos de la empresa. Esta plataforma estará basada en el servicio online de Power BI o en Power Server Reports.

Crear o reconvertir reporte de análisis de competencia para el modelo de tiendas de distribuidores de Growintegration, añadiendo a esta tarea perfilado de roles y segmentación de datos en función de la marca

Diseño y ejecución de pruebas funcionales y de usuario

Crear procesos recurrentes de scrapping (cada mes o dos meses) sobre la web XIAOHONGSHU. **Volumen 5.000 registros**

Por último documentar la solución de forma funcional y técnica

## VI. CRONOGRAMA / HITOS

### VISIÓN GENERAL

Descripción de los desarrollos a realizar para cumplimentar el objetivo final de entregar una solución de alta calidad

HITO	FECHA DE INICIO	FECHA FINAL
F1:Determinación y validación de los datos	-----	-----
F1:Proceso de conexión(Nextcloud), carga y actualización de datos en Power BI a través de ADF	-----	-----
F1:Creación y customización de plataforma cloud con la imagen de marca de F1:Growintegration, alojará los reportes estratégicos	-----	-----
F1:Creación o reconversión de reporte de análisis de competencia	-----	-----
F1:Pruebas funcionales y de usuario	-----	-----
F1:Documentación funcional y de solución técnica	-----	-----
F1.1:Creación de procesos de scrapping recurrentes sobre web XIAOHONGSHU	-----	-----

## VII. ESTRUCTURA DE COSTOS

### VISIÓN GENERAL

NECESIDADES / INVERSIÓN	COSTAR
<b>Proyecto fase 1:</b> Desarrollo y personalización plataforma cloud + Desarrollo o reconversión informe customizado de análisis de la competencia sobre tiendas de distribuidores (se incluye parte de carga y actualización de datos)	<b>3.561 €(IVA Incluido)</b>
<b>Proyecto fase 1.1:</b> Diseño y desarrollo de procesos (recurrentes) de scrapping sobre web XIAOHONGSHU (Desarrollados con Python o Herramienta Octoparse 8. <b>Procesos a realizar cada mes o dos meses</b>	<b>159 € (IVA Incluido)</b>
<b>Coste Licencias Power BI Pro (Gestionado por el cliente)</b>	<b>9,40 €/m por usuario</b>
<b>***Opcional: Coste Licencia Power BI Premium por Usuario</b> (Licencia necesaria para trabajar con Power Server Reports). Licencia de uso exclusivo para montar portal o plataforma cloud de reportes y como opción alternativa a Power BI Service	<b>20 €/m por usuario</b>
<b>TOTAL ESTIMADO</b>	<b>3.561 €(IVA Incluido)</b>



#### CONDICIONES DE PAGO

- 12% de (3.561) a la firma de la propuesta  
- 88% A los 10 días de la validación final del proyecto  
Num c/c: IBAN ES79 2085 4978 9803 3055 8287  
IBERCAJA BANCO, S.A.

#### VIII. RECURSOS DE PERSONAL

##### VISIÓN GENERAL

##### FUNCIÓN

##### REQUISITOS DE CAPACIDAD

##### FTE

Desarrollo proyecto fase 1 y fase 1.1

Consultor-Desarrollador Business Intelligence Analyst

#### IX. MEDICIONES DEL ÉXITO

##### MÉTODOS DE EVALUACIÓN DEL PROGRESO

Se propone realizar un seguimiento del proyecto lo más ágil y fácil posible, dicho seguimiento estará basado en metodología Scrum(muy básica) y consistirá en reuniones de control semanales para evaluar la evolución del proyecto(Teniendo en cuenta la disponibilidad del cliente).

Se propone el uso de la herramienta Jira para control y monitorización del proyecto así como gestor de incidencias

##### MÉTODO DE INFORME + PROGRAMACIÓN

X. AVALES

AVALADO POR	EMPRESA / AFILIACIÓN	TELÉFONO / CORREO ELECTRÓNICO / DIRECCIÓN

XI. PRÓXIMOS PASOS

Evaluación de la propuesta por parte del cliente  
(Si acepta):

- Preparativos para comienzo de proyecto
- Comienzo de proyecto

XII. DOCUMENTOS RELACIONADOS

FUNCIÓN	DESCRIPCIÓN	NOMBRE DE ARCHIVO / UBICACIÓN / ENLACE

XIII. TÉRMINOS Y CONDICIONES

LA PROPUESTA PUEDE SER RETIRADA SI NO ES ACEPTADA EN LA FECHA DE

XIV. ACEPTACIÓN DE LA PROPUESTA

FIRMA DE  
CLIENTE  
AUTORIZADA

FECHA DE  
ACEPTACIÓN