



Fecha: 19-Jun-2024

Universidad de Buenos Aires Laboratorio de Sistemas Embebidos Especialización en Inteligencia Artificial

Probabilidad y Estadística para la Inteligencia Artificial

Docente: Camilo Argoty

Grupo: 5

a1612 - Christopher Sebastian Charaf Herrera

a1618 - Myrna Lorena Degano

a1620 - Gustavo Julián Rivas

EXAMEN FINAL

Don Francisco es un pequeño comerciante de barrio con más de 40 años de experiencia en su negocio. Gracias a su esfuerzo, don Francisco cuenta hoy con dos supermercados de barrio, con los que sostiene su familia: El supermercado 'Santa Ana' y el supermercado 'La Floresta'.

Uno de sus hijos, Matías, quien recién inicia a cursar la Especialización en Inteligencia Artificial del LSE de la UBA, le propone hacer un análisis de las ventas durante el año anterior, con el fin de hacer pronósticos para el año siguiente, lo que a don Francisco le parece buena idea y le plantea algunas inquietudes:

- 1. Don Francisco necesita saber en qué mes se puede tomar unas vacaciones. También necesita saber en qué mes las ventas serán mejoras para embarcarse en una inversión importante. Por ello le pregunta a Matías, ¿cómo se comportan las ventas en cada mes?
- 2. De forma similar a la anterior, don Francisco necesita reacomodar los horarios de atención de sus supermercados a lo largo de la semana; también debe decidir en qué días debe contratar más empleados y en qué días podría contratar menos. Por ello pregunta, ¿cómo se comportan las ventas en cada día de la semana?
- 3. Don Francisco está un poco preocupado porque tiene la impresión de que la tienda 'La Floresta' vende menos que la tienda 'Santa Ana'.

Don Francisco le entrega a Matías el cuaderno donde tiene registrado el valor total de sus ventas en cada día del año. Con esta información, Matías construye sendas tablas por cada tienda en unas hojas de cálculo, en las cuales la primera columna corresponde a la fecha y la segunda corresponde al monto de las ventas, en dólares para evitarse dolores de cabeza con la inflación. Matías no se siente muy seguro de la tarea a realizar, así que les pide ayuda a ustedes para abordar el problema.

- 1. (3.5 puntos) Determinen funciones empíricas de distribución para las ventas en ambas tiendas durante cada uno de los meses del año. Determinen tabién aproximaciones a las funciones de densidad para las distribuciones anteriores. Determine intervalos de confianza empíricos para cada mes, para significancias del 95 % y el 99 %.
- 2. (3.5 puntos) Determine funciones empíricas de distribución para las ventas en ambas tiendas por cada día de la semana. Establezcan aproximaciones a las funciones de densidad para las distribuciones anteriores. Establezcan también intervalos de confianza empíricos para cada día de la semana, para significancias del 95 % y el 99 %.
- (3 puntos) Realicen pruebas de hipótesis, con base en los datos, para aceptar o rechazar la intuición de Don Francisco, con significancias de 95 % y 99 %.

Deben realizar un informe en un documento pdf, en donde queden claros los siguientes aspectos:

- 1. Planteamiento de los problemas de investigación
- 2. Procesamiento realizado a los datos
- Resultados encontrados
- 4. Análisis y conclusiones

Deben entregar también el código utilizado en el proceso.

Muchos éxitos!!

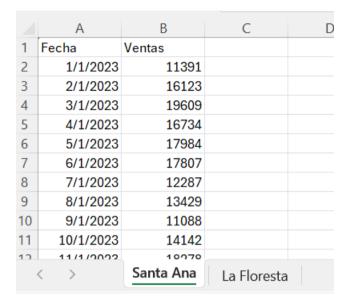
Grupo 5

Informe - Grupo 5

Conjunto de datos	3
Procesamiento de los datos	3
Análisis de los datos	4
Por mes del año (La Floresta)	4
Por mes del año (Santa Ana)	8
Por día de la semana (La Floresta)	12
Por día de la semana (Santa Ana)	14
Comparación entre tiendas	16
Intervalos de confianza	
La Floresta – Por mes del año	17
Santa Ana – Por mes del año	18
La Floresta – Por día de la semana	19
Santa Ana – Por día de la semana	20
Pruebas de Hipótesis	21
Conclusiones	22
Anexo	22

Conjunto de datos

Registro de ventas diario para las tiendas "Santa Ana" y "La Floresta".



- Columna "Fecha": formato fecha, con datos entre el 1/1/2023 y el 31/12/2023.
- Columna "Ventas": formato numérico, incluyendo decimales, sin indicador de moneda (representa USD).

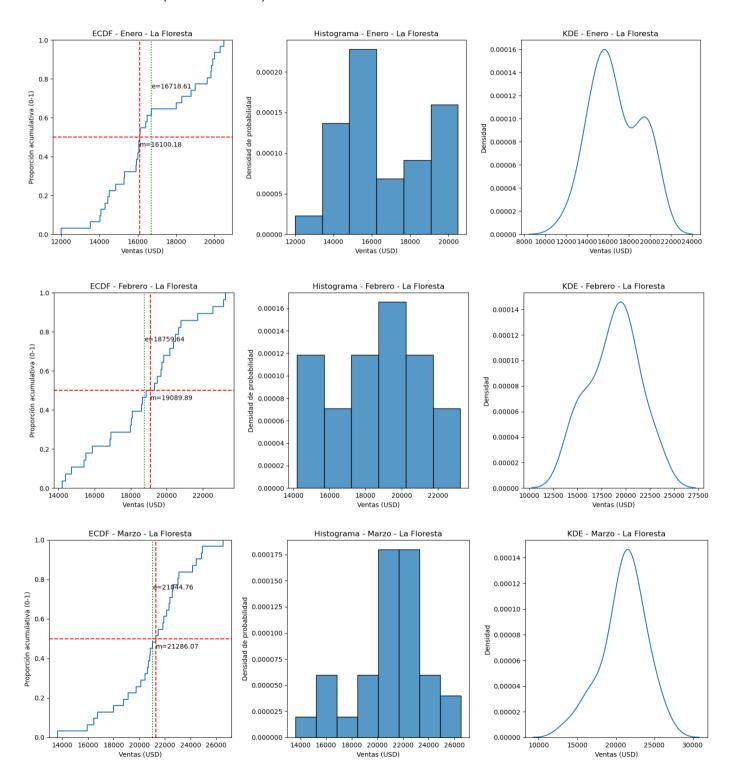
Procesamiento de los datos

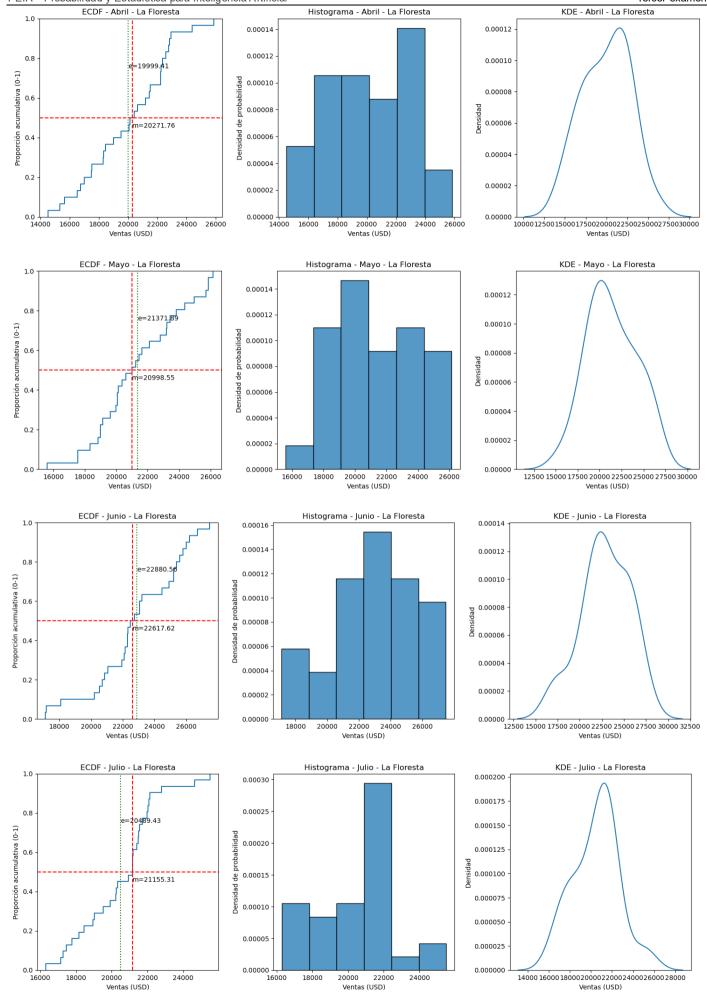
- Carga del archivo excel de datos en data frames de pandas en Python.
- Agrupamiento de los datos de cada una de las tiendas por:
 - 1) Mes del año (Enero .. Diciembre)
 - 2) Día de la semana (Lunes ... Domingo)

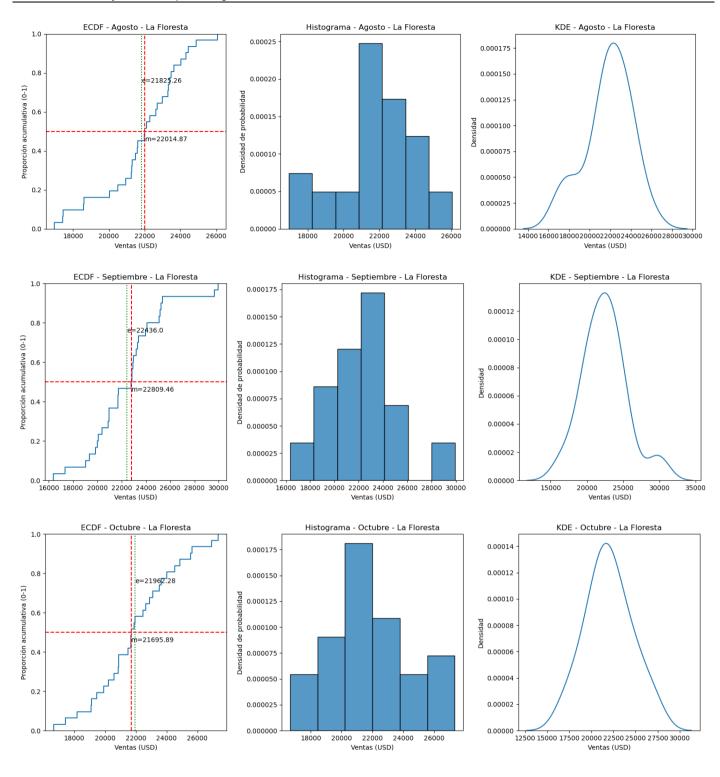
Análisis de los datos

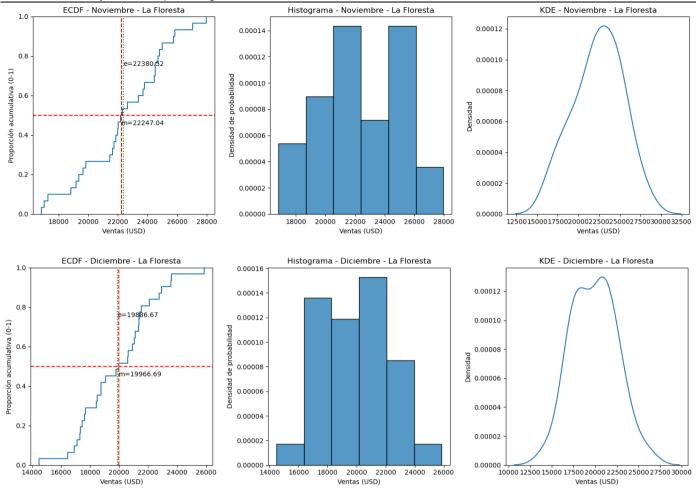
Se determinan funciones empíricas de distribución para las ventas y aproximaciones a las funciones de densidad en cada caso.

Por mes del año (La Floresta)

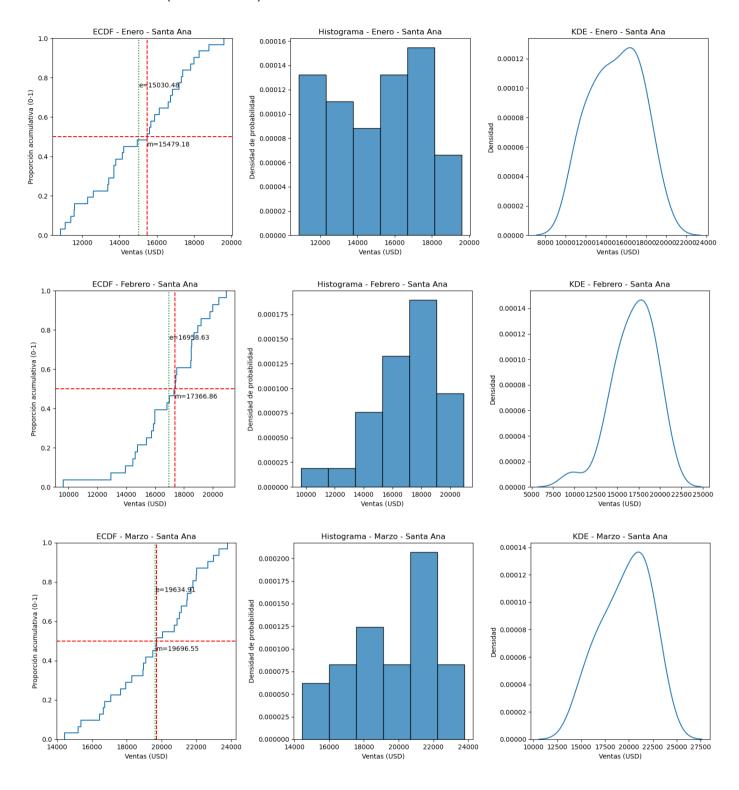




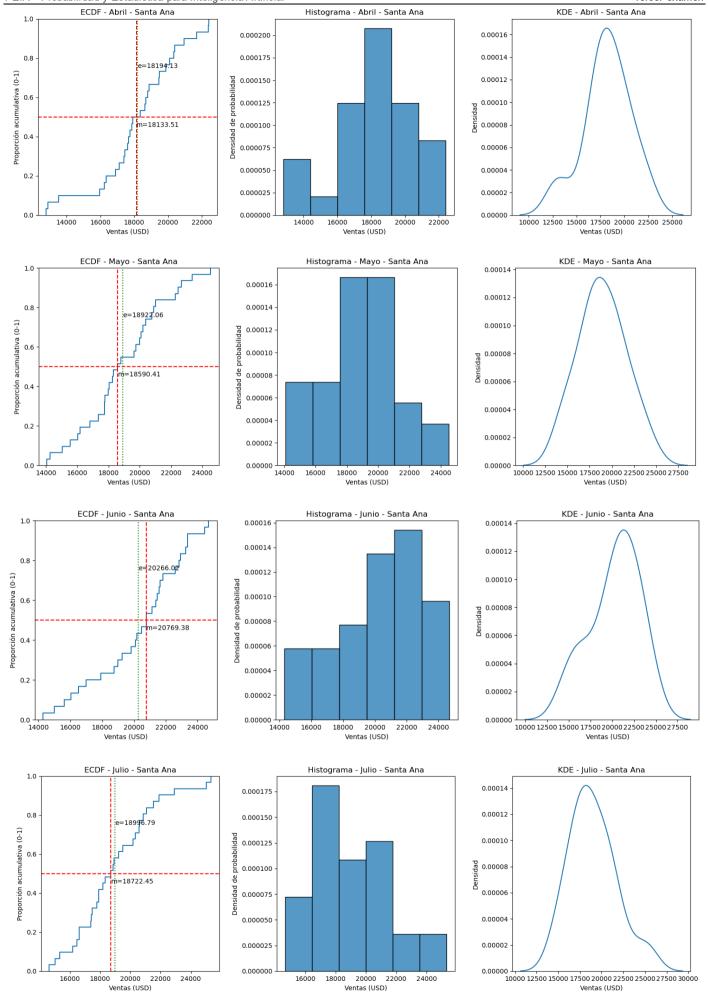


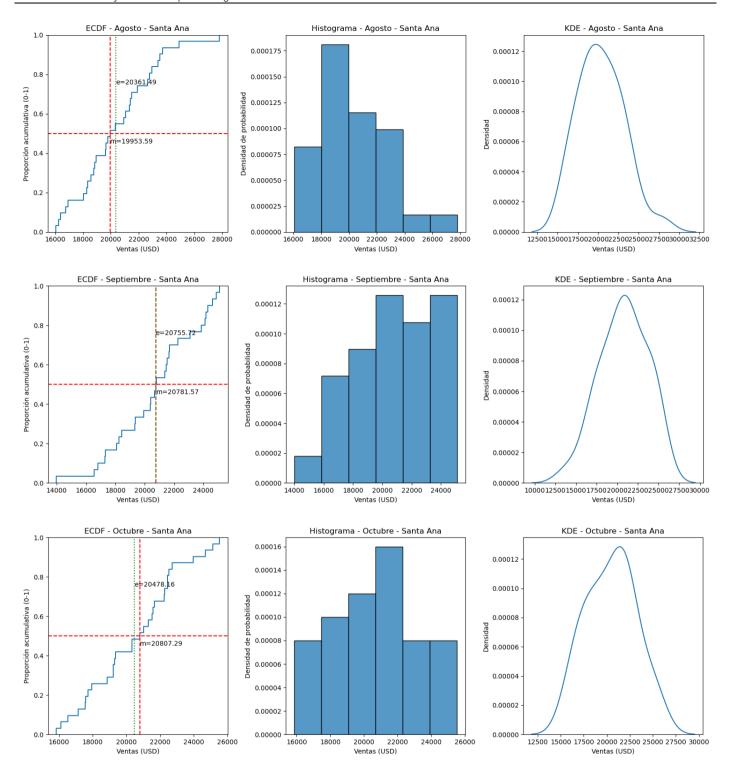


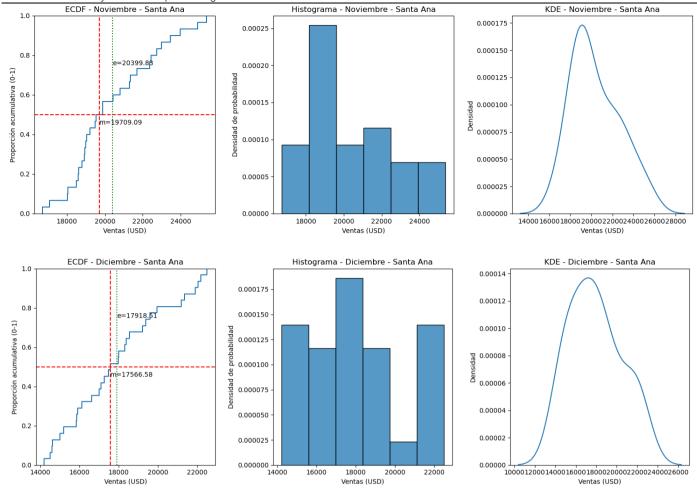
Por mes del año (Santa Ana)



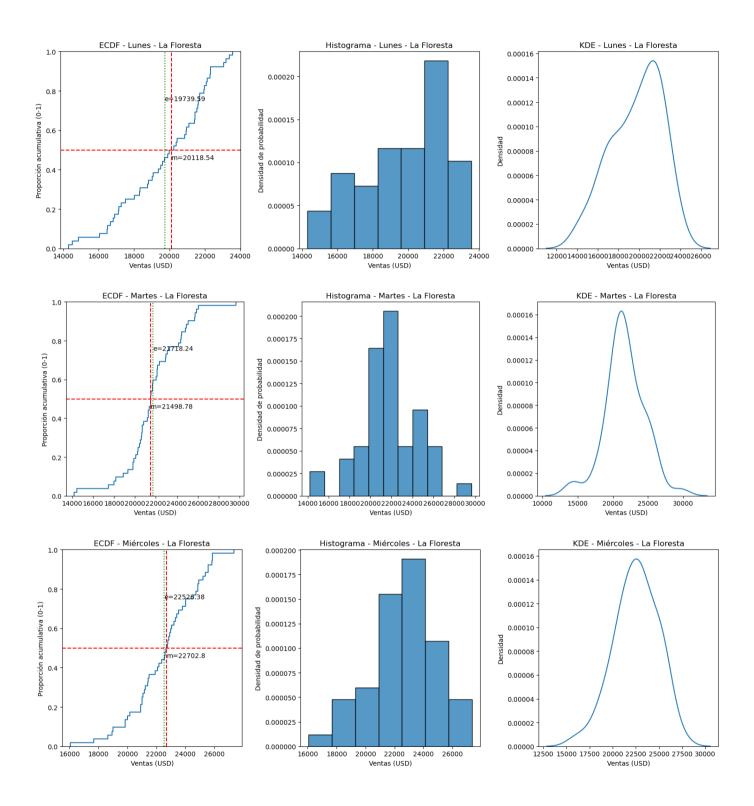
Grupo 5

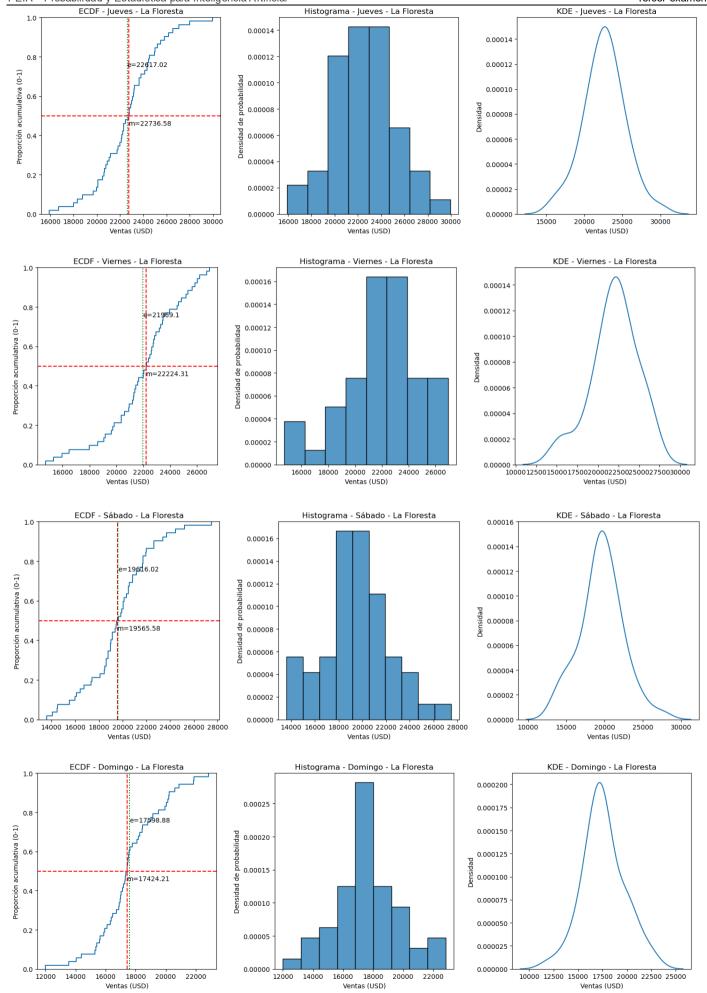






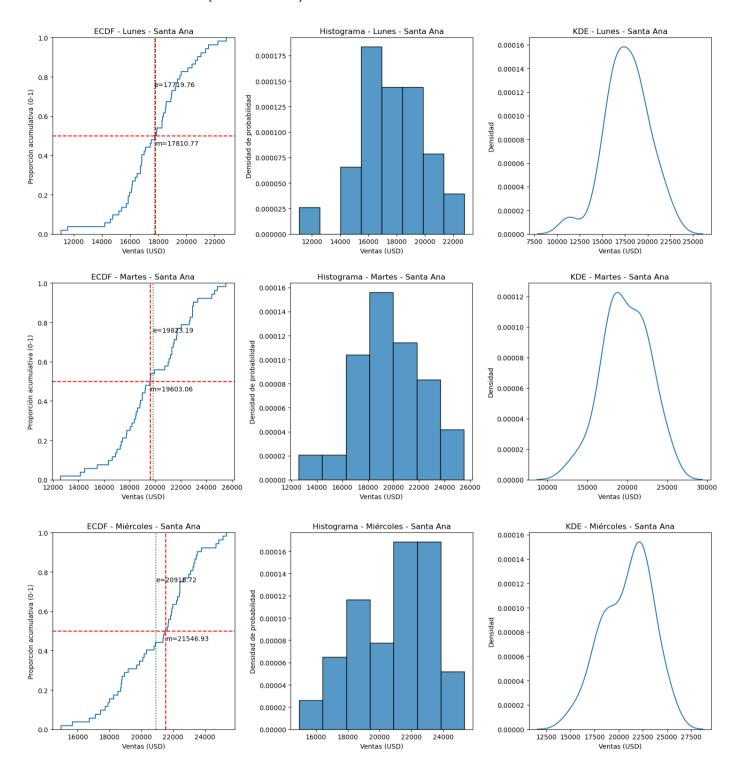
Por día de la semana (La Floresta)

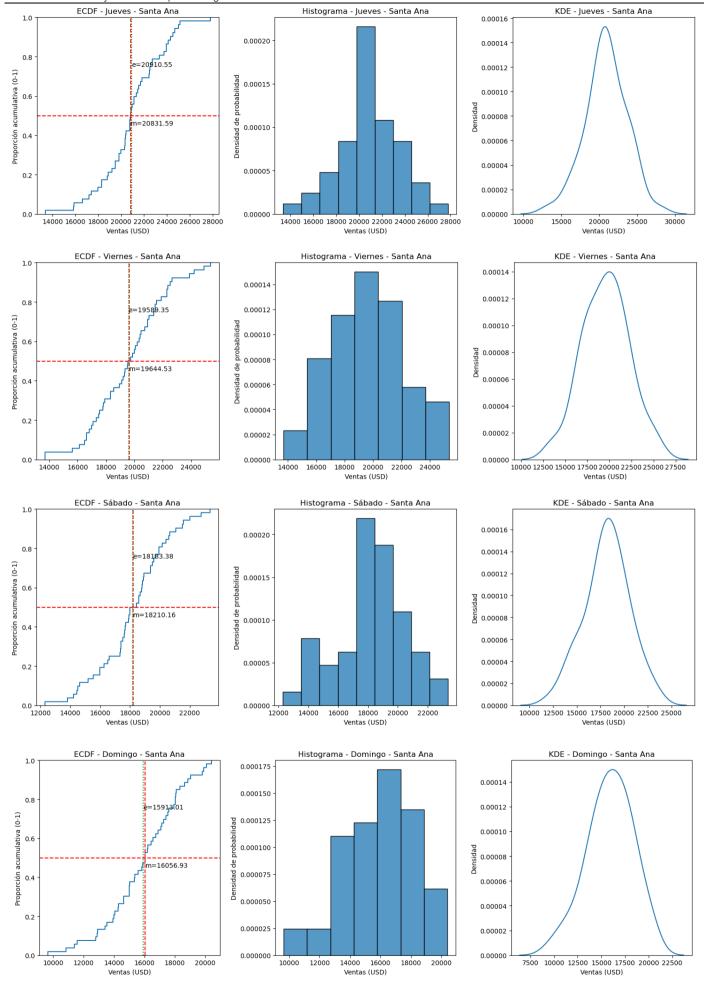




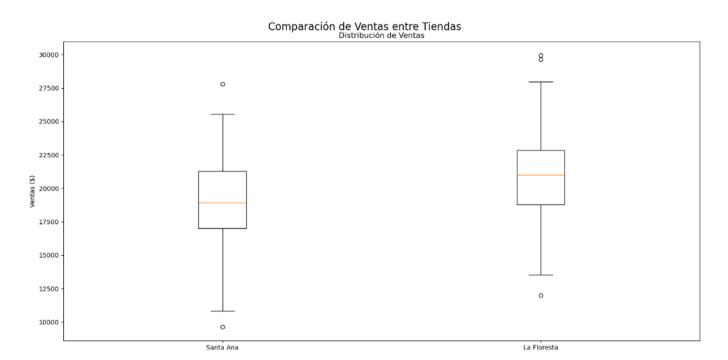
Grupo 5

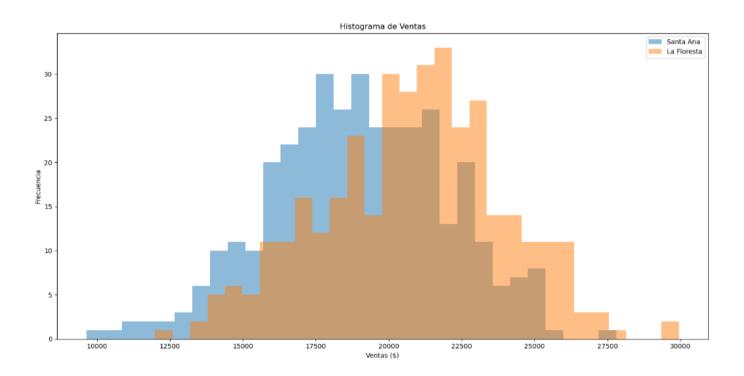
Por día de la semana (Santa Ana)





Comparación entre tiendas





Intervalos de confianza

Se determinan intervalos de confianza para la media de las ventas en cada caso.

Se consideran significancias del 95% y 99%.

La Floresta - Por mes del año

La Flo	resta - Va	entas enerc	(USD)		
Eu 1 101		inferior		Límite	superior
95%		15863.27	16718.61		17870.35
99%		15566.87	16718.61		17870.35
La Flo		entas febre			
	Límite	inferior	Media	Límite	superior
95%		17768.69	18759.64		20097.76
99%		17421.52	18759.64		20097.76
I = FI=	\/-		e (HSD)		
La Fioi		entas marzo inferior		Límito	superior
0.50/	LIMITEC			LIMITEC	22447 68
95%			21044.76		22111.00
99%		19641.85	21044.76		22447.68
La Flo	resta - Ve	entas abril ((USD)		
	Límite	inferior	Media	Límite	superior
95%		18934.68	19999.41		21434.36
99%		18564.46	19999.41		21434.36
La Floi		entas mayo			
	Limite	inferior		Limite	superior
95%		20355.83	21371.89		22740.03
99%		20003.74	21371.89		22740.03
La Flo	resta - Ve	entas junio	(USD)		
		inferior		Límite	superior
95%		21867.75	22880.56		24245.53
99%					24245.53
99%		21515.59	22880.56		24245.53

Santa Ana - Por mes del año

Santa	Ana - Ventas enero	(USD)	
Junta	Límite inferior	Media	Límite superior
95%	14120.01	15030.48	16256.45
99%	13804.50	15030.48	16256.45
Santa	Ana - Ventas febrer	o (USD)	
	Límite inferior	Media	Límite superior
95%	15986.18	16958.63	18271.77
99%	15645.48	16958.63	18271.77
anta	Ana - Ventas marzo	(USD)	
	Límite inferior	Media	Límite superior
95%	18702.64	19634.91	20890.26
99%	18379.57	19634.91	20890.26
Santa	ı Ana - Ventas abril (IIGD)	
ount	•	000,	
	Límite inferior	Media	Límite superior
95%		Media 18194.13	Límite superior 19419.96
95% 99%	17284.58		· ·
99%	17284.58	18194.13 18194.13	19419.96
99%	17284.58 16968.31	18194.13 18194.13 (USD)	19419.96
99%	17284.58 16968.31 Ana - Ventas mayo Límite inferior	18194.13 18194.13 (USD)	19419.96 19419.96
99% Santa	17284.58 16968.31 Ana - Ventas mayo Límite inferior 17953.51	18194.13 18194.13 (USD) Media	19419.96 19419.96 Límite superior
99% Santa 95% 99%	17284.58 16968.31 Ana - Ventas mayo Límite inferior 17953.51	18194.13 18194.13 (USD) Media 18922.06 18922.06	19419.96 19419.96 Límite superior 20226.24
99% Santa 95% 99%	17284.58 16968.31 Ana - Ventas mayo Límite inferior 17953.51 17617.87	18194.13 18194.13 (USD) Media 18922.06 18922.06	19419.96 19419.96 Límite superior 20226.24
99% Santa 95% 99%	17284.58 16968.31 Ana - Ventas mayo Límite inferior 17953.51 17617.87 Ana - Ventas junio Límite inferior	18194.13 18194.13 (USD) Media 18922.06 18922.06	19419.96 19419.96 Límite superior 20226.24 20226.24

La Floresta – Por día de la semana

La Flo	resta - Ventas LUNI	ES (USD)	
	Límite inferior	Media	Límite superior
95%	19061.86	19739.59	20642.87
99%	18836.31	19739.59	20642.87
La Flo	resta - Ventas MAR	TES (USD)	
	Límite inferior	Media	Límite superior
95%	20945.26	21718.24	22748.47
99%	20688.01	21718.24	22748.47
La Flo	resta - Ventas MIÉR	COLES (U	SD)
		•	Límite superior
95%	21876.93	22526.38	23391.96
99%	21660.79	22526.38	23391.96
l a Ele	resta - Ventas JUE\	(ES (USD)	
La Fio	Límite inferior	, ,	Límite superior
95%	21862.10	22617.02	23623.19
			20020.10
99%	21610.86	22617.02	23623.19

Santa Ana – Por día de la semana

Santa	Ana - Ventas LUNE	S (USD)	
	Límite inferior	Media	Límite superior
95%	17052.91	17719.76	18608.54
99%	16830.98	17719.76	18608.54
Santa	Ana - Ventas MART	ES (USD)	
	Límite inferior	Media	Límite superior
95%	19028.07	19823.19	20882.94
99%	18763.44	19823.19	20882.94
Santa	Ana - Ventas MIÉRO	COLES (US	D)
	Límite inferior	•	Límite superior
95%	20227.91	20918.72	21839.43
99%	19998.01	20918.72	21839.43
Santa	Ana - Ventas JUEVE	ES (USD)	
	Límite inferior	Media	Límite superior
95%	20155.03	20910.55	21917.51
99%	19903.59	20910.55	21917.51

Pruebas de Hipótesis

La intuición de Don Francisco es que en la tienda "La Floresta" se vende menos que en "Santa Ana".

Por lo tanto, utilizamos la media de las ventas basad

H0 (Hipótesis nula)

No hay diferencia significativa en las ventas de ambas tiendas.

Por lo tanto, la media de las ventas diarias de ambas tiendas no es significativamente diferente.

H1 (Hipótesis alternativa)

En 'La Floresta' se vende menos que en 'Santa Ana'.

Por lo tanto, la media de las ventas diarias de 'La Floresta' es menor que la media de las ventas diarias de 'Santa Ana'.

Utilizamos niveles de significancia del 95% y del 99%.

En ambos casos, concluimos que no hay evidencia significativa para rechazar la hipótesis nula.

Conclusiones

- a) Comportamiento de ventas por mes:
 - Para ambas tiendas se observan menores ventas para el mes de **enero**.
 - Para la tienda Santa Ana se observa que el mes de mayor venta es septiembre.
 - Para la tienda La Floresta se observa que el mes de mayor venta es **noviembre**.
- b) Comportamiento de ventas por día de la semana:
 - Para ambas tiendas se observa que el día con menores ventas es el día domingo
 - Para ambas tiendas se observa que el día con mayores ventas es el día jueves.
- c) Comparación entre tiendas:

(Aquí se interpreta el resultado de la prueba t, indicando si hay una diferencia significativa en las ventas entre ambas tiendas)

- Para significancias del 95%: No hay evidencia suficiente para concluir que la tienda 'La Floresta' vende menos que la tienda 'Santa Ana'.
- Para significancia del 99%: No hay evidencia suficiente para concluir que la tienda 'La Floresta' vende menos que la tienda 'Santa Ana'.
- d) Recomendaciones para Don Francisco:
 - Mes recomendado para vacaciones:
 Enero** *(basado en el mes con menores ventas en ambas tiendas)
 - Mes recomendado para inversiones:
 Septiembre y Noviembre** *(basado en los meses con mayores ventas para Santa Ana y La Floresta respectivamente)
 - Ajustes en los horarios de atención y contratación de personal:
 Tanto en La Floresta como en Santa Ana deberían reducir el personal los días domingo que es el día de la semana que de media tienen menores ventas ambas tiendas.
 Tanto en La Floresta como en Santa Ana debería reforzar el personal los días jueves que es el día de la semana que de media tienen mayores ventas ambas tiendas (basado en el análisis por día de la semana)

Anexo

Archivo *Examen_final_PEIA_Grupo5.ipynb* con el código python que respalda los cálculos y conclusiones.