



Relatório de Interpretação dos Resultados

Nome: Gustavo Silva Rios

Para a criação deste dataset busquei utilizar a biblioteca *random* para gerar dados de maneira aleatória.

- Foram feitas análises de qualidade, consistência e confiabilidade dos dados inicialmente;
- Foram detectados diversos valores discrepantes(outliers) nas variáveis de Preço e Total Venda;
- Gráficos de correlação nos mostraram alta correlação entre Preço e Venda;
- O mês de Julho foi o mês com maior volume de vendas, com 33377 produtos vendidos e o mês de Outubro foi o mês com a maior receita, totalizando 1.2 milhão em receita bruta;
- Dias da Semana como Quarta-Feira vendem mais enquanto dias como Sexta-Feira tem a menor receita de vendas;
- O valores das vendas são similares em diferentes horários do dia; Noite - 3827, Tarde - 3773, Manhã - 3662;
- A categoria de Segurança possui a maior quantidade de produtos em estoque;
- A maioria dos produtos tem valores entre zero a cinquenta reais com alguns outliers acima desse valor;
- O preço médio dos produtos da categoria Ferramentas Elétricas é 3 vezes maior que o resto dos produtos e a receita dessa categoria é a maior dentre todas as presentes;
- Luvas foram o produto mais vendido da loja, com mais de 10000 unidades vendidas;
- Na execução da Rede Neural para prever o preço tivemos o RMSE: 3.89 e R-squared: 0.99;
- Na execução da Rede Neural para prever a categoria do produto tivemos 98% de acurácia e 2% de perda.