

La vente ; 100% service (2e édition) PDF

Mouveau, Pierre-Alexandre



Ceci est juste un extrait du livre de La vente ; 100% service (2e édition). Le livre complet peut être téléchargé à partir du lien ci-dessous.



Auteur: Mouveau, Pierre-Alexandre

ISBN-10: 9782840018544

Langue: Français

Taille du fichier: 4493 KB

LA DESCRIPTION

Personne ne naît vendeur : on le devient. C'est pourquoi, il est utile de se former ou de s'auto-former sur le sujet. Ce livre qui aide à mieux vendre donne tous les trucs à savoir et les conseils à suivre pour y parvenir. Partant d'une typologie de la personnalité des acheteurs, l'ouvrage montre comment se synchroniser avec son interlocuteur. Ainsi par exemples, dans un chapitre illustré de dessins explicatifs, l'auteur montre comment interpréter les gestes de son interlocuteur. En fait de l'accueil à la conclusion, de la vente en passant par le dialogue, l'écoute et le traitement de l'objection, cet ouvrage propose pour chaque moment de la vente des conseils comportementaux simples et efficaces.

QUE DIT GOOGLE SUR CE LIVRE?

Charles BAUDELAIRE / Lettre autographe signée / La 2e édition des ... depuis de longues années, dans la vente de ... Elles dépendent du service de livraison ...

Achat et vente en ligne parmi des millions de produits en stock. ... vous acceptez notre utilisation de cookies pour offrir et améliorer nos services.

Revendez le vôtre : Chimie. Visa pour la 1re année Santé - 2e édition en quelques clics seulement, sur fnac.com Vous mettez en vente; Un client achète votre produit

LA VENTE ; 100% SERVICE (2E ÉDITION)

[Lire la suite...](#)