

Conclure la vente PDF

Michaël Aguilar



Ceci est juste un extrait du livre de Conclure la vente. Le livre complet peut être téléchargé à partir du lien ci-dessous.



Auteur: Michaël Aguilar
ISBN-10: 9782100715855
Langue: Français
Taille du fichier: 3036 KB

LA DESCRIPTION

Comment emporter la décision du client ? Comment surmonter l'objection de conclusion la plus difficile : "je vais réfléchir" ? Comment développer le mental des vendeurs d'élite au moment de la conclusion ? Si bon nombre de vendeurs savent parfaitement découvrir les besoins du client, argumenter ou encore négocier leur offre, ils ne savent pas toujours comment conclure la vente et ce, malgré leurs réelles qualités commerciales. Connaître les règles à respecter, les pièges à éviter et les ficelles à déployer, c'est s'assurer la conclusion de la vente. Ce livre présente :- les " facilitateurs de conclusion ", ces techniques à introduire pendant l'entretien de vente pour maximiser vos chances de conclure avec succès ;- les 8 techniques de conclusion les plus efficaces et comment choisir la plus adaptée au profil du client ;- comment rebondir après un échec.... Lire la suite Très concret et fourmillant d'exemples, cet ouvrage vous révèle tout ce qu'il faut savoir pour vendre plus et faire signer davantage de clients !

QUE DIT GOOGLE SUR CE LIVRE?

Conclure la vente, Michaël Aguilar, Dunod. Des milliers de livres avec la livraison chez vous en 1 jour ou en magasin avec -5% de réduction ou téléchargez la ...

Conclure une Vente - Découvrez QUAND et COMMENT Conclure la Vente efficacement ! ☐ Guide PDF OFFERT: [https://formation.technique-de-vente.com/pdf ...](https://formation.technique-de-vente.com/pdf...)

Trop de commerciaux et vendeurs ne savent pas conclure leurs entretiens de vente... De nombreuses négociations commerciales n'aboutissent pas, faute de bonne ...

CONCLURE LA VENTE

[Lire la suite...](#)