

La persuasion et la rhétorique PDF

Carlo Michelstaedter



Ceci est juste un extrait du livre de La persuasion et la rhétorique. Le livre complet peut être téléchargé à partir du lien ci-dessous.



Auteur: Carlo Michelstaedter

ISBN-10: 9782841623662

Langue: Français

Taille du fichier: 3700 KB

LA DESCRIPTION

Ce livre est un cas unique dans l'histoire de la philosophie. Michelstaedter (1887-1910) l'écrivit à 23 ans et se donna la mort le lendemain même de son achèvement." Moi, je sais que je parle parce que je parle, mais que je ne persuaderai personne ". C'est ainsi qu'il s'adresse à ses professeurs dans la préface de ce " travail universitaire ", sur les concepts de persuasion et de rhétorique chez Platon et Aristote. Persuasion impossible parce que la vérité est dépendante. Rhétorique qui occulte cette impossibilité d'atteindre la persuasion. Entre Platon et Aristote, la philosophie ne lui o rait pas d'autre alternative que celle d'un revolver qui le fi geait dans un instant éternellement présent, celui d'une oeuvre que l'Italie consacre comme l'une de ses plus extraordinaires réalisations.

QUE DIT GOOGLE SUR CE LIVRE?

Cette expertise de la persuasion s'appelle la rhétorique. Depuis des milliers d'années, cette discipline a créé de multiples développements, ...

4. La distinction entre croyance, ou conviction, et persuasion est ainsi thématifiée à partir du concept d'auditoire. Introduit par Aristote, puis repris par ...

Études sur le langage vicié. «Peut-être est-ce cela, le péché originel, être incapable d'aimer et d'être heureux, de vivre à fond le temps, l'instant ...

LA PERSUASION ET LA RHÉTORIQUE

[Lire la suite...](#)