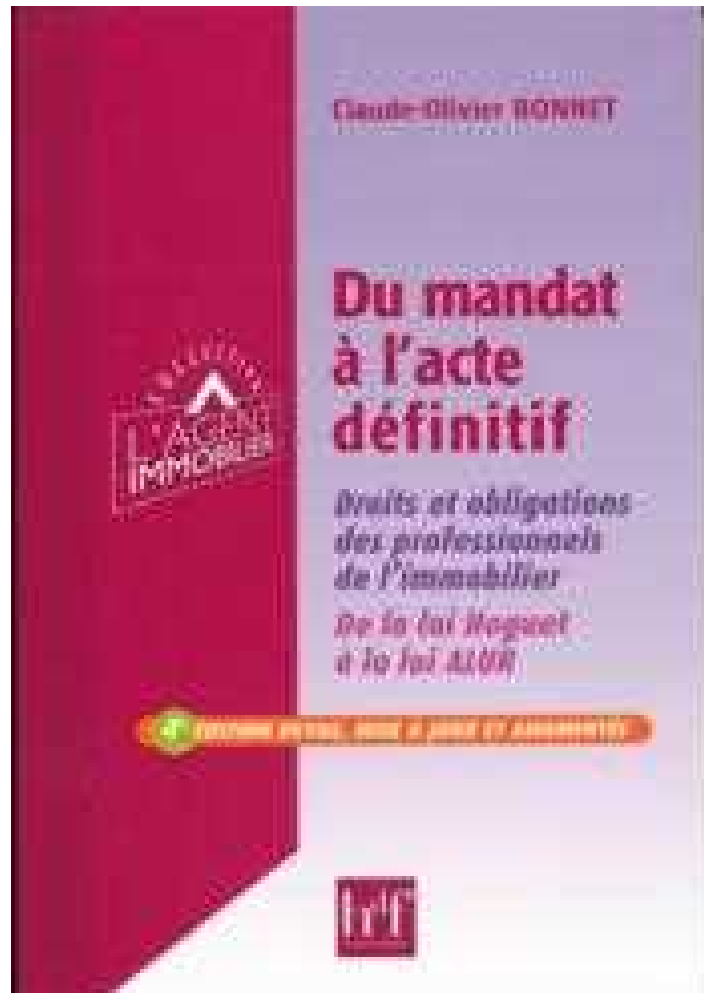


Mots clés: télécharger Du mandat à l'acte définitif ; droits et obligations des professionnels de l'immobilier (4e édition) pdf, Du mandat à l'acte définitif ; droits et obligations des professionnels de l'immobilier (4e édition) mobi, Du mandat à l'acte définitif ; droits et obligations des professionnels de l'immobilier (4e édition) epub gratuitement, Du mandat à l'acte définitif ; droits et obligations des professionnels de l'immobilier (4e édition) torrent, Du mandat à l'acte définitif ; droits et obligations des professionnels de l'immobilier (4e édition) lire en ligne.

Du mandat à l'acte définitif ; droits et obligations des professionnels de l'immobilier (4e édition) PDF

Claude-Olivier Bonnet



Ceci est juste un extrait du livre de Du mandat à l'acte définitif ; droits et obligations des professionnels de l'immobilier (4e édition). Le livre complet peut être téléchargé à partir du lien ci-dessous.



Auteur: Claude-Olivier Bonnet

ISBN-10: 9782853853545

Langue: Français

Taille du fichier: 1212 KB

LA DESCRIPTION

"Cette 4e édition recense, à la suite des modifications législatives et jurisprudentielles de 2012, les dernières lois ALUR, Hamon ou consommation et Macron, les décrets pleuvant depuis 2015 et ceux de février 2016 sur la formation continue obligatoire - sans oublier les projets de loi et les débats animés autour de la défense du consommateur. S'appuyant toujours sur des cas concrets, tenant compte de l'évolution du marché, l'ouvrage examine les règles de droit entourant l'action commerciale, du mandat à l'acte authentique et à la perception des honoraires. En effet, si la profession a fortement évolué avec l'émergence des réseaux d'agents commerciaux, les textes de loi sont là et il convient de s'y conformer. C'est pourquoi cet ouvrage s'attache à répondre à chacun des acteurs de la transaction immobilière en restant proche du langage des commerciaux.... Lire la suite Commentaires d'arrêts, analyses de lois, expériences vécues sont autant d'enseignements vivants, assortis d'astuces qui facilitent la pratique et permettent d'apporter des réponses efficaces et de qualité à la clientèle. L'inventaire des risques grandissants liés aux actions, aux conseils et aux avis d'un professionnel au cours d'une opération commerciale se révèle un outil efficace qui réduira les mises en cause pour défaut de conseil et protégera le droit à honoraires, très discuté par les clients, les confrères ou la presse. Devant les obligations de formations minimales requises pour exercer l'activité d'agent immobilier ou de négociateur salarié et indépendant (agent commercial, mandataire), ceux-ci pourront s'appuyer sur une synthèse de référence, claire et complète, qui a déjà séduit plus de 5 500 confrères. Claude-Olivier BONNET dirige la collection " L'Agent immobilier " forte de 7 ouvrages, le centre de formation EITI (Ecole Internationale de la Transaction Immobilière) et il est le gérant/fondateur du réseau Bon Agent immobilier. Il y assure des stages, de l'assistance juridique, du coaching et de l'accompagnement stratégique en marketing, communication et développement. Il conseille des agences, des réseaux, tout en étant lui-même agent immobilier. Professionnel depuis 1997, il a été successivement directeur général adjoint du groupe Foncia, directeur général de la caisse de garantie SOCAF et créateur de start-up dans l'immobilier. Sa volonté consiste à mettre en lumière la valeur ajoutée des professionnels de l'immobilier, afin de faire progresser la confiance qui ne cesse de grandir envers eux. Une étude IFOP de fin 2015 démontre que plus de 67 % des Français font ou feraient confiance à un professionnel de l'immobilier pour vendre ou acquérir leur logement."

QUE DIT GOOGLE SUR CE LIVRE?

DU MANDAT A L'ACTE DEFINITIF. Droits et obligations des professionnels de l'immobilier. De la loi Hoguet à la loi ALUR. 4e édition revue, mise à jour et augmentée

L'acte définitif de vente a ... que le vendeur remet les clés à l'acheteur. La signature de l'acte définitif de vente scelle ... du prix de l'immobilier, ...

... voire même l'acte de vente ... (voir les obligations de l'acheteur immobilier). ... Réalisé en collaboration avec des professionnels du droit et de la ...

**DU MANDAT À L'ACTE DÉFINITIF ; DROITS ET OBLIGATIONS DES PROFESSIONNELS
DE L'IMMOBILIER (4E ÉDITION)**

[Lire la suite...](#)