

Mots clés: telecharger Comment négocier avec les gens difficiles ; de l'affrontement à la coopération pdf, Comment négocier avec les gens difficiles ; de l'affrontement à la coopération mobi, Comment négocier avec les gens difficiles ; de l'affrontement à la coopération epub gratuitement, Comment négocier avec les gens difficiles ; de l'affrontement à la coopération torrent, Comment négocier avec les gens difficiles ; de l'affrontement à la coopération lire en ligne.

Comment négocier avec les gens difficiles ; de l'affrontement à la coopération PDF

William Ury



Ceci est juste un extrait du livre de Comment négocier avec les gens difficiles ; de l'affrontement à la coopération. Le livre complet peut être téléchargé à partir du lien ci-dessous.



Auteur: William Ury
ISBN-10: 9782020898478
Langue: Français
Taille du fichier: 1061 KB

LA DESCRIPTION

Comment réussir une négociation, de Roger Fischer et William Ury, paru en 1981 aux USA et en 1982 pour la traduction française, a connu un gros succès, ici comme ailleurs. Pour de nombreux lecteurs cependant une question restait sans réponse : comment faire avec quelqu'un qui ne veut pas écouter, qui se met en colère, qui se braque, bref qui refuse de négocier ? William Ury a donc décidé d'écrire un petit livre - sur ce point particulier - qui, comme le précédent, est anglo -saxon, pédagogique et concret. Il y rappelle les techniques d'une négociation réussie dans les situations difficiles et les transforme en une méthode universelle qu'il appelle la stratégie du contournement exposée en cinq étapes: 1/ Ne pas réagir : "monter au balcon" 2/ Désarmer son opposant : passer dans son camp 3/ Modifier le jeu : ne pas rejeter mais recadrer 4/ Faciliter le oui : faire un pont d'or 5/ Rendre le non difficile : faire réfléchir pas fléchir... Lire la suite Les deux livres sont à la fois complémentaires et indépendants : si Comment réussir une négociation proposait un pas de danse, ce livre-ci explique comment apprendre à danser à un partenaire de prime abord récalcitrant...

QUE DIT GOOGLE SUR CE LIVRE?

Achetez Comment Négocier Avec Les Gens Difficiles - De L'affrontement À La Coopération de William Ury au meilleur prix sur Priceminister - Rakuten. Profitez de l ...

Découvrez Comment négocier avec les gens difficiles - De l'affrontement à la coopération le livre de William Ury sur decitre.fr - 3ème libraire sur Internet avec ...

Comment négocier avec les gens difficiles - De l'affrontement à la coopération ... Comment négocier avec les gens difficiles - De l'affrontement à la coopération.

COMMENT NÉGOCIER AVEC LES GENS DIFFICILES ; DE L'AFFRONTMENT À LA COOPÉRATION

[Lire la suite...](#)