



LA DESCRIPTION

Homme politique hors cadre, Winston Churchill est considéré comme la personnalité la plus influente du XXe siècle. Premier ministre pendant la Seconde Guerre mondiale, il a façonné la géopolitique du monde actuel en participant à maintes négociations, de la planification du Débarquement de Normandie à la Conférence de Yalta en passant par la Charte de l'Atlantique, ancêtre de l'OTAN et de l'ONU. Visionnaire et fin stratège, il a inventé la figure du leader moderne : énergique, audacieux, déterminé et amateur de rencontres, d'échanges et de bons mots. Comment puisait-il sa force personnelle de conviction ? Comment a-t-il réussi à garder le cap pour mener son action dans les pires crises de l'Histoire ? Quelles furent ses techniques pour négocier avec des personnalités complexes telles que de Gaulle, Roosevelt et Staline ?... Lire la suite Suivez les pas de Churchill et devenez maître dans l'art subtil de la négociation pour vous relever des difficultés, saisir les opportunités et mener à bien tous vos projets !

QUE DIT GOOGLE SUR CE LIVRE?

Négociier comme Churchill: Comment garder le cap en situations difficiles (Histoire et management) (French Edition) - Kindle edition by Anne Vermès, Yann Harlaut.

Négociier comme Churchill ... Comment puisait-il sa force personnelle de conviction ? Comment a-t-il réussi à garder le cap pour mener son action dans les pires ...

Churchill était à la fois un personnage truculent, excentrique comme savent l'être les aristocrates anglais, et un leader d'exception, un lutteur qui adorait les ...

NÉGOCIER COMME CHURCHILL ; COMMENT GARDER LE CAP EN SITUATIONS DIFFICILES

[Lire la suite...](#)