

Raúl Echeverry Alfredo Aponte Juan Borja Juan Guzmán Fabián Salazar Álvaro Rodríguez Kenny Rodríguez

Fuente: http://gforge.icesi.edu.co

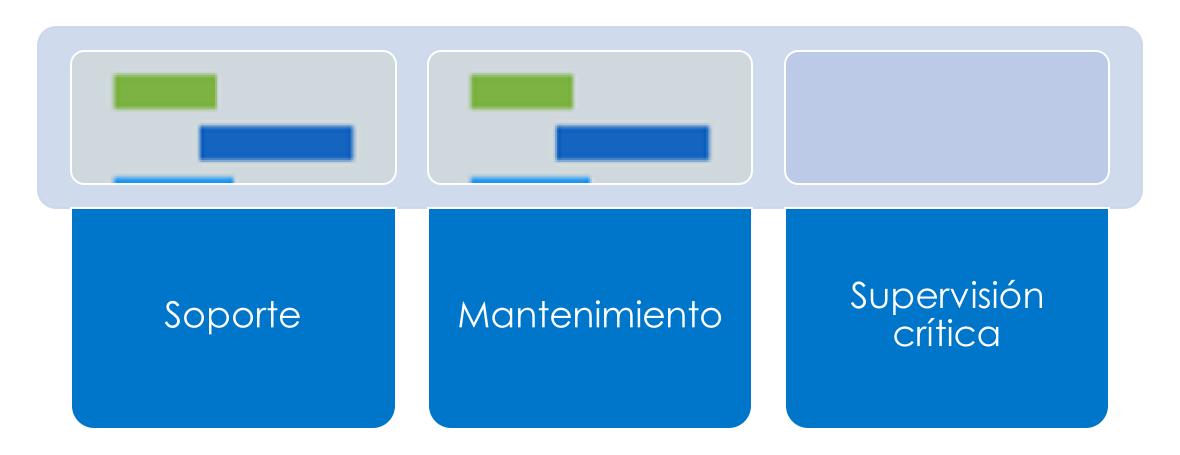


Fase: despliegue



16. Prepárese para el mantenimiento continuo

Asegúrese de que todas las funciones y actividades de soporte estén en su lugar antes de implementar la solución





- 16 ok: fabián SF
- 17: implementar solución: Alfredo aponte, Raúl, Kenny
- 18: tránsito al soporte: Raúl y Kenny.
- 19: lanzamiento: Juan David
- 20: Prepárese para el cierre: Juan Sebastian, Alvaro Rodriguez



19. LANZAMIENTO

En Vivo

 Puesta en marcha c del proyecto.

Plan de Comunicación

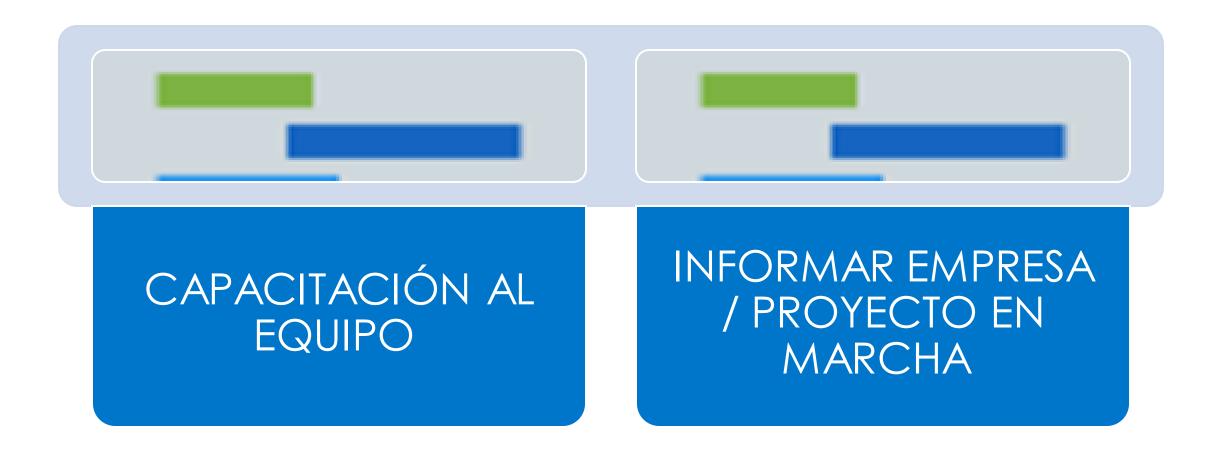
- Generación de Interes.
- Marketing

Revisión.

- Entorno.
- La solución.
- Preparación

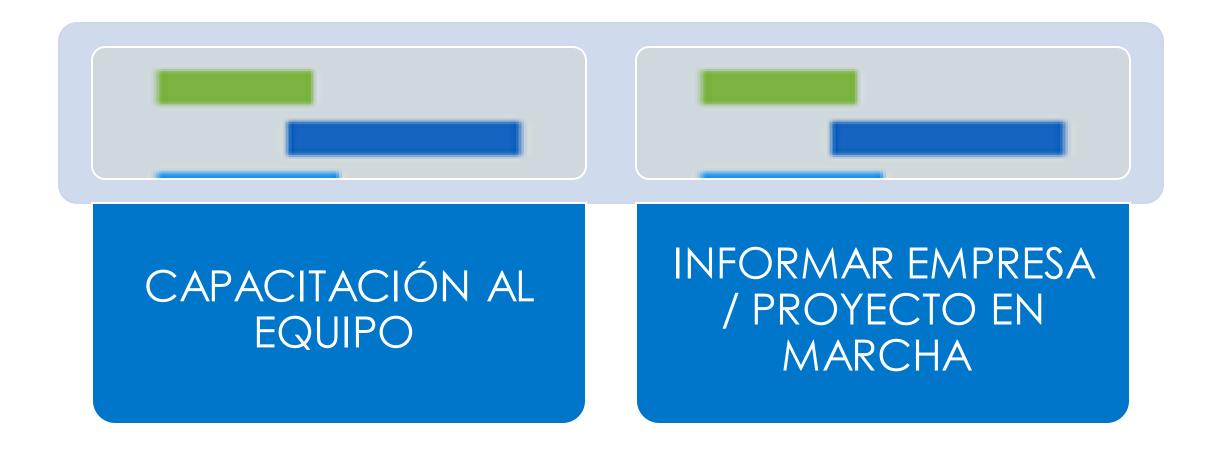


17. IMPLEMENTAR SOLUCION





18. PASO AL SOPORTE





19. LANZAMIENTO

En Vivo

 Puesta en marcha preparativos del proyecto.

Plan de Comunicación

- Generación de Interes.
- Marketing

Revisión.

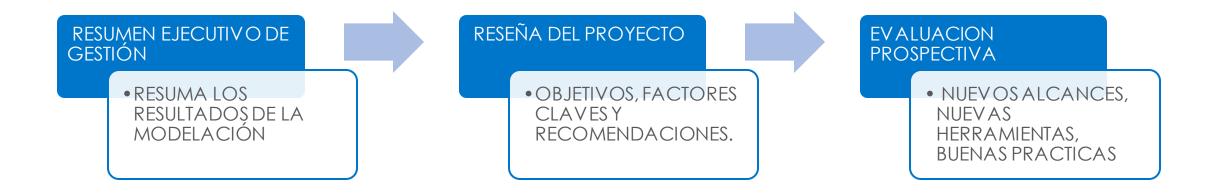
- Entorno.
- La solución.
- Preparación



20. PREPÁRESE PARA EL CIERRE DEL PROYECTO

Prepare y ejecute las actividades para el cierre del proyecto

20.1. Construya el reporte final y convoque una reunión de revisión



REUNIÓN DE REVISION

• EVALUACION DE DESEMPEÑO Y PASOS A SEGUIR



20. PREPÁRESE PARA EL CIERRE DEL PROYECTO

Prepare y ejecute las actividades para el cierre del proyecto

20.2. Seguimiento de las tareas y acciones acordadas en la reunión y cierre



CONSENTIMIENTO DE CIERRE

APROBACION FORMAL DEL CLIENTE PARA EL CIERRE

CONSENTIMIENTO COMO REFERENCIA

- INCLUIR AL CLIENTE COMO REFERENCIA
- JUSTIFICAR LA NEGACIÓN



20. Prepárese para el cierre del proyecto

Prepare y ejecute las actividades para el cierre del proyecto

REPORTE FINAL Y REUNIÓN DE EVALUACIÓN

Resumen ejecutivo de gestión

Reseña del proyecto

Evaluación prospectiva del proyecto

Reunión de revisión

IMPLEMENTACIÓN DE CORRECIONES Y CIERRE

Acciones correctivas inmediatas

Reporte final actualizado

Divulgación de las correciones

Consentimiento del cliente para el cierre

Consentimiento del cliente como referencia



20. Prepárese para el cierre del proyecto

Prepare y ejecute las actividades para el cierre del proyecto

Cierre del proyecto

Reunión de cierre

Validar desempeño del proyecto y recibir feedback

Lecciones aprendidas: "moralejas"

Reunión para **retroalimentar** el equipo de metodología

Documentación y entendimiento

Completar el "**Formulario** de experiencia en Gestión de Proyectos" y documentar *

*Con fines de calificar como PMP



