



GYAKUTEN

LLMOコンサルティングサービス説明資料

すべての逆境に、最高の逆転劇を。

LLMOとは？

※97%の継続率は弊社全体の継続率になります。

※サービス提供中の事業環境変化、技術仕様変更等により、期待する成果が得られない場合があります

GYAKUTENのLLMOコンサルは、AI時代の検索や生成AIで「選ばれる」Webサイト・コンテンツ構築を徹底支援。専門用語を使わず“現場主義”で、具体的な改善施策を提案・実装、効果検証まで一貫伴走します。ITに強くなくても安心してご利用いただけます。

LLMOコンサルティングの特徴

1 ビジネス全体を“AI時代”最適解に導く

単なるWeb施策や文章チェックにとどまらず、LLMOの視点から事業全体の集客・効率化・成長を総合サポート

2 ITが苦手な経営者も納得できる“分かりやすさ”

専門用語を徹底的に排除。現場主義で、どなたでもすぐ実践できる平易なアドバイス

3 成果主義・“泥臭い”伴走型コンサル

診断だけでなく、施策の実装支援→効果測定→再診断まで一貫して伴走。

4 柔軟＆明朗なプランと選べるサポート体制

分析・コンサルから、制作実行・戦略設計、継続的な運営支援まで目的や課題に応じて柔軟にご提案。オンライン・オフラインどちらにも対応可能

いま、なぜ“LLMOコンサルティング”が必要か。

AI・生成AI時代、Webサイトやコンテンツが「AIに正しく引用され、検索で上位表示される」ことは集客・問い合わせの生命線です。しかし多くの企業は、IT知識の不足や従来SEOの限界により、AI時代の最適化ができていません。当社のLLMOコンサルは難解な専門用語を使わず、現場目線で本当に効果が出る改善策まで具体的に伴走。

診断から施策実行、効果検証まで一貫支援し、予算の限られた現場でも「成果に直結する」Web活用を実現します。97%の継続率が、実践的な信頼と実力の証です。

こんな方におすすめ

- ・「AI時代についていけているか不安」な中小企業経営者
- ・「事業拡大を本気で狙っている」成長志向の経営者
- ・「経営戦略レベルで相談したい」戦略重視の経営者
- ・「投資対効果を最大化したい」効率重視の経営者

01

中小企業に特化した「実務直結型」コンサル

大手コンサルは理論重視・大企業向けが多い中、弊社は従業員5-50名の中小企業の現実に合わせて実践的な提案。専門用語を使わず、社内スタッフが実際に実行できるレベルまで落とし込んでサポート。

02

月額15万円から始められる「現実的な価格設定」

他社は月50万円以上が相場の中、スタンダード15万円・プレミアム25万円で本格的なLLMOコンサルを提供。「まずは小さく始めて効果を確認してから拡大」という中小企業の投資スタイルに完全対応。

02

「いつでも解約可能」で成果にこだわる安心設計

他社は年間契約・長期拘束が多い中、月単位での解約可能。効果が出なければすぐに止められるため、経営者が安心してスタートできる。成果が出ることに自信があるからこそその設計。

スタンダード

スポットの場合：17万円 月額の場合：15万円

お支払い方法：クレジットカード、お振込

含まれるもの

月次LLMO診断レポート	最大月4回の実装指導セッション
改善施策の優先順位付け	効果測定と次月計画策定
メール・チャット無制限サポート	社内向け月次報告書作成

- 1

ヒアリング・初回打ち合わせ

■ 現状の課題と目標の整理 ■ LLMO対策の必要性診断
- 2

見積もり提示・ご契約

■ お見積もり提示 ■ ご契約手続き
- 3

スタート準備

■ 体制構築 ■ キックオフミーティング

このプランの特徴

毎月確実に改善が進む仕組み
社内リソースだけで実行可能
効果の高い施策のみに絞り込み
IT知識ゼロでも迷わない指導
いつでも解約可能な安心設計

■ お問い合わせ・ご連絡先

【オンライン無料相談予約】 【メール問い合わせ】

【電話問い合わせ】



gyaku-ten.jp/reservation



partner@gyaku-ten.jp



プレミアム

スポットの場合：27万円

月額の場合：25万円

お支払い方法：クレジットカード、お振込

含まれるもの	
包括的事業戦略レベルでのLLMO設計	競合分析と差別化戦略の月次更新
最大月8回の経営戦略会議	新商品・新サービスのLLMO設計
業界トレンド分析と先手対策	経営計画へのLLMO組み込み支援

※ スタンドアードの内容はすべて含まれています。

- 1

ヒアリング・初回打ち合わせ

■ 現状の課題と目標の整理 ■ LLMO対策の必要性診断
- 2

見積もり提示・ご契約

■ お見積もり提示 ■ ご契約手続き
- 3

スタート準備

■ 体制構築 ■ キックオフミーティング

このプランの特徴
売上に直結する経営戦略として設計
経営者の戦略パートナーとして機能
市場変化への即応体制を構築
新規事業・サービス展開時も活用可能
事業拡大時の成功確率を大幅向上
業界リーダーとしての地位確立

■ お問い合わせ・ご連絡先

【オンライン無料相談予約】 【メール問い合わせ】

【電話問い合わせ】



gyaku-ten.jp/reservation



partner@gyaku-ten.jp

