## Buyer Persona

Puesto:

Dueño de firma de abogados

• Edad:

35 años

• Nivel de educación:

Licenciatura en derecho

• Redes sociales que emplea:

Mail, LinkedIn, Twitter

• Industria:

Derecho, leyes

• Tamaño de su organización:

Media

• Canal favorito de comunicación:

Mail

Herramientas que necesita para trabajar:

Navegador web, internet, cuenta de correo electrónico

Responsabilidades laborales:

Atención a sus clientes de las consultas jurídicas que son enviadas a la firma

• Su trabajo se mide en función de:

Los casos abiertos que tenga y las atenciones que requieren sus clientes brindándoles asesoría

• Su superior es:

Probablemente sea su propio jefe

• Metas u objetivos:

Que la firma tenga un mayor alcance

• Obtiene información a través de:

Redes sociales y contactos

Dificultades principales:

Respuesta oportuna a las solicitudes de sus clientes, clasificación de los casos.