

LIONELLE BISSIELOU

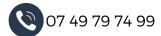
NEGOTIATRICE TECHNICO-COMMERCIALE

Je suis humble, empathique, et dynamique.

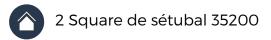
Je possède plusieurs connaissances dans le

commerce grâce à mes expériences

professionnelles passées.







LANGUES

- Anglais (intermédiaire)
- Espagnol (intermédiaire)

COMPÉTENCES

- Analyser le marché
- Prospecter de nouveaux clients
- Communication
- Gérer les plannings
- Négocier des contrats et des offres
- Définir des besoins clients
- Entretenir la relation client
- Encadrer et animer une équipe
- 👂 sens du relationnel
- Gérer un projet
- Esprit d'équipe
- Marketing
- Outils de bureautique

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

JUILLET 2019 - FEVRIER 2023

DEVRED & PROMOD

Conseillère de mode - vendeuse

Conseils clients : merchandisings, ventes, caisses, inventaires, Analyse des indicateurs commerciaux.

JANVIER 2016 - MAI2017

Ministère du travail - Gabon Employé de direction - stagiaire

Accueil, gestion des courriers, classement, communication, préparation de réunions, rédaction de comptes-rendus.

SEPTEMBRE 2012 -JUIN 2015

Gabon télécom - Gabon Commerciale en téléphonie

Prospection téléphonique et physique, vente, conseil clients, promotion des offres, développer l'activité auprès des clients, fidélisation du portefeuille clients, négociation de ventes,

FORMATIONS

ECOFAC TRAINING

Titre professionnel - Négociatrice technicocommerciale - Septembre 2023 -Septembre 2024

ENACO

Titre professionnel - Responsable de petites et moyennes structures - niveau 2 - 2021

• IBEP Région Bretagne

Prépa projet professionnel - 2020

• INSGE - Gabon

BTS Commerce international - 2017

