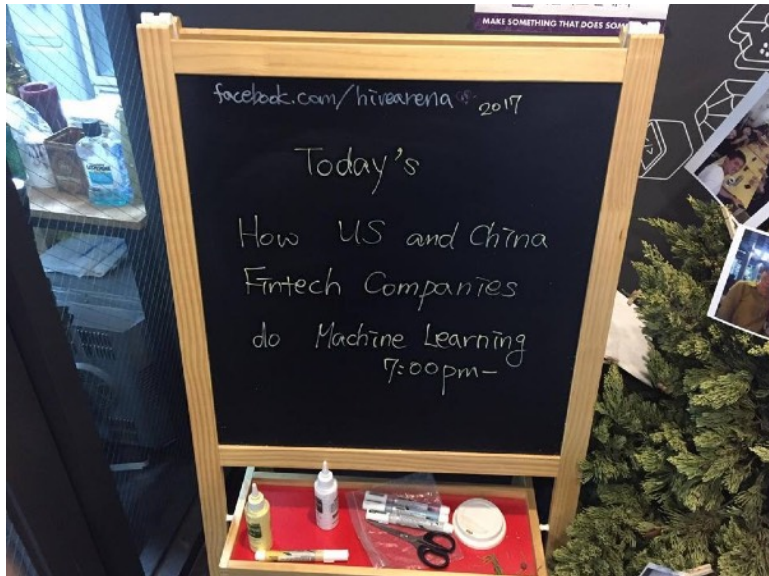


3년의 하이브아레나 운영에 대한 회고

2014년 10월부터 2017년 9월까지

하이브아레나 황혜경

사실: 지난 3년간 이런 것들을 해봤다



300회 이벤트



10,000명의 방문자



40개국 300명 이상의
글로벌 코워커



부트스트래핑: 내 힘으로

사실: 지난 3년간 이런 것들을 해봤다



Forbes의 아시아 최고의
코워킹 스페이스 11 선정,

Fast Company 등 해외미디어
에 하이브아레나 언급 및 노출



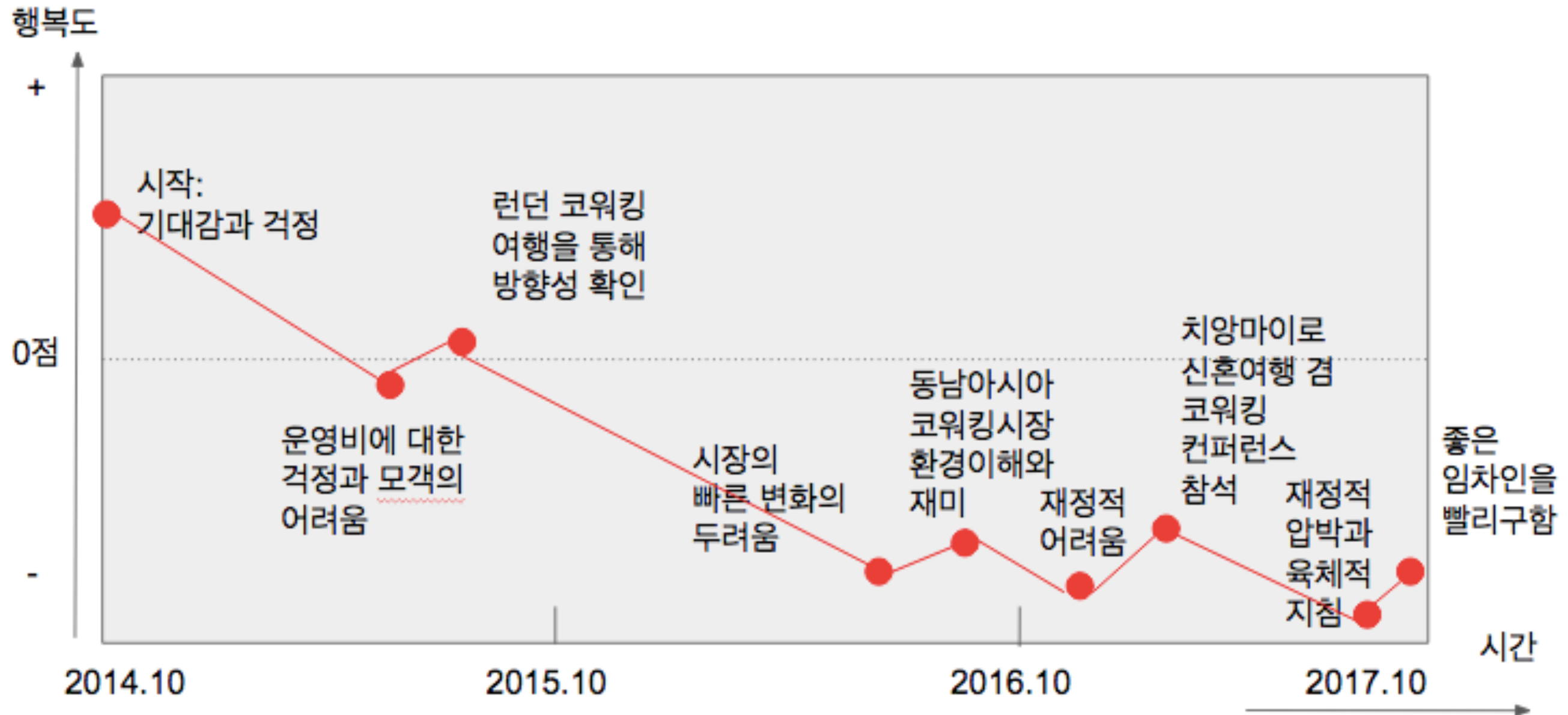
Forbes Asia ✓
@ForbesAsia



The 11 Best Coworking Spaces In Asia
[forbes.com/sites/jlim/2016/08/01/...](https://forbes.com/sites/jlim/2016/08/01/the-11-best-coworking-spaces-in-asia/)

오후 1:03 - 2016년 8월 1일

느낌: 3년간 운영하면서 이런 기분이 들었다



체력적으로 재정적으로 정서적으로 힘들었다.

교훈: 3년간 운영으로 이런 걸 배웠다

- **지속가능**하도록 사업을 운영하면서 **비전**을 지켜 나가는(커뮤니티를 만들어 가는) 것은 시간과 돈, 체력, 노력이 들어가는 꽤 많이 **힘든** 일이다
- 부동산 기반의 사업 모델은 일정 이상의 **자본력**이 요구된다
- 내 주변의 **시장** 환경은 상상 이상으로 빠르게 **변한다**
- **의지와 실행의 문제는 별개다**
- 방법이나 도구가 나와 맞는 않다면, **빠르게 모델을 바꾸는 것도** 중요하다
- 좋은 의도와 함께 그 **의도가 드러나도록** 만드는 방법이 중요하다
- 노력하면 **글로벌 시장**을 대상으로 서비스 제공이 국내보다 더 쉬울 수 있다

계획: 앞으로 이런 일들을 할 것이다.

- 프로젝트 단위 형태로 글로벌 회사들과의 협업
(재정적 안정과 네트워크를 만들기 위함)
- 하나의 직업으로 살 생각은 없음
- 다양한 일을 통해 나 스스로 재밌는 삶을 만들고 싶음
- 내가 잘하는 분야를 집중적으로 강화
- 대상 고객을 국내에서 해외, 글로벌로 변화, 확장
- 나 자신에게 더욱 집중하여 행복한 가족을 만드는 것에 집중
- 더 나아가 맘이 통하는 친구들과 더불어 함께 살고 싶음