

2021 DATATHON

團隊名稱:【第7組】因為山就在那

作品名稱: 山那社群平台

作品發表

- 解決登山活動,資訊傳遞較封閉的缺點
- 透過線上消費行為與線下實體足跡,建立個人化行程及商品,達成精準行銷
- 從登山規劃到紀錄旅程,僅需在同一個平台上完成,使用者體驗 up up!
- 由成就系統與山神能量,激發大眾的登山的競爭慾望與分享資訊的誘因

資訊整合交流平台功能介紹

→個人化

- ◆ 路線推薦系統:推薦、規劃適合使用者程度之爬山路徑
- ◆ 商品推薦系統:提供對應登山路線所需的商品推薦清單
- ◆ 成就系統:在記錄登山過程之餘,也將提供配合賣場的商品優惠

→ 社群網路

- ◆ hiking story:使用者可上傳、分享最新爬山動態,並可與其他使用者相互傳送訊息
- ◆ hiking power:登山成就系統,紀錄登山者的足跡並授予勳章
- ◆ hiking club:將相同hiking power之使用者加入同社團,社團中使用者可交流資訊
- ◆ hiking feedback:撰寫登山的心得,提供其他用戶行前資訊,並累積獎勵「山神的能量」

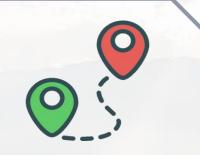
→ 即時更新

- ◆ 透過地圖即時分享使用者的所在位置
- ◆ 結合開放即時氣象資料,建議當天是否適合前往該山域
- ◆ 通過地圖推薦目前所在位置之附近熱門旅遊景點

提案構想

個人化應用

路線推薦系統



藉由hiking book提供的登山軌跡與觀光資料,建立熱門的個人化路線推薦系統。

商品推薦系統



結合使用者hikingbook登山足跡及百岳網路銷售數據之虛實整合,了解市場需求與顧客消費習慣,推薦相對應產品,以達到精準行銷。

分析原理

數據挖掘

上傳日期 & 經緯度

判斷為同一人

爬山時長

以定位時間計算時長

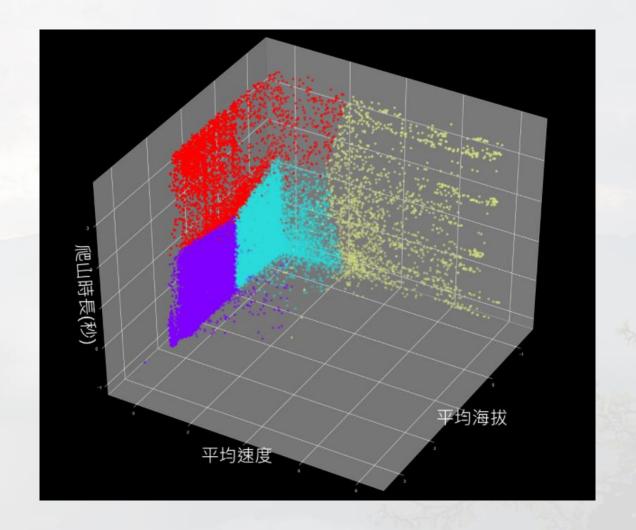
平均海拔高度 & 速度

將所有海拔高度及速度平均

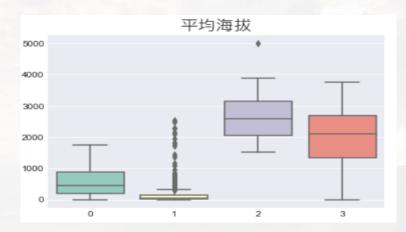
該人某天爬山資訊

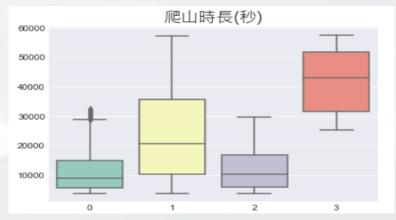


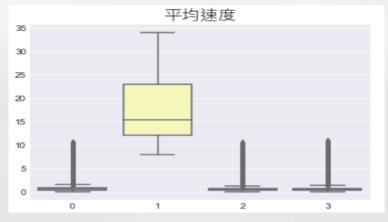
k-means分群



分群後EDA





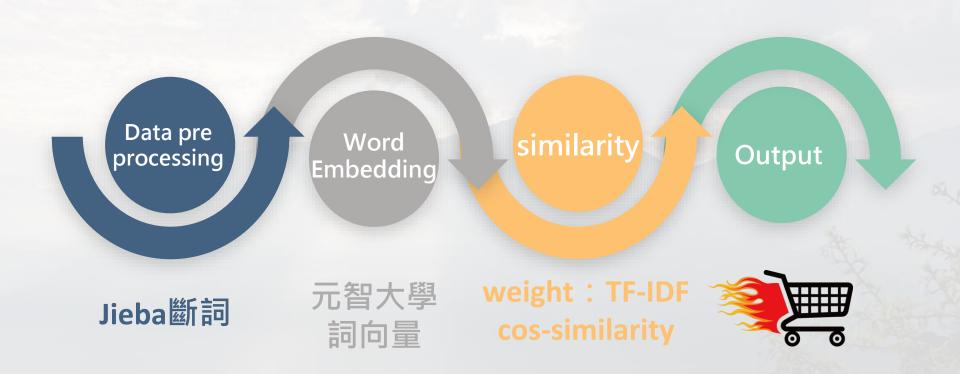


	休閒健行	登山入門	步道快走	爬山專家
海拔高度	低	· 旧	低	中高
爬山時長	短	短	Ф	知
平均速度	慢	慢	快	慢

推薦系統-1



推薦系統-2



未來展望

01 降低登山風險

利用社群回饋的方式,整合登山資訊,提升優良登山體驗

02 客製化

透過客戶行為分析了解真實需求,提供個人化推薦路線及商品,完成精準行銷,並依照其登山習慣推薦相同興趣好友

推廣台灣登山文化

透過社群將登山資訊整合,降低登山活動的參與門檻,提高登山活動普及率

國際化

03

04

吸引世界各地登山愛好者、收錄全球登山資訊

