

+212669296216

nadaelmalki0@gmail.com

Permis B

Casablanca, Maroc

### **FORMATION**

Master en Marketing
UNIVERSITE HASSANE I CASABLANCA
2019 - 2024

- Master en Marketing
- Licence en Economie et Gestion.
- Diplôme d'études universitaires générales (DEUG

### Baccalauréat sciences économiques.

LYCE E LA MADINA CASABLANCA 2017 - 2018

## **COMPÉTENCES**

- Maîtrise des outils bureautiques (Word, Excel, Diam).
- Adaptabilité et autonomie.
- Travail en équipe.
- Gestion du stress et multitâches.
- Compétences en communication.
- Sens de l'organisation.

### **LANGUES**

Arabe : CourantFrançais : Bilingue

Anglais : Niveau intermédiaireTurc : Niveau intermédiaire

# MALKI NADA

### **PROFIL**

Jeune diplômée de 24 ans, titulaire d'un Master en Marketing, je suis à la recherche d'une opportunité pour appliquer mes compétences et connaissances acquises. Passionnée par le marketing, je souhaite contribuer à des projets innovants tout en développant mon expertise au sein d'une entreprise stimulante. Mon objectif est d'apporter une réelle valeur ajoutée tout en enrichissant mon expérience professionnelle.

### **EXPERIENCE PROFESSIONNELLE**

O Assistante de la direction

M2A TECH

Janvier-juin 2023

- Gestion de l'agenda.
- Organisation des réunions.
- Gestion administrative.
- Coordination interservices.
- Suivi des dossiers clients et fournisseurs.
- Gestion des commandes et stocks.
- Préparation des présentations.
- Gestion des communications.
- Suivi des projets.
- Support au développement commercial.

#### Gestionnaire de portefeuille d'assurances

ATLANTA SANAD

Octobre-Mars 2022

- Gestion des sinistres.
- Analyse des risques.
- Mise à jour des bases de données clients.
- Conseil et assistance aux clients.
- Suivi des échéances et renouvellements de contrats.
- Veille réglementaire et conformité.
- Préparation des devis et offres commerciales.
- Traitement des réclamations.
- Formation des nouveaux collaborateurs.
- Suivi des primes d'assurance.

## Ochargée de clientèle bancaire

CREDIT AGRICOLE

Avril-Mai 2022

- Accueil et accompagnement des clients.
- Gestion des transactions courantes.
- Conseil de premier niveau.
- Gestion de la caisse et comptabilité journalière.
- Vérification des documents.
- Prévention des fraudes.
- Suivi administratif.
- Assistance aux automates bancaires.
- Formation des nouveaux collaborateurs.
- Application des procédures de sécurité.