

Kepada Yth.

: BOD PT MNC Kabel Mediacom

Dari

: Business Development Relation Acquisition

Hari/Tanggal

: 02 Februari 2018

Nomor

: 297/MKM-ISP/INT/COM-CORP/II/2018

Perihal

: Akuisisi dan Pengajuan Harga Discount Layanan MNC Play secara Bulk di Apt. Summerville

Latar Belakang

Adanya program pengembangan infrastruktur dan pemasaran layanan MNC Play dengan media Fiber To The Home (FTTH) di Apartemen Summervile, dengan informasi sebagai berikut:

Nama Apartemen

: Summerville

Building Management : PT SUMMARECON AGUNG TBK

Alamat

: Jin. Bulevar Kelapa Gading Blok KGC, Jakarta 14240

PIC

: Agus Purnawan (Building Manager)

Jangka Waktu PKS

: 5 Tahun (sejak BASO, Berita Acara Siap Operasi)

Infrastruktur

: FTTH (Fiber To The Home)

Jumlah HP

: 41 unit

Metode Kerjasama

: Pembelian layanan MNC Play secara Bulk sebanyak 34 akun dari total 41 unit,

RECEIPT

Date: 19-2-18

PT. MNC KABEL MEDIACON

APPROVED

dan 1 akun sebagai free service.

Pengajuan

Dengan metode pembelian secara bulk sebanyak 34 akun, dan setelah melalui proses negosiasi komersil, maka kami mengajukan penjualan layanan MNC Play berupa internet dan IPTV secara discount dengan harga jual sbb:

Qty.	up to 10 Super Galax	ernet D Mbps + 6 sy + Cinema 4 Sport Plus	PERIODE	Discount	Harga Jual Pembulatan (Rp.)
	Price Per-Subs.	Price 34 Subs.			(Kp.)
			Year I	34%	14.250.000
			Year II	31% 15.00	15.000.000
34	632.500	21.505.000	Year III	27%	15.750.000
			Year IV	23%	16.750.000
			Year V	18%	17.750.000

Catatan:

a. Harga Belum termasuk PPN 10%

b. Harga Special Rate adalah harga yang ditagihkan ke Summervile

c. Untuk diketahui, Paket layanan dengan harga normal belum termasuk discount;

Internet up to 10 Mbps + Super Galaxy

Rp. 454.000

Cinema 4

Rp. 110.000

New Sport Plus

Rp. 68.500

Jumlah

Rp. 632.500/Subs. x 34 Subs = Rp. 21.505.000



- Billing statement yang akan ditagihkan adalah one bill methode ke Building Management Summerville
- ID di OSS dibuat free dikarenakan billing dan faktur pajak dibuat secara manual (one single bill), yang ditujukan ke PT SUMMARECON AGUNG TBK.
- Jika didalam jangka waktu kerjasama tersebut ada penambahan pelanggan (pelanggan ke 35 dst) maka harga yang dikenakan adalah sesuai dengan harga pada tabel dibawah ini dan akn dimasukkan kedalam klausul kontrak perjanjian kerjasama.

Tabel biaya berlangganan diatas 34 subs. per-subs/bulan

		Tahun Ke-		
1	2	3	4	5
Rp. 420.000	Rp. 442.000	Rp. 463.500	Rp. 493.000	Rp. 522.500

Adapun summary perhitungan PnL (Profit & Loss) dengan harga Special Rate tsb adalah sbb:

				Average	Total	Biaya Biaya						Margin			
Durasi Kerjasama (thn)	Status Exclusive/ Non-Excl.		Target dari Occp. Based		Total Revenue (Rp.)	Rev Share %	Rev Share (Rp)	One Time Fee Rental	Total Fee	Investasi (Rp.)	CPE Cost (STB+ONT)	cogs	by total duration (Rp.)	%	BEP (Thn)
5	Non Exclusive	35	35	3.782.254	954.000.000	0%	-	2	-	155.072.400	52.850.000	628.979.400	117.098.200	12,27%	2,3

Detail perhitungan PnL terlampir

Demikian permohonan IOM pengajuan tersebut kami ajukan agar dapat disetujui dan direalisasikan, atas perhatian dan dukungannya kami sampaikan terima kasih.

Diajukan oleh,	Diketahui oleh,	Diperiksa oleh,		
Wiliam	Agus Sugiharto	Ade Tjendra		
New Market & Business Development Head	Corporate Slaes & Remote Branches SVP	Commercial Director		



