LaKeel Commerce で活用できる分析の提案 ~レコメンデーション~

浦上 真治

June 15, 2019

LaKeel BI 開発 G

目次

1. レコメンデーションの概要

2. レコメンデーションの実装

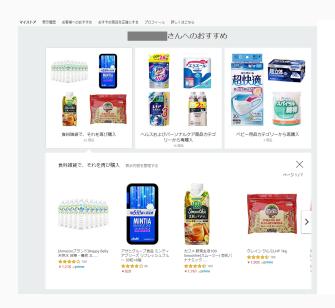
レコメンデーションの概要 <u>—</u>

レコメンデーションとは

ユーザにとって有用と思われる商品・情報を選び出し、 それをユーザーの目的に合わせた形で提示すること。



レコメンデーションの例



レコメンデーションの手法

レコメンデーションには様々な手法がありますが、今回は

- アソシエーション分析
- 協調フィルタリング

を取り上げます。

アソシエーション分析

顧客が商品を購入する際の購入パターンを分析することで「商品 A」 を買った人は「商品 B」も買う可能性が高いといった「ルール」を 抽出する手法。

「この商品を買った人はこの商品も買っています」のような形のレ コメンドが可能。

*詳細については「主要データ分析手法の概要と BI 連携」を参照してみてください。

協調フィルタリング

ユーザ/アイテム間の類似度を算出し、ユーザの嗜好に合う商品を レコメンドする手法。

今回は協調フィルタリングの以下の手法を紹介します。

- ユーザベース協調フィルタリング
- アイテムベース協調フィルタリング

ユーザベース協調フィルタリング

ユーザの嗜好 (評価・購買など) 情報をもとにユーザ間の類似度を測ることで、

「A さんと B さんは類似した嗜好を持っているので、ユーザ B はユーザ A が購入した商品 4 を買うかもしれない」というロジックで商品をレコメンドする手法。

	商品1	商品2	商品3	商品4
Aさん	○購入	○購入	×未購入	○購入
Bさん	○購入	○購入	×未購入	???

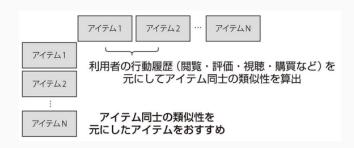


Bさんは商品4を購入しそう! ⇒ レコメンドしよう!

アイテムベース協調フィルタリング

商品同士の類似度を測ることで、

「商品 D と商品 E は同じユーザから好まれる傾向があるので、商品 D のみ購入している F さんは商品 E も購入するかもしれない」というロジックで商品をレコメンドする手法。



レコメンデーションの評価指標

レコメンデーションの評価基準としてユーザが商品につける評価点 の予測と実際につけられた点数の誤差を算出する方法があります。

この基準はレコメンデーションがどの程度正確に行えたかを表すことができます。

予測の誤差

この誤差の指標は以下のものがあります。

- MSE: 予測値と実測値の差を2乗した値を平均したもの。
- RMSE: MSE の平方根をとったもの。
- MAE: 予測値と実測値の差の絶対値を算出し、平均したもの。

RMSE は予測の精度指標の代表的なものでレコメンデーション以外でも良く使われています。

レコメンデーションの効果指標

レコメンデーションをした結果、どれほど商品が見られたか/購入 されたかを算出することでレコメンデーションの効果を数値化する ことができます。

この指標はレコメンデーションがどれくらい効果的だったかを測る ことができます。

クリック率

クリック率 (CTR) はレコメンデーションとして提示された商品がどれだけクリックされたかを表した物です。オンライン広告の評価基準としても良く使われています。

CTR[%] = クリック回数 ÷ 表示回数 × 100

コンバージョン率

コンバージョンとは商品が購入されることであり、 コンバージョン率 (CVR) はレコメンデーションとして提示された 商品がどれだけ購入されたかを表した物です。

CVR[%] = 購入回数 ÷ クリック回数 × 100

レコメンデーションの実装

BI 活用レポート

ここからは LaKeel BI を使ったレコメンデーションの実装イメージを紹介します。

使用データセット

今回使用したデータは「MovieLens」という映画のレビューデータセットです。このデータセットには 1600 余りの映画に対する 900人の 5 段階評価のデータが含まれており、レコメンデーションシステムの開発・評価に良く使われているものになります。

補足:類似度の考え方

今回はコサイン類似度を使用して類似度を計算しています。 コサイン類似度は、作品評価値ベクトル空間においてユーザを表す ベクトル同士がなす角と解釈できます。-1~1 の値をとり、2 つの ベクトルが同じ方向を向いている場合は1になります。

