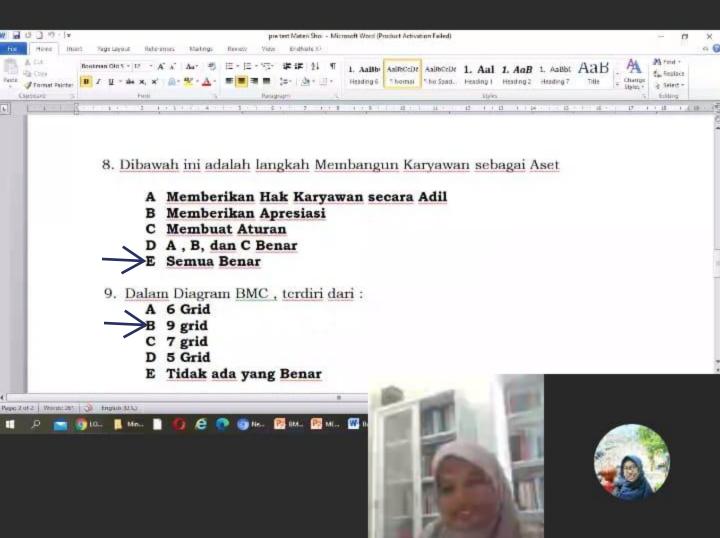
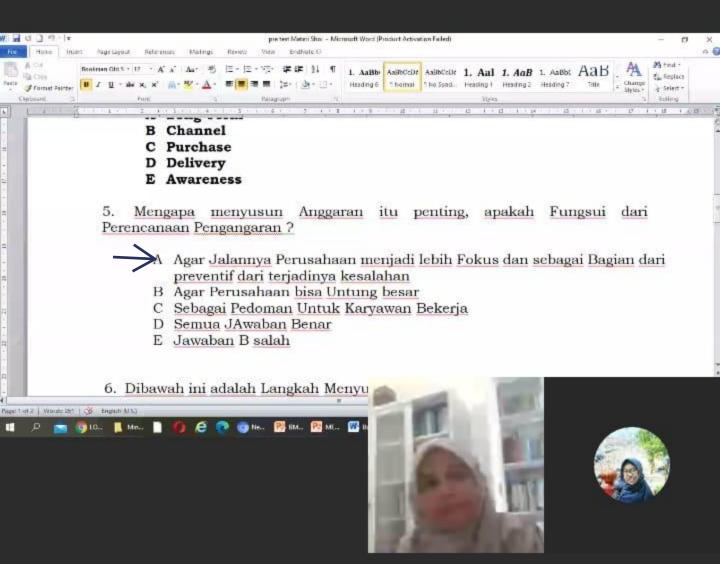


① Anda telah bergabung ke rapat yang sedang direkam. Privacy Policy





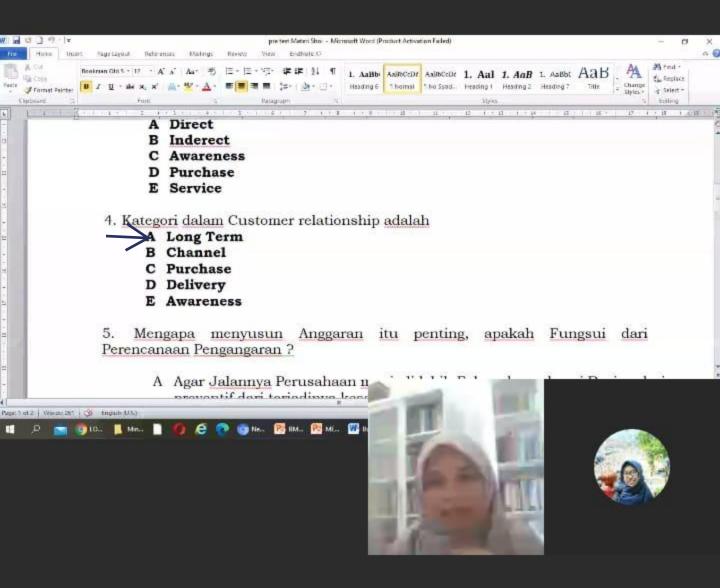
① Anda telah bergabung ke rapat yang sedang direkam. Privacy Policy



08.44

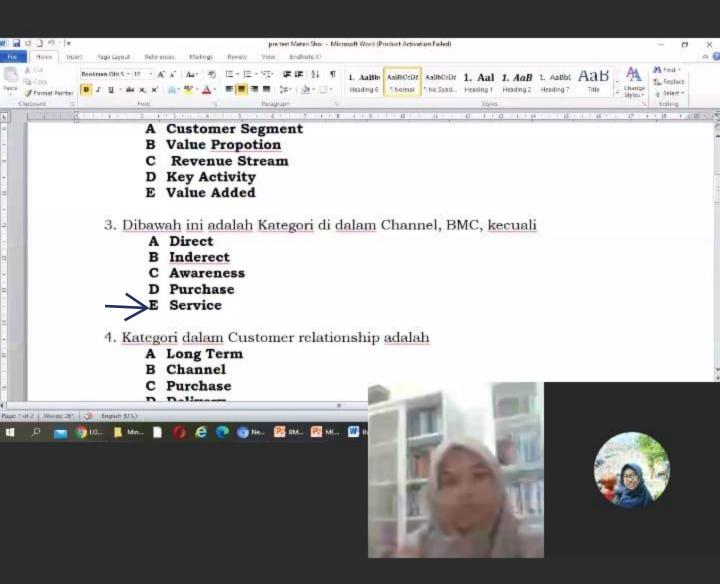


(i) Anda telah bergabung ke rapat yang sedang direkam. Privacy Policy



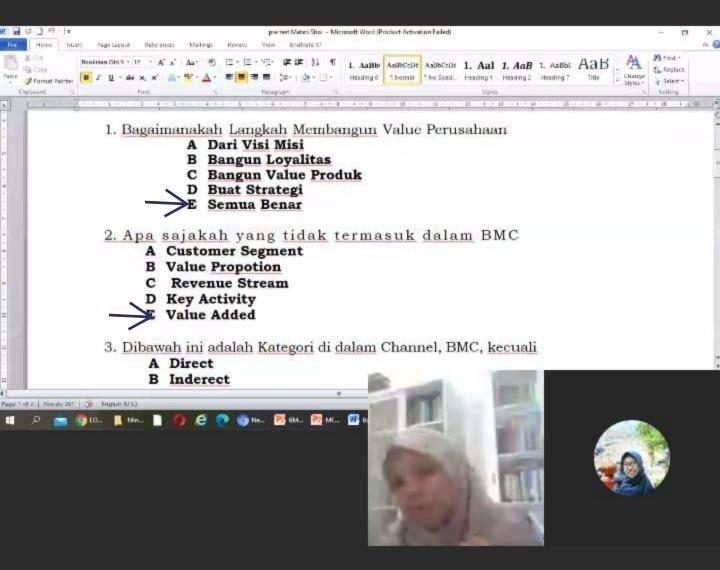


(i) Anda telah bergabung ke rapat yang sedang direkam. Privacy Policy





Anda telah bergabung ke rapat yang sedang direkam. Privacy Policy



Pretest bootcamp PMW 2020: Value Product

Total points 100/100 ?

Nama Mahasiswa *
Johanadi Santoso
NIM Mahasiswa *
24060117120001
Nama Kelompok *
In-Corporation
✓ Kit a jamak mendengar mengenai ist ilah Strategi Market ing Mix 4P, yang 10/10 sering diaplikasikan dalam praktek wirausaha. Teori tersebut dikemukanan oleh pakar pemasaran dunia yait u Philip Kot Ier. Manakah yang bukan merupakan bagian dari teori tersebut? *
Product
Price
Place
Progress
Promotion

	Indikator keberhasilan dari produk atau jasa yang bernilai adalah menciptakan pelanggan yang puas, loyal, melakukan transaksi berulang, hingga menjadi seorang advocate atau mengadvokasikan produk atau jasa kita secara sukarela kepada orang lain. Menurut Anda, aktivitas mana yang menunjukan pelanggan sudah menjadi seorang advocate? *	10/10
0	Membuat Instagram Story saat mengkonsumsi produk dengan menandai aku Instagram bisnis	ın
\bigcirc	Membagikan link marketplace produk ke WhatsApp Group keluarga	
\bigcirc	Memberikan bintang 5 dan ulasan positif di Akun Google Bisnis	
\bigcirc	Membuat video unboxing produk dan mengupload di TikTok	
	Semua benar	✓
~	Alat bantu (tool) Business Model Canvas efektif digunakan untuk menggambarkan proses bisnis dari hulu ke hilir. Terdiri dari 9 blok yang disederhanakan dalam bentuk lembaran kanvas merangkum area pokok dalam pengorganisasian bisnis terkait pelanggan, penawaran, sarana dan prasarana hingga kelayakan finansial. Dari 9 blok kanvas tersebut, blok mana yang membahas spesifik mengenai nilai produk? *	10/10
•	menggambarkan proses bisnis dari hulu ke hilir. Terdiri dari 9 blok yang disederhanakan dalam bentuk lembaran kanvas merangkum area pokok dalam pengorganisasian bisnis terkait pelanggan, penawaran, sarana dan prasarana hingga kelayakan finansial. Dari 9 blok kanvas tersebut, blok	10/10
•	menggambarkan proses bisnis dari hulu ke hilir. Terdiri dari 9 blok yang disederhanakan dalam bentuk lembaran kanvas merangkum area pokok dalam pengorganisasian bisnis terkait pelanggan, penawaran, sarana dan prasarana hingga kelayakan finansial. Dari 9 blok kanvas tersebut, blok mana yang membahas spesifik mengenai nilai produk? *	10/10
<!--</th--><th>menggambarkan proses bisnis dari hulu ke hilir. Terdiri dari 9 blok yang disederhanakan dalam bentuk lembaran kanvas merangkum area pokok dalam pengorganisasian bisnis terkait pelanggan, penawaran, sarana dan prasarana hingga kelayakan finansial. Dari 9 blok kanvas tersebut, blok mana yang membahas spesifik mengenai nilai produk? * Value proposition</th><th>10/10</th>	menggambarkan proses bisnis dari hulu ke hilir. Terdiri dari 9 blok yang disederhanakan dalam bentuk lembaran kanvas merangkum area pokok dalam pengorganisasian bisnis terkait pelanggan, penawaran, sarana dan prasarana hingga kelayakan finansial. Dari 9 blok kanvas tersebut, blok mana yang membahas spesifik mengenai nilai produk? * Value proposition	10/10
	menggambarkan proses bisnis dari hulu ke hilir. Terdiri dari 9 blok yang disederhanakan dalam bentuk lembaran kanvas merangkum area pokok dalam pengorganisasian bisnis terkait pelanggan, penawaran, sarana dan prasarana hingga kelayakan finansial. Dari 9 blok kanvas tersebut, blok mana yang membahas spesifik mengenai nilai produk? * Value proposition Revenue stream	10/10
	menggambarkan proses bisnis dari hulu ke hilir. Terdiri dari 9 blok yang disederhanakan dalam bentuk lembaran kanvas merangkum area pokok dalam pengorganisasian bisnis terkait pelanggan, penawaran, sarana dan prasarana hingga kelayakan finansial. Dari 9 blok kanvas tersebut, blok mana yang membahas spesifik mengenai nilai produk? * Value proposition Revenue stream Customer relationship	10/10

~	Untuk menciptakan produk atau jasa yang memiliki nilai tinggi (most valuable product/services), hal apa saja yang perlu menjadi perhatian mendalam untuk setiap pebisnis? *	10/10
0	Branding	
0	Services	
0	Quality	
0	Features	
•	Semua benar	✓
~	Segment asi pasar menjadi bagian yang penting dalam menentukan nilai sebuah produk at au layanan jasa yang akan dit awarkan. Poin faktor dari konsumen apa saja yang tidak diperlukan dalam menentukan segmen pasar? *	10/10
0	Umur	
0	Demografi	
0	Behavior	
•	Bahan baku	✓
0	Gender	

✓	Strategi branding menjadi salah satu hal penting dalam menciptakan produk atau jasa yang bernilai. Dari pilihan berikut, faktor apa yang tidak diharapkan oleh konsumen sebagai alasan untuk membeli sebuah produk atau jasa ditawarkan? *	10/10
()	Merek yang kurang terpercaya	✓
0	Fungsi produk sesuai kebutuhan	
\bigcirc	Ulasan bintang 5 di marketplace	
0	Endorse dari selebgram terkenal	
0	Garansi kepuasan	
✓	Dalam hal benefit produk at au jasa yang bernilai, ada dua faktor yang menentukan apakah calon konsumen akan membeli produk at au tidak, yait u faktor rasional dan faktor emosional. Dari pilihan berikut, manakah yang bukan merupakan pilihan alasan at as dasar faktor emosional? *	10/10
•	menentukan apakah calon konsumen akan membeli produk atau tidak, yaitu faktor rasional dan faktor emosional. Dari pilihan berikut, manakah	10/10
<!--</th--><th>menentukan apakah calon konsumen akan membeli produk atau tidak, yaitu faktor rasional dan faktor emosional. Dari pilihan berikut, manakah yang bukan merupakan pilihan alasan atas dasar faktor emosional? *</th><th>10/10</th>	menentukan apakah calon konsumen akan membeli produk atau tidak, yaitu faktor rasional dan faktor emosional. Dari pilihan berikut, manakah yang bukan merupakan pilihan alasan atas dasar faktor emosional? *	10/10
<!--</th--><th>menentukan apakah calon konsumen akan membeli produk atau tidak, yaitu faktor rasional dan faktor emosional. Dari pilihan berikut, manakah yang bukan merupakan pilihan alasan atas dasar faktor emosional? * Merek</th><th>10/10</th>	menentukan apakah calon konsumen akan membeli produk atau tidak, yaitu faktor rasional dan faktor emosional. Dari pilihan berikut, manakah yang bukan merupakan pilihan alasan atas dasar faktor emosional? * Merek	10/10
<!--</th--><th>menentukan apakah calon konsumen akan membeli produk atau tidak, yaitu faktor rasional dan faktor emosional. Dari pilihan berikut, manakah yang bukan merupakan pilihan alasan atas dasar faktor emosional? * Merek Gengsi</th><th>10/10</th>	menentukan apakah calon konsumen akan membeli produk atau tidak, yaitu faktor rasional dan faktor emosional. Dari pilihan berikut, manakah yang bukan merupakan pilihan alasan atas dasar faktor emosional? * Merek Gengsi	10/10
	menentukan apakah calon konsumen akan membeli produk atau tidak, yaitu faktor rasional dan faktor emosional. Dari pilihan berikut, manakah yang bukan merupakan pilihan alasan atas dasar faktor emosional? * Merek Gengsi Harga	10/10

~	Pada alat bantu Business Model Canvas, nilai yang akan ditawarkan kepada segmen konsumen tertentu diperlukan untuk menentukuan Value Proposition sebuah produk atau jasa. Dari pilihan berikut, mana nilai yang tidak disesuai untuk menjadi bahan pertimbangan utama? *	10/10
0	Uniqueness	
•	Variable Cost	✓
0	Accesibility	
0	Convinience	
0	Design	
✓	Jika kita mengamati bagaimana merek produk atau jasa yang terkenal seperti Apple dengan tagline 'think different', Nike dengan tagline 'Just Do It' hingga Gojek dengan tagline terbarunya yaitu 'Pasti Ada Jalan', kita akan menemukan sebuah garis besar kesamaan dimana mereka memiliki visi yang kuat dan mendalam dari setiap produk atau jasa yang diberikan kepada pelanggan. Melihat contoh kasus tersebut, dalam konteks sebagai pengusaha, pertanyaan mendasar apa yang perlu kita renungkan untuk menciptakan bisnis dengan visi yang kuat? *	10/10
0	Bagaimana saya menjual produk ini?	
•	Mengapa saya perlu untuk menjalankan bisnis ini?	✓
0	Berapa harga yang saya berikan untuk pelanggan?	
0	Apa fitur yang perlu saya sediakan untuk pelanggan?	
0	Dimana saya menjual produk ini?	

~	Packaging (kemasan) menjadi salah satu faktor penting bagi pebisnis untuk menciptakan produk bernilai tinggi. Menurut Anda, dari pilihan berikut hal apa yang diperlukan dalam menentukan kemasan yang baik? *	10/10
0	Tulisan merek terlihat jelas dan mencolok	
0	Mencantumkan tanggal kadaluwarsa	
0	Menyampaikan benefit atau manfaat produk	
0	lsi bersih produk menyesuaikan behaviour atau kebiasaan pelanggan	
	Semua benar	✓

This content is neither created nor endorsed by Google. - <u>Terms of Service</u> - <u>Privacy Policy</u>

Pretest bootcamp PMW 2020: Marketing Efektif

Total points 100/100 ?

Nama Mahasiswa *	
Johanadi Santoso	
NIM Mahasiswa *	
24060117120001	
Nama Kelompok *	
In-Corporation	
✓ Kegiat an di bawah ini yang bukan merupakan bagian dari tahap	10/10
pengembangan dan pengujian dalam tahap pengembangan produk baru	
yait u *	
Promosi	
Fidiliosi	•
Penilaian laboratorium/percobaan	
O Pengujian konsep	
Tes kesukaan konsumen	

✓ Salah satu hal yang harus dipert imbangkan untuk menunjang usaha 10/10 mensegment asikan pasar secara efekt if yait u *	
Jenis industri	
Segmen pasar yang cukup luas	
Bahasa yang digunakan	
O Pola pertumbuhan	
Cara marketing efektif yang cocok untuk di terapkan zaman Now adalah 10/10 berikut, kecuali: *	
Facebook	
Google	
Instagram	
● Brosur	
✓ Produk dari Indonesia yang mempunyai brand paling kuat di Dunia * 10/10	
Rendang	
Indomie	
O Kopi Luwak	
O Kopi java	

Jika kita mempunyai produk yang berorientasi ekspor, sebaiknya kita mengikuti pameran yang paling efektif adalah *	10/10
PPE	✓
Inacraft	
☐ Jakarta Fair	
O PRPP	
Strategi paling ut ama yang bisa dilakukan oleh perusahaan dalam memasarkan produk yait u dengan *	10/10
Mempunyai kualitas produk yang terbaik	✓
Mengadakan inovasi terhadap produknya	
Modifikasi produk	
Meningkat kan promosi produk	
✓ Berikut adalah kelebihan cara marketing dengan mengunakan digital marketing, kecuali *	10/10
Memberikan hasil lebih cepat	
Jangkauan promosi sangat luas	
Tidak ada batasan waktu	
Reputasi perusahaan sangat kuat	~

 Membuat pengumuman atau pemberitahuan Menerima masukkan dari pengunjung atau customer Membagi dan mendistribusi file dan foto Berkomunikasi langsung hanya dengan konsumen yang ada di Indonesia ✓ Salah satu solusi agar website para pengusaha tersebut dapat ditemukan dengan mudah, yaitu dengan * Menambahiklan di televisi Menyebarkanpamflet Membuatbrosur Optimasi (SEO) ✓ Popularitas toko dan produk merupakan bagian penting untuk menciptakan * Strength company Weakness company Good Company Branding awareness 	✓ Berikut ini yang bukan merupakan fungsi dari website, yaitu *	10/10
dit emukan dengan mudah, yait u dengan * Menambahiklan di televisi Menyebarkanpamflet Membuatbrosur Optimasi (SEO) Popularit as toko dan produk merupakan bagian penting untuk mencipt akan * Strength company Weakness company Good Company	Menerima masukkan dari pengunjung atau customer Membagi dan mendistribusi file dan foto	✓
 Menyebarkanpamflet Membuatbrosur Optimasi (SEO) ✓ Popularitas toko dan produk merupakan bagian penting untuk menciptakan * Strength company Weakness company Good Company 		10/10
mencipt akan * Strength company Weakness company Good Company	Menyebarkanpamflet Membuatbrosur	✓
Weakness company Good Company		10/10
	Weakness company Good Company	✓

This content is neither created nor endorsed by Google. - <u>Terms of Service</u> - <u>Privacy Policy</u>

Prestest Bootcamp PMW 2020: Keuangan Perusahaan

Total points 100/100 ?

Nama Mahasiswa * Johanadi Santoso
NIM Mahasiswa * 24060117120001
Nama Kelompok * In Corporation
✓ Nilai uang berubah dari waktu ke waktu. Konsep ini disebut dengan istilah 10/10 *
a. Opportunity cost
b. Future value
C. Present value
d. Time value of money
e. Anuitas

Nilai sekarang dari arus kas yang akan kita terima di masa yang akan datang disebut: *	n 10/10
a. Value added	
b. Future value	
c. Present value	✓
d. Time value of money	
e. Cashflow	
✓ Selisih ant ara arus kas masuk dengan arus kas keluar disebut: *	10/10
a. Net cash inflow	✓
b. Cash inflow	
C. Cash outflow	
d. Time value of money	
e. Opportunity cost	
✓ Aliran kas yang jumlahnya sama setiap periode disebut: *	10/10
a. Cash inflow	
b . Anuitas	✓
C. Non Anuitas	
d. Discount Rate	
e. Depresiasi	

✓	Besarnya dana yang dikeluarkan di awal periode investasi disebut: *	10/10
0	a. Cash outflow	
•	b. Initial investment	✓
0	c. Present value	
0	d. Discount rate	
0	e. Depresiasi	
/	Keputusan keuangan yang menyangkut penggunaan dana (use of funds) pada proyek yang menguntungkan disebut:*	10/10
0	a. Keputusan pembiayaan	
0	b. Keputusan pendanaan	
0	c. Keputusan pimpinan	
0	d. Keputusan dividen	
•	e. Keputusan Investasi	✓
/	Manakah dari beberapa keputusan penggunaan dana berikut ini yang bukan merupakan real investment? *	10/10
0	a. Investasi pada surat berharga	✓
0	b. Investasi pada mesin produksi	
0	c. Investasi pada pabrik pengolahan	
0	d. Investasi pada kendaraan operasional	
0	e. Investasi pada proyek perkebunan	

~	Berdasarkan hasil analisis terhadap pilihan investasi yang menguntungkan, selanjutnya adalah menentukan sumber-sumber pendanaannya. Keputusan ini disebut:*	10/10
0	a. Keputusan Modal kerja	
0	b. Keputusan pinjaman	
•	c. Keputusan pendanaan	✓
0	d. Keputusan struktur modal	
0	e. Keputusan Investasi	
~	Keputusan mengenai perimbangan antara laba ditahan dengan laba yang dibagikan kepada pemilik perusahaan disebut:*	10/10
~		10/10
0	dibagikan kepada pemilik perusahaan disebut: *	10/10
	dibagikan kepada pemilik perusahaan disebut: * a. Keputusan Modal kerja	10/10
	dibagikan kepada pemilik perusahaan disebut: * a. Keputusan Modal kerja b. Keputusan laba	10/10
	dibagikan kepada pemilik perusahaan disebut:* a. Keputusan Modal kerja b. Keputusan laba c. Keputusan dividen	10/10

~	Manakah dari metode-metode berikut ini yang tidak memperhitungkan nilai waktu uang?	10/10
C	a. Internal Rate Of Return (IRR)	
C	b. Profitability Index (PI)	
C	c. Benefit/Cost Ratio	
•	d. Payback period (PP)	✓
C	e. Net present value (NPV)	

This content is neither created nor endorsed by Google. - $\underline{\text{Terms of Service}}$ - $\underline{\text{Privacy Policy}}$

Pretest bootcamp PMW: HaKI

Total points	60/100	?
--------------	--------	---

Nama Mahasis	va *		
Johanadi Santoso		 	
NIM Mahasiswa	ı *		
24060117120001		 	
Nama Kelompo	k *		
In Corporation			

~	3. Paten sederhana diberikan untuk : *	10/10
0	a. Invensi yang baru, mengandung langkah inventif, dan dapat diterapkan dalam industri.	
•	b. Invensi baru, pengembangan dari produk atau proses yang telah ada, dan dapat diterapkan dalam industri.	✓
0	c. Invensi yang baru, mengandung langkah inventif, dan dapat diterapkan dalam IPTEK dan industri.	
0	d. Invensi yang baru, mengandung langkah inventif, dan dapat diterapkan dalam masyarakat	
0	e. Invensi yang baru, mengandung langkah inventif, dan dapat diterapkan dalam IPTEK, industri.dan masyarakat	
×	4. Peraturan Rektor Universitas Diponegoro yang mengatur tentang PENGELOLAAN KEKAYAAN INTELEKTUAL (KI) DI UNIVERSITAS DIPONEGORO adalah : *	0/10
\bigcirc	a. Peraturan Rektor Universitas Diponegoro nomor 29 tahun 2016	
\bigcirc	b. Peraturan Rektor Universitas Diponegoro nomor 28 tahun 2016	
•	c. Peraturan Rektor Universitas Diponegoro nomor 27 tahun 2016	×
\bigcirc	d. Peraturan Rektor Universitas Diponegoro nomor 26 tahun 2016	
\rightarrow	e. Peraturan Rektor Universitas Diponegoro nomor 25 tahun 2016	

	0	a. hak eksklusif yang diberikan oleh negara kepada seseorang berupa perlindungan atas invensi, ciptaan di bidang ilmu, teknologi, seni dan sastra, dan pemakaian simbol atau lambang dagang yang meliputi : Paten, Hak Cipta, Merek, Rahasia Dagang, Desain Industri, Desain Tata Letak Sirkuit Terpadu, dan Varietas Tanaman.
>	• 0	b. Hak kekayaan intelektual adalah hak eksklusif yang diberikan oleh negara kepada seseorang atau kelompok orang berupa perlindungan atas invensi, ciptaan di bidang ilmu, teknologi, seni dan sastra, dan pemakaian simbol atau lambang dagang yang meliputi: Paten, Hak Cipta, Merek, Rahasia Dagang, Desain Industri, Desain Tata Letak Sirkuit Terpadu, dan Varietas Tanaman.
	•	c. Hak kekayaan intelektual adalah hak eksklusif yang diberikan oleh negara kepada seseorang berupa perlindungan atas invensi, ciptaan di bidang ilmu, teknologi, seni dan sastra, dan pemakaian simbol atau lambang dagang yang meliputi: Paten, Hak Cipta, Merek, Rahasia Dagang, Desain Industri, Desain Tata Letak Sirkuit Terpadu, dan Varietas Tanaman.
	0	d. Hak kekayaan intelektual adalah hak eksklusif yang diberikan oleh negara kepada seseorang atau kelompok orang berupa perlindungan atas invensi, ciptaan di bidang ilmu, teknologi, seni dan sastra, dan pemakaian simbol atau lambang dagang yang meliputi : Paten, Hak Cipta, Merek, Rahasia Dagang, Desain Industri, Desain Tata Letak Sirkuit Terpadu.
	0	e. Hak kekayaan intelektual adalah hak eksklusif yang diberikan oleh negara kepada seseorang atau kelompok orang berupa perlindungan atas invensi, ciptaan di bidang ilmu, teknologi, seni dan sastra
	✓	6. Lembaga yang mengatur tentang Kekayaan Intelektual di Indonesia 10/10 adalah : *
	\circ	a. Direktorat Kekayaan Intelektual Kementerian Hukum dan HAM RI
		b. Direktorat Jendral Kekayaan Intelektual Kementerian Hukum dan HAM RI
	0	c. Kementerian Hukum dan HAM RI
	0	d. Kementerian Hukum dan HAM RI bagian Kekayaan Intelektual

7. Kekayaan Intelektual merupakan aset takberwujud (Intangible Aset) 10/10 berupa: *
 a. Hak Cipta yang selanjutnya disingkat dengan ATB-P adalah aset nonmoneter yang tidak mempunyai wujud fisik berupa paten yang dimiliki oleh lembaga penelitian dan pengembangan dan/atau perguruan tinggi.
b. Paten sederhana yang selanjutnya disingkat dengan ATB-P adalah aset nonmoneter yang tidak mempunyai wujud fisik berupa paten yang dimiliki oleh lembaga penelitian dan pengembangan dan/atau perguruan tinggi.
c. Kekayaan Intelektual yang selanjutnya disingkat dengan ATB-P adalah aset nonmoneter yang tidak mempunyai wujud fisik berupa paten yang dimiliki oleh lembaga penelitian dan pengembangan dan/atau perguruan tinggi.
d. Paten yang selanjutnya disingkat dengan ATB-P adalah aset nonmoneter yang tidak mempunyai wujud fisik berupa paten yang dimiliki oleh lembaga penelitian dan pengembangan dan/atau perguruan tinggi.
e. Paten dan Desain Industri yang selanjutnya disingkat dengan ATB-P adalah aset nonmoneter yang tidak mempunyai wujud fisik berupa paten yang dimiliki oleh lembaga penelitian dan pengembangan dan/atau perguruan tinggi.
 ✓ 8. Pedoman Pengitungan Nilai dan Penarausahaan Ast Tak berwujudberupa Paten di Lembaga Penelitian dan Pengembangan dan Perguruan Tinggi diatur oleh : *
berwujudberupa Paten di Lembaga Penelitian dan Pengembangan dan
berwujudberupa Paten di Lembaga Penelitian dan Pengembangan dan Perguruan Tinggi diatur oleh : *
berwujudberupa Paten di Lembaga Penelitian dan Pengembangan dan Perguruan Tinggi diatur oleh : * a. Peraturan Menteri Riset, Teknologi dan Pendidikan Tinggi nomor 3 tahun 2019
berwujudberupa Paten di Lembaga Penelitian dan Pengembangan dan Perguruan Tinggi diatur oleh : * a. Peraturan Menteri Riset, Teknologi dan Pendidikan Tinggi nomor 3 tahun 2019 b. Peraturan Menteri Riset, Teknologi dan Pendidikan Tinggi nomor 5 tahun 2019 c. Peraturan Menteri Riset, Teknologi dan Pendidikan Tinggi nomor 35 tahun

	×	9. Aset Tak berwujud tidak memiliki substansi fisik tetapi memberkan hak dn / atau manfaat ekonomi kepada pemiliknya. Yang dimaksud aset tak berwujud adalah : *	0/10
\rightarrow	0	a. Aset non-monetari yang mewujudkan diri melalui properti ekonominya	
	•	b. Aset non-monetari yang mewujudkan diri melalui properti valuasinya	×
	0	e. Aset non-monetari yang mewujudkan diri melalui bentuknya	
	0	d. Aset non-monetari yang mewujudkan diri melalui wujudnya	
	0	e. Aset non-monetari yang mewujudkan diri melalui propertinya	
	\	10. Setelah universitas mempunyai paten maka perlu dilakukan penghitungan nilai teknologi/paten yang ditentuka oleh jenis KI yang akan dinilai, tingkat pengembangannya, tjuan penilaian, serta jenis dan jumlah informasi yang tersedia. Cara penghitungan yang digunakan adalah: *	10/10
	O	penghitungan nilai teknologi/paten yang ditentuka oleh jenis KI yang akan dinilai, tingkat pengembangannya, tjuan penilaian, serta jenis dan jumlah informasi yang tersedia. Cara penghitungan yang digunakan	10/10
	OO	penghitungan nilai teknologi/paten yang ditentuka oleh jenis KI yang akan dinilai, tingkat pengembangannya, tjuan penilaian, serta jenis dan jumlah informasi yang tersedia. Cara penghitungan yang digunakan adalah: *	10/10
		penghitungan nilai teknologi/paten yang ditentuka oleh jenis KI yang akan dinilai, tingkat pengembangannya, tjuan penilaian, serta jenis dan jumlah informasi yang tersedia. Cara penghitungan yang digunakan adalah: * a. Secara kualitatif	10/10
		penghitungan nilai teknologi/paten yang ditentuka oleh jenis KI yang akan dinilai, tingkat pengembangannya, tjuan penilaian, serta jenis dan jumlah informasi yang tersedia. Cara penghitungan yang digunakan adalah: * a. Secara kualitatif b. Secara kuantitatif	10/10

This content is neither created nor endorsed by Google. - <u>Terms of Service</u> - <u>Privacy Policy</u>

Pretest Bootcamp PMW: Legalitas Usaha

Total points 50/100 ?

Nama Mahasiswa *	
Johanadi Santoso	
NIM Mahasiswa *	
24060117120001	
Nama Kelompok *	
In Corporation	
✓ Syarat untuk mendapatkan NPWP adalah *	10/10
a. fotokopi AMDAL	
b. fotokopi NRP	
c. fotokopi KTP	✓
d. fotokopi SITU	
e. fotokopi IMB	
 a. fotokopi AMDAL b. fotokopi NRP c. fotokopi KTP d. fotokopi SITU 	

✓	Suatu bentuk persetujuan atau pemberian izin dari pihak berwenang (pemerintah) atas penyelenggaraan kegiatan usaha oleh perusahaan disebut *	10/10
0	a. perizinan pemerintah	
•	b. perizinan usaha	✓
0	c. perizinan dagang	
0	d. NPWP	
0	e. SIUP	
✓	Akta pendirian perusahaan harus dibuat di *	10/10
0	a. Kelurahan	
•	b. Notaries	✓
0	c. Kecamatan	
0	d. Kebupaten/kota	
0	e. RW	

×	Berikut ini yang bukan merupakan dokumen yang perlu dipersiapkan dalam penguruysan AMDAL *	0/10
0	a. lembaran pemberitahuan setoran	
0	b. salinan SITU	
•	c. akta pendirian perusahaan	×
0	d. salinan KTP pemilik	
0	e. salinan NPWP	
×	Manfaat adanya perizinan usaha yang paling penting bagi pemerintah adalah *	0/10
×	, , , , , , , , , , , , , , , , , , , ,	0/10
	adalah *	
	adalah * a. Mencegah adanya persaingan tidak sehat	
	adalah * a. Mencegah adanya persaingan tidak sehat b. Mencegah adanya praktik monopoli	
	a. Mencegah adanya persaingan tidak sehat b. Mencegah adanya praktik monopoli c. Mencegah adanya jumlah pengusaha sesungguhnya	

×	Syarat-syarat yang harus dilampirkan, jika akan mendirikan sebuah PT, kecuali *	0/10
0	a. KTP dan KK calon direktur utama, direktur, komisaris perusahaan, dan para pemegang saham	
0	b. Nama PT yang akan didirikan (sediakan 3 nama alternatif)	
0	c. Proposal pendirian usaha	
0	d. Besar modal persero yang akan didirikan	
•	e. Komposisi saham yang akan dibentuk	×
×	Yang termasuk pada faktor lingkungan eksternal dalam pendirian usaha *	0/10
•	a. Sumber daya financial	×
•	a. Sumber daya financial b. <u>Manajemen</u> usaha	×
 		×
	b. <u>Manajemen</u> usaha	×

	×	Dalam permohonan merek, pemohon wajib melengkapi formulir dengar menyertakan lampiran berupa *	o/10
	•	a. Label merek	×
	0	b.Bukti pembayaran	
	0	c. Surat Pernyataan kepenilikan merek yang dimohonkan pendaftar	
	0	d. Surat kuasa, apabila permohonan diajukan melalui kuasa	
	\rightarrow	e. Semua benar	
	~	Menurut Pasal 35 ayat (1) UU Merek dan Indikasi Geografis, merek yang terdaftar mendapat pelindungan hukum untuk jangka waktu *	10/10
	0	a. 8 tahun	
	0	b. 30 tahun	
	•	c. 10 tahun	✓
	0	d. 12 tahun	
	0	e. 25 tahun	
	~	Mana yang bukan syarat pengajuan BPOM Produk dalam Negeri dengan kode MD? *	10/10
	0	a. SIUP	
	0	b. Sampel Minimum 3 buah	
	0	c. Hasil Laboratorium terakreditasi	
	•	d. Struktur Organisasi perusahaan	✓
	0	e. Label atau kemasan produk	
!			