# Fiche synthèse – Résultats de l'analyse

## 1. Chiffre d'affaires total (Point 4a)

Total : 5 268,78 €

## 2. Répartition du chiffre d'affaires par produit (Point 4b)

Produit	Chiffre d'affaires (€)
Produit D	1 690,00 €
Produit E	1 400,00 €
Produit A	1 200,00 €
Produit B	530,00€
Produit C	448,78 €

## 3. Répartition du chiffre d'affaires par region (Point 4c)

Ville	Chiffre d'affaires (€)
Lyon	1 059,59 €
Marseille	1 011,62 €
Bordeaux	828,60 €
Paris	799,86 €
Nantes	737,63 €
Strasbourg	578,55€
Lille	253,93 €

## 4. Fichiers générés

### Exports CSV:

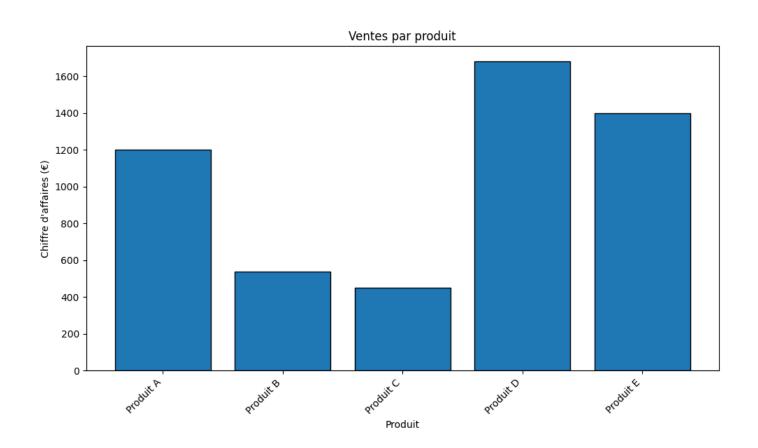
- ventes\_par\_produit.csv
- ventes\_par\_region.csv

## Graphiques PNG:

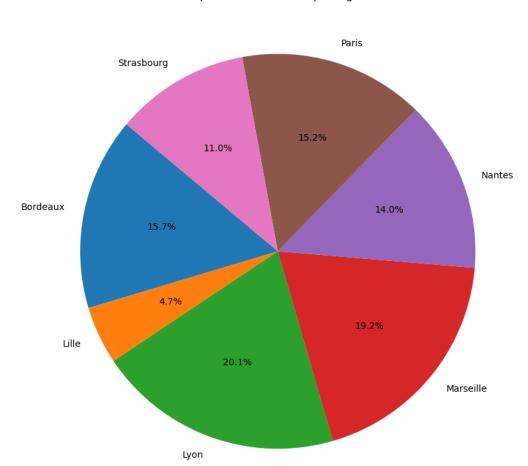
- graph\_ventes\_par\_produit.png
- graph\_ventes\_par\_region.png

## 5. Graphiques générés

## Graphique – Chiffre d'affaires par produit :



### Graphique – Répartition par région :



### Répartition des ventes par région

#### 6. Conclusion

L'analyse du chiffre d'affaires montre une concentration des ventes sur certains produits clés, notamment Produit D et Produit E, qui représentent à eux seuls plus de 58 % du total.

Au niveau régional, la ville de Lyon génère le chiffre d'affaires le plus élevé, suivie de près par Marseille et Bordeaux.

Ces résultats peuvent aider l'entreprise à :

- Renforcer l'approvisionnement des produits les plus rentables
- Focaliser ses efforts marketing dans les régions les plus performantes
- Identifier des axes d'amélioration pour les villes comme Lille, où les ventes restent faibles