





CPF

Best

S'affirmer et sortir des conflits au quotidien - Assertivité niveau 2

Entraînement pratique à l'assertivité

우니 로 Présentiel ou en classe à distance 성 4Real

____ Fondamental

W Certifiante

Durée : 4 jours (28h)

+ activités à distance

+ certification incluse

Réf.: 939

Prix inter : 2.320,00 € HT

Forfait repas à Paris : 76.00 € HT

Forfait repas dans les autres villes : 68.00 € HT

Forfait intra: 8.080,00 € HT

Les objectifs de la formation

- Faire face aux comportements inefficaces.
- Développer la confiance en soi.
- Traiter les désaccords.
- Formuler des demandes et des critiques de manière constructive.
- S'affirmer par sa présence physique et émotionnelle.

A qui s'adresse cette formation?

Pour qui

• Manager, cadre, agent de maîtrise, technicien, assistante ou tout collaborateur exerçant une activité professionnelle où la résolution des conflits et l'affirmation de soi sont essentiels pour mener à bien leur mission.

Prérequis

Aucun.

CPF

Cette formation certifiante est éligible au CPF car elle est adossée à la Certification partielle 2 : Assoir sa confiance en soi, au sein de la certification globale : Management du changement et de la transformation. Code CPF : 236823.

Programme

Avant le présentiel

- La vidéo "Puisque c'est comme ça !"
- Un autodiagnostic pour se préparer.
- Un premier outil pour s'affirmer : "la proactivité".

Pendant le présentiel

Les clés pour s'affirmer

- 1 Connaître sa photographie relationnelle
- Découvrir son style assertif.
- Mettre en œuvre les clés pratiques d'attitude assertive.

Mise en situation

Autodiagnostic individuel d'assertivité.

- 2 Répondre aux comportements déstabilisants
- Faire face aux comportements de passivité, d'agressivité et de manipulation.
- Trouver les parades appropriées pour rester assertif.

Mise en situation

Élaboration de pistes d'action en sous-groupes.

- 3 Exprimer une critique constructive
- Préparer sa critique avec la méthode DESC.
- S'entraîner à la formuler de façon assertive.

Mise en situation

Mises en situations pour exprimer une critique constructive.

- 4 Gérer les critiques
- Transformer les critiques en informations utiles.
- Utiliser les outils qui permettent la clarification et la transparence.

Mise en situation

Entraînements et identification des bonnes pratiques.

- 5 Savoir s'affirmer tranquillement dans une relation
- Oser demander et savoir dire non lorsque c'est nécessaire.

Mise en situation

Appui sur les situations vécues pour ancrer des bonnes pratiques, bilan et plan d'actions.

Les clés pour mieux coopérer

- 1 Développer la confiance en soi
- Transformer en positif les difficultés.
- Neutraliser l'impact des pensées négatives.

Mise en situation

Exercices d'exploration de ses freins et de ses ressources.

- 2 Résoudre les conflits
- Repérer les sources de conflits.
- S'entraîner à sortir des conflits.

Mise en situation

Atelier d'entraînement à une négociation conflictuelle.

- 3 Négocier au quotidien avec réalisme
- Adopter des comportements gagnant-gagnant.
- S'entraîner à construire des solutions négociées.

Mise en situation

Exercices comportementaux, corporels et respiratoires de "l'intelligence du corps, l'intelligence du souffle®" (méthode originale de Cilica Chlimper).

Après - Mise en œuvre en situation de travail - AFEST compatible

- Un module e-learning : "3 leviers pour construire une coopération gagnante".
- Deux modules d'entraînement : "Développer son assertivité" Niveau 2 et 3.
- Un programme de renforcement : "Développer son assertivité" pendant 4 semaines.

Certificat

• Évaluation des compétences à certifier via un questionnaire en ligne intégrant des mises en situation (40 minutes).

Les points forts de la formation

- Parcours présentiel et digital, individualisé avec :
 - o la Smartpocket sur smartphone ;
 - o les modules "3 leviers pour construire une coopération gagnante" et "Développer son assertivité";
 - o le programme de renforcement pendant 4 semaines ;
 - o le blog <u>www.efficaciteprofessionnelle.fr</u>

Sessions Inter 2021 - Pour organiser cette formation chez vous en Intra, merci de nous communiquer vos dates - Référence 939

LYON

du 13 déc. au 18 janv. Session garantie du 13 déc. au 14 déc. du 17 janv. au 18 janv.

PARIS

du 13 déc. au 11 janv. Session garantie du 13 déc. au 14 déc. du 10 janv. au 11 janv.