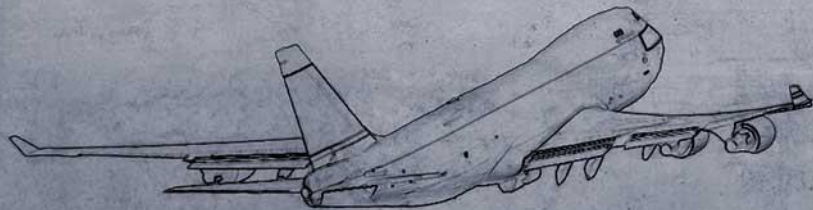




FGD WEEK 1 CHALLENGE

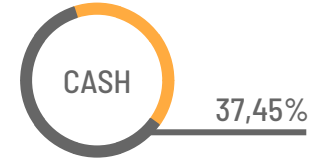
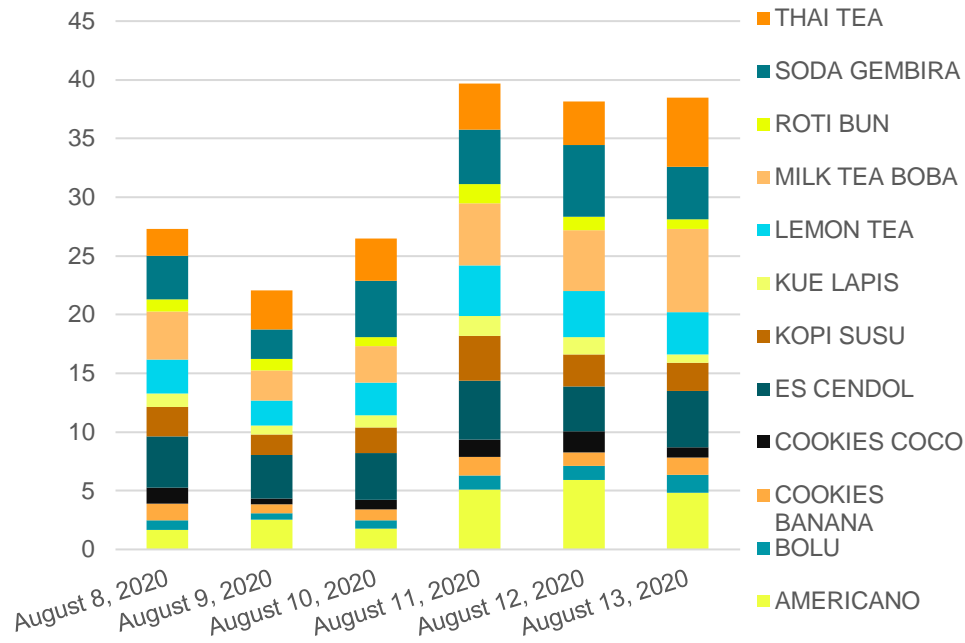
Case study brief: Aplikasi statistika deskriptif pada penjualan merchant X dan menentukan rekomendasi untuk meningkatkan penjualan pada merchant X

Flow of the project

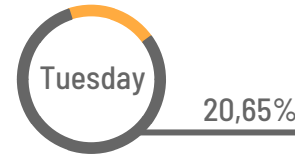


- 01** The first step is data cleaning and preprocessing so we can feed good and cleaned data to the next levels.
- 02** The second step is EDA and data visualization and we will inspect the cleaned data for useful information
- 03** The third step is Make an Executive Summary about Project
- 04** The final step is Give Recommendation about project summary

Merchant X DASHBOARD



Most Used Payment Methods



Most Transaction dy Day



Avg. Daily Transaction

Rp.3.202.416,66

Avg. Daily Sales

41 UNITS

Avg. Daily Quantity

Milk Tea Boba

Most Selling Drink

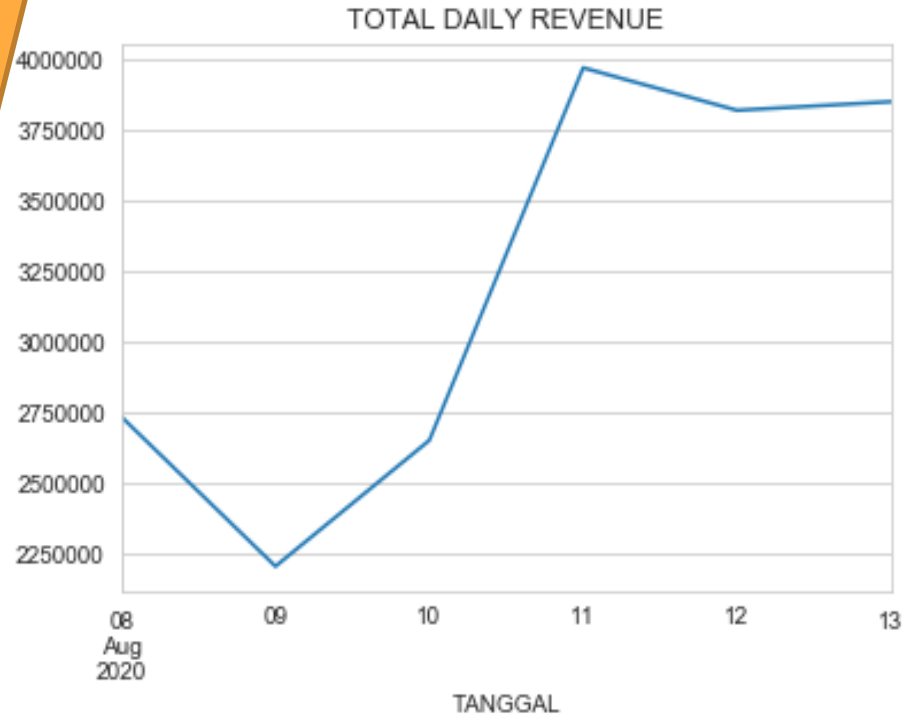
Kue Lapis

Most Selling Food

Dalam 6 hari rata-rata
Pemasukan toko adalah
sebesar Rp.3.202.416,66

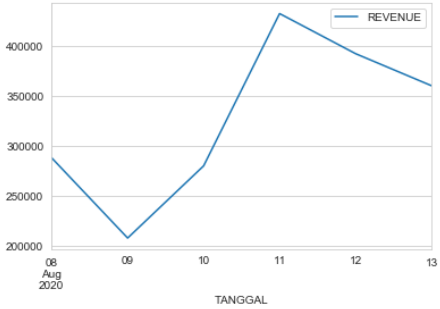


Dengan Pemasukan **tertinggi**
diperoleh pada Selasa, 11
Agustus serta **terendah** pada
Minggu, 9 Agustus

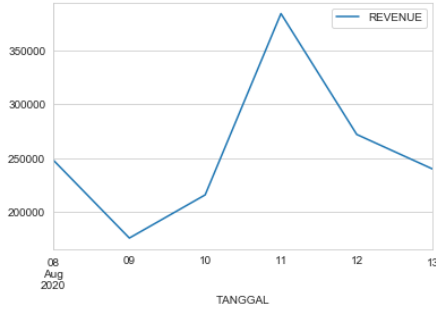


Revenue perhari menurut Item

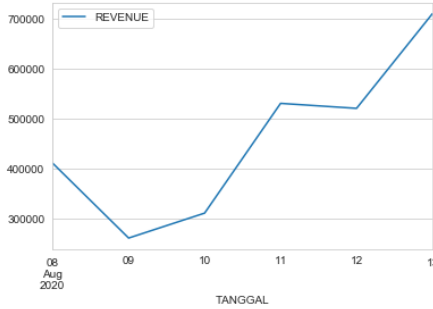
LEMON TEA DAILY REVENUE



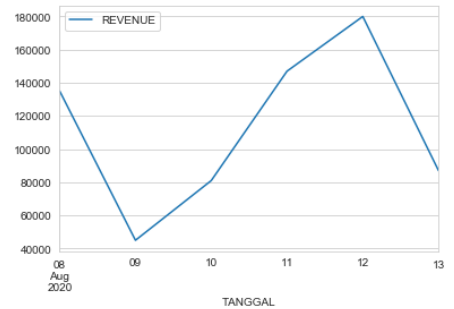
KOPI SUSU DAILY REVENUE



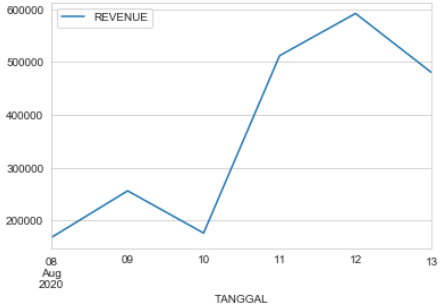
MILK TEA DAILY REVENUE



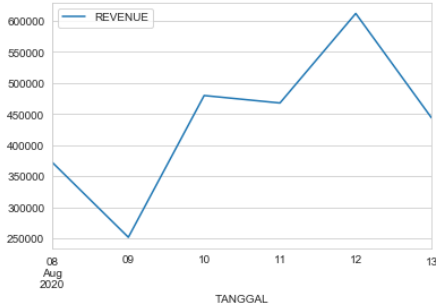
COOKIES COCO DAILY REVENUE



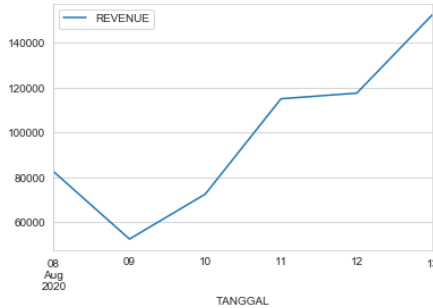
AMERICANO DAILY REVENUE



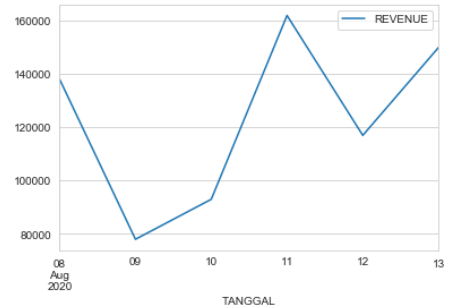
SODA GEMBIRA DAILY REVENUE



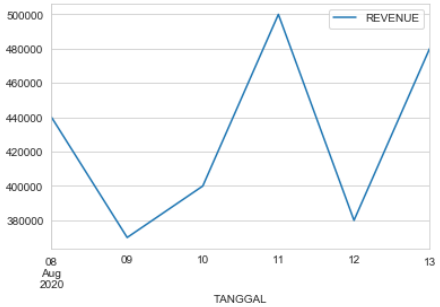
BOLU DAILY REVENUE



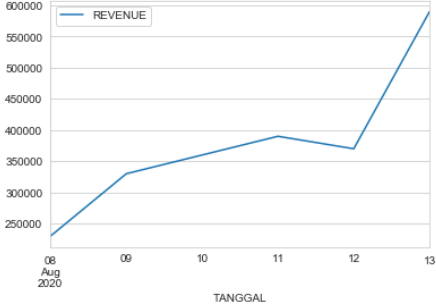
KUE LAPIS DAILY REVENUE



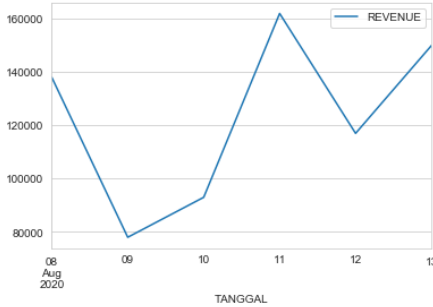
ES CENDOL DAILY REVENUE



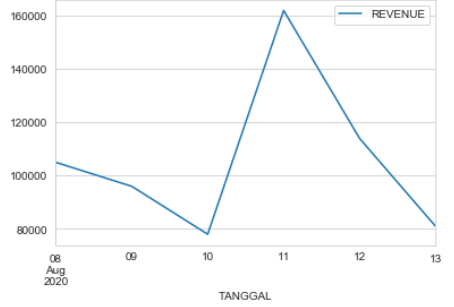
THAI TEA DAILY REVENUE



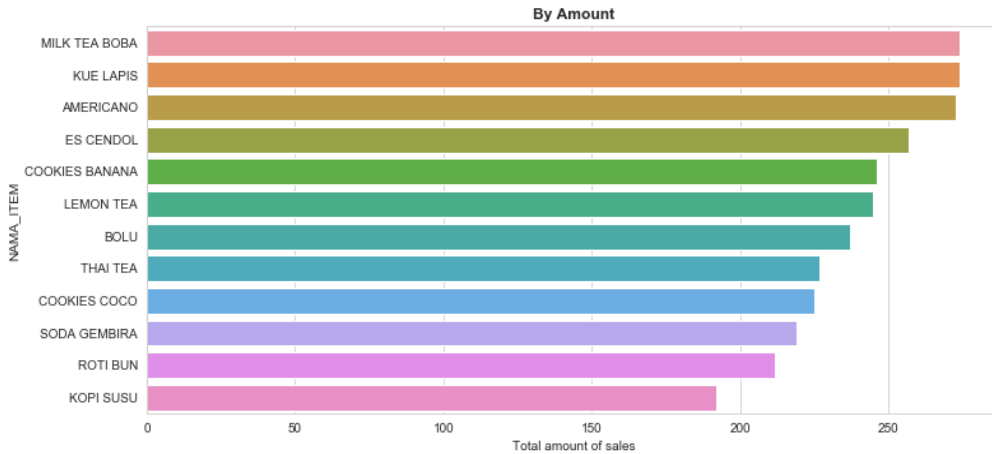
COOKIES BANANA DAILY REVENUE



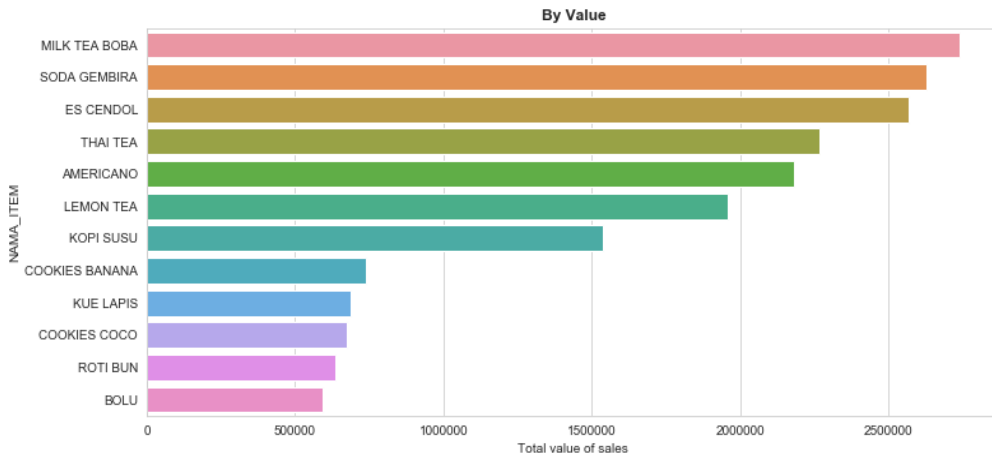
ROTI BUN DAILY REVENUE



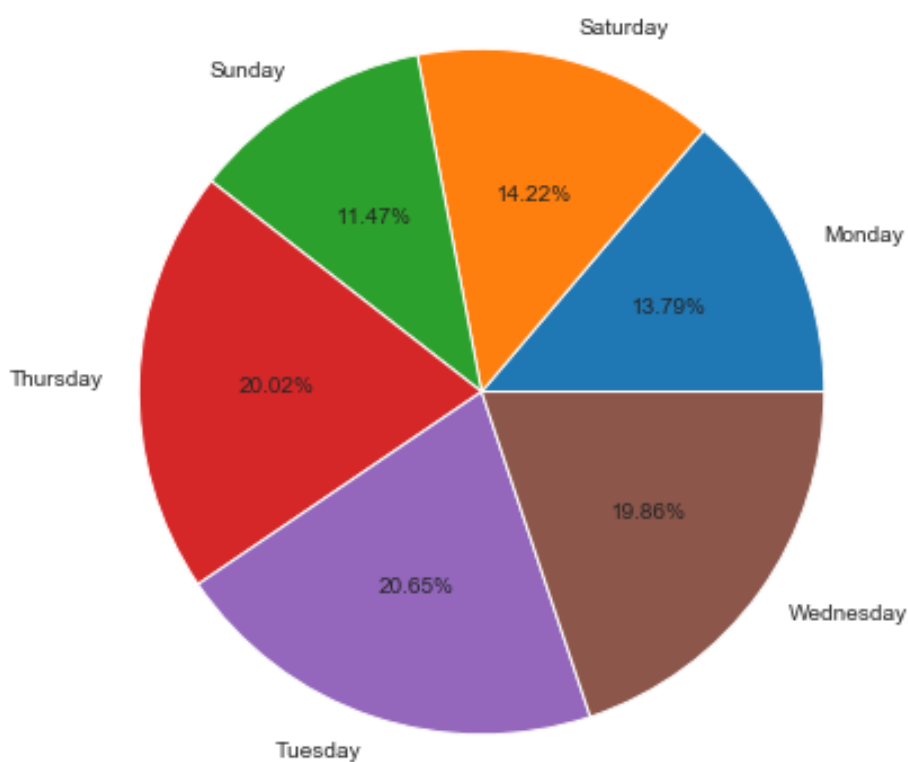
Sales by Quantity and Revenue



5 Item tertinggi yang terjual menurut Total Kuantitas adalah Milk Tea Boba, Kue Lapis, Es Cendol, Cookies Banana, dan Lemon Tea

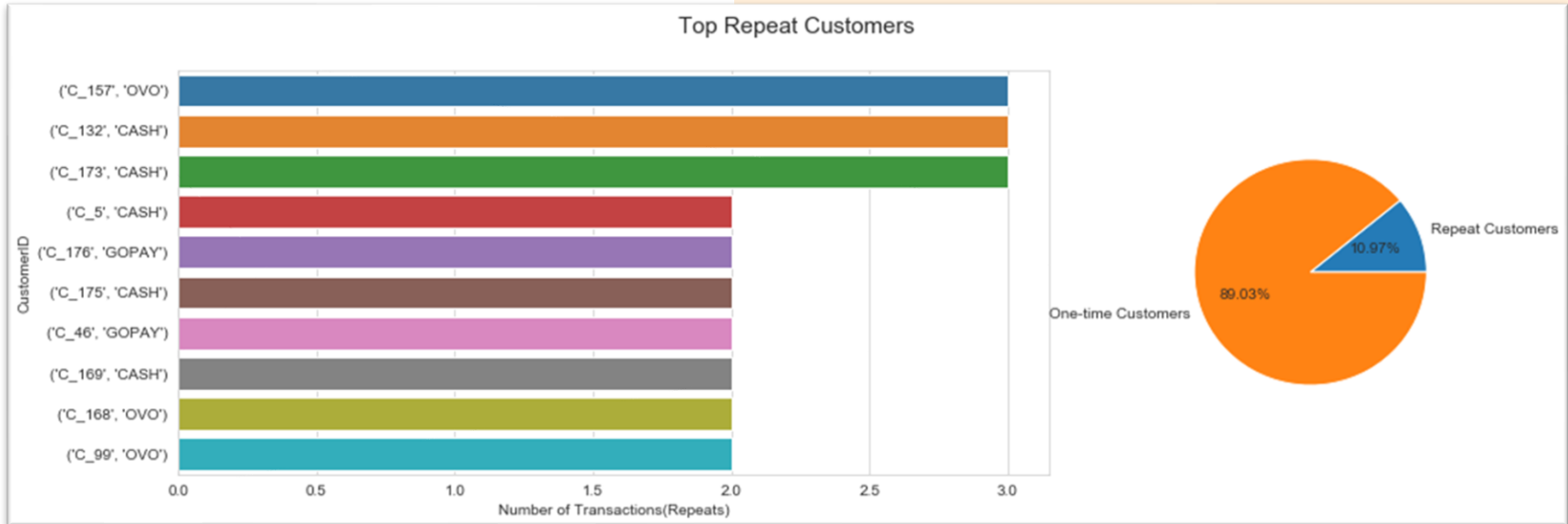


5 Item tertinggi yang terjual menurut Total Pemasukan adalah Milk Tea Boba, Soda Gembira, Es Cendol, Thai Tea, dan Americano



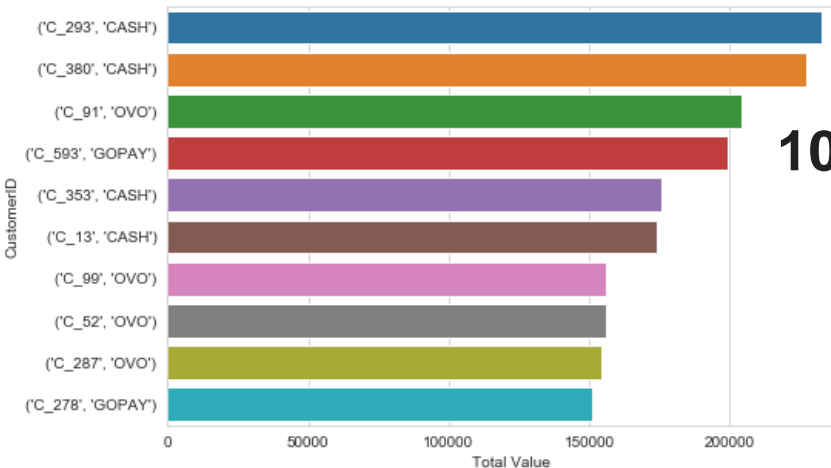
Total Pemasukan **Tertinggi** berdasarkan hari penjualan terjadi pada Selasa, 11 Agustus sebesar 20,65% serta **Terendah** pada Minggu, 8 Agustus 2020 dengan persentase sebesar 11,47%

Pelanggan dengan Frekuensi Kedatangan Berulang



Pelanggan dengan ID, C_157 merupakan pelanggan dengan frekuensi kedatangan berulang untuk membeli **Tertinggi** dengan menggunakan metode pembayaran OVO. Total pelanggan yang datang Kembali ke toko untuk membeli hanya sebesar **10,97%**.

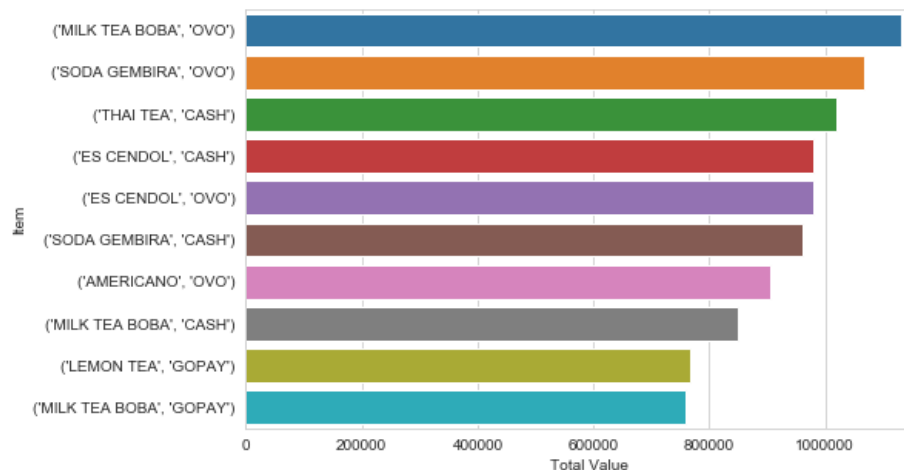
Top10 Customers and Payment Methods by Sales Value



10 Pelanggan Tertinggi menurut Total Pemasukan

Pelanggan dengan ID C_293 merupakan pemberi pemasukan tertinggi terhadap toko serta rata-rata pelanggan menggunakan metode pembayaran CASH dan OVO

Top10 Items and Payment Methods by Sales Value

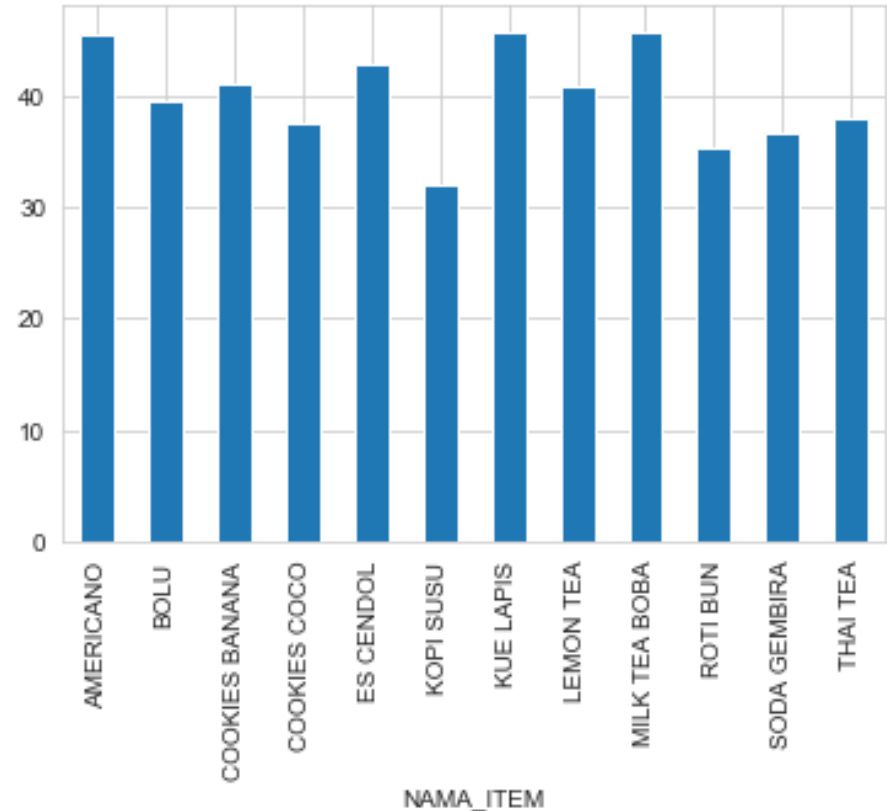


Milk Tea Boba merupakan pemberi pemasukan tertinggi terhadap toko dan pembelian terbanyak milk tea boba menggunakan OVO

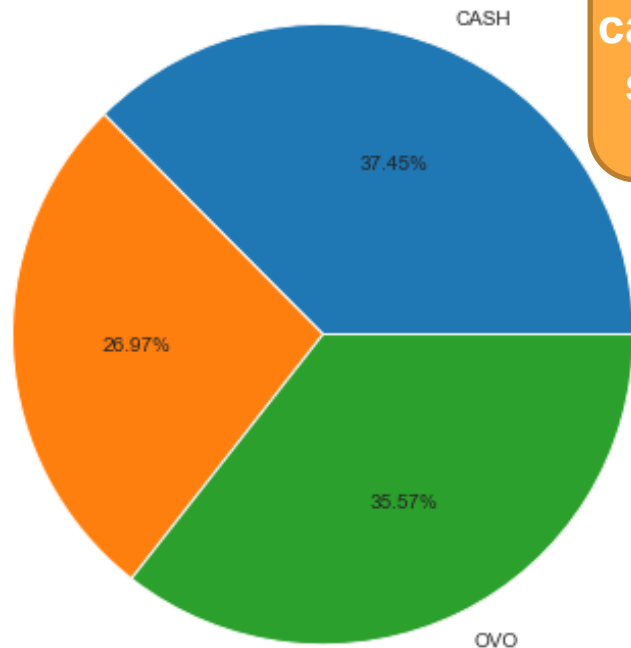
10 Item Tertinggi menurut Total Pemasukan

Rata-rata Kuantitas Penjualan per Produk dalam 6 hari

- Dalam 6 hari rata-rata jumlah penjualan menu tertinggi terdapat pada menu Milk Tea Boba dan Kue Lapis dengan rata-rata yang sama sebesar 45,67 atau dapat dikatakan dalam sehari Milk Tea Boba dan Kue Lapis terjual sebanyak 45-46 buah
- Rata-rata penjualan total dalam 6 hari adalah sebesar 40,013 atau dapat dikatakan dalam sehari jumlah menu yang terjual adalah sebanyak 40-41 buah.

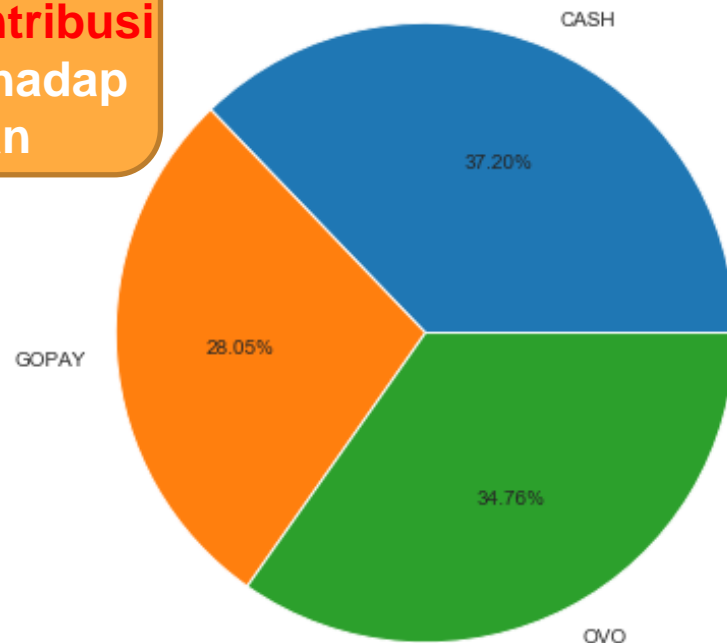


Persentase Jumlah Transaksi menurut Metode Pembayaran



73,02 % Pembayaran via cash dan ovo **berkontribusi** sebesar 71,96% terhadap total pemasukan

Persentase Jumlah Pemasukan menurut Metode Pembayaran



Rekomendasi



Pada weekday membuat menu combo antara milk tea boba dengan roti bun dengan potongan harga untuk meningkatkan jumlah pesanan



Membuat testimoni di media sosial untuk unique produk yaitu Kue Lapis dan Milk Tea Boba untuk meningkatkan jumlah pelanggan



Pada hari minggu hanya menu americano yang mengalami kenaikan penjualan karena itu bisa dibuat paket Bundling Ngupi (Americano dengan berbagai macam kue lainnya)

Thank you

By :
Harry Maringan Tua

