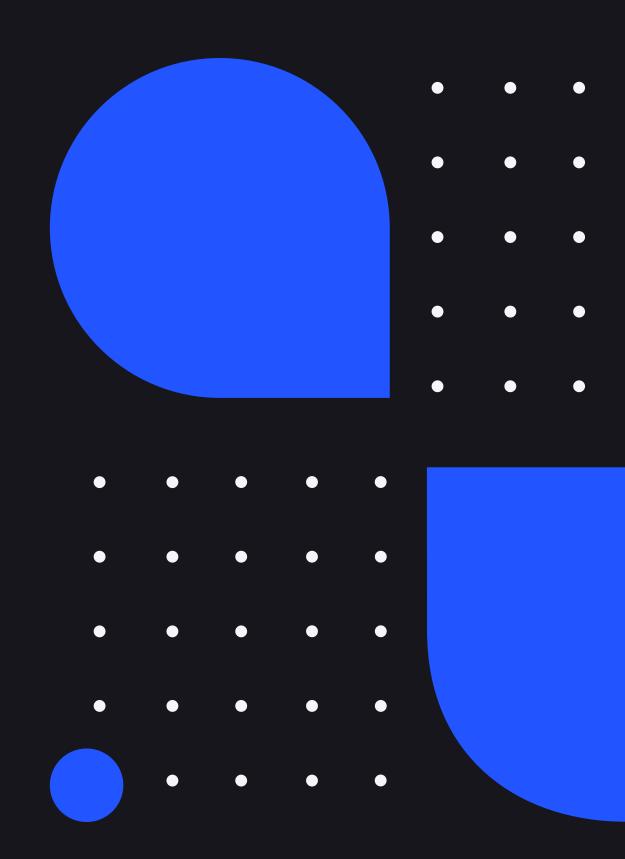
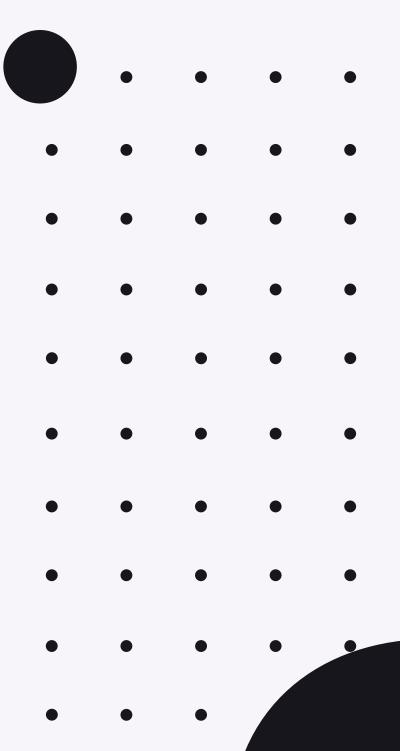
garage .com

Garage projesi, kurumsal ve şahısları kiralama, alım satım ve taşımacılık sektöründe bir araya getiren güvenli ve sektördeki herkesin ihtiyacını ve sorununa çözüm sağlayan bir mobil uygulamadır.





Problem Tanımı

Şehirler arası tır, kamyon, dorse vb. kiralama ve taşımacılık yapmak isteyen şahısların ya da kurumsal firmaların diğer şahıslar ve kurumsal firmalar ile bir araya gelebileceği bir platform olmaması, tır rotasyonlarının çıkarılmaması, dorse boşluk alanı hesaplanmaması, dorseye yüklenen yükün kaydı ve takibinin yapılmaması, rota üzerinde yeni ya da bir kısmı boş kalan tırlar için ek yük alınamaması, tır takibi yapılamaması ve ücretlendirmenin belirsiz olması.

Pazarda Görülen Sorun

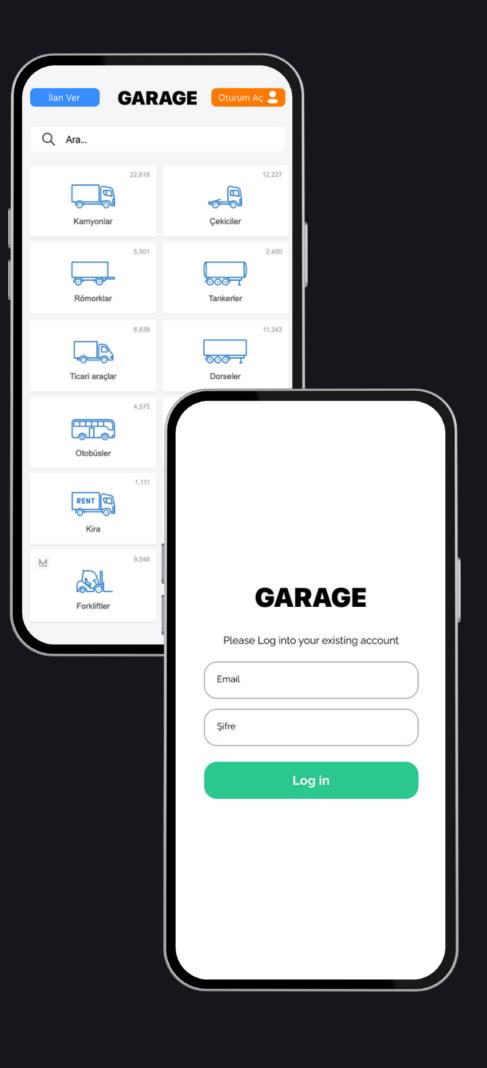
Ticari araç ve dorse kiralama ve satışlarının bir platformdan yapılmaması, taşımacılığın güvenilir ve otonom bir şekilde yapılmaması, ücretlendirmelerin belirsiz olması.

Çözüm

Mobile uygulama ile tüm operasyonun akışını sağlamak, araç sahibi ve müşterinin kazancını arttırmak ve ücretlendirmelerdeki makas açıklığını ortadan kaldırmak.

Pazardaki Fırsat

Pazarda problemle ilgili herkesin ulaşabileceği bir platform mevcut değil. Bu sistemi saniyede yedek parça taşımacılığından evini taşımak isteyen kişiye kadar herkes kullanabilecek. Uygulamada basit UI ve UX ile kullanım kolaylığı ve daha fazla kullanıcıya ulaştıracaktır.



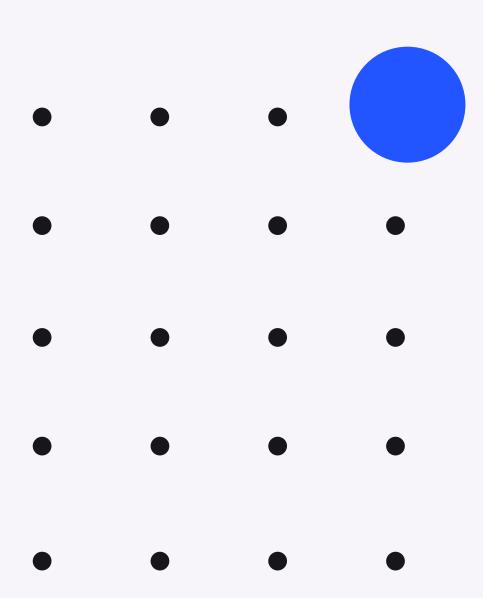
Proje Açıklaması

Yurt içinde ve yurt dışında ticari araçların, gerek kurumsal gerek ise şahışlar tarafından site üzerinde buluşmaları sağlamak ve araçlarını birbirlerine **kiralama** yöntemi ile ticaretlerini geliştirmek.

Yurt içi ve yurt dışında bulunan ticari araçların, gerek kurumsal gerek ise şahısların araçlarının **satışlarını** site ve mobil uygulama üzerinde yapmasını sağlayarak ortak bir platform oluşturmak

Yurt içi ve yurt dışında bulunan lojistik, nakliye firmalarını ve şahış araç sahiplerini site üzerinde buluşturarak, taşıması yapılacak ürünlerin nereden nereye gideceği ve detaylarında olduğu bir form oluşturarak **nakliye/taşımacılığı** kolaylaştırmak.

Araç sahiplerinin ve firmaların, araçlarının gittiği illerden daha rahat yük bulmalarını sağlayacak "**aracım var**" formu oluşturmak. Böylelikle yük sahibi ve firmalara araç kolaylığı sağlamak.



Pazar Yapısı

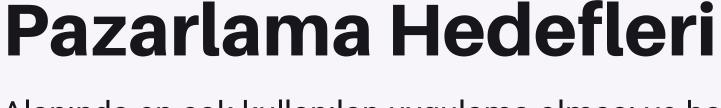
İnternet erişimine sahip, aracını satmak ya da kiralamak isteyen, araç satın almak ya da kiralamak isteyen, kazancını arttırmak isteyen ticari araç (tır, kamyon vs.) sahipleri, düşük bütçeye sahip yük taşıtmak isteyen kişilerdir.

Müşteri Yapısı

Düşük bütçe ile ya da daha yüksek kazanç sağlayarak iş yapmak isteyen kişilerdir.

Rekabet Ortami

Projenin benzeri olmadığı için bir rekabet ortamı yoktur.



Alanında en çok kullanılan uygulama olması ve basit UI/UX ile her kesimden kullanıcıya hitap etmesi hedeflenmektedir.

Pazarlama Kanalları

Ürünün pazarlama faaliyetleri için sosyal medya (instagram, twitter, facebook, linkedin vb.) reklamları ve geleneksel medya kullanılabilir.

Projenin Faydaları

Projenin kullanıcı sayısının arması ile birlikte her işlemden alınması planlanan belirli oranda komisyon ile firmaya kazanç sağlaması ve büyümesine olanak sağlaması hedeflenmiştir.



Güçlü Yönler

- Projenin benzersiz olması
- Rota hesaplayabilmesi
- Harita pinleme yapılabilmesi
- Desi hesaplama ve dorse hacmine göre alınabilecek yük hesabı yapılabilmesi
- Birden fazla müşteri profiline hitap etmesi

Zayıf Yönler

- Pazarda yeni olması
- Kullanıcıların daha önce benzer sistem kullanmamış olması

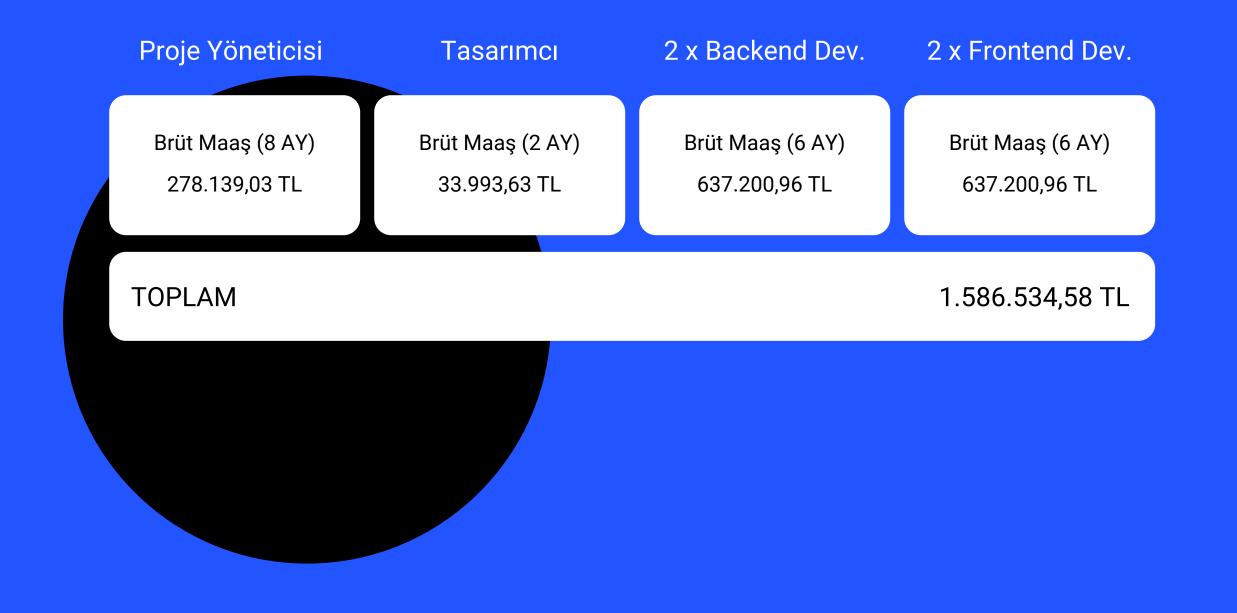
Strateji

Yaşamın zorlaştığı, yakıt ve araç fiyatlarının arttığı ve herkesin kar elde etmek istediği bir ortamda uygulamayı kullanan üç farklı kullanıcı profilininde kar elde etmesini uygulamanın adının duyulması ve büyümesinde rol oynayacaktır

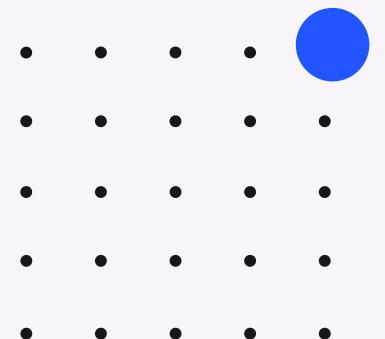
Riskler

Ticaret sırasında ayıplı mal satılması, taşınan yükün zarar görmesi bir risktir. Güvenlik sağlanamadığı durumda uygulamanın adı lekelenebilir.

Projede 1 proje yöneticisi, 1 tasarımcı, 2 backend developer, 2 frontend developer çalıştığı takdirde bitiş süresi 8 ay olarak planlanmıştır.



Finansal Model



Madde 12 AY Çalışan Giderleri 1.586.534,00 TL İşletme Giderleri 180.000,00 TL Teçhizat Gideri 210.000,00 TL Reklam Gideri 150.000,00 TL 2.126.534,00 TL **TOPLAM**

Çıkış Stratejisi

Ürün başarılı olmaz ise proje kapatılacaktır.

